



*A solução que vai impulsionar os
negócios da sua empresa.*

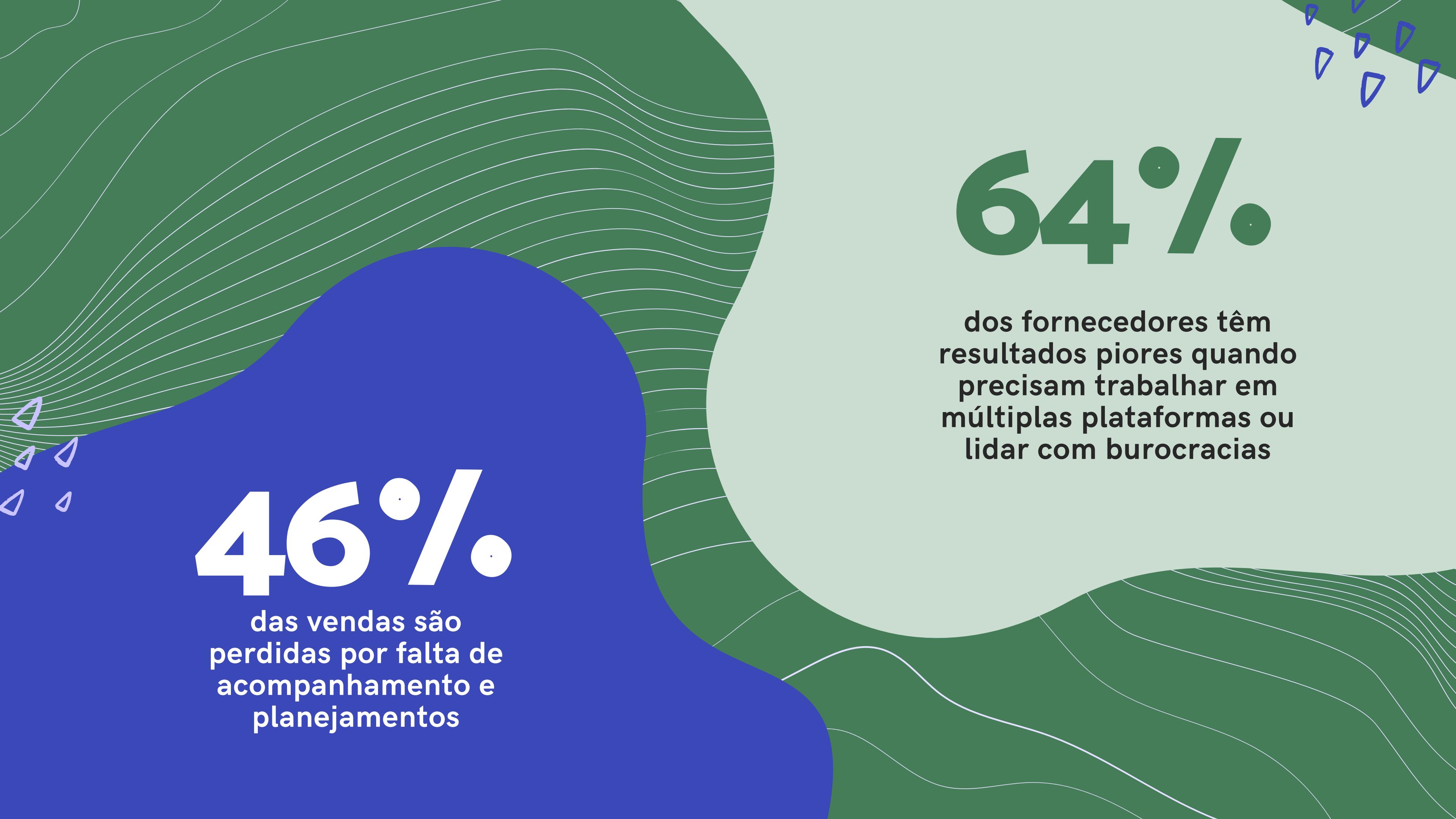
O que faz mais falta para sua equipe de suprimentos tecnológicos?

Acompanhamento de pesquisas de preço?
Relatórios de vendas?
Melhor relacionamento com clientes?
Suporte para pós-venda?

Você pode ter a solução para todas essas demandas em UMA plataforma

Que ajudará tanto a empresa que gostaria de um contato mais rápido e seguro com seus fornecedores quanto para o mesmo, que desejam praticidade e rapidez em seus atendimentos. A aplicação desafia a demora no atendimento, cadastro de empresas e de produtos.



