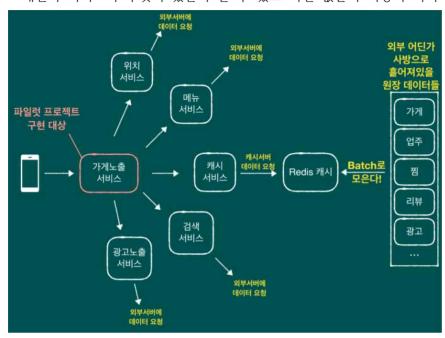
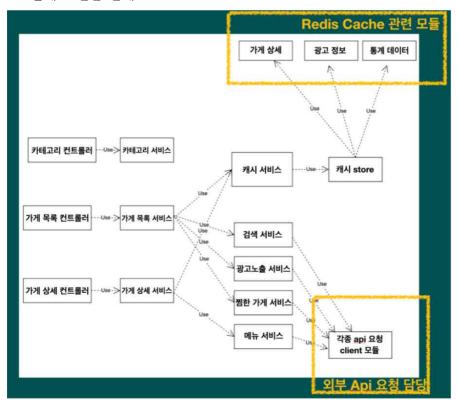
우아한 형제들 기술 블로그

- 1. 가게 노출 시스템 아키텍처
- 배민의 서비스가 무엇이 있는지 알 수 있고 어떤 값들이 저장이 되어 있는지 확인 가능



※ 클래스 연관 관계도



2. B마트 물류센터 비용 효율화

다음으로, B마트 비용 효율화 업무에 대해 간단히 공유해드리고자 합니다. B마트의 물류 이동 프로세스를 간략히 살펴보면 아래와 같습니다.

- 1) 거래처에 발주 요청
- 2) 물류센터에 물품 입고
- 3) 입고된 물품을 발송 준비
- 4) 주문한 고객에게 배송

위 과정 중 예측모델을 통해 효율화하고자 했던 부분은 3. 입고된 물품을 발송 준비하기 위해 투입되는 근무자의 시간이었습니다. 근미래에 <u>발생할 것으로 예상되는 주문수 및 입고수를 기준으로 근무자의 스케쥴을 조정</u>하여, 불필요한 시간의 낭비를 최소화하는 목적으로 예측모델을 개발하였습니다.

지금부터는 예측모델을 개발하고 이를 활용한 과정에 대해 기술하고자 합니다.

3.1 어떤 예측모델을 사용했는가?

## 3.1.1 학습 데이터

우리는 학습에 이용할 데이터를 만들기 위해 <u>과거 6개월 정도의 데이터</u>를 추출한 후 전처리를 진행했습니다. 이 과정에서 주로 고민했던 부분은 아래와 같습니다.

- 어떤 후보 변수를 모델에 적용하고 최종적으로 어떤 변수를 선택할 것인가?
- 예측력을 높이기 위한 변수 변환 작업을 어떻게 진행할 것인가?
- 이상치와 누락된 값을 어떤 기준으로 처리할 것인가?

주요 내용만 간단히 공유하면, 아래와 같은 전처리 과정을 거쳐 학습 데이터를 만들었습니다.

- 후보 변수 중 최종적으로 선택된 변수는 <u>주로 기간이나 시점을 나타내는 변수이거나 최근의</u> 변화량/트렌드와 관련있는 변수 => 미래 주문량을 예측하기 위해
- 예측력을 높이기 위해 분포 변환 및 표준화(변수의 <u>값을 일정한 범위로 저정</u>)하는 작업을 진행 => 시간 데이터이기 때문에 특정 패턴을 보이는 범위로 묶었을 것
- 이상치의 경우 IRQ 방식을 주로 이용, 누락된 값은 평균과 같은 통계치를 이용해 매꾸거나 때로는 샘플을 제거
  - \* 데이터 분포 4분위 중 1/4(Q1) ~ 3/4(Q3) 구간의 간격을 IRQ라고 하고,

상단 기준치 = Q3 + 1.5\*IRQ

하단 기준치 = Q1 - 1.5\*IRQ로 계산한다.

이상치는 상단 기준치보다 크거나, 하단 기준치보다 작은 값들이 된다.

### 3.1.2 모델 선정 및 검증

예측 대상인 주문수, 입고수의 경우 수치형 변수이므로 아래와 같은 회귀모델을 적용해 예측

력을 테스트해보았습니다.

