

# Heitor Oliveira Soares Domingos

Contato: [heitoroliveiro.dev@outlook.com](mailto:heitoroliveiro.dev@outlook.com) | (31) 99276-5449

Linkedin: <https://www.linkedin.com/in/heitor-oliveiro-8b4885181/>

GitHub: <https://github.com/heitoroliveiro-dev>

---

## Resumo profissional

Atualmente cursando **Análise e Desenvolvimento de Sistemas na PUC Minas**, estou em transição de carreira para a área de tecnologia com foco em desenvolvimento de software. No primeiro semestre, venho desenvolvendo conhecimentos sólidos em desenvolvimento web, incluindo HTML, CSS, JavaScript, Bootstrap, Git, GitHub e metodologias ágeis como SCRUM. Participo do projeto acadêmico "Clique Solidário", uma aplicação web para facilitar doações online, aplicando todos esses conhecimentos em um projeto prático com uma equipe de seis alunos.

Com mais de quatro anos de experiência no setor de vendas, desenvolvi habilidades valiosas como comunicação eficaz, negociação e proatividade, que agora aplico na área de tecnologia. Estou em busca de oportunidades como **estagiário** em desenvolvimento de software, onde posso combinar minhas competências técnicas e interpessoais, mantendo um compromisso ético e profissional em todas as minhas atividades atuais.

---

## Formação Acadêmica

**Análise e Desenvolvimento de Sistemas (2/2024 - cursando)**

*PUC Minas*

---

## HardSkills

- HTML, CSS, JavaScript, Bootstrap
- GIT, GitHub
- SCRUM, Processos e ciclos de vida de Software
- Visual Studio
- Algoritmos e abstração de dados
- Lógica de programação

## Soft Skills

- Excelente comunicação e oratória
- Habilidade de negociação
- Proatividade e trabalho em equipe
- Adaptabilidade e resolução de problemas
- Facilidade em aprender novas tecnologias

---

## Idiomas

**Inglês** - Intermediário, com boa capacidade de leitura e escuta. Vocabulário básico para comunicação.

---

## Experiência Profissional

### Cofermeta SA

*Vendedor Balconista | 09/2023 – Atual*

- Atendimento a clientes de diversos setores, oferecendo soluções de ferramentas e máquinas.
- Responsável pelo atendimento presencial, telefônico e via e-mail, aprimorando habilidades de negociação e oratória.

### Garra Pneus

*Televendas / Consultor B2B | 12/2019 – 05/2023*

- Atendimento consultivo e negociação com clientes B2B e B2C.
- Prospecção de novos clientes e acompanhamento de todo o ciclo de vendas e pós-vendas, com forte foco em resultados.

### Especialize Formação Profissional

*Professor de Informática | 02/2016 – 06/2016*

- Planejamento e execução de aulas de informática básica e design gráfico.
- Desenvolvimento de habilidades em comunicação e gestão de sala de aula.