

ZILLA

ZILLA
ICO的电商平台

白皮书

2017年 11月

重要提示

免责声明

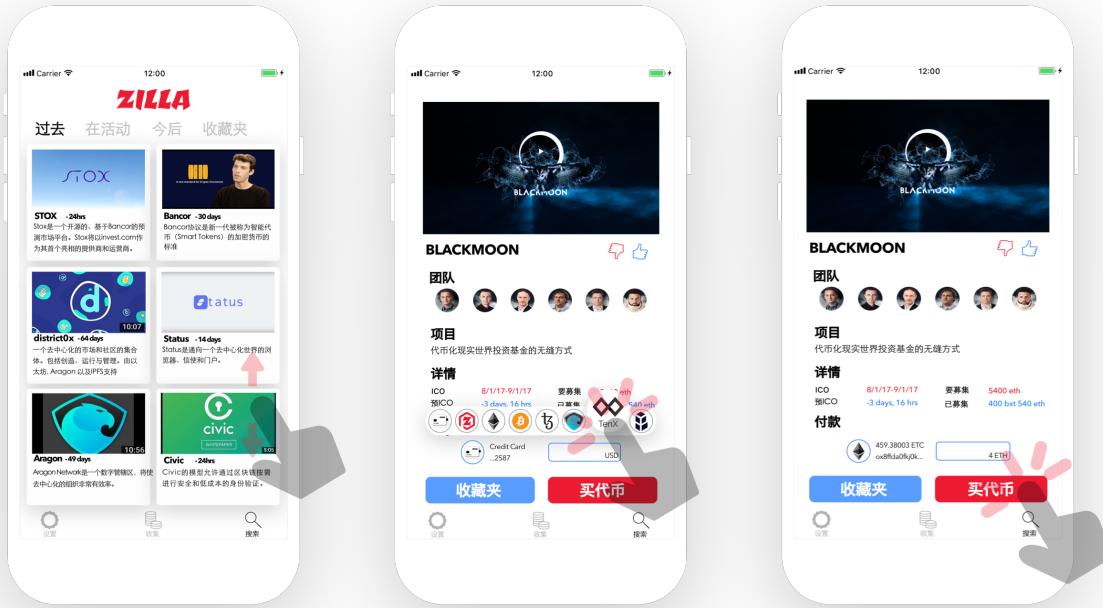
本白皮书仅供参考，不得依赖本文中的陈述。ZLA Pte Ltd不做任何声明或保证（不论是明示的还是隐含的），并且不承担本白皮书所述信息引起的一切责任。特别是本白皮书中提出的“路线图与发展”可能会发生变化，ZLA Pte Ltd不受任何对Zilla Token和/或ZLA.IO的未来业绩和回报的任何陈述的约束。ZLA.IO的实际结果和表现可能与“路线图与发展”中的内容有很大的不同。

监管机构没有审查或批准本白皮书中提供的任何信息。因此，对于根据任何司法管辖区的法律、法规或规则的要求而产生的合规事宜，现在不会或将来也不会采取任何措施。本白皮书的出版、发行或传播并不意味着适用的法律、法规要求或规定得到遵守。

有关Initial Coin Offering (ICO) 的条款和条件，请参阅代币众筹协议 (Token Crowdsale Agreement)。

ZILLA

ICO的电商平台



1 浏览 ICO

2 选择支付方式

3 买代币

摘要

ZILLA创始人共同创造了一个ICO采购平台。ZILLA将作为加密电子货币（Crypto）爱好者轻松安全地参与各种审查后的ICO的门户，同时也允许公司更有效地进行ICO。

ICO众筹正在变得越来越普遍。目前超过1500多个正在进行的ICO，购买者很难在各种ICO之间进行跟踪、比较和验证。此外，ICO环境不断增长的复杂性对新进的加密电子货币爱好者来说是一个巨大障碍。现在还没有简单易用的消费者友好和直观的平台，使参与者能够方便地掌握和比较相对竞争的ICO。

另外，没有（既定的）中央权威或机构为可供新入的加密电子货币爱好者提供参考信息。发现新的ICO仍然是一个挑战。在决定参加ICO之前，潜在的参与者必须仔细了解拟定项目的运作情况，调查项目背后的背景和资质，并准确了解他们购买物品的真实情况。欺诈和假众筹的风险损坏了该行业的信誉。完成KYC要求的多个项目的整个过程是非常耗时的。这些问题减少了给予每个ICO的注意力，随着ICO数量的增加，最大限度地提高高质量ICO的曝光变得更为重要。

