

Business Plan — Business Plan — TechConnect

Version automatique — base solide à compléter

Concept: De nombreux consultants peinent à trouver des missions à forte valeur ajoutée tout en souhaitant diversifier leurs sources de revenus. Notre solution est une plateforme en ligne qui met en relation des consultants spécialisés dans des domaines techniques (comme l'IA, le QHSE, l'audit, l'industrie et le spatial) avec des entreprises ayant des projets spécifiques. Cette plateforme permet aux consultants de proposer leurs services en freelance, tout en accédant à des outils d'optimisation de gestion de projet et de collaboration. Le marché cible comprend les PME et startups qui recherchent une expertise pointue sans avoir les moyens d'embaucher à temps plein. Le modèle économique repose sur une commission sur les missions réalisées via la plateforme. Ce qui nous différencie est notre focus sur des niches techniques et notre offre d'outils intégrés pour faciliter la gestion de projets. Pour démarrer, nous allons créer un site web fonctionnel, établir des partenariats avec des associations professionnelles et lancer une campagne de marketing ciblée sur les réseaux sociaux.

Sommaire

- [1. Executive summary](#)
- [2. Équipe fondatrice](#)
- [3. Présentation du projet](#)
- [4. Partie économique](#)
- [5. Partie financière](#)
- [6. Annexes](#)

1. Executive summary

Projet dans le secteur « consultant ». Modèle économique avec prix moyen 600.0 € et croissance mensuelle visée 7%. Marge brute cible 60%, dépenses marketing 15% du CA. Investissements initiaux de 6000 € et BFR estimé à 27300 €.

Financement prévu : 9990 € en fonds propres et 23310 € de dette. Objectif : atteindre le point mort aux alentours de entre M10 et M18 selon la traction.

Secteur: consultant
(generic_b2b)

Objectif: revenu
complémentaire

Persona: Consultant indépendant en ingénierie, cherchant à augmenter ses revenus. Il a des compétences techniques solides mais manque de visibilité sur le marché. Ses objectifs sont de trouver plus de missions et diversifier ses revenus. Il souffre d'un manque de réseau et d'opportunités. Ses critères d'achat incluent la facilité d'utilisation de la plateforme, la qualité des missions proposées et les frais de commission.

2. Équipe fondatrice

Compléter les CV & rôles clés.

3. Présentation du projet

De nombreux consultants peinent à trouver des missions à forte valeur ajoutée tout en souhaitant diversifier leurs sources de revenus. Notre solution est une plateforme en ligne qui met en relation des consultants spécialisés dans des domaines techniques (comme l'IA, le QHSE, l'audit, l'industrie et le spatial) avec

des entreprises ayant des projets spécifiques. Cette plateforme permet aux consultants de proposer leurs services en freelance, tout en accédant à des outils d'optimisation de gestion de projet et de collaboration. Le marché cible comprend les PME et startups qui recherchent une expertise pointue sans avoir les moyens d'embaucher à temps plein. Le modèle économique repose sur une commission sur les missions réalisées via la plateforme. Ce qui nous différencie est notre focus sur des niches techniques et notre offre d'outils intégrés pour faciliter la gestion de projets. Pour démarrer, nous allons créer un site web fonctionnel, établir des partenariats avec des associations professionnelles et lancer une campagne de marketing ciblée sur les réseaux sociaux.

4. Partie économique

Marché & environnement

Résumer l'étude de marché (clients, concurrence, risques) — à compléter avec données locales.

Stratégie commerciale

Segmentation, positionnement, mix marketing (produit, prix, distribution, communication).

Organisation & moyens

Organisation, moyens matériels/immatériels, processus clefs et partenaires.

