



扫码
查看更

ChatGPT火了，我如何抓住机会，打造了一个有用的工具站？

来自：生财有术



AUDI

2023年03月06日 09:20

大家好，我是AUDI，是一个程序员，2022年加入生财有术。我是在第二次参加航海时，报名了小红书资料引流、英文工具站航海，在这两个航海的收获很大，这对工具站的产生和成功跑通变现都有一定的帮助。

下面开始是我如何抓住ChatGPT的机会，成功搭建工具站的复盘。

为什么报了两个航海？

因为想学习小红书引流的逻辑所以报名了小红书虚拟资料航海，虚拟资料无实体，压力小；

因为想做成一个自动化躺赚产品，非常想尝试赚到第一块美金，并且自己有开发基础，所以报名了英文工具站航海；

现在复盘下，大致分为下面几个阶段：

- 酝酿阶段；
- 萌芽阶段；
- 冷启动阶段；
- 及时蹭上热点阶段；
- 思考流量变现阶段；
- 回归长线，专心做产品，铺流量阶段；

酝酿阶段

这期间主要是听高手、教练分享，多向他们提问，然后做点基础准备工作；

例如小红书航海，我就是听高手分享，然后去刷小红书，分门别类的刷，细节点说就是如下：

- 频繁的搜索我想要研究的主题，在搜索框输入主题相关query，看小红书给我的推荐query是什么？记录下来我感兴趣的
- 把上面记录下的query都在重新去小红书搜索，然后开始浏览，能吸引我点击进去的我就会收藏，并且把这样的收藏到【吸睛】专辑
- 点击进去帖子之后，我会看帖子发布时间、评论数、赞藏数，数据好的我会收藏到【参考学习可模仿】专辑，有些看不明白的但是又很好的数据的就收藏到【待研究】专辑
- 退出，继续刷，继续收藏，继续记录
- 研究评论内容，把自己当用户被他们引流，看别人是如何做引流、如何做转化

例如英文工具站航海，因为我是很小白，所以我这边主要是看高手分享，并且向分享者提问，向教练提问，具体细节点如下：

- 如何选择要做的工具站的方向，没有方向提问能不能给个建议的方向？
- 如何买服务器，哪个服务器便宜？一般使用什么框架搭建网站？
- 工具站如何盈利？
- 谷歌广告怎么申请？
- 谷歌SEO怎么做？

小红书航海结束，我并没有做成小红书账号，但是我却分类别收藏了很多小红书帖子，这些都是我的模仿案例库，并且持续的刷小红书让我对小红书爆款有了些自己的见解，同时也因为刷小红书发现了新的需求和小红书的作用；

英文工具站航海结束，我的网站仅仅停留在可以访问的阶段，但是我却完成了域名的购买、打折服务器的购买、SEO基本相关的一些基础知识铺垫；

萌芽阶段

航海结束之后，因为养成了习惯，依然是每天会在空闲时候持续的刷小红书，从虚拟资料主题 -> 刷到了转码主题 -> 写论文神器主题 -> 好用的工具主题 -> Python作业主题 -> ChatGPT主题。

然后开始发现了ChatGPT的相关帖子，当时ChatGPT还不是很火，但是我在生财有术风向标共创群里耳濡目染，感觉这个应该是个很大的信息差，肯定会火，于是先放弃了正在做的工具站，而是赶紧思考如何蹭上ChatGPT热点，做个有用的工具；

因为刷到了很多Python作业的主题，例如作业bug求改，作业求代做，代码求指导求带，于是我想到是否可以做一个能帮学生学习代码、写作业的工具，也就是AI CodeHelper的产品萌芽；

