ระบบสนับสนุนการตัดสินใจการวิเคราะห์ยอดขายของ ร้านจำหน่ายสินค้าประเภทอาหารแช่แข็ง Decision Support System of Sale Analysis for Frozen Food Superstore

พิชญ์สินี อ่อนศรี (Pitsinee Onsri)¹ เมธาวี เพื่องทอง (Mathawee Fuangthong)² อ.ดร.กิติศักดิ์ โอสถานันต์กุล (Kitisak Osathanunkul)³ อ.ดร.พาสน์ ปราโมกข์ชน (Part Pramokchon)⁴ และ อ.ภานุวัฒน์ เมฆะ (Panuwat Mekha) 5,*

 1,2,3,4,5 สาขาวิชาวิทยาการคอมพิวเตอร์ คณะวิทยาศาสตร์ มหาวิทยาลัยแม่โจ้ pitsineeoonsri@gmail.com¹, cp.mathawee@gmail.com², kit_o@mju.ac.th³, part@mju.ac.th⁴, panuwat_m@mju.ac.th⁵

บทคัดย่อ

ระบบสนับสนุนการตัดสินใจการวิเคราะห์ยอดขายของร้าน สะดวกซื้อด้านอาหารแช่แข็งมีขึ้นเพื่อที่จะช่วยในการวางแผน วิเคราะห์ข้อมูลเพื่อนำไปใช้ในการตัดสินใจได้อย่างรวดเร็ว โดย ได้มีการนำข้อมูลจากบริษัทเซนทรัลฟู้ดรีเทล จำกัด หรือ ท้อป ซุปเปอร์มาเก็ตมาเป็นต้นแบบในการจัดทำข้อมูล ซึ่งมีการนำข้อมูลที่มีอยู่จำนวนมากมาวิเคราะห์ และได้มีการนำเทคนิคข้อมูลหลายมิติมาช่วย ทั้งนี้จึงนำเอาเครื่องมือทาโบลว์ซึ่งเป็น เครื่องมือสำหรับการแสดงข้อมูลในรูปแบบแดชบอร์ดมาช่วยใน การทำงาน

ดังนั้นผู้พัฒนาระบบจึงได้นำระบบธุรกิจอัจฉริยะเข้ามาช่วย ในการวิเคราะห์ข้อมูลเพื่อสนับสนุนการตัดสินใจของผู้บริหาร โดยข้อมูลที่ได้นำมาวิเคราะห์นั้น จะนำไปสู่การตัดสินใจของ ผู้บริหารที่จะวางแผนให้องค์กรนั้นบรรลุตามวัตถุประสงค์ที่ได้ กำหนดไว้

คำสำคัญ-- คลังข้อมูล เหมืองข้อมูล ข้อมูลหลายมิติ ทาโบลว์

ABSTRACT

Decision support system for the analysis of sales for frozen food superstore that helps to planning. In order to analyze the data to make decisions quickly. The information from the Central Food Retail Company Limited (Top supermarket) as a model of our research. We bring a lot of data to use in the analysis of sales. And provide that information to run in OLAP. We have the tools Tableau, it is a tool for analyzing the visual information and can be make the information in a dashboard chart.

Thus, this research was used to develop data analysis for decision support system by business intelligence. The report contributes to the decision of the planning management the organization to achieve the objectives.

Keyword-- Data warehouse, Data Mining, OLAP, TABLEAU

1. บทนำ

เนื่องด้วยในปัจจุบันมีการประกอบธุรกิจกันอย่างแพร่หลายจึง จำเป็นที่จะต้องมีการวางแผนกลยุทธ์ของบริษัท เพื่อที่จะนำ ข้อมูลมาใช้ในการวิเคราะห์การขายเพื่อให้ได้ข้อมูลที่มีความ อัพเดทอยู่เสมอ โดยในปัจจุบันนี้เทคโนโลยีสารสนเทศได้เข้ามามี บทบาทสำคัญเป็นอย่างมากในองค์กรหรือในบริษัทซึ่งจะช่วยให้ สามารถบริหารจัดการข้อมูลให้มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้นโดยการ นำเทคโนโลยีทางด้านการวิเคราะห์ข้อมูลทางธุรกิจมาใช้ในการ ทำงาน ได้แก่ บิสสิเนส อินเทลเลเจนท์ ซึ่งได้เข้ามามีบทบาท สำคัญเป็นอย่างมากในการดำเนินธุรกิจขององค์กร ธุรกิจหลาย ประเภทต้องมีการวิเคราะห์ข้อมูล วางแผน และตัดสินใจอย่าง รวดเร็ว เพื่อช่วยในเรื่องของการสนับสนุนการตัดสินใจของ ผู้บริหาร

