# Plan d'action — cometic

Plan d'action (export HTML · PDF · Agenda)

## **Semaine 1: Lancement initial et mise en place**

## **Objectifs**

• Créer les fondations du projet

#### **Tâches**

- Créer comptes publicitaires marketing (3.0 h J+2) Ouvrir comptes sur GA4, Google Ads, Meta/TikTok, email
- Installer balises de suivi tech (2.0 h J+3) Configurer Pixel/Tag
  Manager sur le site
- Lister mots-clés et questions marketing (2.0 h J+4) Identifier 10 mots-clés et 10 questions clients
- Réunion de kick-off fondateur (1.5 h J+1) Organiser réunion de lancement avec l'équipe
- Vérifier conformité RGPD juridique (2.0 h J+5) S'assurer que le site respecte le RGPD

#### **KPIs**

- Nombre de comptes créés
- Installation des balises

## **Semaine 2: Création de contenu et messages**

## Objectifs

• Développer les outils de communication

## Tâches

- Écrire page d'atterrissage marketing (3.0 h J+2) Rédiger une page claire pour le site
- Rédiger annonces Search marketing (2.5 h J+3) Créer 2 annonces pour Google Search
- Préparer visuels/vidéos marketing (3.0 h J+4) Créer 2 visuels/vidéos simples pour les réseaux
- Réunion de suivi hebdo fondateur (1.5 h J+1) Discuter des progrès et ajustements nécessaires
- Vérifier conformité publicitaire juridique (2.0 h J+5) S'assurer que les annonces respectent les normes

#### **KPIs**

- Nombre de pages créées
- Nombre d'annonces rédigées

## **Semaine 3: Lancement et tests de campagnes**

## **Objectifs**

• Lancer les premières campagnes publicitaires

### Tâches

- Lancer campagnes publicitaires marketing (3.0 h J+2) Démarrer campagnes Search et Social
- Activer suivi des conversions tech (2.0 h J+3) Configurer le suivi des conversions sur le site
- Créer formulaire capture email tech (2.5 h J+4) Ajouter un formulaire d'inscription sur le site
- Réunion de suivi hebdo fondateur (1.5 h J+1) Évaluer les résultats des campagnes et ajuster
- Analyser conformité RGPD juridique (2.0 h J+5) Vérifier que les données collectées respectent le RGPD

#### **KPIs**

- Nombre de campagnes lancées
- Suivi des conversions activé

# **Semaine 4: Optimisation et relance**

# Objectifs

• Améliorer les performances des campagnes

#### **Tâches**

- Créer séquence d'accueil marketing (3.0 h J+2) Rédiger 3 emails pour accueillir les nouveaux inscrits
- Configurer retargeting marketing (2.5 h J+3) Mettre en place retargeting pour visiteurs 30j
- Créer tableau de bord data (3.0 h J+4) Développer un tableau de bord simple pour suivre les leads
- Réunion de suivi hebdo fondateur (1.5 h J+1) Analyser les résultats et discuter des prochaines étapes
- Vérifier conformité email juridique (2.0 h J+5) S'assurer que les emails respectent les normes RGPD

#### **KPIs**

Taux de conversion

