

# HASSO HAMID

☎ +46 76 244 36 32 ✉ [hassohamid@hotmail.com](mailto:hassohamid@hotmail.com) [in linkedin.com/in/hassohamid](https://www.linkedin.com/in/hassohamid) [github.com/hassohamid](https://github.com/hassohamid) [hassohamid.com/](https://hassohamid.com/)

## Utbildning

---

### Yrkehögskola

Fullstackutvecklare

Förväntad examen: Augusti 2026

Nackademin, Stockholm

- Kurser: Frontendutveckling, JavaScript-ramverk och bibliotek, Affärsmannaskap, Databaser, Backendutveckling med JavaScript, Applikationslivscykelhantering, Webbutveckling med CMS, Backendutveckling med TypeScript, LIA

## Arbetslivserfarenhet

---

### RentUp

Produktchef

Dec 2021 – Nov 2023

Cypern/Hybrid

- Lanserade och skalade en fastighetsplattform till **5 000+ dagliga användare** genom att registrera **20+ mäklarföretag** med gratiskampanjer, säkrade **1000+ bostadsannonser** innan lansering och drev in **€500K i startkapital** genom investerarpitchar
- Skalade verksamheten från grundarteam till idag **10+ heltidsanställda**, implementerade **abonnemangsplaner** som konverterade **80% av gratisanvändare** till betalande kunder, stabiliserade **€120K+ årlig intäkt** inom 12 månader

### KPAX Marketing LTD

Key Account Manager

Maj 2020 – Okt 2021

Cypern

- Säkrade lojaliteten hos **95% av toppkunderna** (€50k+ månadsbudget) genom personligt anpassade strategier, inklusive bonuspaket och 24/7 prioriterad support, vilket direkt bidrog till **€200K+ i årlig återkommande intäkt**
- Övervakade spelaranalys för att designa riktade freespin/bonuspaket, ökade genomsnittliga insättningar med **40%** för 80+ VIP-kunder under en 6-månaderskampanj
- Återaktiverade **15+ inaktiva VIP-spelare**, ökade insättningsnivåerna med **30% över 3 månader**, genom att analysera tidigare historik i **Asana** och skapa personliga bonuskampanjer anpassade efter spelmönster

### Telenor AB

B2C Säljrepresentant

Jun 2019 – Dec 2019

Cypern

- Uppnådde **200%** av teammålet genom att konsekvent överträffa försäljningskvoter via aktiv lyssning och kundanpassade lösningar, hanterade **60+ dagliga ärenden** inom försäljning, retention och teknisk support
- Minskade kundbortfall med **10%** under Q4 2019 genom att identifiera problem och använda konflikthantering för att behålla högt värderade kunder under press

## Projekt

---

Hakim Livs | Webbplats | Kod

JavaScript | Node.js | Supabase

- Byggede en **komplett fullstack** e-handelsplattform för livsmedel med **JavaScript** och **Bootstrap** för frontend och **Supabase** med **Node.js** för backendintegrationer. Implementerade användarautentisering och realtidsloggersystem

Portfolio | Webbplats

React | TypeScript | shadcn

- Byggede en modern portfolio med **React + TypeScript + shadcn** för att visa upp mitt arbete

## Ledarskap

---

RentUp | Webbplats | Instagram

Dec 2021 – Nov 2023

- Samarbetade med utvecklare, byråer och designers för att lansera Cyperns första dedikerade fastighetsplattform, skalade till **5 000+ dagliga användare** och genererade intäkter för **20+ mäklarföretag** inom 12 månader
- Säkrade **€500K startkapital** genom investerarpitchar och partnerskap, positionerade RentUp som ett modernt alternativ till Bazaraki i Cypern

## Tekniska färdigheter

---

**Frontend:** React, TypeScript, Next.js, JavaScript, TailwindCSS

**UI/Animation:** Material UI, shadcn, Chakra UI, Framer Motion

**Verktyg:** GitHub, Vercel, Figma, Postman, Supabase, Jira, Trello