ระบบสนับสนุนการตัดสินใจการวิเคราะห์ยอดขายร้าน จำหน่ายสินค้าประเภทอาหารแช่แข็ง ขอบเขตของรายงานแบ่ง ออกเป็น 2 ส่วนได้แก่ รายงานแสดงข้อมูลบนเว็บไซด์ และ รายงานแสดงข้อมูลบนอุปกรณ์เคลื่อนที่ ประกอบไปด้วยทั้งหมด 9 รายงานดังนี้

- รายงานแสดงข้อมูลบนเว็บไซด์
 - 1. รายงานเกี่ยวกับภาพรวมการขายในแต่ละปี
 - 2. รายงานแสดงกำไรของสินค้าในแต่ละไตรมาส
 - 3. รายงานแสดงรายได้ในแต่ละสาขาบนแผนที่
 - 4. รายงานแสดงปริมาณการเน่าเสียและรายได้ที่ต้อง สูญเสียไปของสินค้าในแต่ละวัน
 - 5. รายงานแสดงการสั่งซื้อของในแต่ละตัวแทนจำหน่าย
 - 6. รายงานแสดงค่าใช้จ่ายการขนส่งสินค้า
 - 7.รายงานแสดงการขายของผู้จัดการในแต่ละสาขา
- รายงานแสดงข้อมูลบนอุปกรณ์เคลื่อนที่
 - 8. รายงานแสดงภาพรวมการขายบนอุปกรณ์เคลื่อนที่
 - 9. รายงานแสดงกำไรในแต่ละสาขาบนอุปกรณ์เคลื่อนที่

2. ทฤษฎีที่เกี่ยวข้อง

2.1 ระบบธุรกิจอัจฉริยะ

ระบบธุรกิจอัจฉริยะคือซอฟต์แวร์ที่นำข้อมูลที่มีอยู่เพื่อจัดทำ รายงานในรูปแบบต่างๆที่เหมาะสมกับมุมมองในการวิเคราะห์ แสดงความสัมพันธ์และทำนายผลลัพธ์ของแนวโน้มที่อาจเกิดขึ้น ได้ตรงตามความต้องการขององค์กรเพื่อประโยชน์ในการวางแผน กลยุทธ์ด้านต่างๆช่วยในการตัดสินใจวางแผนกลยุทธ์เพื่อให้บรรลุ ตามเป้าประสงค์ระบบธุรกิจอัจฉริยะเป็นเหมือนฐานข้อมูลขนาด ใหญ่ ที่เก็บรวบรวมข้อมูลไว้ในลักษณะที่เอื้อต่อการนำข้อมูลไป ใช้ในสนับสนุนการตัดสินใจซึ่งจะประกอบไปด้วยระบบข้อมูลเช่น

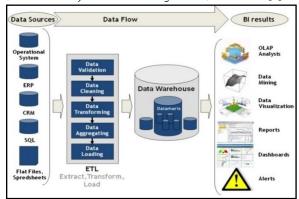
- วิเคราะห์สินค้าที่ทำกำไรสูงสุด / เพื่อการวางแผน งานด้านการตลาดและการผลิต
 - วิเคราะห์ปัจจัยที่มีผลกระทบต่อยอดขายของสินค้า
 - วิเคราะห์ข้อมูลเกี่ยวกับคู่แข่งขัน

ระบบธุรกิจอัจฉริยะจะประกอบไปด้วยระบบข้อมูล และโปรแกรมแอพพลิเคชั่นด้านการ วิเคราะห์มากมายหลาย ระบบ [1]