ZILLA通过为ICO众筹提供统一的市场，使整个过程更简单。像Etrade和Ant Financial这样的平台使得股票市场更易于普及，阿里巴巴和亚马逊可以让人们轻松地在线购买产品，类似的，ZILLA以一个简单的应用程序的形式，为普通用户带来ICO代币众筹。向用户提供了经过适当审查的ICO项目的全面列表，并为决定参与哪些项目提供所需的所有信息。一旦做出决定，用户可以通过单击来参与所选项目。

此外，ZILLA将是第一个多语言应用程序和桌面ICO平台，将使来自日本、韩国、中国以及西方市场（英语）的人士能够轻松地参与ICO。我们将这些市场确定为加密电子货币的方兴未艾之地，而且目前还没有一个单一的ICO平台包含所有这些市场。

公司背景

ZLA PTE LTD成立于2017年，位于新加坡。我们选择新加坡，因为其被公认为是全球领先的金融中心。

公司团队

我们的多元化团队由支付、块链、商业和金融行业的专家组成。



Abasa Phillips - ZILLA、PRIMO和Pegapay的创始人，PaySafe日本区经理

Abasa是自2011年以来一直参与比特币支付行业和加密电子货币的事务。他是Neovia（现在的Paysafe）的日本区经理，并且联合创始了基于区块链技术的数字钱包PEGAPAY、支付/市场平台PRIMO和目前的ICO市场平台ZILLA。他会讲英语、日语和中文，他善于和监管机构打交道，能制定有效策略克服监管陷阱。



Tanvir Shahid - 区块链开发人员 - PRIMO CTO

Tanvir 13年来一直从事软件工程师工作。他建立起了实时机器学习推荐引擎，和许多复杂的后台团队管理平台。自2016年以来他一直热心从事区块链研发。



Michael Montague - Blockchain开发人员 - Pegapay联合创始人

Michael职业生涯初期在东京的游戏开发商Rockstar Games和Activision工作。自从2012年以来，他一直在开发区块链的应用程序。他力求通过加密电子货币的专业知识，使每个人都可以安全可靠地获得ICO。



Hendar Rismanto - 高级软件开发人员

Hendar是一位资深的后端开发人员，在搭建后端CMS系统方面有8年的丰富经验。



Richard Lamar II - 高级iOS开发人员

Richard在过去7年一直在开发前端iOS应用程序，其中许多应用程序已入驻App Store。他非常擅长开发需要复杂支付技术的市场平台应用程序。

顾问



Harsh Patel - VC - GGC合作伙伴

Harsh是Global Growth Capital (GGC) 的合伙人, GGC是领先的技术公司融资解决方案提供商, 拥有2亿欧元的AUM。在成立GGC之前, 他领导过Rocket Internet's Fintech Group。他还曾在Victory Park Capital (VPC) 负责非美国业务, Victory Park Capital (VPC) 是全球领先的科技企业信贷投资者, 投资额超过40亿美元。在加入VPC之前, Harsh在阿布扎比投资理事会共同负责了100亿美元的投资组合, 投资重点是风险债务和结构融资等特定情形。



Kal Gabriel - 对冲基金负责人

Kal目前是多伦多投资公司AYAL Capital的负责人和美国技术部门负责人。此前, Gabriel共同管理了阿布扎比政府投资部门的阿布扎比投资理事会 (AABA) 的100亿美元的风险投资、增长股权和公开股权的投资组合。Gabriel于2016年共同创立了Arevia Power, 这是一家可再生能源开发商, 公司得到了私募股权赞助商的资助。他于1999年撰写了《Dear Kalman》, 由William Morrow出版。Gabriel是一名区块链领域的天使投资人和顾问。



James MacWhite - 产品开发专员 - Breadwallet, Coinbase, Kraken

James MacWhite是一位从业较早的加密电子货币开发人员，过去他一直努力在日本建立比特币社区。他能非常熟练地开发与区块链对接的应用程序。他可以讲日语和英语，并非常渴望帮助ZILLA取得成功。