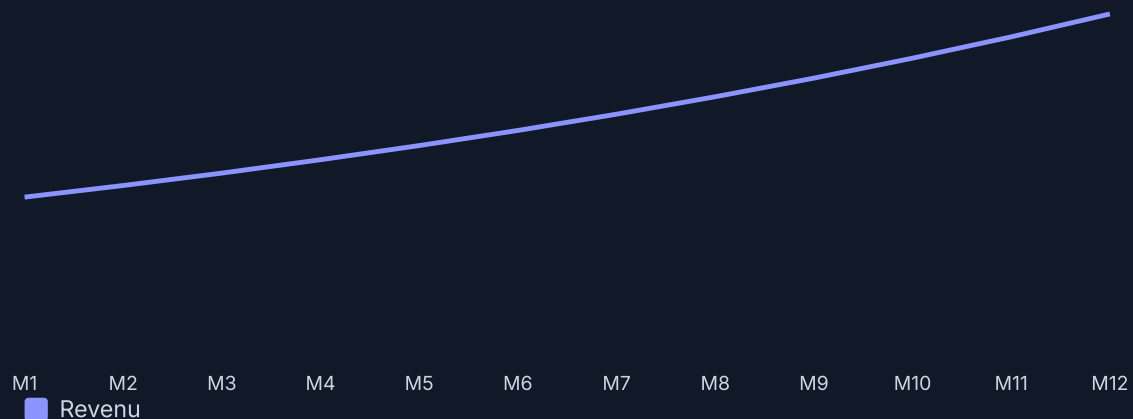
Paramètres économiques

- Prix moyen: 600.0 €
- Croissance mensuelle: 7 %
- Marge brute: 60 %
- Marketing: 15 % du CA
- OPEX fixes / mois: 10000 €
- Charges de personnel / mois: 14000 €

Indicateurs clés

- Seuil de rentabilité: 640000.0 € / an
- Dette initiale: 23310.0 €
- Fonds propres: 9990.0 €

CA mensuel (M1-M12)



EBITDA mensual (M1-M12)



5. Partie financière

Investissements & amortissements

Élément	Mois	Durée	Montant	Dotation/mois
Site & outils	1	3 ans	6000.0 €	166.67 €/mois

Plan de financement initial

Besoins <ul style="list-style-type: none">Investissements: 6000.0 €BFR (est.): 27300.0 €Total: 33300.0 €	Ressources <ul style="list-style-type: none">Fonds propres: 9990.0 €Emprunt: 23310.0 €Total: 33300.0 €
--	--

Compte de résultat prévisionnel (3 ans)

	Année 1	Année 2	Année 3
Chiffre d'affaires	107330.71 €	241729.32 €	544420.73 €
Coût des ventes	42932.28 €	96691.73 €	217768.29 €
Marge brute	64398.42 €	145037.59 €	326652.44 €
Marketing	16099.61 €	36259.4 €	81663.11 €
Charges fixes	288000 €	288000 €	288000 €
EBITDA	-239701.18 €	-179221.81 €	-43010.67 €
Amortissements	2000.0 €	2000.0 €	2000.0 €
EBIT	-241701.18 €	-181221.81 €	-45010.67 €
Intérêts	1148.35 €	846.17 €	526.95 €
Résultat avant impôt	-242849.53 €	-182067.98 €	-45537.62 €
IS (théorique)	0.0 €	0.0 €	0.0 €
Résultat net	-242849.53 €	-182067.98 €	-45537.62 €

Plan de trésorerie (12 mois)

Mois	Encaissements	Décaissements	Trésorerie fin de mois
M1	6000.0 €	27842.11 €	-17310.0 €
M2	6420.0 €	28073.11 €	-38963.11 €
M3	6869.4 €	28320.28 €	-60413.99 €
M4	7350.26 €	28584.75 €	-81648.48 €
M5	7864.78 €	28867.74 €	-102651.44 €
M6	8415.31 €	29170.53 €	-123406.66 €
M7	9004.38 €	29494.52 €	-143896.79 €
M8	9634.69 €	29841.19 €	-164103.29 €
M9	10309.12 €	30212.12 €	-184006.3 €
M10	11030.76 €	30609.02 €	-203584.56 €
M11	11802.91 €	31033.71 €	-222815.36 €
M12	12629.11 €	31488.12 €	-241674.37 €

Échéancier d'emprunt (12 premiers mois)

Mois	Échéance	Intérêts	Capital	Reste dû
M1	542.11 €	106.84 €	435.27 €	22874.73 €
M2	542.11 €	104.84 €	437.27 €	22437.46 €
M3	542.11 €	102.84 €	439.27 €	21998.19 €
M4	542.11 €	100.83 €	441.28 €	21556.91 €
M5	542.11 €	98.8 €	443.31 €	21113.6 €
M6	542.11 €	96.77 €	445.34 €	20668.27 €
M7	542.11 €	94.73 €	447.38 €	20220.89 €
M8	542.11 €	92.68 €	449.43 €	19771.46 €
M9	542.11 €	90.62 €	451.49 €	19319.97 €

M10	542.11 €	88.55 €	453.56 €	18866.41 €
M11	542.11 €	86.47 €	455.64 €	18410.77 €
M12	542.11 €	84.38 €	457.73 €	17953.05 €

Plan de financement à 3 ans

Dette fin A1: 17953.05 €	Dette fin A2: 12293.92 €	Dette fin A3: 6315.57 €
--------------------------	--------------------------	-------------------------

Seuil de rentabilité

CA annuel à atteindre: **640000.0 €** — indication: entre M10 et M18 selon la traction.

6. Annexes

Ajouter: étude de marché détaillée, CV associés, contrats clés, hypothèses de conversion, etc.