2.2 คลังข้อมูล

เป็นแหล่งเก็บข้อมูลขนาดใหญ่และสำคัญสำหรับระบบธุรกิจ อัจฉริยะ เป็นฐานข้อมูลที่รวบรวมข้อมูลมาจากฐานข้อมูลหรือ กลุ่มข้อมูลที่มีความสำคัญกับบริษัทเช่นข้อมูลจากลูกค้า ผลิตภัณฑ์ซึ่งจะปรับเปลี่ยนข้อมูลต่างๆที่ได้มาให้เป็นข้อมูลใน รูปแบบกลางขององค์กร

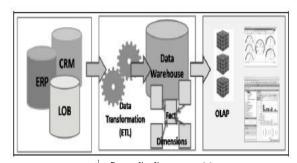
คลังข้อมูลจะประกอบดวยการใชขอมูลจาก OnLine Transaction Processing (OLTP)และเก็บขอมูลไวในขอมูลของ องคกรจากนั้นจึงสราง data mart เพื่อนำเสนอขอมูลหลายมิติ (OnLine Analytical Processing: OLAP) ดังภาพที่ 1 [2]



รูปที่1: สถาปัตยกรรมคลังข้อมูล (ที่มา: https://th.wikipedia.org/wiki/คลังข้อมูล)

2.3 ข้อมูลหลายมิติ

เป็นเทคโนโลยีที่ประกอบด้วยเครื่องมือที่ช่วยดึงและนำเสนอ ข้อมูลในหลายมิติจากหลายๆ มุมมอง โดยที่โอแลปได้รับการ ออกแบบมาสำหรับผู้ใช้ในระดับของผู้บริหารหรือหน่วยงานใน องค์กร ที่ต้องวิเคราะห์ข้อมูลเพื่อใช้ประกอบการตัดสินใจใน ระดับสูงการประมวลผลข้อมูลในคลังข้อมูลมักจะเกี่ยวข้องกับกับ ข้อมูลปริมาณมาก ๆ และข้อมูลหลายมิติเช่น ข้อมูลยอดขายตาม มิติของสินค้า ตามภูมิภาค และตามเวลาข้อมูลหลายมิติเป็น เครื่องมือที่มีความสามารถในการค้นหาและวิเคราะห์ข้อมูลจาก คลังข้อมูลเพื่อตอบสนองความต้องการของผู้ใช้ได้อย่างรวดเร็ว [3]



รูปที่2: โครงสร้างข้อมูลหลายมิติ (ที่มา: https://th.wikipedia.org/wiki/คลังข้อมูล)

2.4 โครงสร้างแบบดาว

เป็นมิติของข้อมูลที่ประกอบไปด้วยตารางสองชนิดด้วยกัน คือ Fact Table และ Dimension Table โครงสร้างแบบดาวจะ ประกอบไปด้วย Fact Table อยู่ตรงกลาง และล้อมรอบไป ด้วย Dimension Table โดย Fact Table จะเป็นศูนย์รวม ข้อมูลเพียงตารางเดียว ซึ่งลักษณะแบบนี้ จะช่วยเพิ่ม ความสามารถในการคิวรี่ข้อมูลได้ง่ายและรวดเร็ว โดยจะลด ปริมาณข้อมูลที่ต้องอ่านจากฐานข้อมูล ได้ดังรูปที่4 [4]