Tomomi Yamashita - 合规官 - 之前在花旗集团和美林公司担任合规官

Tomomi Yamashita在多家投资银行担任高级合规官。长期以来她也是加密电子货币的爱好者，并且自2013年以来一直为加密电子货币领域贡献着自己的力量。

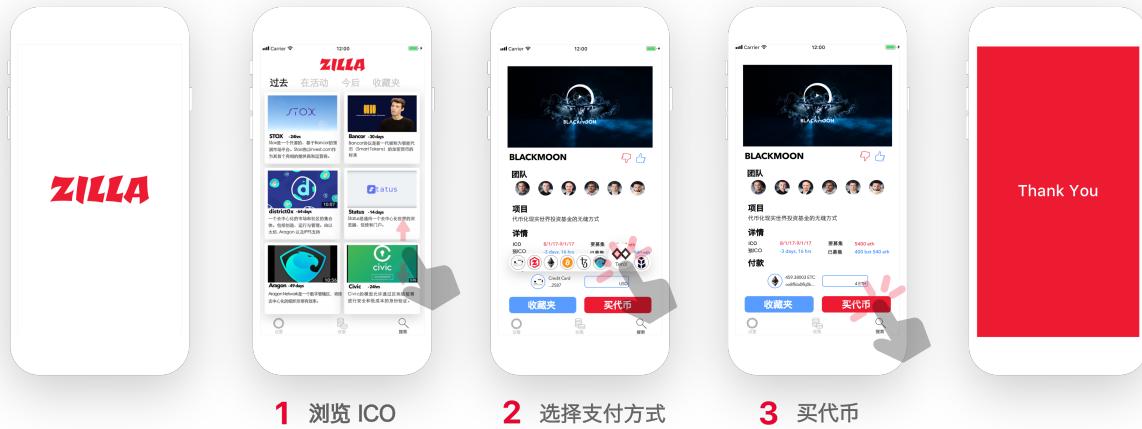


Chris Bridges - 律师

Chris是一名新加坡律师，他非常擅长驾驭代币众筹的法律复杂性。他已经帮助多家公司进行了代币众筹，并且是加密电子货币领域备受追捧的法律专业人士。

ZILLA市场

使用ZILLA，您只需点击一下就可参加ICO。您的预注册的KYC信息在需要时会自动转发到任何项目。可以使用信用卡、加密电子货币或甚至其他ICO代币购买。



有时很难弄清楚ICO的相关细节。在ZILLA，所有的ICO都是经过审查并经过格式调整以确保准确性。您可以在ZILLA上对您所发现的有吸引力的项目投支持票，并对不具有吸引力的项目投反对票。这种投票结构让您能够一目了然地看到哪些项目是在其他用户中最受欢迎的。所有用户必须注册才能使用此功能，因此投票不能轻易被操纵。

我们将在应用程序的所有版本中支持英文、中文、日文和韩文。（最初的版本将有英文、中文和日文。）随着时间的推移会增加更多的语言。

为了进一步采用和推广加密电子货币，ZILLA还将提供商家API，允许在线和离线零售商接受代币付款，并允许用户轻松地在全球数以千计的在线和离线商家那里花他们的代币。

所有这些功能协同工作，提供比当前更容易、更安全和更愉悦的ICO代币购买体验。

代币发行人经验

随着更多ICO项目的出现，优质项目越来越难以吸引有兴趣的人们参与众筹。营销、用户推广以及生成描述该项目信息的丰富材料需要大量时间和资源，而开发人员本应该专注于推进项目。

ZILLA使代币发行人能够轻松地向潜在的众筹参与者展示和解释他们的项目。项目的所有者可以上传关于他们项目的描述、所有团队成员的简历和资质、商业计划、现有风险投资者、顾问和其他资金详情，为用户提供所有必要信息，让他们做出明智决定参与哪些项目。这些信息是本地化和翻译好的，以便ICO更有效地吸引全球观众。

更重要的是，ZILLA处理所有的KYC收集和验证，并自动将这些信息提供给需要保证合规的代币发行人。

标准使用费

对在ZILLA上发起ICO众筹的代币发行人，将收取募集资金的2%作为使用该平台使用费。购买ICO代币的用户将被收取1%，作为使用平台的费用。不向ZLA代币持有者收取任何ICO购买费用，而对于ZLA平台上的众筹相关费用，会对ZLA代币持有者的费用给予减免。（见ZLA代币 - 一般折扣计划）。

竞争分析

	ZILLA	Lykke	Starbase	Bitcoin Suisse	ICOAGE
收集法币付款进行一次ICO				X	X
在移动应用上列出ICO并向公众提供代币	X				
向发行人发送加密电子货币	X		X	X	X
方便管理KYC	X				
找新的ICO	X				
比较许多已被审核的ICO项目	X				
交换代币后ICO		X			
商家API - 允许零售商接收数字代币	X				
包括中文、日文和韩文版本在内的亚洲市场	X		X		

