

حراسة الجدوى الإقتصادية لمشروع

مطعم دجاج بروست



البيانات العامة للمشروع

المعلومات	البند
نص تجریبی	الاسم التجاري المقترح للمشروع
مطعم دجاج بروست	نشاط المشروع
نص تجریبی	مقر المشروع
نص تجریبی	إسم المؤسس
01005165415	رقم الجوال
test@gmail.com	البريد الإلكتروني
11/01/2019	التاريخ المقترح لبداية المشروع
خدمي	منهج وأسلوب المشروع
شركة	صفة المشروع القانونية
نص تجریبی نص تجریبی	فكرة المشروع
حار الثقافة للطباعة Dar Al Thaqafa for Printing دار الجودة والجمال	شعار المشروع



الحراسة

لدراسات الجدوم الإقتصادية وتطـــــوير الأعمـــــال

© 0532197919

Website: http://aljdwa.com E-mail: founder@aljdwa.com (a) (a) (b) Feasibility_s



2-1 رؤية المشروع هي

نص تجریبی نص تجریبی

2-2 رسالة المشروع هي

نص تجریبی نص تجریبی

2-3 أهداف المشروع

الهدف المحدد بوضوح ودقة:

من المهم الإجابة على أسئلة "من؟ ماذا؟ متى؟ أين؟ ولماذا" للتحقق من أن الأهداف متجهة نحو طريق محددٍ وواضح المعالم.

قابلية الهدف للضبط والقياس:

يحدد من خلاله الطريقة المناسبة لقياس الأُهداف وتحقيقها والمراحل الزمنية لتطبيق هذا القياس وضبط ما تم إنجازه وما سينجز.

قابلية الهدف للتطبيق نظرياً وعملياً:

قد تتطلب هذه الخطوة مهارةً جديدة في سبيل تحقيق الهدف، فهي تتطلب استقراءً جيداً للواقع ومتطلبات المستقبل.

تناسق الأهداف مع أنشطة المنظمة:

لا بد أن تكون الأهداف ذات صلة بالأعمال التي تستهدفها المؤسسة وتعمل على إنجازها، كما أنها لا بد أن تكون منسجمة مع طريقة العمل المخصصة في تنظيم الموظفين وعددهم وطريقة أدائهم.

ضبط الجدول الزمنى وموعد تحقيق الأهداف:

من الضروري أن تكون أهداف المؤسسة مرسومة ضمن إطار زمني معين، على المستويين المرحلي والمستقبلي.

- 🗸 توفير منتجات أو خدمات بجودة عالية
- 🗸 توفير خدمات أو منتجات بسعر مناسب
- ✓ حعم التوظيف والمساهمة في الحد من البطالة
 - 🗸 توفير مصدر دخل لمؤسس المشروع
 - 🗸 حعم القطاع الخاص والاقتصاد الوطني
 - 4521111 🗸



2-4 خصائص منطقة المشروع

- ✓ وجود احتياج وطلب على المنتجات أو الخدمات
 - 🗸 عدم وجود منافس
- ◄ الخدمات/ المنتجات المقدمة من المنافسين ذات جودة منخفضة
 - ◄ الخدمات / المنتجات المقدمة من المنافسين ذات سعر مرتفع
 - 🗸 زيادة عدد السكان في منطقة المشروع
 - وجود منشئات أخرى تدعم نجاح المشروع

2-5 العوامل المؤثرة على زيادة الطلب على خدمات/منتجات المشروع:

- 🗸 يزداد الطلب خلال الإجازة الصيفية
- 🗸 يزداد الطلب خلال نهاية الأسبوع
- 🗸 يزداد الطلب خلال أيام الدوام الرسمي
 - 🗸 يزداد الطلب خلال فترة الصباح
 - 🗸 يزداد الطلب خلال فترة المساء

2-6 العوامل المؤثرة على انخفاض الطلب على خدمات/منتجات المشروع:

- 🗸 ينخفض الطلب خلال الإجازة الصيفية
- 🗸 ينخفض الطلب خلال نهاية الأسبوع
- 🗸 ينخفض الطلب خلال أيام الدوام الرسمي
 - 🗸 ينخفض الطلب خلال فترة الصباح
 - 🗸 ينخفض الطلب خلال فترة المساء

2-7 التراخيص اللازمة للمشروع

الجهة المصدرة للترخيص	نوع الترخيص	تسلسل
نص تجریبی	نص تجریبی	1
نص تجریبی	نص تجریبی	2
نص تجریبی	نص تجریبی	3



