

Projeto Integrador I

software para acompanhamento de propostas de arquitetura

Fatec Ipiranga Big Data para Negócios Semestre 01/06

Helena B P Flausino

Segmento da empresa

Prestadora de Serviços de 'Projetos de Infraestrutura'

Qual o objetivo principal do negócio?

O objetivo principal é a prestação de serviços de projetos de infraestrutura, abrangendo diversas áreas como transportes, real state, institucionais/públicos, aeroportos, estádios, entre outros.

Posicionamento

descrição do problema e soluções propostas



o problema

Dificuldade de acompanhar a andamento das propostas comercias, e de visualizar métricas relevantes relacionadas a elas

afeta

Principalmente o operacional comercial, gestores de prospecção e os diretores.

cujo impacto é Melhorar a entendimento e acompanhamento dos status das propostas enviadas, em andamento, canceladas e aprovadas. Entender essas taxas de conversão.

uma boa solução seria

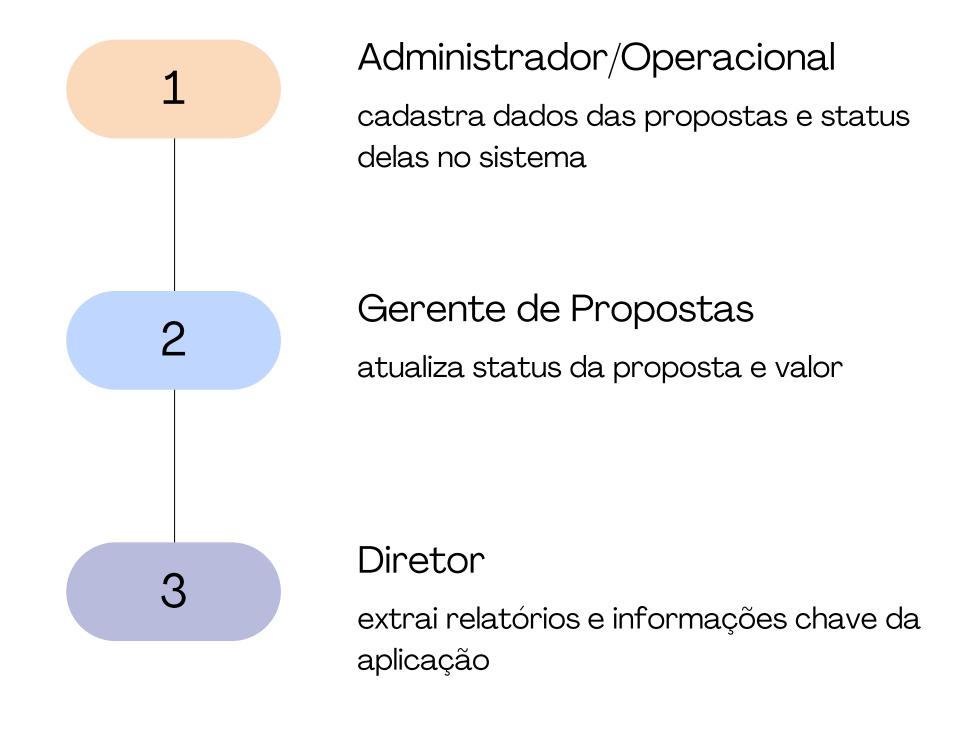
Um software com os dados de todas as propostas enviadas, para de acordo com o histórico, gerar um panorama que possibilitasse gerar insights para o negócio.