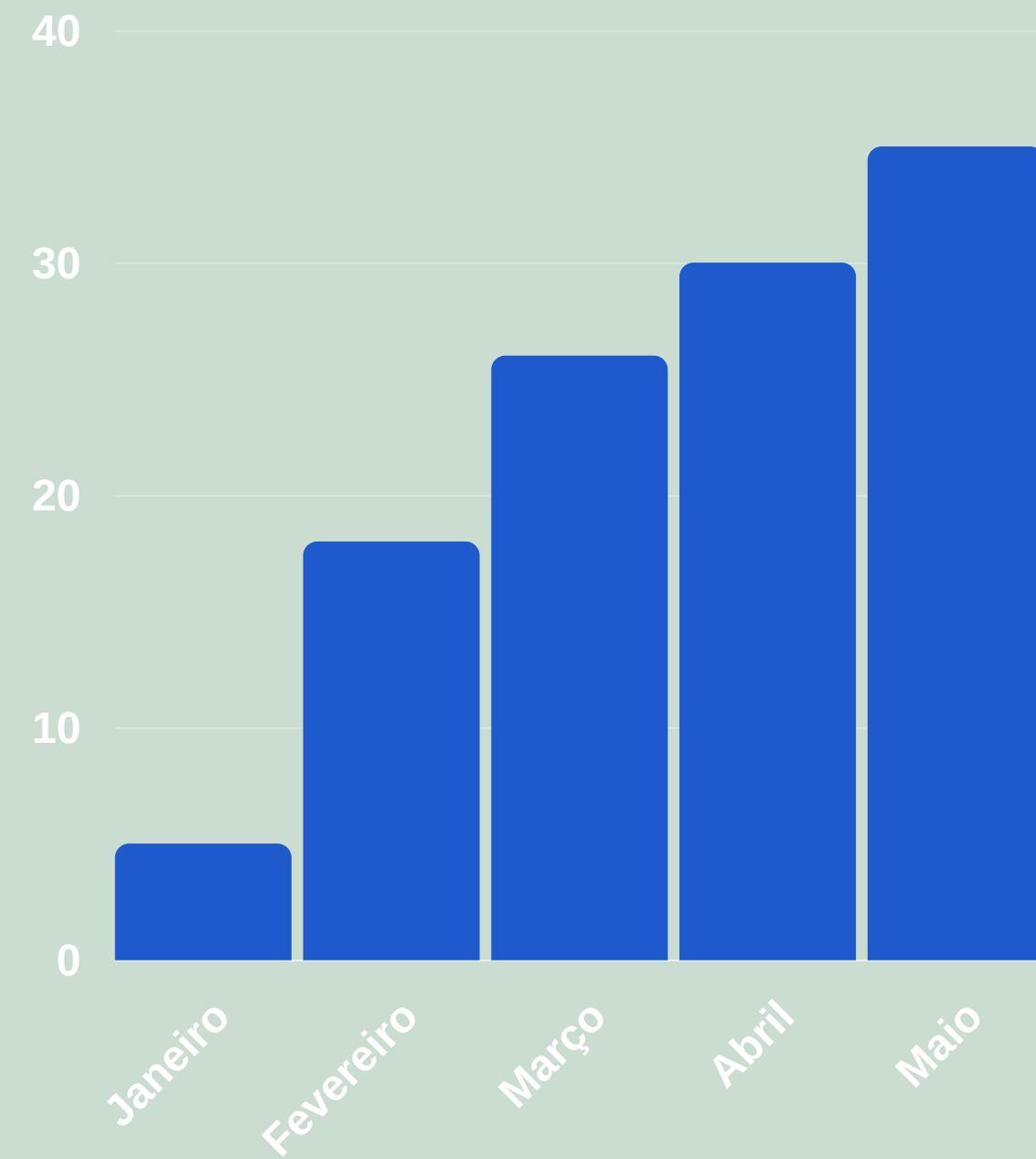


46%

das vendas são
perdidas por falta de
acompanhamento e
planejamentos

64%

dos fornecedores têm
resultados piores quando
precisam trabalhar em
múltiplas plataformas ou
lidar com burocracias



Por isso, adotar uma plataforma completa é tão importante

Os resultados de desempenho já aparecem
nos primeiros meses de uso

Easy Deal tem o poder de mudar para melhor as decisões
de compras de sua empresa e os relacionamentos com
seus clientes.

**“A inovação é o que
distingue um líder
dos demais.”**

STEVE JOBS

Com a Easy Deal, você pode

Interagir com mais de uma empresa em seu escopo de Fornecedores

A solução integra sua empresa com outras e faz com que a relação se torne cada vez mais forte, através das solicitações nele contidas.