الحراسة السوقية

لدراسات الجدوم الإقتصادية وتطـــــوير الأعمـــــال

© 0532197919

Website: http://aljdwa.com E-mail: founder@aljdwa.com (a) (a) (b) Feasibility_s



3-1 الأسواق المستهدفة

- ✔ مصانع ✔ تجار الجملة ✔ موزعين ✔ تجزئة ✔ تصدير ✔ حكومى ✔ أفراد
 - 🗸 نص تجریبی نص تجریبی

3-2 جدول تحليل المنافسين للمشروع

القيمة المضافة	سعر البتع	الخدمة/المنتج	اسم المنافس	تسلسل
نص تجریبی	150	نص تجریبی	نص تجریبی	1
نص تجریبی	200	نص تجریبی	نص تجریبی	2

3-3 نقاط القوة للمشروع

🗸 العلاقات العامة 🗸 وجود عملاء سابقين 🗸 خبرة مالك المشروع 🗸 توفر رأس المال

3-4 نقاط الضعف في المشروع

- 🗸 عدم وجود تمویل للمشروع
 - 🗸 عدم وجود عملاء سابقين
- 🗸 فكرة المشروع جديدة في السوق
 - 🗸 نص تجریبی نص تجریبی
 - 🗸 نص تجریبی نص تجریبی



3-5 الفرص المتاحة للمشروع

- 🗸 توجه الحكومة لدعم المشاريع الصغيرة والمتوسطة
 - 🗸 حعم سعودة قطاع الأعمال
 - 🗸 عم الحكومة لدخول المرأة لسوق العمل
 - زيادة الطلب على منتجات/خدمات المشروع 🗸
 - ✓ وجود منتج/خدمة أخرى تتطلب وجود منتجنا/خدمتنا
 - 🗸 نص تجریبی نص تجریبی

3-6 التهديدات التي تواجه المشروع

- 🗸 انخفاض القوة الشرائية نظراً لإرتفاع الأسعار
 - 🗸 دخول منافسين للسوق وبأسماء عالمية
 - 🗸 تغيير الأنظمة والقوانين الخاصة بالمشروع
 - 🗸 نص تجریبی نص تجریبی

3-7 الفجوة السوقية

والمقصود بها نوع الخدمة أو المنتج الذي يطلبه العملاء ولم يوفره المنافسين أو تم توفيره ولكن ليس بالشكل المطلوب

نص تجریبی نص تجریبی

3-8 المزايا التنافسية للمشروع

- 🗸 الإلتزام بأعلى مواصفات الجودة
- 🗸 تقديم المنتج/الخدمة بسعر منافس
- 🗸 توفير الدعم الفني وخدمة العملاء
 - 🗸 التغليف والإخراج بشكل عام
 - 🗸 سرعة التوصيل
 - 🗸 نص تجریبی



3-9 الإيرادات المتوقعة

الإجمالي السنوي	الإجمالي الشهري	سعر الوحدة	الكمية شهرياً	البند	تسلسل
3012000	251000	502	500	باكيت كاتشاب (1
1120464	93372	31	3012	أكياس خبز	2
634200	52850	151	350	أكياس تعبئة	3
217200	18100	181	100	أكياس كبيرة	4
6120000	510000	102	5000	حجاج وزن 1كيلو	5
360000	30000	150	200	حجاج وزن 2کیلو	6
11463864	955322	1117	9162.00	الإجمالي	



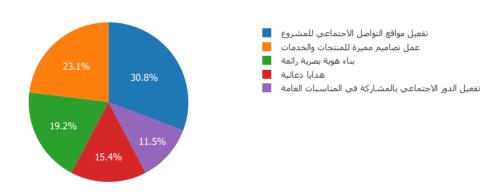
3-10 الخطة التسويقية

يفضل احتساب 10-20% من الإيرادات المتوقعة للتسويق خانة نسبة التسويق من إجمالي الإيرادات (نتيجة الجدول أعلاه) = الإجمالي_السنوى / 100 * (15) =

وتصرف الخطة التسويقية كالتالى:

المبلغ	النشاط
500	بناء هوية بصرية رائعة
600	عمل تصاميم مميزة للمنتجات والخدمات
800	تفعيل مواقع التواصل الاجتماعي للمشروع
300	تفعيل الدور الاجتماعي بالمشاركة في المناسبات العامة
400	قيألدء لياعه
2600	الإجمالي

مصاريف الخطة التسويقية





3-11 إدارة المخاطر

شرح المخاطر كتابياً	نوع المخاطر
نص تجریبی نص تجریبی	مخاطر استراتيجية
نص تجریبی نص تجریبی	مخاطر قانونية
نص تجریبی نص تجریبی	مخاطر تشغيلية
نص تجریبی نص تجریبی	مخاطر مالية
نص تجریبی نص تجریبی	مخاطر على السمعة السوقية