2.5 ทาโบลว์

เป็นเครื่องมือธุรกิจอัจฉริยะสำหรับการวิเคราะห์ข้อมูลทาง สายตา ผู้ใช้สามารถสร้างและแจกจ่ายแดชบอร์ดแบบโต้ตอบและ ร่วมกันได้ซึ่งแสดงให้เห็นถึงแนวโน้มการเปลี่ยนแปลงและความ หนาแน่นของข้อมูลในรูปแบบของกราฟและแผนภูมิ อีกทั้ง ทา โบลว์สามารถเชื่อมต่อกับไฟล์สัมพันธ์และแหล่งที่มาของข้อมูล ขนาดใหญ่ที่จะได้รับและประมวลผลข้อมูล ซอฟต์แวร์ที่ช่วยให้ การผสมข้อมูลและเวลาจริงการทำงานร่วมกันซึ่งจะทำให้มันไม่ ซ้ำกันมาก มันถูกใช้โดยธุรกิจนักวิชาการนักวิจัยและรัฐบาลหลาย ที่จะทำวิเคราะห์ข้อมูลภาพ มันก็ยังเป็นตำแหน่งที่เป็นผู้นำทาง ธุรกิจและแพลตฟอร์มการวิเคราะห์ทาโบลว์จะแบ่งเป็น 2 ประเภทการใช้งาน ดังนี้

2.5.1 ทาโบลว์เดสทอป

เป็นเครื่องมือที่อาศัยการ ลากวาง ที่ไม่ซับซ้อน เห็น-การเปลี่ยนแปลงได้ในทุกขั้นขณะใช้งาน ทำให้ลำดับความคิดของ คุณไม่มีสะดุด ซึ่งผู้ใช้งานเอ็กเซลมาก่อนสามารถเรียนรู้การใช้ งานทาโบลว์ได้อย่างรวดเร็ว

2.5.2 ทาโบลว์เซิฟร์เวอร์

เป็นเสมือนฐานข้อมูล โดยเชื่อมต่อข้อมูลเข้ากับระบบ จัดการข้อมูลของทาโบลว์และยังเพิ่มประสิทธิภาพในการกำหนด สิทธิการเข้าถึงในทำงานอีกด้วยใช้งานได้ง่าย มีระบบรักษาความ ปลอดภัยของข้อมูลสูง รองรับเหมืองข้อมูลไม่จำกัดประเมินผลได้ รวดเร็ว [5]

2.6 งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

จากการที่ได้ไปศึกษางานวิจัยเพิ่มเติมเกี่ยวกับระบบสนับสนุน การตัดสินใจพบว่าได้มีการทำงานวิจัยเรื่อง การออกแบบและ พัฒนาระบบสนับสนุนการตัดสินใจสำหรับอุตสาหกรรมตัดเย็บ เสื้อผ้าโดยมีวัตถุประสงค์ เพื่อปรับปรุงประสิทธิภาพในการผลิต โดยการลดของเสียลง โดยนำระบบสนับสนุนการตัดสินใจมาช่วย ในการวิเคราะห์ผลการทดลองชี้ให้เห็นว่า ระบบสนับสนุนการ ตัดสินใจสำหรับผู้บริหารในอุตสาหกรรมผลิตเสื้อผ้าสำเร็จรูป ได้รับความพึงพอใจในการใช้งานอยู่ในเกณฑ์ดีช่วยให้ผู้บริหาร สามารถนำข้อมูลไปใช้ประกอบการตัดสินใจได้อย่างสะดวกและ รวดเร็วอีกด้วย [6]

นอกจากนี้ยังมีระบบสนับสนุนการตัดสินใจเพื่อช่วยในการนำ โปรโมชั่นออกสู่ตลาดธุรกิจโทรศัพท์เคลื่อนที่ วัตถุประสงค์เพื่อ ศึกษาวิเคราะห์แบบจำลองเพื่อสร้างระบบสนับสนุนการตัดสินใจ ของฝ่ายการตลาด เพื่อช่วยในการนำโปรโมชั่นออกสู่ตลาดธุรกิจ โทรศัพท์เลื่อนที่ได้อย่างมีความถูกต้อง รวดเร็วผู้วิจัยได้เลือกใช้ แบบจำลองสถานการณ์เพื่อช่วยในการจำลองสถานการณ์ในการ ออกโปรโมชั่นจากผลการศึกษาพบว่า ระบบสนับสนุนการ ตัดสินใจนี้จะสามารถออกมาได้อย่างถูกต้องแม่นยำมีความ น่าเชื่อถือขึ้นอยู่กับขนาดของกลุ่มตัวอย่างและรูปแบบข้อมูล

พฤติกรรมการใช้งานโทรศัพท์เคลื่อนที่ว่ามีปริมาณมากน้อย ขนาดไหน [7]

