

Business Plan — Business Plan — SteelOpti

Version automatique — base solide à compléter

Concept: Concept — Une plateforme d'optimisation de la production en sidérurgie utilisant l'IA et la robotisation pour analyser en temps réel les processus de fabrication et améliorer la qualité de l'acier et de l'inoxydable. Cela permet de réduire les déchets, d'accroître l'efficacité et d'assurer une conformité stricte aux normes. | Marché — Visant les grandes usines sidérurgiques et les PME, ce secteur est crucial pour l'industrie et en pleine transformation numérique, avec un potentiel énorme pour des solutions innovantes. | Projection — Dans 12 à 24 mois, atteindre une adoption dans plusieurs usines pilotes, avec une couverture nationale et un intérêt croissant pour des intégrations à grande échelle.

Sommaire

- 1. Executive summary
- 2. Équipe fondatrice
- 3. Présentation du projet
- 4. Partie économique
- 5. Partie financière
- 6. Besoin de financement
- 7. Risques & parades
- 8. Partie juridique
- 9. Glossaire
- 10. Annexes

1. Executive summary

Notre projet vise à développer une plateforme d'optimisation de la production en sidérurgie, intégrant l'IA et la robotisation pour améliorer la qualité de l'acier et réduire les déchets. Nous ciblons les grandes usines sidérurgiques et les PME en France, avec une expansion prévue en Europe. Le point mort est estimé à 266 515,13 €, avec une traction visée sur plusieurs usines pilotes d'ici 12 à 24 mois.

Secteur: sidérurgie
(generic_b2b)

Objectifs 24 mois:

Proposition de valeur:

2. Équipe fondatrice

Notre équipe est composée d'experts en ingénierie sidérurgique, en IA et en gestion de projet, avec une expérience significative dans l'industrie. Nous avons des compétences complémentaires pour assurer le succès du projet.

3. Présentation du projet

Nous répondons au besoin d'optimisation des processus de fabrication en sidérurgie, en proposant une solution innovante qui se distingue par l'utilisation de technologies avancées. Notre modèle est aligné sur les exigences du marché français et européen.

4. Partie économique

Marché & environnement (France)

Taille & moteurs de croissance : Le marché français de la sidérurgie est en pleine transformation numérique, avec une demande croissante pour des solutions d'optimisation. L'ouverture vers l'UE offre des opportunités supplémentaires, soutenues par des initiatives de modernisation industrielle.

Segments de clientèle :

- Ingénieurs qualité dans les usines sidérurgiques
- Responsables de production
- Directeurs techniques

Concurrence & alternatives :

- Solutions d'optimisation traditionnelles
- Fournisseurs de logiciels IA
- Consultants en efficacité industrielle

Réglementation / normes :

- Conformité RGPD/CNIL
- Normes de qualité ISO
- Obligations environnementales

Stratégie commerciale

Segmentation & ciblage :

- Ingénieurs qualité (ICP)
- Responsables de production
- Directeurs techniques

Positionnement : Nous promettons une amélioration mesurable de la qualité et de l'efficacité, prouvée par des intégrations réussies dans des usines pilotes.

Mix marketing :

- Produit: Plateforme IA pour la sidérurgie
- Prix: 600 € par mois
- Distribution: Directe aux usines
- Communication: Conférences industrielles, webinaires

Processus de vente :

- Prospection ciblée
- Démonstration produit
- Phase pilote
- Conversion en contrat annuel

Organisation & moyens

Organisation : Nous visons une organisation agile avec des processus clés centrés sur le développement produit et le support client.