Funcionalidades

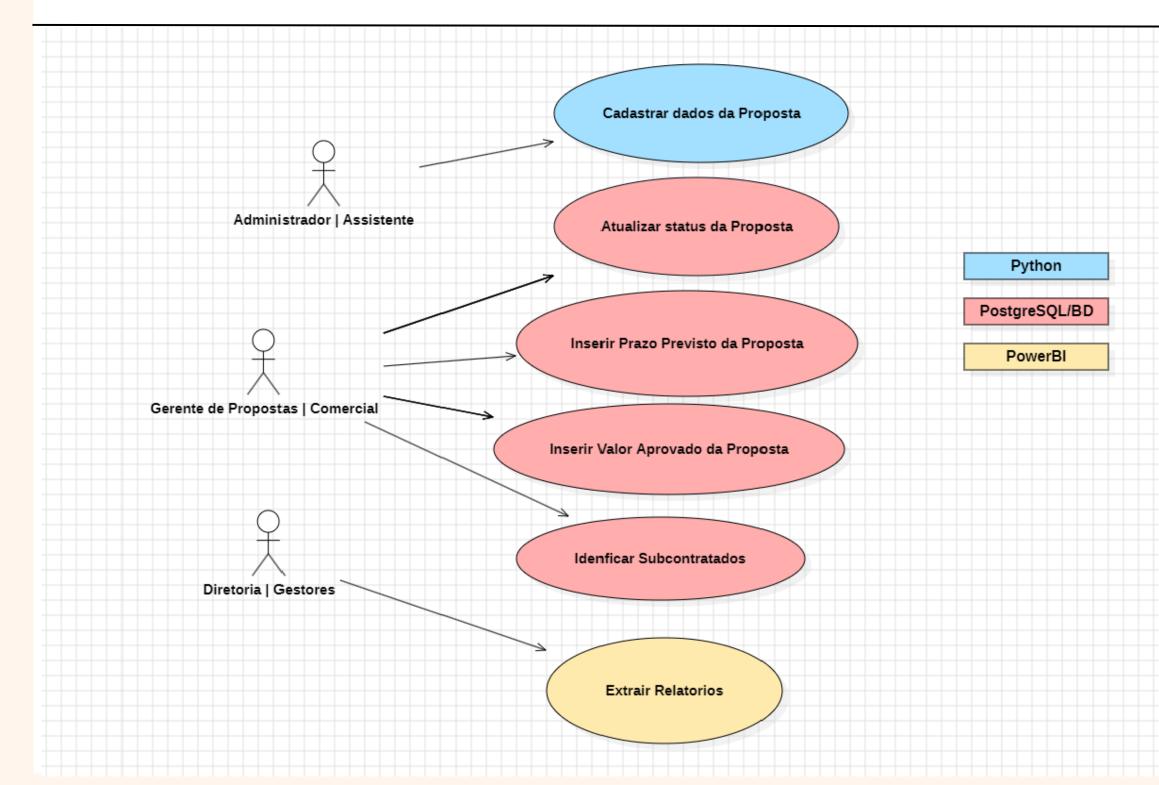
Relatórios e BD

```
Identificar os tipos de projetos orçados,
solicitados(...):
       por área de atuação
       por tipo de setor
Identificar os tickets médios destas propostas:
       por período
       por status de propostas
Quantidade de propostas:
       enviadas
       aprovadas
       canceladas
       interrompidas
```

Os usuários do sistema serão principalmente

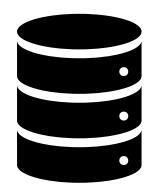






A equipe administrativa e os assistentes serão responsáveis por inserir os dados da proposta no sistema, incluindo os dados do cliente, tipo do projeto, localização, área de intervenção etc. Posteriormente, o gerente de propostas assumirá a responsabilidade de atualizar o status das propostas, identificando se foram enviadas, se estão em análise, aprovadas, não aprovadas, canceladas ou adiadas, além do prazo previsto para a execução de cada etapa de acordo com as negociações com o cliente final. Além disso, será incumbido de identificar os subcontratados e fornecedores necessários para o projeto, e registrar o valor final aprovado, juntamente com o prazo previsto, em semanas, para a adjudicação do contrato e a execução do projeto em si.

