

# Sistemas de Recomendação: Introdução e Aplicações Comerciais

Adriana Lopes, Diana Carrilho, Henrique Faria and Paulo Barbosa

Departamento de Informática, Universidade do Minho

**Resumo** Neste artigo científico procedeu-se ao estudo dos sistemas de recomendação iniciando-se com uma introdução ao tema abordado e uma contextualização histórica do mesmo. Seguidamente abordaram-se os cinco paradigmas diferentes: Sistemas baseados em filtros colaborativos (community based recommender systems), Sistemas de Recomendação Baseados em Conteúdo (Content-based recommender systems), Sistemas de Recomendação Baseados em Conhecimento (Knowledge-based recommender systems), Sistemas de Recomendação Demográficos (Demographic filtering), Sistemas de Recomendação híbridos/Agregados (Hybrid and Ensemble-based recommender systems) [4]. Por fim, referem-se dois exemplos práticos da utilização de sistemas de recomendação, na área da filmes (Netflix) e na de música (Spotify).

**Palavras-chave:** Sistemas de Recomendação · Netflix · Spotify.

## Introdução

Em 2018, foi estimado que cerca de 51.2% da população mundial, 3.9 mil milhões de pessoas, fossem utilizadores da internet [1]. O processo de pesquisa e obtenção de informação por parte de um utilizador deixou de ser algo trivial. Este nem sempre era apresentado com os requisitos pretendidos. Vários serviços online desde motores de busca a lojas de comércio eletrónico aperceberam-se de que, para otimizar a experiência de cada cliente no seu serviço, teriam de ordenar a informação mostrada a cada um destes de acordo com a relevância que esta teria para ele. Tornou-se, então, evidente a necessidade de fornecer uma experiência personalizada da internet a cada utilizador. Os Sistemas de Recomendação (SR) surgiram como uma forma de resolver este problema. Estes são sistemas de filtragem de informação cujo objetivo é apresentar a um utilizador produtos que lhe sejam de interesse. Ainda que os SR possam ser aplicados a vários domínios (e-commerce, hotelaria e restauração, etc...), neste trabalho debruçar-nos-emos sobre os seguintes temas: filmes e música.

## 1 Definição e História

Há cerca de 25 anos a internet tornou-se extremamente popular nos países desenvolvidos. Nos Estados Unidos da América, entre 1994 e 2000, observou-se um período de crescimento exponencial no uso e adoção da internet conhecido como a bolha da internet (em inglês, dot-com bubble). Empresas de todos os domínios tiveram que se adaptar a este facto e moveram os seus negócios online.

As recomendações são uma parte crucial da experiência digital personalizada ao utilizador por qualquer empresa. Um utilizador passa, em média, entre seis a oito horas por dia online [2], gerando dados relativos à sua atividade.

Surgiu, então, a ideia de utilizar estes na recomendação de produtos.

Devido ao sucesso obtido na sua implementação, os sistemas de recomendação mantiveram-se populares desde então e têm vindo a ser refinados. A Amazon, por exemplo, estima que 35% das suas vendas são provenientes do uso de sistemas de recomendação [3].

Sistemas de recomendação de alta qualidade podem transformar a experiência do utilizador agradável e estabelecer confiança e lealdade a longo termo.

Os sistemas de recomendação evoluíram de gerarem simples colunas de itens ou artigos a construir páginas dinâmicas que amplificam diversos objetivos provenientes da análise do comportamento e histórico do utilizador.

## 2 Técnicas utilizadas por sistemas de recomendação

### Modelos básicos dos sistemas de recomendação

Os modelos básicos para sistemas de recomendação utilizam dois tipos de dados: interações utilizador-item como avaliações ou hábitos de compras e informações de atributos sobre utilizadores e itens como o perfil respetivo [4]. Os métodos que usam o primeiro são chamados de Métodos de filtragem colaborativa, enquanto os restantes dão pelo nome de Métodos de recomendação baseados em conteúdo [4]. Em Sistemas baseados em conhecimento as recomendações usam conhecimento sobre os requerimentos do utilizador [4].

Alguns sistemas de recomendação combinam histórico com requerimentos para criar sistemas híbridos. Estes sistemas combinam as forças dos vários tipos de sistemas para ter uma boa performance independentemente dos dados disponíveis [4].