Moyens humains :

- Chef de projet
- Ingénieur IA
- Spécialiste en sidérurgie
- Responsable commercial

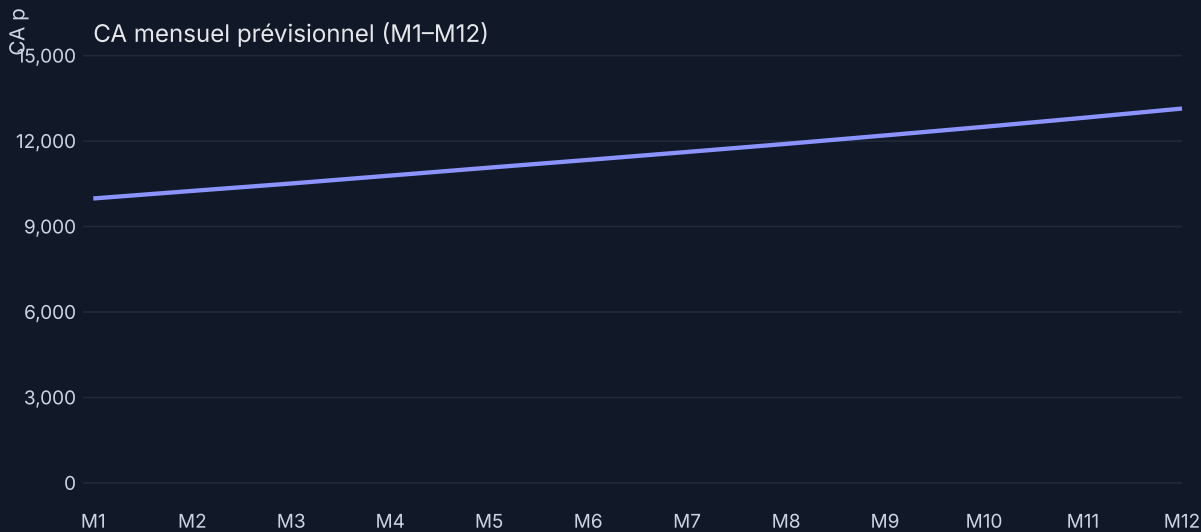
Moyens matériels & logiciels :

- Infrastructure cloud
- Outils d'analyse IA
- Partenariats technologiques
- Conformité réglementaire

Feuille de route :

- MVP dans 6 mois
- Pilote dans 12 mois
- Expansion nationale dans 18 mois
- Début de l'internationalisation dans 24 mois

Prévisions de CA (12 mois)



EBITDA mensual (M1-M12)



5. Partie financière

Investissements & amortissements

Élément	Mois	Durée	Montant	Dotation/mois
Site & outils	1	3 ans	7429.42 €	206.37 €/mois

Plan de financement initial

Besoins <ul style="list-style-type: none">Investissements: 7429.42 €BFR (est.): 8280.54 €Total: 15709.96 €	Ressources <ul style="list-style-type: none">Fonds propres: 10000.0 €Emprunt: 5709.96 €Total: 15709.96 €
--	--

Compte de résultat prévisionnel (3 ans)

	Année 1	Année 2	Année 3
Chiffre d'affaires	134722.69 €	181875.46 €	245531.59 €
Coût des ventes	64698.98 €	87343.56 €	117913.66 €
Marge brute	70023.71 €	94531.9 €	127617.93 €
Marketing	36368.4 €	36368.4 €	36368.4 €
Charges fixes	121227.96 €	121227.96 €	121227.96 €
EBITDA	-87572.67 €	-63064.47 €	-29978.43 €
Amortissements	2476.47 €	2476.47 €	2476.47 €
EBIT	-90049.11 €	-65540.91 €	-32454.87 €
Intérêts	281.3 €	207.28 €	129.08 €
Résultat avant impôt	-90330.39 €	-65748.19 €	-32583.95 €
IS (théorique)	0.0 €	0.0 €	0.0 €
Résultat net	-90330.39 €	-65748.19 €	-32583.95 €

Plan de trésorerie (12 mois)