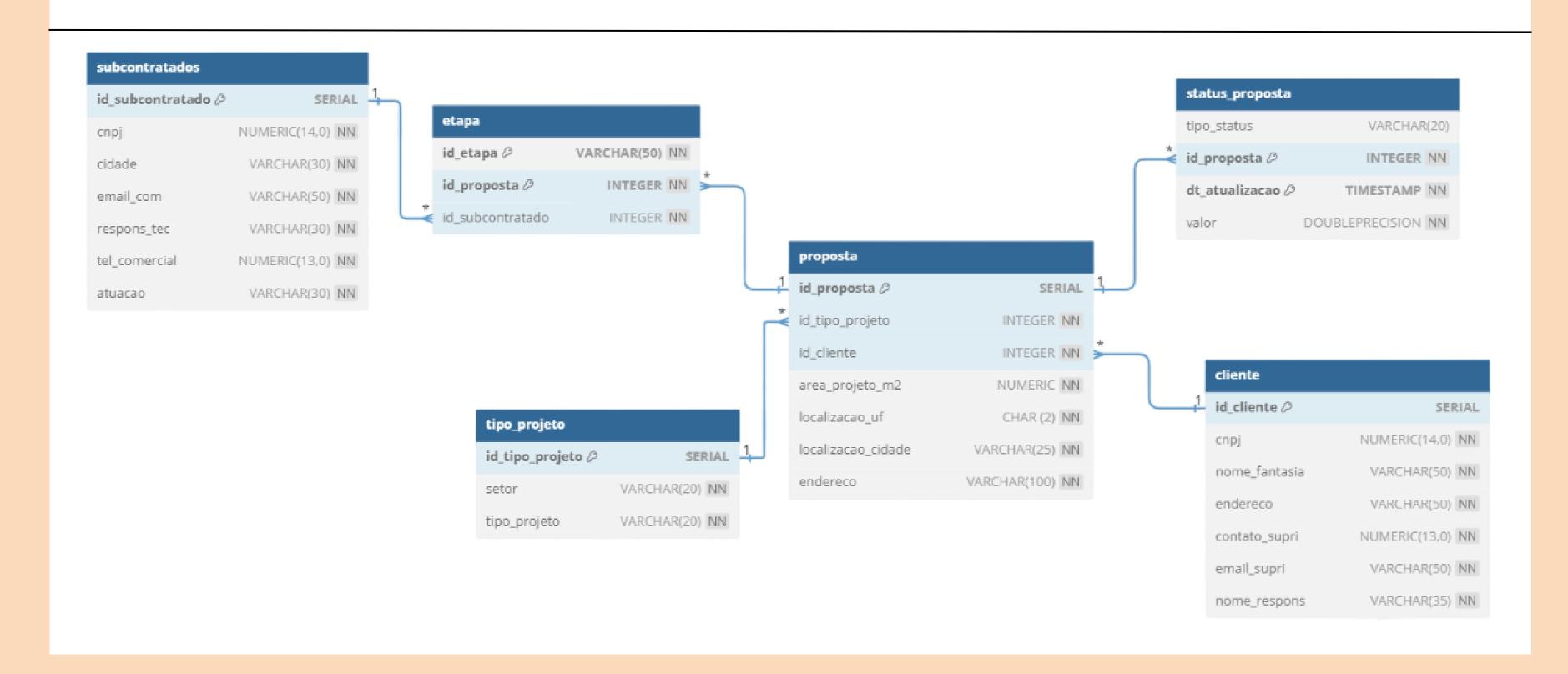
A diretoria e os gestores analisarão os dados históricos das propostas. Seu objetivo será identificar quais tipos de projetos foram mais solicitados, em quais regiões existem mais propostas, ticket médio, taxa de conversão entre outros. Eles também estarão atentos para verificar se as metas estão sendo cumpridas. Esses insights serão utilizados para tomar decisões estratégicas sobre o negócio como um todo.