- Linear Regression, Ridge, Lasso 등 선형 모델
- Random Forest, XGboost, LightGBM, KNN 등 비선형 모델

그 결과 LightGBM이 속도 측면이나 예측력, 일반화 가능성을 모두 고려했을 때 가장 좋은 모델로 판단되어 최종 모델로 선정되었습니다. 참고로, 위 과정에서 Pandas 및 Numpy, Scikit-learn을 주로 이용했고, 클래스 및 함수를 모듈로 저장해 엔지니어에게 전달하였습니다. 엔지니어는 테이블 자동화 작업을 진행하여, 운영 담당자가 직접 SQL을 통해 데이터를 추출할 수 있도록 지원하였습니다.

예측모델 테스트/활용 과정에서 제가 얻은 경험은 다음과 같습니다.

- 예측력을 높이기 위해 가장 효과적인 과정은 변수를 변환하거나 파생변수를 추가하는 것
- 하이퍼파라메터 튜닝이나 복잡하고 다양한 모델을 쓰는 것보다, 효과적인 변수를 추가하거 나 변환하는 작업이 더욱 효과적
- 위 과정에서 도메인 지식이 중요한 역할 (유관팀을 귀찮게 하더라도 계속 물어보고 가설을 잘 설정하는 것이 중요)
- 한정된 업무 시간을 효율적으로 배분하기 위해 목적을 잊지 않고, 유관팀과 자주 커뮤니케 이션하며 의견을 참고하는 것이 유용

### 4. 마무리

가용 가능 시간을 100으로 봤을 때, 아래와 같이 우선순위에 맞춰 시간 배분을 계획할 수 있습니다.

- 데이터 뭘리티 확보 및 전처리 (40)
- 변수의 생성 및 변환 (30)
- 모델 정교화 및 업데이트 (20)
- 문서화 및 커뮤니케이션 등 기타 작업 (10)

#### 왓챠 기술 블로그

- => 추천 서비스를 위한 데이터는 어떤 것들을 고려해야 하는가
- => 비디오 데이터이므로 데이터는 배민 데이터로 생각해 볼 것.

### 추천 시스템 현장의 고민

1. 데이터셋은 어디에서 오는가

2020년의 주된 관심사는 시청기록을 활용하는 일이었습니다. 유저의 시청기록에 장,단기 패턴이 있다는 가정하에 다음에 볼만한 콘텐츠를 추천해주는 일인데요.

직관적으로 <u>유저가 재생을 시작한 콘텐츠</u>라고 생각해 볼 수 있습니다. 2시간 러닝타임의 영화를 5분 시청한 기록, 1시간 시청한 기록, 엔딩 크레딧까지 시청한 기록을 같은 위상의 데이터로 취급해도 괜찮을지가 첫 고민이었습니다. 1시간 시청한 유저는 왜 반 정도만 보고 이탈했을까요. 재미가 없어서, 졸려서, 약속 시간 때문에 등등 다양한 이유가 있습니다.

TV 드라마나 예능의 경우 더 복잡해집니다. <부부의 세계>는 16개 에피소드로 구성되어 있고 방송 직후 매주 새 에피소드가 업로드되었습니다. 유저가 5화까지 보고 시청을 안하고 있다면 유저는 <부부의 세계>를 얼마나 봤다고 말해야 할까요. <무한도전> 같은 예능은 1화부터 순서대로 보지 않고 100개가 넘는 에피소드 중 재밌는 에피소드만 골라 봅니다.

이외에도 <u>며칠간의 기록을 사용할까? 실시간성은 얼마나 보장</u>해야 하나? <u>시청기록이 적은 유전는 평가 데이터에서 빼야 하나</u>? 등등의 명확하게 정할 점이 많았습니다. 뿐만 아니라 팀원들과 데이터에 대한 이해와 정의를 공유하고 합의해서 생각을 맞춰야 했습니다.

- => 배민은 음식 주문 시스템으로 주문을 하면 끝이다.
- => 그럼 사용자들이 음식점에 들어간 클릭이 로그에 기록이 되는가?
- => 클릭 로그가 기록된다면 무엇을 보고 음식점을 선택하지 않았는가? -> 사용자가 무엇을 중요히 생각하고 고르는가를 알 수 있음

### 2. 모든 길은 AB 테스트로 통하지만

모의고사를 아무리 잘 받아도 결국엔 수능으로 승부가 나듯이 추천 모델도 결국엔 <u>AB테스트</u>를 통해 더 나은 모델이다/아니다를 정하게 됩니다. 실제로 테스트를 진행하려 하니 구체적으로 정해야 할 요소들이 많았습니다.