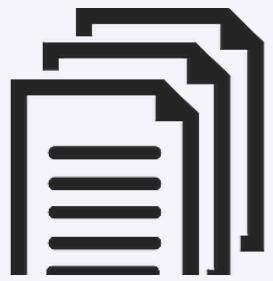
Classificar e entender qual a melhor opção para sua empresa

No ambiente, várias empresas estão à disposição de diálogo e negociações em geral, com base em seus produtos.

Oferecer a base ideal para o pós-venda

Além do carrinho de compras! As relações de empresa para empresa não param nem por um segundo. A interação é contínua dentro do aplicativo.

Compatível com as principais tecnologias corporativas



Documentos e
Sistemas
Compartilhados



Armazenamento
em Nuvem



Redes Sociais



E-mail

**Sua equipe
totalmente
integrada em
apenas**



dias

A instalação completa e aplicação do Sistema já começa em pouco mais de uma semana. Caso seja necessário, também é oferecido um minicurso. Em breve, iremos trabalhar em um ambiente de tutorial já integrado, assim facilitando a vida de quem ainda está se acostumando com aplicativos de celular.

Suporte remoto

24 horas por dia. 7 dias por semana.

Uma equipe de desenvolvedores e atendimento ao cliente disposta a ajudar e registrar todos seus problemas.

Compatível com laptops, desktops e dispositivos móveis

Easy Deal suporta todos os tipos de plataformas até o momento, e, com toda certeza, não pararemos por aí.

100% online

Todo este suporte pode e é feito completamente online e com todas asseguranças existentes no mercado, para certificação de que seus dados e de sua empresa estão garantidos e seguros..



Funcionalidade integrada de Inteligência Corporativa

**Processos corporativos mais
rápidos que antes**

As gestões de coleta, organização, análise,
compartilhamento e monitoramento de informações que
dão suporte aos negócios da sua empresa.

Integração significa menos trabalho

A fadiga e o burnout com certeza deixarão de ser uma realidade na vida dos colaboradores. Easy Deal dá mais agilidade ao trabalho, o que geram frutos positivos com relação a inteligência emocional e cultura organizacional.

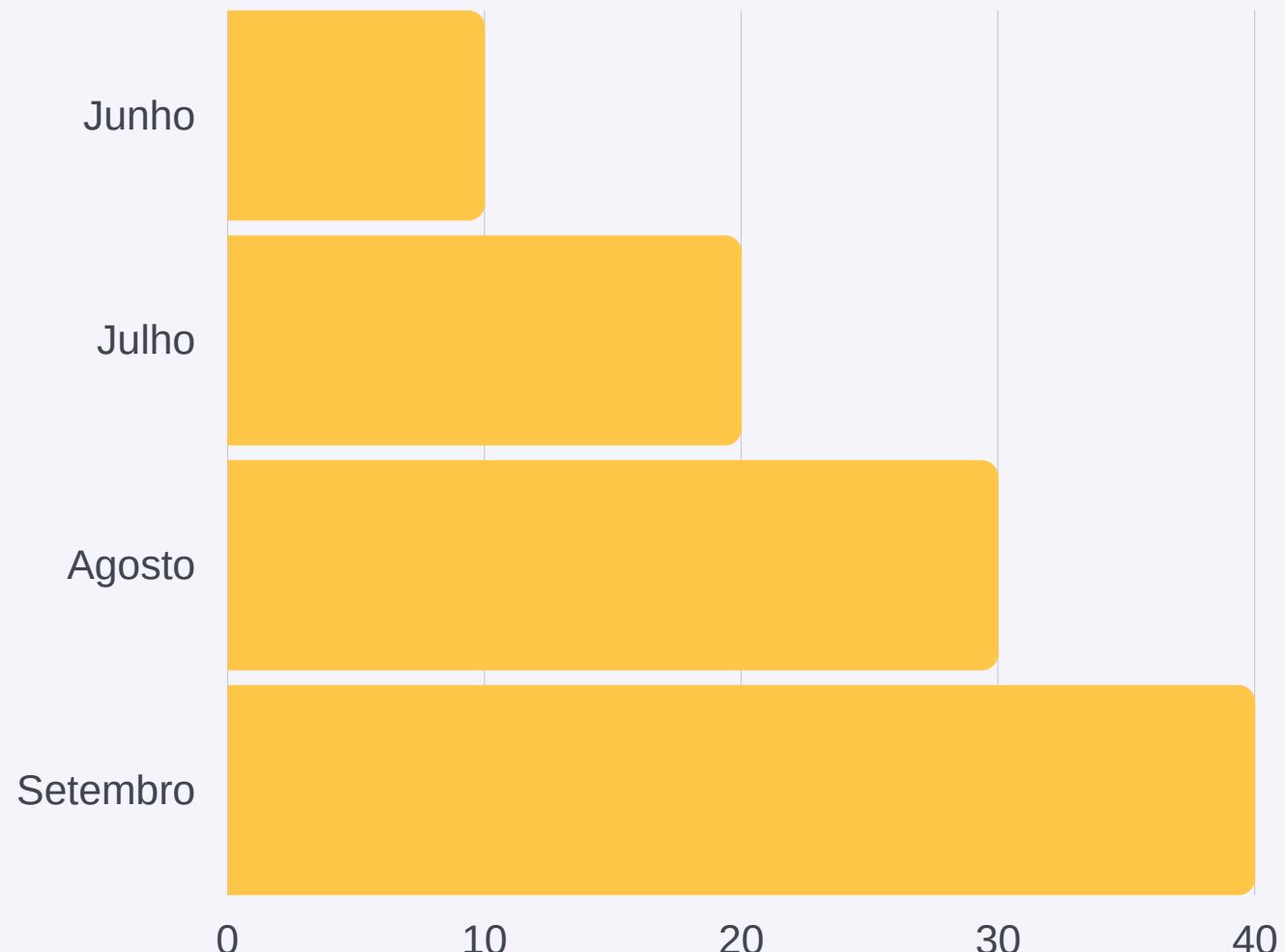
Informações geram mais oportunidades de negócios