จากงานวิจัยข้างต้นทำให้เห็นว่าการนำระบบสนับสนุนทางการ ตัดสินใจเข้ามาช่วยในการวิเคราะห์ข้อมูลจะช่วยประกอบการ ตัดสินใจของผู้บริหารได้เป็นอย่างดี โดยในโปรเจคจึงได้นำ งานวิจัยดังกล่าวมาปรับใช้ให้สามารถสร้างรายงานที่มีความ หลากหลายมีประสิทธิภาพ ง่ายต่อการเข้าใจ และช่วยในการ ตัดสินใจได้มากยิ่งขึ้น

3. วิธีการดำเนินงานวิจัย

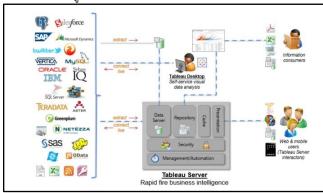
3.1 ศึกษาปัญหาและข้อมูล

จากการนำโปรเจคของบริษัทเซนทรัลฟู้ดรีเทล จำกัด หรือ ท้อป ซุปเปอร์มาเก็ตมาเป็นต้นแบบในการทำโปรเจคพบว่ามีข้อมูลการ ขายที่มีอยู่มากในหลายปี ซึ่งข้อมูลดังกล่าวมีปริมาณมากและยัง ไม่มีการจัดกลุ่มหรือจำแนกข้อมูลให้เหมาะสมตามมุมมองหรือ มิติข้อมูลที่ต้องการ

ดังนั้นจึงต้องมีการจัดรูปแบบข้อมูลให้เหมาะสม ด้วยการนำ ข้อมูลการขายมาแบ่งกลุ่มสินค้าใหม่ ซึ่งมีสินค้ารวมกัน 200 รายการ นอกจากนี้ยังมีการแบ่งกลุ่มสาขาของร้านขายอาหารแช่ แข็ง เพื่อให้ข้อมูลเหมาะสำหรับใช้ในการวิเคราะห์หรือใช้สำหรับ การตัดสินใจต่อไป

3.2 การวิเคราะห์และออกแบบระบบงาน

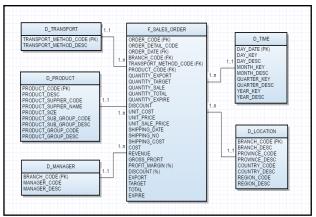
ในการทำงานของระบบสนับสนุนการตัดสินใจการวิเคราะห์ ยอดขายของร้านสะดวกซื้อด้านอาหารแช่แข็ง จะนำข้อมูลจาก แหล่งข้อมูลที่ใช้งานอยู่โหลดเข้าคลังข้อมูลแล้วนำเทคนิคของโอ แลปมาช่วยในการนำเสนอข้อมูลทำให้เห็นข้อมูลที่หลากหลาย มี การทำเหมืองข้อมูลคือการพยากรณ์ปริมาณยอดขายและนำ ข้อมูลมาจัดทำแบบ แดชบอร์ดซึ่งจะช่วยสนับสนุนการตัดสินใจ ของผู้บริหารและพนักงาน เพื่อที่จะวิเคราะห์สถานการณ์ของ บริษัทได้ โดยจะสามารถดูแดชบอร์ดได้ทั้งในรูปแบบเว็บและ โทรศัพท์ ได้ดังรูปที่3 [8]



รูปที่3: การทำงานของระบบสนับสนุนการตัดสินใจ (ที่มา: หนังสือ Tableau Software)

3.3 การออกแบบฐานข้อมูล

ผู้พัฒนาได้วิเคราะห์ข้อมูลและนำมาประมวลผล โดยได้ออกแบบ Dimensional Modeling ด้วยโครงสร้างแบบโครงสร้างแบบดาว โดยมีตาราง Fact Table และ Dimension Table ดังรูปที่4