我们不认为是Lykke、Starbase、BitcoinSuisse或ICOAGE的直接竞争对手，我们认为ZILLA是他们服务的补充。我们专注于成为一个消费者友好的应用程序和基于桌面的ICO发现和购物平台。与该行业的其他服务提供商不同，我们将提供一键式ICO参与，轻松管理KYC信息，并可以比较多个ICO的审查和结构化ICO信息。我们的应用程序和桌面服务还将有一个多语言版本，这将解决加密电子货币市场密切关注的焦点问题。

ZLA代币众筹

什么是代币众筹？

代币众筹，已经成为一种广为人知和备受尊重的筹集资金方式，来推进新的商业企业创业。在这种情况下，一个新的加密电子货币创业公司会将其一部分的加密电子货币交换给早期用户，以获取资金。

代币众筹将在我们的网站上进行，您可以在我们的官方网站上找到更多和更新的信息ZLA.IO

为什么要代币众筹？

ZILLA已经制作了ZILLA平台，并聚集了一个由经验丰富的首席执行官、开发人员、银行家，以及法律、合规和VC行业的顾问组成的专家团队。然而，全面实施ZILLA支付平台和构建iOS和Android ZILLA应用程序将需要大量资金和更大的团队。ZILLA选择进行代币众筹以进一步了解代币发行人所经历的一切，并将加密数字货币社区围绕在新颖的未来代币销售平台的周围。之后，ZILLA参与者还可以使用他们购买的代币在未来使用该平台，并节省代币销售费用。

ZLA代币 - 平台折扣计划

在ZILLA代币众筹期间，ZLA代币将被发行和交换。一旦ZILLA平台推出，ZLA代币可以由ICO参与者和ICO发行人使用，以减少使用ZILLA平台所需的费用。该平台的所有用户可以轻松便利地在其投资组合中持有ZLA代币，以获得折扣费用：

对于ICO代币发行人，每个持有的代币可以在费用上获得100USD的折扣，最高可以抵扣收取总费用的50%（即ICO筹集的总额的1%）。比如，一个ICO项目可以筹集1000万

USD, 持有500 ZLA代币可以让他们200,000 USD 的费用减少50,000USD。如果他们持有2,000或更多的ZLA代币, 他们的费用会减少到100,000 USD。

想要利用ZLA代币提供的折扣的ICO代币发行人必须在开始众筹之前承诺他们希望使用的ZLA代币数量, 并且在销售期间锁定这些代币。如果众筹以不同于美元的货币收集资金(例如, 比特币或ethereum), 则会根据众筹开始当天的美元汇率计算每个ZLA代币的折扣。

对于ICO的参与者, 每个ZLA代币的持有人可以获得100美元的费用折扣, 最高可达ZILLA收取费用的100%。例如, 用户在代币上花费20,000美元通常会支付200美元的费用, 但是如果他们持有2个ZLA代币, 他们就不必支付任何费用。用户只需在代币上支付2,000美元就可以持有0.2个代币, 就可以消除20美元的费用, 0.1个代币可以将费用降低10美元。

对于ICO参与者, 在购买ICO代币时, 用户只需在其投资组合中持有ZLA代币即可获得费用折扣。代币不被锁定, 随时可以交易。

在任何时候, ZILLA可以选择增加但不能减少给予ZLA代币持有人的折扣价值。

向用户空投(Airdrops)

在ZILLA上列出他们项目的ICO团队将定期对我们的用户进行空投, 以引起他们对项目的关注。ICO可以限定向哪些用户发送空投(例如VERIFIED用户, 高级ZILLA BLACK用户等), 当用户收到空投时, 用户会收到一个弹框, 说明空投来自谁, 然后会跳到ICO的项目页面, 以便在他们的钱包中接收空投。

※空投的最低金额为10000美元, 由目标用户瓜分。

※※所有空投都是用ZLA代币完成的。

ZILLA BLACK

ZILLA BLACK是ZILLA的高级版本，有三个主要特点。

1. 我们通过用户投票支持/投票反对收集的数据以及与机器学习相结合的应用程序内行为来预测表现最好的项目，这些项目会在标题旁边进行标识。
2. ZILLA BLACK用户仅需1个ETH就能进入预ICO。(通常情况下，预ICO的最低购买额最高为100,000美元)。
3. 您将获得比常规ZILLA会员更多的代币空投。

