

Business Plan — Business Plan — QualiAI

Version automatique — base solide à compléter

Concept: Concept — Une plateforme d'IA pour la gestion des anomalies en qualité industrielle, permettant aux entreprises de détecter, analyser et résoudre les problèmes en temps réel. Grâce à des algorithmes avancés, elle transforme les données en insights exploitables, réduisant ainsi les temps d'arrêt et améliorant la productivité. | Marché — Visant principalement les PME et grandes entreprises du secteur manufacturier, ce marché est en pleine expansion avec une demande croissante pour des solutions numériques et intelligentes. | Projection — En 12-24 mois, atteindre une adoption par plusieurs dizaines d'entreprises, avec une couverture croissante dans l'Europe de l'Ouest, et établir des partenariats stratégiques avec des acteurs clés de l'industrie.

Sommaire

- 1. Executive summary
- 2. Équipe fondatrice
- 3. Présentation du projet
- 4. Partie économique
- 5. Partie financière
- 6. Partie juridique
- 7. Glossaire
- 8. Annexes

1. Executive summary

Notre projet vise à développer une plateforme innovante d'IA pour la gestion des anomalies en qualité industrielle. Destinée aux PME et grandes entreprises du secteur manufacturier, elle offre une solution pour détecter, analyser et résoudre les problèmes de production en temps réel. Avec un investissement initial de 40 000 EUR, notre objectif est d'atteindre un chiffre d'affaires de plus de 1,42 million EUR pour atteindre le point mort entre le 10e et le 18e mois. Nous prévoyons une adoption rapide en Europe de l'Ouest et des partenariats stratégiques pour soutenir notre croissance.

Secteur: qualité
industriel
(industry_b2b)

Objectifs 24 mois:

Proposition de valeur:

2. Équipe fondatrice

Notre équipe est composée d'experts en intelligence artificielle, en gestion de la qualité industrielle et en développement commercial. Chaque membre apporte une expérience significative dans son domaine, garantissant le succès de notre projet. Nous prévoyons de renforcer notre équipe avec des spécialistes en data science et en gestion des relations clients.

3. Présentation du projet

Le projet consiste à développer une plateforme d'IA capable de transformer les données de production en insights exploitables. Elle permet d'optimiser les processus de contrôle qualité, réduisant ainsi les temps d'arrêt et augmentant la productivité. Notre solution se distingue par des algorithmes avancés et une interface utilisateur intuitive, répondant aux besoins spécifiques des responsables qualité.

4. Partie économique

Marché & environnement (France)

Taille & moteurs de croissance : Le marché cible est constitué des PME et grandes entreprises du secteur manufacturier en France, avec une expansion prévue en Europe de l'Ouest. La demande pour des solutions numériques et intelligentes est en forte croissance, notamment en raison des exigences accrues en matière de qualité et d'efficacité. Nos principaux concurrents sont les solutions traditionnelles de gestion de qualité, mais notre approche innovante et notre technologie avancée nous permettent de nous démarquer.

Segments de clientèle :

Concurrence & alternatives :

Réglementation / normes :

Stratégie commerciale

Segmentation & ciblage :

Positionnement : Notre stratégie commerciale repose sur une segmentation précise du marché, ciblant les responsables qualité à la recherche d'optimisation des processus. Le positionnement de notre solution sera axé sur l'innovation et l'efficacité. Nous utiliserons un mix marketing comprenant des campagnes digitales, des salons professionnels et des partenariats stratégiques avec des acteurs clés de l'industrie. Les KPIs incluront le taux d'adoption, le taux de rétention et le retour sur investissement pour nos clients.

Mix marketing :

Processus de vente :

Organisation & moyens

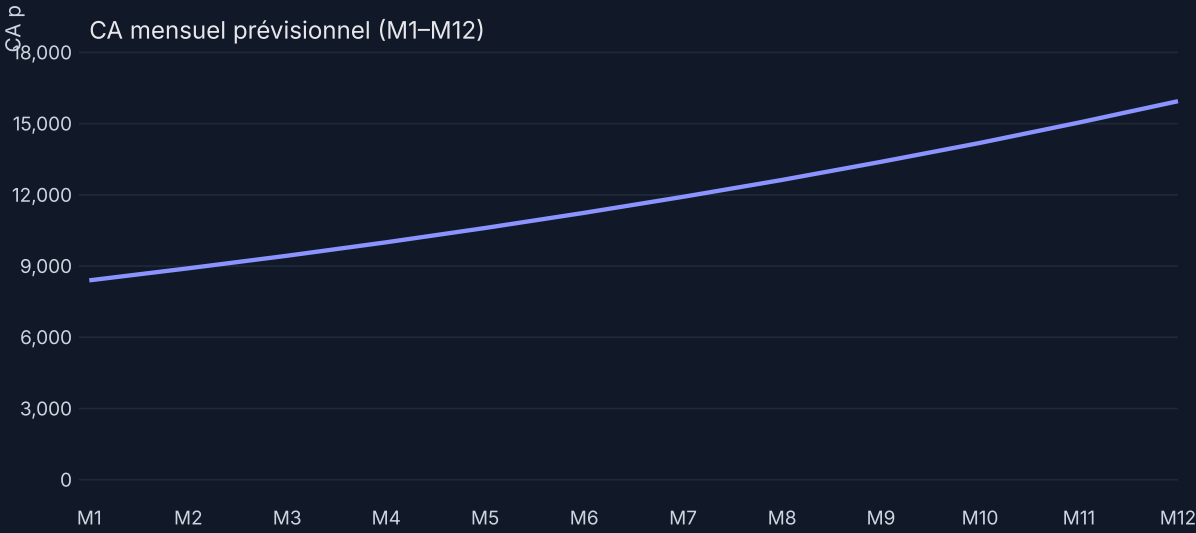
Organisation : L'organisation cible inclut un organigramme clair avec des processus définis pour le développement produit, le support client et les ventes. Nous disposerons de ressources matérielles et immatérielles adéquates pour soutenir nos opérations, et nous établirons des partenariats avec des fournisseurs de technologies et des experts en conformité réglementaire.