### 2.1 Sistemas de filtros colaborativos

Modelos de filtragem colaborativa usam avaliações de vários utilizadores para fazer recomendações.

O principal desafio para estes modelos reside nas matrizes esparsas.

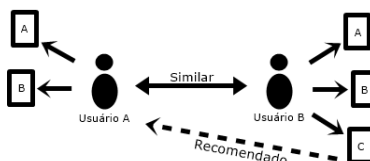
Por exemplo, numa plataforma de música como o spotify, em que as músicas têm maior cotação dependendo do número de vezes que são ouvidas por um utilizador e em que os utilizadores só ouviram algumas das músicas disponíveis, as matrizes Utilizador x Música têm poucas avaliações visto que uma grande parte das músicas não foram ouvidas ainda [5].

Nestes modelos as avaliações não existentes podem servir como input [4]. Por exemplo se dois utilizadores, Alice e Bob, em muitas músicas têm classificações parecidas, o algoritmo pode estabelecer uma relação de semelhança entre eles. Desta forma o algoritmo pode prever que em músicas nas quais só um tenha dado classificação, o outro terá uma apreciação parecida. Esta forma de previsão consegue colmatar uma parte das classificações inexistentes na matriz.

### 2.1.1 Filtros Colaborativos Baseados em Utilizadores

Neste caso as classificações fornecidas por utilizadores com os mesmos gostos de A são usadas para as recomendações para A.

A ideia básica destes tipo de filtros passa por encontrar utilizadores com gostos semelhantes a A através das semelhanças entre classificações dadas por estes nas mesmas músicas [5]. Desta forma se B tiver os mesmos gostos de A e se B der uma boa classificação a uma música C é provável que A também dê uma avaliação positiva à mesma música. Ao conjunto de utilizadores usados para inferir essas previsões dá-se o nome de vizinhança.

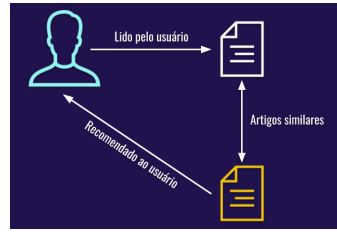


**Figura 1.** Filtro Baseado em Utilizadores Similares

### 2.1.2 Filtros Colaborativos Baseados em itens

Para fazer previsões sobre se um utilizador A gostará de uma música B, o primeiro passo passa por determinar as X músicas mais semelhantes a B. As avaliações dadas por A a essas X músicas é usada para inferir se A gostará da música B.

Este método é fácil de implementar, no entanto peca por falta de personalização. [6].



**Figura 2.** Filtro Baseado em itens Similares

A vizinhança para estes métodos pode ser definida de duas formas:

### Métodos Baseados em Memória

Estes métodos são também conhecidos como algoritmos de filtros colaborativos de vizinhança. Nestes, as avaliações que um utilizador pode dar a certos itens é prevista com base na sua vizinhança.

### Métodos Baseados em Modelos

Nestes modelos, mineração de dados e aprendizagem máquina são usados no contexto de modelos de previsão.

Nos casos onde o modelo é parametrizado, os parâmetros são aprendidos dentro do contexto da otimização da "framework".

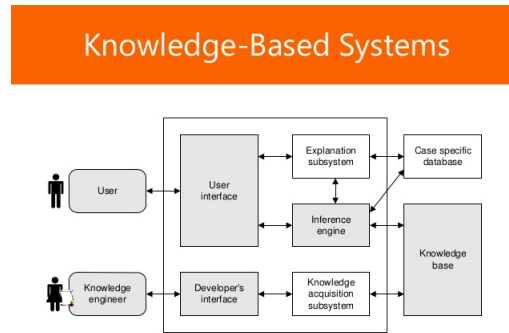
## 2.2 Sistemas de Recomendação Baseados em Conteúdo

Nestes sistemas, os atributos descritivos dos itens são usados para fazer recomendações. O termo conteúdo refere-se às descrições dos itens.

As classificações do utilizador, bem como os seus hábitos de compras são combinados com os atributos dos itens para fazer as recomendações.