รูปที่4: การออกแบบข้อมูลแบบ Dimensional Modeling

3.4 การพัฒนาระบบ

พัฒนาด้วยเครื่องมือทาโบลว์โดยแบ่งออกเป็น 2 ส่วนดังนี้

- 1. ทาโบลว์เดสทอปสำหรับการออกแบบ และนำเสนอแดช บอร์ดในรูปแบบตารางและแผนภาพต่างๆ
- 2. ทาโบลว์เซิฟร์เวอร์สำหรับการแสดงข้อมูลบนอุปกรณ์ เคลื่อนที่ [9]

4.ผลลัพธ์การพัฒนาระบบ

4.1 รูปแบบรายงาน(Dashboard)

ผู้ใช้สามารถดูข้อมูลได้ในมิติต่างๆโดยผู้ใช้สามารเลือกข้อมูลตาม สาขา ตามกลุ่มสินค้า ในแต่ละปีได้ แดชบอรดจะแสดงข้อมูลตาม รายการที่เลือก และสามารถวิเคราะห์ข้อมูลแบบเจาะลึก(Drill Down) ข้อมูลเพื่อดูรายการสินค้านั้นๆได้ และดูข้อมูลที่ในระดับ ข้อมูลอื่นๆได้แสดง ได้ดังรูปที่5 [10]



รูปที่5 : รายงานเกี่ยวกับภาพรวมการขายในแต่ละปี

จากรูปที่ 5 เป็นการเปรียบเทียบกับเป้าหมายของรายได้ใน แต่ละปีรวมทั้งการคาดการณ์รายได้ในอนาคต ซึ่งจะแสดงข้อมูล ในรูปแบบของกราฟแท่งเพื่อเปรียบเทียบค่ารายได้กับเป้าหมาย ที่ตั้งไว้และกราฟเส้นเพื่อดูแนวโน้มของข้อมูล



รูปที่6 : รายงานแสดงกำไรของสินค้าในแต่ละไตรมาส

จากรูปที่ 6 รายงานนี้เป็นรายงานแสดงรายละเอียดข้อมูล ตามการสั่งซื้อสินค้าแบบรายวันลักษณะของแดชบอร์ด (Dashboard) ซึ่งจะแบ่งข้อมูลเป็น รายเดือนและรายวันโดยแบ่ง ตามกลุ่มสินค้า และภูมิภาค



รูปที่7 : รายงานแสดงรายได้ในแต่ละสาขาบนแผนที่

จากรูปที่ 7 เป็นรายงานแสดงรายได้ของสินค้าทุกประเภท และทุกปี แบ่งตามประเทศที่มีสาขาของบริษัท ซึ่งในแผนที่จะมี การแสดงค่ารายได้ในแต่ละประเทศนอกจากนี้บนแผนที่ยัง สามารถเจาะลึกข้อมูลดูรายละเอียดยอดขายเพิ่มเติมว่าในแต่ละ ประเทศได้



รูปที่8 :รายงานแสดงปริมาณการเน่าเสียและรายได้ที่ ต้องสูญเสียไปของสินค้าในแต่ละวัน

จากรูปที่ 8 รายงานนี้จะเป็นรายงานแสดงข้อมูลปริมาณการ เน่าเสียของสินค้าในแต่ละวันเพื่อที่จะสามารถนำมาคำนวณได้ถึง สัดส่วนการเน่าเสียของสินค้าในแต่ละกลุ่มสินค้าของวันนั้น



รูปที่9 :รายงานแสดงการสั่งซื้อของในแต่ละ ตัวแทนจำหน่ายสินค้า

จากรูปที่ 9 รายงานนี้จะเป็นรายงานที่แสดงรายได้จากการ ขายสินค้าในแต่ละตัวแทนจัดจำหน่ายสินค้าโดยสามารถดู รายละเอียดเป็นรายเดือนได้



รูปที่10 :รายงานแสดงค่าใช้จ่ายการขนส่งสินค้า

จากรูปที่ 10 รายงานนี้จะเป็นรายแสดงค่าใช้จ่ายการขนส่ง สินค้าในแต่ละประเภทการขนส่งของในแต่ละสาขาในประเทศ ต่างๆเพื่อไว้ใช้ในการคำนวณค่าใช้จ่ายในการขนส่ง