3-12 أساليب الحد من المخاطر

أسلوب الحد من المخاطر	شرح الأسلوب كتابيأ
تجنب المخاطر	نص تجریبی نص تجریبی
تخفيف المخاطر	نص تجریبی نص تجریبی
نقل المخاطر	نص تجریبی نص تجریبی
تقبل المخاطر والتعلم منها	نص تجریبی نص تجریبی
نص تجریبی نص تجریبی	نص تجریبی نص تجریبی



الحراسة الفنية

لدراسات الجدوم الإقتصادية وتطـــــوير الأعمـــــال

© 0532197919

Website: http://aljdwa.com E-mail: founder@aljdwa.com (a) (a) (b) Feasibility_s



4-1 الإنشاءات والمباني

الإجمالي	المساحة الإجمالية	سعر المتر	نوع البناء
199800	999	200	نص تجریبی
300000	1000	300	نص تجریبی
60000	1000	60	نص تجریبی
559800	ų	إجمالى تكلفة الإنشاءات والمبانر	

4-2 الإِيجارات

الإيجار السنوي	الصنف
22	مقر المشروع
22	سكن الموظفين
22	السيارات والمعدات
66	الإجمالي السنوي للإيجارات



(الألات والمعدات والأثاث ووسائل النقل ... إلخ)

56200	10300	20.00	الإجمالي	
5000	1000	5	توشيبا	ثلاجو جديدة
30000	5000	6	أحمد	ميكروويف
20000	4000	5	سامح ترید	قلاية بطاطس
1200	300	4	عباس	قلاية فراخ
الإجمالي	السعر	العدد	اسم المورد	البند

4-4 القوى العاملة اللازمة لتشغيل المشروع

108	9	3.00	3	W	w
إجمالي الرواتب السنوية	إجمالي الرواتب الشهرية	العدد	الراتب الشهري	الجنسية	المسمى الوظيفي



4-5 الرسوم الحكومية

الرسوم السنوية	البند	تسلسل
300	السجل التجاري	0
32	رسوم اللوحة	2
2	العنوان الوطني	3
132	رخصة البلدية	4
13	ترخيص الدفاع المدني	5
23	اشتراك الغرفة التجارية	6
123	اسفا الاستقدم	7
32	رسوم التجديد	8
12	التأمين الطبي	9
2	تذاكر الطيران	10
2	اشتراك الإنترنت	11
23	فاتورة الجوال	12
2	البريد السعودي	13
698	الإجمالي	



4-6 مصاريف التأسيس

السعر	البند	تسلسل
23	لوحة المحل	1
12	الهوية التجارية	2
123	الحيكور	3
123	الإِضاءة	4
23	السباكة	5
31	الكهرباء	6
123	أحوات قرطاسية	7
132	زې الموظفين	8
2	دراسة الجدوى	9
3	تجهيزات نثرية	10
12	مصروف الضيافة	1
3	نص تجریبی	12
5	نص تجریبی	13
5	نص تجریبی	14
620	الإجمالي	

4-7 المواد الخام

الإجمالي السنوي	الإجمالي الشهري	الكمية المطلوبة شهريا	الواحدة سعر الوحدة	وحدة القياس	اسم المورد	نوع المادة
792	0	6	11	نص تجریبی	نص تجریبی	نص تجریبی
162000	0	30	450	نص تجریبی	نص تجریبی	نص تجریبی نا
12300	0	5	205	نص تجریبی	نص تجریبی	نص تجریبی
175092	14591	الإجمالي				



4-8 الإهلاك السنوي

ثمن بيع الأصول كخردة بعد 5 سنوات (4-3) 11240 = (20×100

الإهلاك السنوي (🛚 4-3 - ثمن بيع الخرحة / 100 × 5)= 2248

4-9 الصيانة_السنوية_للمشروع')

تكاليف الصيانة (4-3) = 2810 = (5 × 100 /

4-10 المنافع العامة

التكلفة السنوية	التكلفة الشهرية	البند
6000	500	الكهرباء
3744	312	الماء
144	12	الصرف الصحي
144	12	الوقود
10032	836	الإجمالي

4-11 المصروفات النقدية التشغيلية للسنة الأولى

السعر	الرمز بالدراسة	البند
2600	3-10	التسويق
66	4-2	الإيجارات
108	4-4	الأجور
698	4-5	الرسوم الحكومية
10032	4-10	المنافع العامة
175092	4-7	المواد الخام
2248	4-8	الإهلاك
2810	4-9	الصيانة
193654		الإجمالي