※ZILLA BLACK的原费用为1 ETH/月，但我们预售的所有参与者将永久免费获得。

子代币

对于那些持有我们ZLA代币的用户，我们为您准备了一份惊喜。

我们正在创造另一个称为GD代币的币种。GD代币的规模只有500万。如果您持有我们在众筹期间获得的所有ZLA代币3个月，我们将向您发送2个GD代币。一旦您在钱包中收到此代币，ZILLA应用程序将在您的名字旁边激活* VERIFIED(已验证)徽章。您可以在交易所自由交易这两个GD代币，但是您必须持有至少一个GD代币才能保持您的已验证状态。在交易所获得的GD代币将不会给您VERIFIED状态。获得VERIFIED状态的唯一方法是将ZLA令牌保持3个月不动。您的VERIFIED徽章将会每3个月“升级”一次。这就像Twitter或Instagram中已验证状态的VERIFIED徽章。

※VERIFIED状态将让您在ZILLA上接收到最多的代币空投，因为持有这种身份的会员是最核心的ICO参与者。

分配和价格

总共将发行60,000,000 ZLA代币，在ZILLA代币众筹时将向公众以1,500ZLA/ETH的汇率提供33,000,000 (55%) ZLA。

24,000,000 ZLA (40%)将会被分配给ZILLA团队。3,000,000 ZLA (5%)将会被分配给投资者。

所有代币众筹的收益将用于开发ZILLA平台和支付初始运营成本。如果任何ZLA代币在代币众筹结束时仍未售出，ZILLA将在ZILLA智能手机应用程序中以每个10美元的价格销售剩余代币，但销售价格到时可能由公司自行更改。购买ZLA代币的用户当然可以以任何价格在加密电子货币交换中销售。

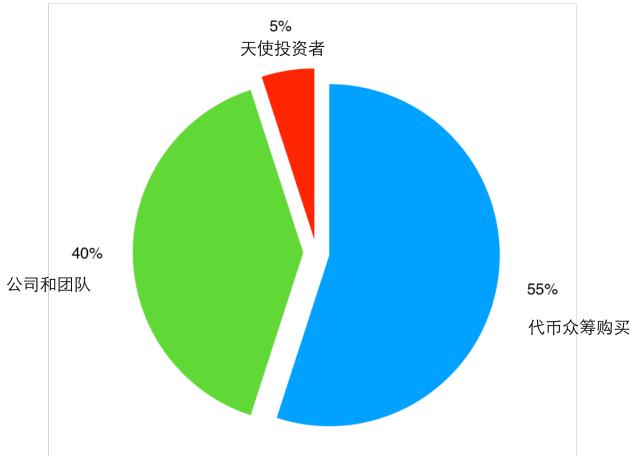
a. 分配

%	数额 (ZLA)	参加者
55%	33,000,000	代币众筹
40%	24,000,000	公司和团队
5%	3,000,000	投资者

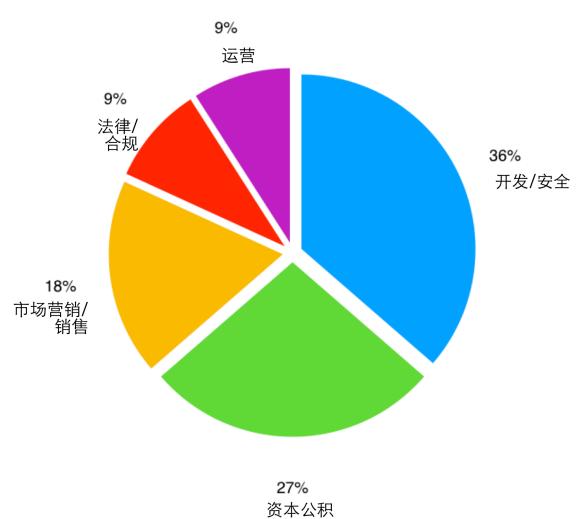
b. 价格

1ETH	1,500 ZLA

代币分配



资金使用



合格买家

公司、基金和个人都被邀请参加ZILLA代币众筹。来自美国的参加者不得参加。此外，来自新加坡的居民也被禁止参与代币众筹。

ZILLA初始代币销售摘要

项目介绍	ZILLA旨在为代币发行人和潜在投资者提供一个安全、经过审查和易于使用的ICO众筹平台
证券识别码	ZLA
代币背景	ZLA是Ethereum区块链上的一种ERC20代币
开始日期：	2017年12月
ZLA代币价格	1 ETH将可以购买1,500个ZLA代币。