Mois	Encaissements	Décaissements	Trésorerie fin de mois
M1	9734.37 €	25370.06 €	74.27 €
M2	9986.88 €	18061.9 €	-8000.76 €
M3	10249.01 €	18187.79 €	-15939.54 €
M4	10514.86 €	18315.46 €	-23740.14 €
M5	10790.84 €	18447.99 €	-31397.3 €
M6	11067.42 €	18580.82 €	-38910.7 €
M7	11340.89 €	18712.15 €	-46281.96 €
M8	11617.64 €	18845.05 €	-53509.38 €
M9	11901.12 €	18981.19 €	-60589.45 €
M10	12198.84 €	19124.17 €	-67514.79 €
M11	12504.01 €	19270.72 €	-74281.5 €
M12	12816.81 €	19420.94 €	-80885.63 €

Échéancier d'emprunt (12 premiers mois)

Mois	Échéance	Intérêts	Capital	Reste dû
M1	132.79 €	26.17 €	106.62 €	5603.34 €
M2	132.79 €	25.68 €	107.11 €	5496.23 €
M3	132.79 €	25.19 €	107.6 €	5388.62 €
M4	132.79 €	24.7 €	108.1 €	5280.53 €
M5	132.79 €	24.2 €	108.59 €	5171.94 €
M6	132.79 €	23.7 €	109.09 €	5062.85 €
M7	132.79 €	23.2 €	109.59 €	4953.26 €
M8	132.79 €	22.7 €	110.09 €	4843.17 €
M9	132.79 €	22.2 €	110.6 €	4732.57 €

M10	132.79 €	21.69 €	111.1 €	4621.47 €
M11	132.79 €	21.18 €	111.61 €	4509.86 €
M12	132.79 €	20.67 €	112.12 €	4397.73 €

Plan de financement à 3 ans

Dette fin A1: 4397.73 €

Dette fin A2: 3011.49
€

Dette fin A3: 1547.05 €

Seuil de rentabilité

CA annuel à atteindre : **266515.13 €** — indication : non atteint sur 36 mois .

6. Besoin de financement

Demande (copy) : Nous demandons un financement de 100 000 € pour couvrir les besoins en BFR et soutenir notre roadmap.

Recommandation (runway + BFR) : **111176.47 €**

Plan initial — Sources

- Fonds propres : 10000.0 €
- Emprunt : 5709.96 €
- **Total** : 15709.96 €

Plan initial — Besoins

- Investissements : 7429.42 €
- BFR : 8280.54 €
- **Total** : 15709.96 €

Utilisation des fonds

- Développement produit
- Stratégie go-to-market
- Recrutement clé
- BFR

Jalons associés

- Lancement MVP
- Premières ventes
- Expansion nationale
- Entrée sur le marché européen

7. Principaux risques & parades

- Risque de marché: Adoption lente
- Risque technique: Intégration complexe
- Risque réglementaire: Conformité RGPD
- Risque financier: Insuffisance de fonds
- Risque concurrentiel: Nouveaux entrants
- Risque opérationnel: Retard de développement

8. Partie juridique

Forme retenue : SAS

Justification : Choix de la SAS pour sa flexibilité en matière de gouvernance et d'investissement.

Répartition du capital (cap table)

- Fondateurs: 70%
- Investisseurs: 30%

Gouvernance & pouvoirs

- Pacte d'associés avec clauses de préemption
- Pouvoirs du CEO définis

Régime fiscal & social

- IS à 25%
- TVA applicable
- Régime social des dirigeants

9. Glossaire

- **MVP** — Minimum Viable Product
- **BFR** — Besoin en Fonds de Roulement
- **IA** — Intelligence Artificielle
- **SAS** — Société par Actions Simplifiée

10. Annexes

Pièces juridiques

Projet de statuts (SAS/SARL), projet de pacte d'associés, projet de bail commercial/attestation domiciliation, Kbis (si existant), CNI dirigeant, attestations fiscales & sociales.

Pièces financières

Devis/factures d'investissements, RIB, tableau d'amortissements, prévisionnel 3 ans (P&L), plan de trésorerie 12 mois, échéancier d'emprunt.

Justificatifs opérationnels

Contrats/fiches de poste (si recrutements), conventions partenaires, polices d'assurances, preuves de propriété intellectuelle (si applicable).