冷启动阶段

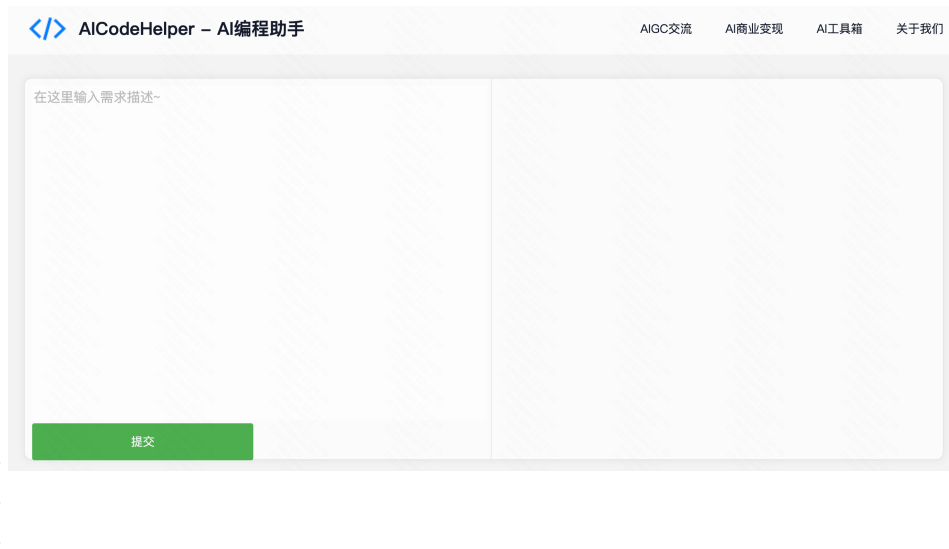
因为我17年有做成过小程序开发者论坛的经验，总结了一些SOP，所以做AI CodeHelper的时候自然就想到了下面这些：

首先是验证需求，研究在小红书Python作业相关的帖子下的留言，跟他们互动、私信，例如：留言说还接吗？或者我能接，私信，之类的话了解是否是伪需求。私信后，他们会主动问多少钱给做，基于私信联系的人较多，我认定这应该不是个伪需求。

验证了需求之后，我开始在评论区引流，说可以免费代做Python作业，确实有不少人加我，并且给我发了作业，并且主动问我怎么收费，我使用了ChatGPT来做作业，并且发了帖子，《听说你们都在被Python作业打，Python很难么？师兄出战帮你搞定》，同时挂上了群聊。

产品开发，当时考虑过app、小程序、网页、chrome插件，但是觉得最快的还是网页单页，于是决定元旦1天调教ChatGPT写了前后端代码，完成了上线，网址是：<https://aicodehelper.com>

-
-
-



调教方式可以参考这个链接：基本这个就是跟我的一致的：

《0编程基础搭建属于自己的AI产品》

<https://m.okjike.com/originalPosts/63bedf6b5b351a0c1425c368>

产品完成上线之后，第一时间加了谷歌统计、百度统计、提交了谷歌、百度网址收录，并且在即刻APP做了第一波冷启动推广（为什么选择即刻？因为即刻可以发布帖子的时候带上图片或链接，并且即刻有专门的用户兴趣圈子，这个可真天生的是个利于冷启动的APP）。

主产品词SEO、外链基建：在csdn、简书、博客园发布博客，标题就是主产品名，内容中做介绍并且附上我的网址链接；（做这个是为了之后用户搜索的时候能够有内容承接流量，且内容中因为是留了链接，能够跳转到AI Code Helper）

1.

经验分享可以看我17年的分享：《小程序开发者论坛复盘》

<https://mp.weixin.qq.com/s/phE1dQY5ZzkIHmFAYQINjQ>

经验建议：在一开始上线之后，就要立马想到做SEO铺量的事情，因为做了SEO后，我测试下来，百度、谷歌一般一周多才能搜出来，不做SEO铺量，基本找不到你的产品；

2.

及时蹭上热点阶段

这时候主要还是在小红书发布帖子、在即刻发布帖子，在自己的帖子引流，并且在评论中置顶网址链接（不是直接的网址，就是产品名），在别人的帖子截流；然后我会通过直接问找来的用户，通过百度统计访客来源这两种办法，来判断用户的来源，发现这些渠道引流确实是有效的。

在2月10日之后，ChatGPT的热度突然高涨，朋友圈刷屏、公众号推文刷屏，关注到了这个**异常值**，且发现，当时的类似网站很少，于是我复制页面赶紧做了一个ChatGPT Helper，主要解决了好多人不知道ChatGPT是啥，但是又想尝鲜体验的这种需求，蹭下热度，然后在即刻发了帖子推广。

