

Business Case Overview

marktel

Empresa

- Compañía del sector de las telecomunicaciones.
- Área de negocio: Atención al cliente Empresas.

Necesidad

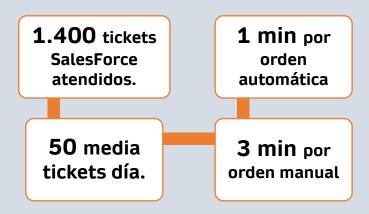
Nuestro cliente tenía la necesidad de cerrar y tipificar los tickets en Salesforce, manteniendo un control riguroso de ordenes procesadas.

Solución



Para la automatización para el cierre de en Salesforce, se proporciona PASS donde los agentes adjuntan para luego revisar los cargos procesados y reportados por un **bot integrado en la plataforma**. Manteniendo un control automático de los casos.

Beneficios Clave



- Proceso automatizado y parametrizado para mejor analítica.
- Alivio en la carga de trabajo optimizando la reconciliación de tickets.

Beneficio Económico: 28.000 € al año.

Beneficio Cuantitativos: Parametrizando las operaciones se obtuvo una mejora en tiempos del 20%.