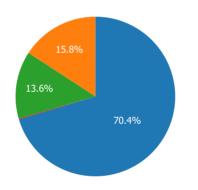
3 = الدورة التشغيلية للمشروع بالأشهر = 3

48414 = رأس المال العامل = 48414

4-14 التكاليف الاستثمارية

السعر	الرمز بالدراسة	البند
56200	4-3	رأس المال الثابت
620	4-6	مصاريف التأسيس
48414	4-12	رأس المال العامل
249854		رأس المال المطلوب

خريطة التكاليف الإستثمارية







الحراسة المالية والاقتصادية

لدراسات الجدوم الإقتصادية وتطـــــوير الأعمـــــال

© 0532197919

Website: http://aljdwa.com E-mail: founder@aljdwa.com (a) (a) (b) Feasibility_s

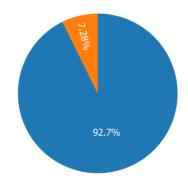


تقدير التكلفة الاستثمارية

القيمة بآلاف الريالات	البند	تسلسل	
	الأصول الثابتة		
616000	الإنشاءات والآلات والمعدات	f	
620	مصروفات التأسيس		
616620	إجمالي الأصول الثابتة		
48414	رأس المال العامل	Ļ	
810274	إجمالي التكاليف الاستثمارية (أ+ب)		











تكاليف التشغيل السنوية

القيمة	نوع التكاليف	البند
66	ثابتة	الإيجار
2248	ثابتة	الإهلاث
175092	متغيرة	المواد الخام
10032	متغيرة	المنافع (الكهرباء والماء)
2810	ثابتة	الصيانة
2600	ثابتة	التسويق
108	ثابتة	الأجور
698	ثابتة	الرسوم السنوية
193654	إجمالي نفقات التشغيل	





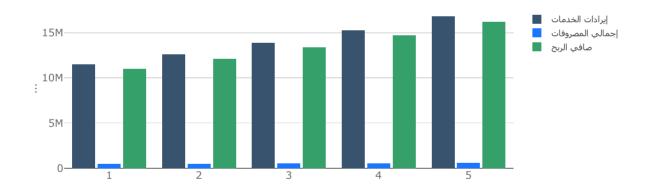
إعداد قائمة الدخل خلال الخمس سنوات الأولى من عمر المشروع:

تزداد الإيرادات 20% كل سنة، والمواد الخام والتسويق 20% كل سنة.

العناصر	1	2	3	4	5	المجموع
إيرادات الخدمات	11463864	12610250	13871275	15258403	16784243	69988036
مصروف التسويق	2600	2860	3146	3461	3807	15873
المواد الخام	175092	192601	211861	233047	256352	1068954
الايجار	66	66	66	66	66	330
المنافع	10032	10032	10032	10032	10032	50160
الصيانة	2810	2810	2810	2810	2810	14050
الرواتب	108	108	108	108	108	540
الإهلاك	2248	2248	2248	2248	2248	11240
الرسوم الحكومية	698	698	698	698	698	3490
مقدار الزكاة	286597	286597	286597	286597	286597	1432983
اجمالي المصروفات	480251	498020	517566	539067	562717	2597620
صافي الربح	10983613	12112231	13353710	14719336	16221526	67390416
نسبة الأرباح	23º/o	24 º/o	26 º/o	27 º/o	29 º/o	26 º/o



العلاقة بين الإيرادات و المصروفات والأرباح خلال الخمس سنوات



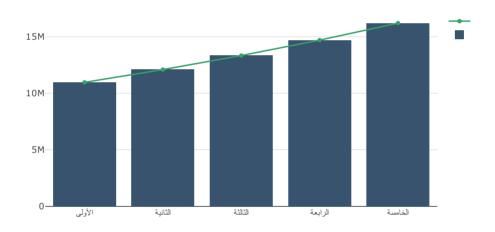


أهم المؤشرات (المعايير) لدراسة جدوى المشروع

1/ صافي عائد المشروع السنوي:

نسنق الأرباح	صافي العائد	السنة
23º/₀	10983613	الأولى
24 º/o	12112231	الثانية
26º/o	13353710	الثالثة
27º/o	14719336	الرابعة
29º/o	16221526	الخامسة
26º/o	67390416	الإجمالي
26º/o	13478083	المتوسط







نسبة العائد الإجمالي للاستثمارات



متوسط صافي الأرباح السنوية خلال الخمس السنوات

13478083

متوسط نسبة الأرباح السنوية للمشروع خلال الخمس سنوات



فترة الاسترداد بناء على صافي الأرباح السنوية

0



وبالله التوفيق