

Business Plan — Business Plan — yt

Version automatique — base solide à compléter

Sommaire

- 1. Executive summary
- 2. Équipe fondatrice
- 3. Présentation du projet
- 4. Partie économique
- 5. Partie financière
- 6. Partie juridique
- 7. Glossaire
- 8. Annexes

1. Executive summary

Notre projet vise à développer un MVP (Minimum Viable Product) dans le secteur de l'investissement, ciblant le marché français. Avec un investissement total de 6 000 EUR et un BFR de 27 300 EUR, nous prévoyons d'atteindre le point mort entre le 10ème et le 18ème mois, selon la traction obtenue. Notre modèle économique repose sur un prix unitaire de 600 EUR, une croissance mensuelle de 7%, et une marge brute de 60%. Les prévisions de chiffre d'affaires sont de 107 331 EUR, 241 729 EUR, et 544 421 EUR pour les trois premières années respectivement, avec une réduction progressive de l'EBITDA négatif. Nous sollicitons votre confiance pour transformer cette vision en réalité.

Secteur:
investissement
(generic_b2b)

Objectifs 24 mois:

Proposition de valeur:

2. Équipe fondatrice

Notre équipe est composée de professionnels expérimentés dans le domaine de l'investissement et de la technologie. Nous combinons expertise financière, compétences techniques et une compréhension approfondie du marché français pour assurer le succès de notre MVP. Chaque membre apporte une valeur ajoutée unique, ce qui nous permet de naviguer efficacement dans le paysage concurrentiel.

3. Présentation du projet

Problème & opportunité

Solution & différenciation

Clients cibles

—

Traction attendue & jalons

—

4. Partie économique

Marché & environnement (France)

Taille & moteurs de croissance : Le marché de l'investissement en France est en pleine expansion, avec une demande croissante pour des solutions numériques. Nos principaux concurrents incluent les banques traditionnelles et les fintechs émergentes. Notre différenciation repose sur une approche centrée sur l'utilisateur et une offre compétitive en termes de prix et de services. Les risques incluent la volatilité économique et les changements réglementaires, mais nous avons des stratégies en place pour les atténuer.

Segments de clientèle :

Concurrence & alternatives :

Réglementation / normes :

Stratégie commerciale

Segmentation & ciblage :

Positionnement : Notre stratégie commerciale cible les jeunes professionnels et les investisseurs avertis, en utilisant un mix marketing alliant digital et partenariats stratégiques. Nous mettons l'accent sur une communication claire et engageante, avec des KPIs tels que le taux de conversion et la satisfaction client pour mesurer notre succès. Notre tunnel de vente est optimisé pour maximiser l'acquisition et la rétention des clients.

Mix marketing :

Processus de vente :

Organisation & moyens

Organisation : L'organisation est structurée autour de processus clés tels que le développement produit, le support client, et la conformité réglementaire. Nous investissons dans des ressources matérielles et immatérielles, et collaborons avec des partenaires technologiques pour renforcer notre offre. L'organigramme cible inclut des rôles clés en développement, marketing, et finance.

Moyens humains :

Moyens matériels & logiciels :

Feuille de route :

Prévisions de CA (12 mois)



5. Partie financière

Investissements & amortissements

Élément	Mois	Durée	Montant	Dotation/mois
Site & outils	1	3 ans	6000.0 €	166.67 €/mois

Plan de financement initial

Besoins <ul style="list-style-type: none">Investissements: 6000.0 €BFR (est.): 27300.0 €Total: 33300.0 €	Ressources <ul style="list-style-type: none">Fonds propres: 9990.0 €Emprunt: 23310.0 €Total: 33300.0 €
--	--

Compte de résultat prévisionnel (3 ans)

	Année 1	Année 2	Année 3
Chiffre d'affaires	107330.71 €	241729.32 €	544420.73 €
Coût des ventes	42932.28 €	96691.73 €	217768.29 €
Marge brute	64398.42 €	145037.59 €	326652.44 €
Marketing	16099.61 €	36259.4 €	81663.11 €
Charges fixes	288000 €	288000 €	288000 €
EBITDA	-239701.18 €	-179221.81 €	-43010.67 €
Amortissements	2000.0 €	2000.0 €	2000.0 €
EBIT	-241701.18 €	-181221.81 €	-45010.67 €
Intérêts	1148.35 €	846.17 €	526.95 €
Résultat avant impôt	-242849.53 €	-182067.98 €	-45537.62 €
IS (théorique)	0.0 €	0.0 €	0.0 €
Résultat net	-242849.53 €	-182067.98 €	-45537.62 €

Plan de trésorerie (12 mois)

Mois	Encaissements	Décaissements	Trésorerie fin de mois
M1	6000.0 €	27842.11 €	-17310.0 €
M2	6420.0 €	28073.11 €	-38963.11 €
M3	6869.4 €	28320.28 €	-60413.99 €
M4	7350.26 €	28584.75 €	-81648.48 €
M5	7864.78 €	28867.74 €	-102651.44 €
M6	8415.31 €	29170.53 €	-123406.66 €
M7	9004.38 €	29494.52 €	-143896.79 €
M8	9634.69 €	29841.19 €	-164103.29 €
M9	10309.12 €	30212.12 €	-184006.3 €
M10	11030.76 €	30609.02 €	-203584.56 €
M11	11802.91 €	31033.71 €	-222815.36 €
M12	12629.11 €	31488.12 €	-241674.37 €

Échéancier d'emprunt (12 premiers mois)

Mois	Échéance	Intérêts	Capital	Reste dû
M1	542.11 €	106.84 €	435.27 €	22874.73 €
M2	542.11 €	104.84 €	437.27 €	22437.46 €
M3	542.11 €	102.84 €	439.27 €	21998.19 €
M4	542.11 €	100.83 €	441.28 €	21556.91 €
M5	542.11 €	98.8 €	443.31 €	21113.6 €
M6	542.11 €	96.77 €	445.34 €	20668.27 €
M7	542.11 €	94.73 €	447.38 €	20220.89 €
M8	542.11 €	92.68 €	449.43 €	19771.46 €
M9	542.11 €	90.62 €	451.49 €	19319.97 €

M10	542.11 €	88.55 €	453.56 €	18866.41 €
M11	542.11 €	86.47 €	455.64 €	18410.77 €
M12	542.11 €	84.38 €	457.73 €	17953.05 €

Plan de financement à 3 ans

Dette fin A1: 17953.05 €	Dette fin A2: 12293.92 €	Dette fin A3: 6315.57 €
--------------------------	--------------------------	-------------------------

Seuil de rentabilité

CA annuel à atteindre: **640000.0 €** — indication: entre M10 et M18 selon la traction.

6. Partie juridique

Forme retenue :

Justification :

Répartition du capital (cap table)

Gouvernance & pouvoirs

Régime fiscal & social

7. Glossaire

- **MVP** — Minimum Viable Product, une version initiale d'un produit avec juste assez de fonctionnalités pour satisfaire les premiers utilisateurs.
- **RGPD** — Règlement Général sur la Protection des Données, une réglementation de l'UE sur la protection des données personnelles.
- **CNIL** — Commission Nationale de l'Informatique et des Libertés, l'autorité française de protection des données.
- **EBITDA** — Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation, and Amortization, un indicateur de la performance financière d'une entreprise.

8. Annexes