Por exemplo, num filme X o João atribuiu uma classificação elevada mas não temos acesso a mais nenhuma classificação do mesmo filme feita por outros utilizadores. Nestas situações Modelos de filtros colaborativos não servem. No entanto, a descrição do filme contém as mesmas palavras chave que outros filmes, logo estes podem ser sugeridos ao João.

Em métodos baseados em conteúdo as descrições dos itens, que estão marcadas com classificações são usadas para treino para criar sugestões específicas para o utilizador. Para cada utilizador os dados usados para treino do sistema de recomendação passam pelo histórico de compras e classificações.



**Figura 3.** Sistema de Recomendação Baseado em Conteúdo

### 2.3 Sistemas de Recomendação Baseados em Conhecimento

Estes sistemas são particularmente úteis em casos em que não há histórico de compras ou avaliações, ou cenários de cold-start.

Para além disso, a natureza das preferências de um utilizador pode evoluir com o tempo. Como estes modelos utilizam as preferências dos itens conseguem acompanhar a tendência.

Em outros casos pode ser difícil acompanhar as preferências de um utilizador se este apenas estiver interessado num atributo específico do item.

O processo de escolha de recomendações baseia-se na similaridade entre requerimentos do utilizador e descrição dos itens, isto permite maior controlo do utilizador sobre o processo de recomendação podendo este explicitar o que pretende.

Estes sistemas podem ser classificados com base no tipo de interface:

#### 2.3.1 Sistemas de recomendação baseados em restrições

Utilizador especifica os atributos que pretende obter nos itens que procura. Regras específicas do domínio em que se insere a busca são utilizadas. Estas regras representam o conhecimento do sistema. Outras regras podem ser restrições no que diz respeito ao utilizador, por exemplo investidores experientes não fazem investimentos de alto risco.

Posteriormente a uma pesquisa, o utilizador pode modificar os requisitos originais. Este processo é iterativo até o utilizador estar satisfeito com os resultados.

#### 2.3.2 Sistemas de recomendação baseados em casos

Neste tipo de sistemas, o utilizador especifica casos em vez de preferências como pontos de referência. As métricas de semelhança são cuidadosamente definidas no contexto do domínio em que se inserem, formando assim a base de

conhecimento do sistema. Os resultados obtidos são comumente usados como referências para novas pesquisas do utilizador. Por exemplo, caso um resultado de pesquisa se assemelhe ao que o utilizador pretende, este pode selecionar esse resultado preferencial juntamente com alguns requerimentos extra na próxima pesquisa. Este processo guia o utilizador até ao item pretendido.

O sistema fornece sempre a oportunidade ao utilizador para mudar os requerimentos. No primeiro caso, as regras são usadas para guiar a busca com base nas similaridades com outros artigos. Já nos sistemas baseados em casos, o objeto de referência fornecido pelo utilizador é utilizado para calcular a similaridade com outros itens.

Os sistemas baseados em conhecimento partilham algumas das desvantagens dos sistemas baseados em conteúdos, tendo como exemplo a falha de apresentar novo conteúdo que o utilizador não requisite, mas possa gostar. Para além disso, este sistema não aprende com o comportamento passado do utilizador, mas depende apenas dos requisitos que este inserir na pesquisa.

### 2.3.3 Sistemas de recomendação baseados em utilidade

Sistemas que fazem uso de funções de utilidade para computar a probabilidade de um utilizador gostar do item em questão. O desafio ao aplicar estes métodos reside em definir a função apropriada para o utilizador visado. Estas funções podem ser vistas como conhecimento externo, resultando na contemplação dos sistemas como casos específicos de sistemas de recomendação baseados em conhecimento, partilhando assim das suas vantagens e desvantagens.

## 2.4 Sistemas de Recomendação Demográficos

Nestas técnicas a localização do utilizador alvo é utilizada para saber a tendência de uma pessoa a comprar determinado produto. Por exemplo, nas zonas do país em que água é mais calcária que o normal, a tendência é de comprar detergentes que previnam o acumular deste mineral nas máquinas de lavar roupa. Em muitos casos, as informações demográficas podem ser combinadas com o contexto atual de informação do utilizador para guiar o processo de recomendação.

Embora estes sistemas por si só não forneçam as melhores recomendações, combinados com outros sistemas produzem resultados significativamente melhores.