Moyens humains :

Moyens matériels & logiciels :

Feuille de route :

Prévisions de CA (12 mois)



EBITDA mensuel (M1-M12)



M1 M2 M3 M4 M5 M6 M7 M8 M9 M10 M11 M12

EBITDA

5. Partie financière

Investissements & amortissements

Élément	Mois	Durée	Montant	Dotation/mois
Machines/Outillage	1	5 ans	30000.0 €	500.0 €/mois
Logiciels/ERP	1	4 ans	10000.0 €	208.33 €/mois

Plan de financement initial

Besoins

- Investissements: 40000.0 €
- BFR (est.): 38132.0 €
- Total: 78132.0 €**

Ressources

- Fonds propres: 23439.6 €
- Emprunt: 54692.4 €
- Total: 78132.0 €**

Compte de résultat prévisionnel (3 ans)

	Année 1	Année 2	Année 3
Chiffre d'affaires	141707.51 €	285143.34 €	573764.43 €
Coût des ventes	92109.88 €	185343.17 €	372946.88 €
Marge brute	49597.63 €	99800.17 €	200817.55 €
Marketing	11336.6 €	22811.47 €	45901.15 €
Charges fixes	384000 €	384000 €	384000 €
EBITDA	-345738.97 €	-307011.3 €	-229083.6 €
Amortissements	8500.0 €	8500.0 €	8500.0 €
EBIT	-354238.97 €	-315511.3 €	-237583.6 €
Intérêts	2611.83 €	2088.11 €	1536.5 €
Résultat avant impôt	-356850.8 €	-317599.41 €	-239120.1 €
IS (théorique)	0.0 €	0.0 €	0.0 €
Résultat net	-356850.8 €	-317599.41 €	-239120.1 €

Plan de trésorerie (12 mois)

Mois	Encaissements	Décaissements	Trésorerie fin de mois
M1	8400.0 €	39169.13 €	-46292.4 €
M2	8904.0 €	39537.05 €	-76925.45 €
M3	9438.24 €	39927.05 €	-107414.26 €
M4	10004.53 €	40340.44 €	-137750.17 €
M5	10604.81 €	40778.64 €	-167924.0 €
M6	11241.09 €	41243.13 €	-197926.04 €
M7	11915.56 €	41735.49 €	-227745.97 €
M8	12630.49 €	42257.39 €	-257372.87 €
M9	13388.32 €	42810.61 €	-286795.15 €
M10	14191.62 €	43397.02 €	-316000.55 €
M11	15043.12 €	44018.61 €	-344976.04 €
M12	15945.71 €	44677.5 €	-373707.83 €

Échéancier d'emprunt (12 premiers mois)

Mois	Échéance	Intérêts	Capital	Reste dû
M1	1037.13 €	237.0 €	800.13 €	53892.27 €
M2	1037.13 €	233.53 €	803.6 €	53088.67 €
M3	1037.13 €	230.05 €	807.08 €	52281.59 €
M4	1037.13 €	226.55 €	810.58 €	51471.01 €
M5	1037.13 €	223.04 €	814.09 €	50656.92 €
M6	1037.13 €	219.51 €	817.62 €	49839.3 €
M7	1037.13 €	215.97 €	821.16 €	49018.14 €
M8	1037.13 €	212.41 €	824.72 €	48193.42 €
M9	1037.13 €	208.84 €	828.29 €	47365.13 €

M10	1037.13 €	205.25 €	831.88 €	46533.24 €
M11	1037.13 €	201.64 €	835.49 €	45697.75 €
M12	1037.13 €	198.02 €	839.11 €	44858.65 €

Plan de financement à 3 ans

Dette fin A1: 44858.65 €	Dette fin A2: 34501.17 €	Dette fin A3: 23592.08 €
--------------------------	--------------------------	--------------------------

Seuil de rentabilité

CA annuel à atteindre: **1422222.22 €** — indication: entre M10 et M18 selon la traction.

6. Partie juridique

Forme retenue :

Justification :

Répartition du capital (cap table)

Gouvernance & pouvoirs

Régime fiscal & social

7. Glossaire

- **RGPD** — Règlement Général sur la Protection des Données, réglementation européenne sur la protection des données personnelles.
- **CNIL** — Commission Nationale de l'Informatique et des Libertés, autorité française de protection des données.
- **SAS** — Société par Actions Simplifiée, forme juridique d'entreprise en France.
- **EBITDA** — Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation, and Amortization, indicateur de performance financière.

8. Annexes
