



Võ Đình Nguyên Phúc

Nhân viên bán hàng

- Học hỏi về nghệ thuật bán hàng
- Tìm kiếm kiến thức về sản phẩm hoặc dịch vụ
- Phát triển kỹ năng giao tiếp
- Xây dựng mạng lưới xã hội
- Đặt mục tiêu và theo dõi hiệu quả
- Tiếp tục học tập và phát triển

THÔNG TIN CÁ NHÂN



0935433678



vodinhnguyenphuc2403@gmail.com



24/03/2001



450 Trần Đại Nghĩa, Phường
Hoà Quý, Quận Ngũ Hành
Sơn, Đà Nẵng

HỌC VẤN

Quản lý hệ thống thông tin

08-2019 - 05-2024 • Khá

Đại học công nghệ thông tin và truyền
thông Việt - Hàn

TIN HỌC

Tin học cơ bản

5 ★

NGOẠI NGỮ

B1

5 ★

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

GHẾ MASSAGE YAMAGUCHI • Nhân viên Sales

02-2021 - 06-2022

- Nhận thông tin và giới thiệu sản phẩm theo nhu cầu của khách hàng
- Tư vấn và giải đáp thắc mắc về sản phẩm cho khách hàng
- Biết tìm kiếm thông tin nắm bắt khách hàng tiềm năng
- Linh động thời và đam mê kinh doanh
- Có hiểu biết về nhu cầu, thị hiếu thị trường
- Nắm bắt tốt các cơ hội tìm kiếm và mở rộng khách hàng
- Tạo mối quan hệ tốt trong khi bán hàng và chăm sóc khách hàng sau khi sử dụng trải nghiệm sản phẩm.

KỸ NĂNG

Kỹ năng giao tiếp :

- Lắng nghe và tiếp nhận thông tin từ khách hàng
- Hướng dẫn cách sử dụng sản phẩm cho khách hàng

Kỹ Năng làm việc :

- Có tinh thần làm việc nhóm và hỗ trợ khi cần thiết
- Rèn luyện được kỹ năng lắng nghe, quan sát tốt và có thái độ tích cực trong công việc
- Có khả năng tiếp thu thông tin, nắm bắt tốt