## 2.5 Sistemas de Recomendação Híbridos/Agregados

Nos três principais sistemas de recomendação descritos anteriormente, podemos observar que estes funcionam bem em cenários diferentes.

Os sistemas com filtros colaborativos dependem das avaliações da comunidade, métodos baseados em conteúdos dependem das descrições dos itens e avaliações do utilizador a quem a recomendação é feita e os sistemas baseados em

conhecimento depende das interações sistema utilizador. Similarmente sistemas demográficos usam perfis demográficos para fazer recomendações.

Como podemos observar cada uma das técnicas tem as suas vantagens e desvantagens, algumas funcionam melhor com cold-start e outras quando já têm uma base sólida de avaliações do utilizador. Isto leva-nos a concluir que, conjugando os vários sistemas, conseguimos construir algoritmos mais robustos e com melhor performance. Usualmente existe uma grande variedade de inputs o que nos dá a flexibilidade para empregar uma grande variedade de técnicas na mesma tarefa.

Os sistemas híbridos estão extremamente relacionados com os campos da análise de conjuntos nos quais o poder de múltiplos tipos de algoritmo de aprendizagem máquina é combinado para criar um modelo mais robusto.

Sistemas de recomendação agregados são capazes de combinar não só o poder de múltiplas fontes de dados como também ser altamente eficazes ao combinar múltiplos modelos num só tipo. Este cenário não é muito diferente da análise de conjuntos no campo de classificação de dados.

### 3 Vantagens dos Sistemas de Recomendação

#### 3.1 Promotor da Recomendação

- Proporciona uma melhor interação com o utilizador, respondendo de forma mais assertiva e direta às suas necessidades.
- Antecipação das necessidades do utilizador [5].
- Redução de custos e maior previsibilidade de vendas devido ao conhecimento dos utilizadores e das suas necessidades.
- Possibilidade de redução do stock aumentando assim a rentabilidade de negócios comerciais.
- Facilidade da descoberta e aumento do consumo de itens menos populares pois estes são recomendados a pessoas com gostos semelhantes, aumentando assim a quantidade de aquisições [5] [6].
- Promoção de produtos vendidos em conjunto (pacotes). Se o sistema detectar o interesse num item por parte do utilizador e que esse item é muitas vezes vendido juntamente com outro pode apresentar o segundo item (cross-selling) [5].

#### 3.2 Alvo da Recomendação

- Redução do tempo de procura de informações, produtos ou conteúdos.
- Maior assertividade e menor risco de insatisfação ao adquirir um serviço ou produto.
- Possibilidade de poupança com a fidelização em lojas/websites em que o utilizador tem interações constantes
- Receção de produtos/conteúdos que possam interessar ao utilizador (de forma espontânea).

## 4 Exemplos caraterísticos

### 4.1 Serviços de Filmes: NetFlix

O modelo de negócio da NetFlix é um serviço de subscrição que oferece recomendações personalizadas, para ajudar os clientes a encontrar as séries e filmes que lhes interessam.

O SR da Netflix consiste num conjunto de vários algoritmos, que servem para diferentes casos e se fundem para criar uma “experiência completa” na plataforma.

No caso da Netflix, os algoritmos para os sistemas de recomendação trabalham com o padrão standard *input > predio > resultado*. Como atributos de input temos: classificação, título do filme e número de estrelas que são atribuídas pelos utilizadores. As previsões de *ratings* são calculadas com base nas informações que já existem no sistema, usando um sistema RMSE (*Root Mean Squared Error*) onde é possível escolher quais os valores dos dados já existentes e dos dados que ainda não existem, criando assim uma recomendação [7].

O sistema de recomendação do Netflix é dividido em dois sistemas de organização e monitorização: o das *Metatags* e o Comportamento do utilizador na plataforma.

Tudo começa com a organização do catálogo do Netflix em categorias, subcategorias, géneros e tipos, todos sugeridos por um sistema de *tags* abrangente e preciso. Para tal, a plataforma adopta as *metatags*, que são etiquetas que classificam todos os conteúdos disponíveis. Isto é, as metatags contêm informações que analisam cada característica dos títulos, tais como: o ano de produção, prémios, actores, directores, entre outras características.