ZILLA的所有ZLA代币的百分比 代币众筹参与者	55%
ZILLA公司和团队	40%
投资者	5%
目标销售金额 (固定限额)	15,000,000 USD
托管资金	资金安全地放在需要多重签名的代管帐户中
代币持有者奖励	在ZILLA平台上持有ZLA代币的未来代币发行人可以享受100美元的费用折扣，折扣最高可达收费总额的50%（即ICO总额的1%）。 持有ZLA代币的ICO的参与者可以获得100美元的费用折扣，最高可达ZILLA收取费用的100%。
代币众筹中可以接受的加密电子货币	Ethereum (ETH)

产品路线图

ZILLA市场应用程序目前正在制作中，将于2018年1月发布。

ZLA商家API将允许全球商家接受任何代币进行付款，将于2018年第四季度发布。

日期	事件
2017年5月	理念构想/开始着手准备ZILLA
2017年7月	团队组成
2017年8月	在新加坡成立ZLA PTE LTD
2017年12月	代币众筹
2018年第一季度	加密电子货币交易挂牌
	ZILLA App首发
	ZLA支付网关持续开发
2018年第二季度	支付网关伙伴关系开发
	加密电子货币交换合作伙伴关系开发
2018年第三季度	ZLA支付网关API测试

2018年第四季度	ZLA支付网关API测试版发布
-----------	-----------------

时间线



资金使用

作为基于Ethereum的项目，ZILLA的长期可行性和实用性直接受到Ethereum协议的持续发展和用户群的增长的影响。一旦ZILLA众筹已经结束，预计在2年中需要从加密电子货币转换为美元作为应急运营资金来源，其余将作为ETH持有，用于所有运营开支。所有服务提供商支付和费用将尽可能用ETH支付。

a. 开发/安全

分配给开发费用的贡献资金将用于支付与ZILLA市场的初始和持续开发相关的所有费用以及ZLA代币和ZLA网络改进的支出。

b. 储备金

既然ZLA代币可以自由交换，分配给储备金的贡献资金将涵盖发送ZLA的所有费用。

c. 营销/销售

分配给营销和销售的贡献资金将用于涵盖与促进ZILLA市场以及ZLA代币相关的一切努力的成本。

发展和维持与众筹咨询公司和发起自己众筹的公司的关系是ZILLA市场可持续发展的重要组成部分。

在各种关键的区域加密电子货币交换中启用和维护ZLA代币对于ZLA代币的持续使用至关重要。这也有助于为ZLA代币提供价值。

d. 合法合规

为法律费用分配的贡献资金将包括与ZILLA的建立和运营相关的法律费用，以及由ZILLA选定为服务提供者的实体的建立和运营支付的法务开支，和为解决可能对ZILLA团队的持续努力构成威胁的事项所需支付的任何不可预见的法律费用。

e. 运营

分配给运营费用的贡献资金将涵盖与会计、业务开发、社区管理、教育、人员运作、招聘、支持和任何其他管理任务相关的任何费用。

代币分配

a. 公共贡献者

对于我们的代币众筹，公司和个人都被邀请参加。预众筹参与者将被邀请以折扣价购买ZLA。美国公民不会被邀请参加代币众筹。

b. 团队/顾问

不会对顾问设定一个无法交换ZLA代币的锁定期，然而，ZILLA核心团队将拥有以下股份行权时间安排

ZILLA团队行权计划

首次发行 25%

第1年之后: 25%

第2年之后: 50%

c. 投资者

这笔金额分配给早期向公司提供资金的早期投资者。

结论

ZILLA团队认为，加密电子货币、作为其基础的块链技术和代币众筹是我们数字化经济的必要组成部分。它使资本的获取大众化，为大众提供了更大的流动性。它可以实现社会进步和经济发展。

然而，加密电子货币经济的一个关键部分是ICO。目前大多数人都无法参与这些内容。参与其中的诸多不便、实体的管理不善以及某些诈骗行为正在破坏整个行业。没有（既定的）中央权威机构提供任何安全或合法性的保障。

ZILLA旨在使代币众筹经济更容易参与和更便于审核。ZILLA平台只会列出预先审查过的项目，并将使不太熟谙技术的用户参与代币经济。购买代币应该像在网上购物一样简单，我们的一键式代币购买系统将使获得新一类资产更多大众化。

您现在可以成为下一代ICO平台的一部分，并支持ZILLA为代币经济提供更多的安全性和可访问性！我们邀请您和我们一起开启激动人心的旅程，助力精彩的代币经济飞向下一代！