

## 别再卷技术细节了，不值钱。。。。

原创 吴师兄 吴师兄学算法 2025年04月16日 16:55 广东

大家好，我是吴师兄。

今天看了一下公众号的后台留言数据，好多读者朋友们是从 2019 年开始关注到现在，不知不觉，很多从大一就开始关注的朋友们，一眨眼，都工作两三年，问题也从什么样学好算法，过渡到和工作相关的内容。

比如：吴师兄，我现在有点迷茫，在一个小公司工作了两年，不知道现在应该提升技术，还是说配合老板，把自己的业务板块再扩大一些。

我来直接说答案：

“

**初期看技术，中期靠业务，后期拼的是技术+业务的融合能力。**

你刚入行的时候，觉得技术改变世界；

你做了几年项目后，发现业务决定你值多少钱；

你想再往上走的时候，才明白能把技术落地到业务里的人，最吃香。



### 一、为什么很多技术强的人，最后干不过懂业务的？

做编程培训这么多年，我认识了很多程序员，有不少事典型“技术洁癖”：

- 追求优雅代码，不想碰老项目

- 看不上业务代码，“CURD 构成的炼狱”
- 内心想的不是怎么上线，而是怎么造轮子、写框架

但工作几年后你会发现，**你把代码写得再优雅，没有带来收入、没有解决问题、没有让产品快一周上线，老板也不太 care。**

有句话我很认同：

“

**技术是底盘，但业务是方向盘。**

你开着一辆法拉利，却永远在原地绕圈，不如人家骑小电驴拉来一个大单子。

## 二、我见过太多案例，技术不差，却被“卡在业务理解力”上

说两个我亲眼见过的例子。

### 例子一：写代码如诗，但永远写不出项目结果

之前辅导过一个学员，技术好得离谱，算法比赛全国拿过奖。

但一到落地项目：

- 不了解上下游接口
- 文档写得谁也看不懂
- 一周需求被测出三次漏洞

他能力真的不差，但业务交付能力太差，**别人用不上他的牛逼。**

### 例子二：技术一般，但敢顶锅、能抗压、懂业务闭环

另一个非科班转行的学员，技术基础其实一般，但特别能沟通，能主动站在产品角度理解“这个需求背后到底要解决什么问题”。

他是那种能帮产品拆需求，跟测试对齐逻辑，跟设计聊交互的人。最重要的是，**他能用最简单的方案，把需求上线、问题解决、复盘记录。**

## 三、技术重要，但能解决问题的技术才重要

你写一个超强的算法，可以跑得比别人快 10ms，没问题；

但你如果能让一个产品快一周上线，带来几百万收入，那你才是真牛。

所以说到底，你技术再强，如果**不会与业务结合，价值就是局限的。**

业务+技术=工程师的乘法公式

哪一项为 0，结果都不大。

四、不同阶段，重点不一样

职业阶段	技术和业务的建议重点
0-2年：新人	技术为主，能独立完成任务，打基础
2-5年：成长	技术+业务并重，能从问题出发找方案
5年+：带团队/做方案	懂业务更重要，会算账、会排期、会做最小成本方案

很多人卡在中层，其实是**技术够了，但不懂业务；老板想提拔，但你接不了活。**



吴师兄学算法

关注吴师兄，算法好轻松，每周更新大厂算法面试真题。刷题网站：[algo.mooc.com](http://algo.mooc.com)  
706篇原创内容

公众号