Como atributos para os algoritmos do SR da Netflix também podemos considerar as avaliações, comentários gerados pelos assinantes e até o comportamento do assinante na plataforma. Esta supervisão do comportamento do utilizador na interface do serviço abrange informações como: tempo que o utilizador ficou em cada sector da plataforma, o tipo de dispositivo onde está a visualizar os conteúdos. Posteriormente, todas estas informações são cruzadas, gerando as recomendações personalizadas para cada um dos utilizadores. Segundo a Netflix três a cada quatro vídeos assistidos no sistema só foram visualizados porque estavam na lista de recomendações. Actualmente a NetFlix tem investido no uso de redes neuronais.

### 4.2 Serviços de Músicas: Spotify

Um observador pode prever o estado emocional de um utilizador apenas vendo a sua playlist, mas um algoritmo ser capaz de tal ato é algo completamente diferente. Ainda assim o Spotify acredita que é possível.

Embora o serviço de streaming de música seja muito bom, uma coisa que o Spotify não tem são algoritmos capazes de identificar o gosto dos seus ouvintes.



No entanto, o analista de dados formado por Harvard Glenn McDonald, atualmente o "alquimista de dados" do Spotify, acredita que é possível fazer com que este aplicativo possa oferecer melhores músicas baseando-se não no histórico de cada subscrito, mas sim no grau de positividade de cada uma delas. Desta forma, ele e a equipa do Echo Nest, uma startup adquirida pela companhia sueca para melhorar o sistema de recomendações do serviço, desenvolveram um algoritmo de rede neural capaz de distinguir a diferença entre músicas tristes e alegres.

O algoritmo original do Spotify identifica volume, tempo, energia e compara-os a um grau de positividade. O software não leva em conta as letras, apenas o ritmo e dessa forma cometeu algumas gafes, como definir uma canção com uma letra triste, como uma canção animada por causa do ritmo, sendo que ela é exatamente o contrário. Pensando nisto, ele se encarregou de consertar a falha da rede neural do Spotify.

De qualquer forma, o Spotify pretende oferecer mais e melhores recomendações ao identificar que tipo de músicas os subscritos estão a ouvir, mantê-los na plataforma e fazer com que se sintam minimamente compreendidos, ao invés de sugerir ritmos que o utilizador não consome, ou recomendar uma canção feliz quando esse não é o estado de espírito do utilizador. Claro que identificar o comportamento do ouvinte é complicado e muitas vezes antiético, porém o serviço de streaming de música acredita que tais informações são preciosas e obviamente poderão ser revertidas em lucro.

## Referências

1. <https://www.itu.int/en/ITU-D/Statistics/Pages/stat/default.aspx>
2. <https://thenextweb.com/contributors/2019/01/30/digital-trends-2019-every-single-stat-you-need-to-know-about-the-internet>
3. <http://rejoiner.com/resources/amazon-recommendations-secret-selling-online/>
4. Author, Charu C. Aggarwal, T.: Recommender Systems: The Textbook. Publisher, Springer International Publishing AG Switzerland (2016)
5. Author: Alexander Tuzhilin and Gediminas Adomavicius, T.: "Toward the Next Generation of Recommender Systems: A Survey of the State-of-the-Art and Possible Extensions", pp. 734-749, vol. 17, 2005.
6. Author: Anil Poriya, Neev Patel, Rekha Sharma and Tanvi Bhagat , T.: "Non-Personalized Recommender Systems and Userbased Collaborative Recommender Systems", International Journal of Applied Information Systems, Volume 6 – November 9, March 2014
7. <https://help.netflix.com/en/node/100639>
8. <http://medialabufri.net/blog/2019/05/sistema-de-recomendacao-netflix-algoritmos-valor-de-negocios-e-inovacao/>
9. <https://meiobit.com/363707/spotify-algoritmo-sendo-alimentado-para-identificar-e-diferenciar-musicas-tristes-e-alegres-meta-identificar-estado-emocional-do-ouvinte-e-recomendar-playlists-mais-adequadas/>
10. [https://www.ibm.com/developerworks/br/local/data/sistemas\\_recomendacao/index.html](https://www.ibm.com/developerworks/br/local/data/sistemas_recomendacao/index.html)
11. <http://igti.com.br/blog/como-funcionam-os-sistemas-de-recomendacao/>