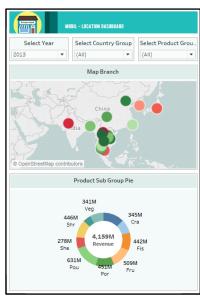
รูปที่ 11 :รายงานแสดงการขายของผู้จัดการในแต่ละสาขา

จากรูปที่11 รายงานนี้จะเป็นรายแสดงยอดขายของในแต่ ละสาขาและสามารถดูรายละเอียดของผู้จัดการในสาขานั้นๆได้ เพื่อสามารถนำมาใช้ในการวิเคราะห์การขายและประสิทธิภาพ การขายของในแต่ละสาขา



รูปที่ 12 : รายงานแสดงภาพรวมการขายบนอุปกรณ์เคลื่อนที่

จากรูปที่ 12 รายงานนี้จะแสดงสัดส่วนค่าเฉลี่ยของรายได้ โดยสามารถเลือกปีที่ต้องการดูค่าได้และจะแสดงรายได้ทั้งหมด จากการจำหน่ายสินค้า ซึ่งจะแบ่งตามกลุ่มสินค้าย่อยในเดือน ต่างๆ



รูปที่ 13 : รายงานแสดงกำไรในแต่ละสาขาบนอุปกรณ์เคลื่อนที่

จากรูปที่ 13 จะแสดงรายได้ซึ่งแบ่งข้อมูลออกตามสาขาที่เรา เลือกและจะแสดงรายได้ซึ่งทำการเจาะลึกข้อมูลมาจากรายงาน แผนที่ข้างต้นซึ่งจะสามารถดูข้อมูลรายละเอียดรายได้ของในแต่ ละกลุ่มสินค้าย่อยได้และสามารถแสดงผลรวมของรายได้ในสาขา นั้นๆได้

5. ผลการประเมิณความพึงพอใจที่มีต่อระบบ

เพื่อประเมินประสิทธิภาพของระบบที่ได้นำเสนอในบทความนี้ ผู้พัฒนาระบบจึงใช้วิธีการประเมินผลความพึงพอใจผ่าน แบบสอบถามความถึงพอใจ ซึ่งจากผลการประเมิณความพึง พอใจที่มีต่อระบบโดยผู้เชี่ยวชาญจำนวน 5 คน ข้อมูลความพึง พอใจมีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.6 ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเท่ากับ 0.67 แสดงให้เห็นว่าผู้เชี่ยวชาญมีความพึงพอใจระบบที่ได้นำเสนอ โดยรวมอยู่ในระดับปานกลาง และ การประเมิณความพึงพอใจที่ มีต่อระบบของผู้ใช้งานทั่วไปจำนวน 5 คน ข้อมูลคะแนนความพึง พอใจมีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 2.47 ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานเท่ากับ 0.56 แสดงว่าระบบได้รับความพึงพอใจโดยรวมอยู่ในระดับน้อย ดัง แสดงในตารางที่ 2

ตารางที่2 ผลการประเมิณความพึงพอใจที่มีต่อระบบ

รายการประเมิน	ผู้เชี่ยวชาญ		ผู้ใช้งานทั่วไป	
	X	SD	$\overline{\overline{X}}$	SD
การใช้งานคำสั่งต่างๆในส่วนของเมนูมีความสะดวกใช้งานง่าย	3.2	0.45	2.2	0.45
รายงานสร้างขึ้นมีความครอบคลุมกับการใช้งานจริง	2.6	0.45	1.8	0.45
รายงานมีความถูกต้องของผลลัพท์ที่ได้จากการประมวลผล	4	0.71	2.6	0.55
รายงานมีความรวดเร็วในการประมวลผล	4.6	0.55	2.6	0.89
รายงานมีกระบวนการช่วยตัดสินใจ	3	1.41	2.2	0.45
รายงานมีความสวยงามน่าใช้งาน	4.2	0.45	3.4	0.55
ब र्ग	3.6	0.67	2.47	0.56