思考流量变现阶段

因为流量增加的比较稳定，比较少，让我没有动力思考变现，就想着自动化赚点谷歌广告费就行，为爱发电，但是流量大了之后我的网站经常卡，我要使用更多服务器，更多账号，就有了成本，并且我也希望网站能帮助更多人；

有了想变现的想法，于是我的注意力就放在了倾向于能帮助我变现的内容或思路；

我尝试了下面几种变现：

推广别家的产品赚分佣

分销别人的AI内容专栏赚分佣

自己写专栏赚知识付费

私域变现

源码出售

目前的成果单日最高变现1k+，但是现在已经不行了，热度已经下降了，并且ChatGPT的应用产品越来越多，能直接登录官网使用ChatGPT的人也越来越多，泛流量的需求已经被更多竞品或官网分散被承接；

回归长线，专心做产品，铺流量阶段

目前基于ChatGPT的应用开始慢慢出现，也慢慢的看到了不少同质化的，但是细分场景的还不是很，这个就是机会。

持续做细分产品，例如基于ChatGPT能力的翻译、口语练习、语法润色、周公解梦、生成情侣昵称、起名、周报生成器、自动化测试脚本生成器、SQL生成器、一键总结视频概要、智能客服SOP机器人等等

关注细分产品用户群体

持续做SEO基建，流量还是很重要的

碰到了哪些困难？

产品形态的问题？

曾经纠结了一阵到底是做APP、小程序、谷歌插件、网站，但是最终还是【完成大于完美】，决定先完成快速上线再说。

变现问题

流量变现分销专栏，前期效果好，后面效果差，是因为网站的新老用户访客，需要测试定期换品；

专栏问题

-
- 我认为自己写专栏不太建议，因为容易让自己陷入交付牢笼，并且占用很大的精力去售前售后维护；可以分销别人的专栏；
-
-
-
-

流量问题

目前只做了主关键词的SEO基建，长尾词的流量一直没做，需要持续去铺

下场建议

最后我想分享一些自己和生财之间的故事，来聊聊关于如何更好的下场的建议。

没有加入生财之前，我有在闲鱼等平台买过盗版的pdf资料，但是看了之后没有什么触动，总感觉太空太假。在之后是在【君言戏语】公众号看到，有加入生财的优惠，并且还能免费得到君言的python课程，觉得性价比可以，就加入了生财。

进入生财先是经历了接近半年的焦虑，然后发现了航海，并且对航海产生了好奇（因为看的其他帖子中有说是通过航海产出了成绩）。

第一次是参加的是精华帖共读的航海，选择这个是因为感觉完成压力更小，同时可以有些认知收获。

其实在这期间也有过焦虑，就是会有看到好多人会发日志，并且被评为最优日志，但是后来不去考虑这些，只考虑完成就行，不考虑完美，反而这样让我没了压力，状态也更舒服，甚至养成了每天都会看看帖子，并且自己思考拆解，研究的习惯，我觉得精华帖航海给了我三个帮助：

- 确定了只完成不完美，降低预期，解决了焦虑；
- 帮我养成了每天思考，拆解别人分享的东西的习惯与意识；
- 开始去接触小红书平台，研究小红书的引流与爆款逻辑。

完成了第一次航海之后，尝试下参加一次实战航海（报名了小红书资料引流航海、英文工具站航海），依然是抱着只完成不完美的心态。

我认为参加航海最重要的是：

对刚加入生财、之前没有过成绩又想赶紧通过航海作出成绩的人来说，先从共读开始，并且心态要调整，要完成不要完美，降低自己的标准，主要是先养成习惯，培养拆解与思考的意识，顺便拿到保证金给自己鼓励下，然后再结合自己的情况去选择是否参加下一次航海，参加哪一个航海。

- 放低心态，完成>完美，先让自己持续在路上。
- 知行合一，赚不到认知以外的钱，也赚不到行动以外的钱。
- 行动不是非要全职做副业，而是要持续思考，持续拆解，持续刻意练习自己的生财认知。

上面都是我能做成从0到1的【基础】，希望能对大家有帮助，尤其是刚参与航海的新手~

最后，感谢情情大佬和子木教练~

我的分享结束，但是总感觉还有一半的细节比较杂碎，后面会持续的分享出来~