As oportunidades estarão na palma da mão de sua empresa. Todas as informações que todos seus colaboradores e fornecedores podem prestar estarão acessíveis, a qualquer momento, na plataforma. Tudo isso e muitas outras funcionalidades estão nele para que suas estratégias sejam melhores.

Crescimento de vendas após a adoção da plataforma

Dados compartilhados por usuários ativos

Uma equipe bem treinada e mais intuitiva com o Emptio conseguiu seus primeiros resultados dentro deste ano de 2020. É um dos maiores exemplos de sucesso.



Perfeito para o ciclo de vendas



Prospecção

A E.D é a plataforma ideal para suas pesquisas de mercado, trazendo muito mais eficiência na hora de escolher um fornecedor que encaixe perfeitamente com seus negócios e valores.

Fechamento

O fechamento das vendas é completamente seguro, ágil e garantido, pois há segurança tanto de quem solicita os produtos ou serviços quanto de quem os entrega.

Pós-venda

Toda parte burocrática a um estalar de dedos. O melhor pós-venda do mercado para empresas que desejam mais proximidade, ou já são clientes há muito tempo e desejam melhores funcionalidades em suas negociações. O acompanhamento de todo serviço ou produto é feito com total atenção dentro do Easy Deal.

Personalize como quiser

Cadastro de Fornecedor

Aos fornecedores, temos um ambiente sendo preparado para melhor abrigar e informar os potenciais clientes, tudo em poucos dias depois do lançamento oficial.

Layout

Já lançaremos com um padrão moderno e acolhedor a toda empresa. Rápido, intuitivo e fácil de manusear. Podemos mudar conforme feedback da empresa contratante ou fornecedor, trazendo ainda mais segurança e comodidade a todos.

Cadastro de Cliente

Esta função será melhor aprimorada conforme feedback, mas encontra-se ainda como um compartilhamento de informações entre sua equipe de vendas, todos com acesso único ao único perfil da empresa na ED.

Fluxo de Processos

Na Easy Deal, o que mais nos orgulhamos é a praticidade dos fluxos de processos que podemos encontrar no aplicativo. Estamos felizes e ansiosos para que tudo seja testado em breve.

Aprimoramento contínuo de recursos

2020

Lançamento do Emptio

Todas funcionalidades
operando

Coleta contínua de feedbacks

Testes com implementação de
soluções em Nuvem

Implementação dos sistemas
de clientes

2021

Começo dos testes para
implementação com os
Sistemas ERP

Investimentos em Segurança
com base na LGPD

Melhorias aplicadas com
integrações a Sistemas

Controle offline de pendências

2022

Inauguração do Sistema
Integrado a Nuvem da
empresa

Uma melhor interação com o
pós-venda

2023

Começo dos testes para uma
Rede Social entre empresas

Criação de uma inteligência
artificial que conecta uma
empresa a outra, por meio de
interesses em comum