6. สรุปผล

ระบบที่พัฒนาขึ้น สามารถแสดงรายงานข้อมูลการขายได้ หลากหลายรูปแบบ สามารถดูข้อมูลได้ในหลากหลายมิติ ผู้ใช้ สามารถเลือกรายงานตามมุมมองที่ต้องการเพื่อที่จะวิเคราะห์ซึ่ง ทำให้สามารถดูข้อมูลได้อย่างรวดเร็ว และครบถ้วนเพื่อที่ให้ สามารถทำความเข้าใจได้ง่าย ช่วยสนับสนุนในการวิเคราะห์ ตัดสินใจได้เร็วขึ้น นอกจากนี้ยังสามารถพยากรณ์การขายใน อนาคตได้อีกด้วย เพื่อให้ผู้บริหารรู้แนวโน้มและทิศทางในการ บริหารงานในอนาคต เพื่อใช้ข้อมูลในการวางแผนการทำงาน ต่อไป

ข้อเสนอแนะ

ในการวิเคราะห์ข้อมูลหากมีการเก็บข้อมูลที่ต่อเนื่องจะช่วยให้ ระบบสนับสนุนการตัดสินใจมีความแม่นยำมากยิ่งขึ้น เพื่อที่จะไว้ ใช้ในการวิเคราะห์ข้อมูลเพื่อตัดสินใจได้อย่างมีประสิทธิภาพ

เอกสารอ้างอิง

- [1] วรวุฒิ อุทัยฉาย,2558 "ความหมายธุรกิจอัจฉริยะ" [ระบบออนไลน์].แหล่งที่มาhttp://it02-bi.exteen.com/20150319/business-intelligence-bi (วันที่สืบค้น 21 ธันวาคม2559)
- [2] Khomkrit Sriwichai,2552 "Data Warehouse Model" [ระบบออนไลน์].แหล่งที่มา
- http://www.khomkrit.com/2009/01/data-warehouse-model.html (วันที่สืบค้น 25จันวาคม2559)
- [3] วิกิพีเดีย สารานุกรมเสรี,2556 "คลังข้อมูล" [ระบบออนไลน์].แหล่งที่มา https://th.wikipedia.org/wiki/คลังข้อมูล (วันที่สืบค้น 20 ธันวาคม2559)
- [4] "กระบวนการของซอฟต์แวร์ ไอบีเอ็ม คอกโนส" [ระบบออนไลน์] แหล่งที่มาhttp://kusrc-cognos.blogspot.com/2013/03/blog-post.html (วันที่สืบค้น 10ธันวาคม2559)
- [5] "Tableauเกี่ยวกับการสอน" [ระบบออนไลน์].แหล่งที่มา http://www.w3ii.com/th/tableau/default.html (วันที่สืบค้น 18 ธันวาคม2559)
- [6] ธรา อั่งสกุล,ดร. "การออกแบบและพัฒนาระบบสนับสนุนการ ตัดสินใจสำหรับอุตสาหกรรมตัดเย็บเสื้อผ้าในประเทศไทย" [ระบบออนไลน์].แหล่งที่มา

http://203.158.6.11:8080/sutir/bitstream/123456789/39 29/1/SUT2-204-53-24-01-Fulltext.pdf (วันที่สืบค้น 22 มกราคม2560)

- [7] วิไลฉัตร วรารักษ์สัจจะ "ระบบสนับสนุนการตัดสินใจเพื่อช่วย ในการนำโปรโมชั่นออกสู่ตลาดธุรกิจโทรศัพท์เคลื่อนที่" [ระบบออนไลน์].แหล่งที่มา http://eprints.utcc.ac.th/2343/2/2343fulltext.pdf (วันที่ สืบค้น 28 มกราคม2560)
- [8] Tableau Desktop Training Document. 1 nd ed. Thailand: Business Applications Co., Ltd.Business Applications Co., Ltd. BAC. (2556).
- [9] Business Applications Co., Ltd. BAC. (2556). Tableau Software. 1 nd ed. Thailand: Business Applications Co., Ltd. BAC. (2556).
- [10] Tableau Desktop Advanced Training Document..2 nd ed. Thailand: Business Applications Co., Ltd.