첫 번재는 "누구를 대상으로 몇 명이나 실험할까?"입니다. 모든 유저 중에 랜덤으로 뽑으면되는 걸까요? 유저들이 서비스를 사용하는 패텅느 매우 다양합니다. 특히 서비스를 이용한 지얼마나 되었는가에 따라 크게 달라집니다. 이제 막 가입한 신규 유저들은 대외적으로 많이 알려진 <왕좌의 게임>이나 <해리포터>, <킬링 이브> 같은 콘텐츠를 많이 봅니다. 반면 오랫동안많이 이용한 헤비 유저들은 이미 유명한 시리즈는 다 보았을 가능성이 큽니다. 대신 신작으로들어오는 콘테츠나 대중적으로 많이 보지 않는 콘텐츠를 적극적으로 탐색합니다.

유저를 특정 기준으로 나누어 실험해본 결과 유저군에 따라 추천 성능이 꽤 차이 났습니다. 모든 유저가 만족하는 단일한 모델ㅇ느 없다고 생각합니다. 여러 타겟 유저군을 정의하고 각집단마다 다른 모델을 실험을 해봐야 합니다. 고민 끝에 '신규 유저'를 위한 추천 모델을 테스트하고 싶다고 가정하겠습니다. 몇 명을 대상으로 실험할까요? 샘플 수가 많아질수록 검정력이 강해지니 대략 10,000명으로 정했다고 해보겠습니다. (수치는 예시입니다.) 이런 경우 짧은시간 내에 유저 10,000명이 가입해야 한다는 뜻이 됩니다. 서비스마다 이 수치가 쉬운 수치일수도 있고 어려운 수치일 수도 있습니다. 서비스의 유저 흐름을 고려하고 필요한 유저의 숫자

를 조장해야 했습니다.

두 번째는 언제, 얼마나 오래입니다. 유저의 행동은 추천 시스템뿐만 아니라 다양한 요소에 의해 바뀝니다. 최근에는 <중경삼림 리마스터링>, <화양연화 리마스터링> 같은 왕가위 감독특별전 영화가 마케팅을 통해 유저들에게 많이 노출되었습니다. 콘텐츠에 익숙해져서 추천에 반응을 더 쉬워졌을 수도 있고, 설 연휴처럼 쉬는 날이 많아서 서비스 이용이 늘 수도 있습니다. 따라서 유저에게 영향을 주는 요소들이 최대한 적은 날짜를 골라야 했습니다.

왓챠의 주 비즈니스 모델은 구독입니다. 나은 추천을 통해 유저의 만족도를 높여 구독 연장비율을 늘리거나 전환 비율을 높일 수 있다면 최고의 성과로 볼 수 있습니다. "추천 모델의성능이 구독 연장과 인과관계가 있다"라고 주장하려는 건 아닙니다. 그러나 이를 확인해보기우해서라도 구독 지표를 보려면 최소 1달간 실험해야 합니다. 그렇다고 매번 실험할 때마다 1달씩 실험해야 한다면 실험 주기가 너무 길어지고 잘못하면 안 좋은 모델을 한 달간 실험해야하는 상황도 생길지 모릅니다. 불상사를 방지하기 위해 구독 이외의 어떤 지표가 좋지 않을때 조기 종료할지에 대한 계획도 세워야 했습니다.

모든 추천 서비스는 A/B 테스트를 통해 좀 더 좋은 모델로 발전을 한다. 하지만 우린 데이터를 한번 받고 개인화 추천 서비스를 작성한다. 과거 1년치를 받고 분기별로 나눠서 3번의 A/B 테스트를 진행하는 방법은? A/B 테스트를 진행할 때 고려해야 할 점이 나와 있다.

3. 모델이 트렌드를 반영하려면 (모델이 만들어진 후 서비스화가 되면)

트렌트를 반영하려면 트렌드 주기를 파악할 수 있어야한다.

그럼 꾸준한 데이터를 받아야 하지만 지금 단계에서는 진행하기 어려울 것으로 보임

# Netflix 기술 블로그

- => 서비스 진행 후 Netflix의 홈페이지 구성에 대한 내용이 있음
- => 화면 구성은 개인 추천 랭킹 시스템도 있지만 국가별로 실시간 순위와 같은 대중적인 추천도 해줌