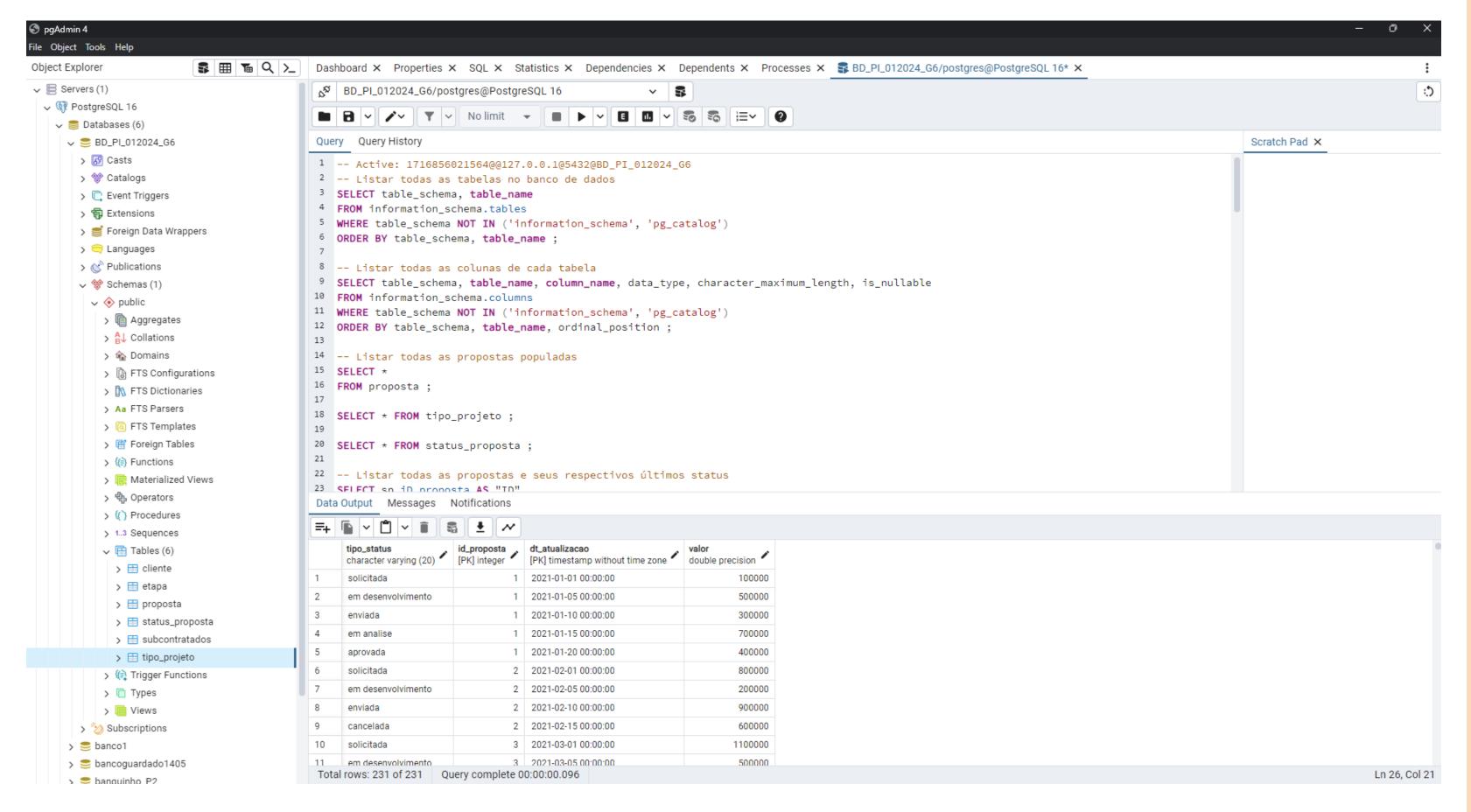
Banco de Dados

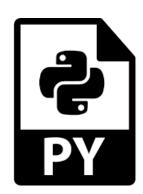


VERSÃO FINAL DO MODELO LÓGICO









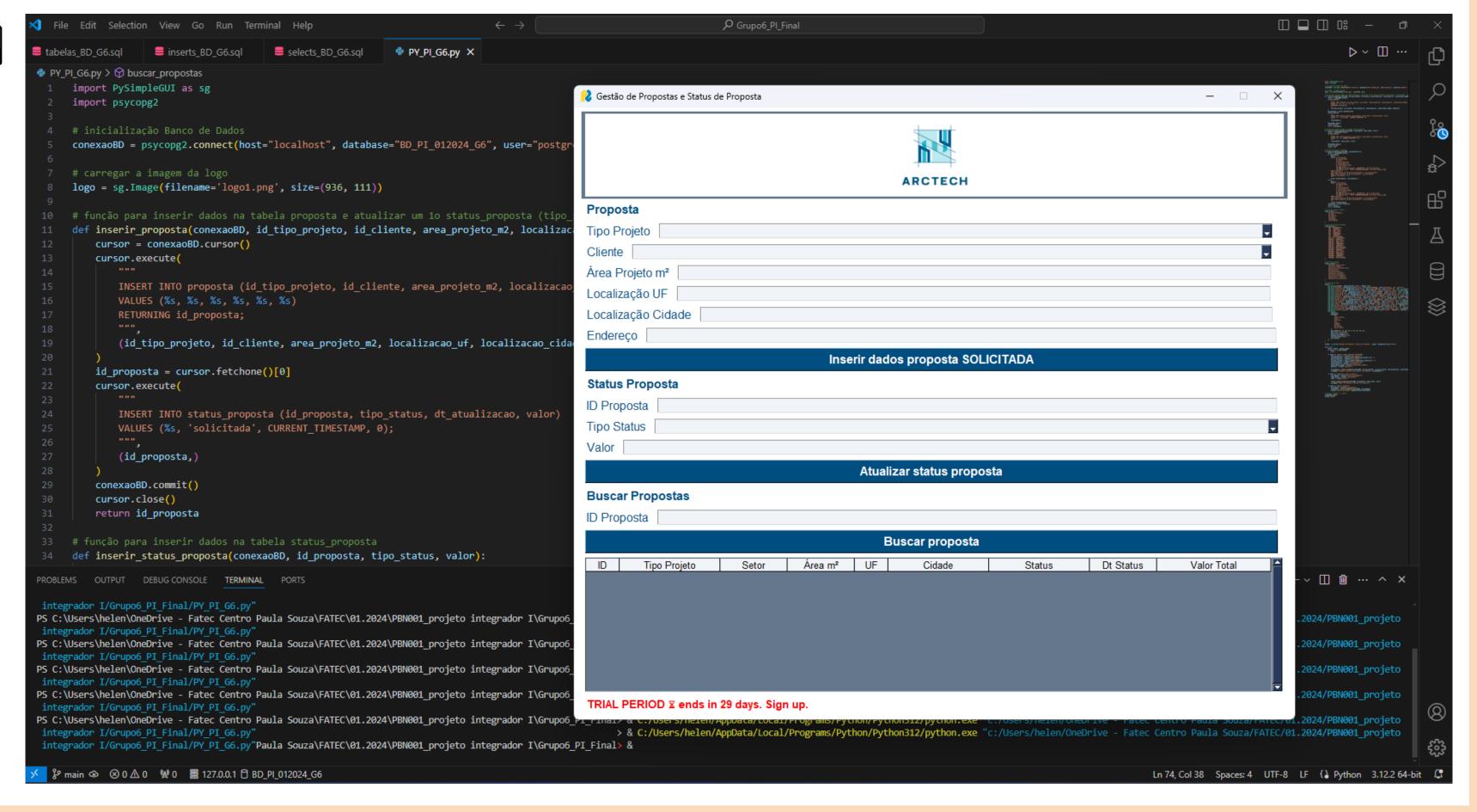
Interface Python

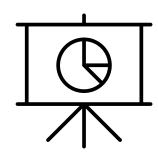
Inclusão de dados Consulta rápida de dados operacionais











Dados Consolidados

Dashboard de análise de dados





