

# 月入十万好难，我教你如何月入5000吧

盗坤 有范青年 6月6日



我今天发现我突然做了一个错误的引导，我一直鼓励大家做蓝海冷门类目，不要做低客单的产品，要去做那些高客单，高利润的暴利产品！

比如，我当年卖实体娃娃，第一个月才卖七八单就可以挣一万七。再加上，大家看见群里的这个出一单利润就是一千多，那个一天的利润就是三千多。渐渐地，大家都想一下子选到那种神仙产品了，一百多块的利润都觉得不够高！看见那些五六十利润的产品我们都不想做。

由我带头，群里自上而下，自下而上都是这个趋势，都是这样的态度，那些单价七八十的产品我们连看都不带看一眼的。

可是我们却忘记了一个本质：**蓝海冷门产品的首要前提是蓝海冷门，是竞争小。竞争小才是我们的首要前提，竞争小我们才容易赚到钱。**

## 01

### 先赚钱，再去想赚大钱

今天和公正聊天，他也算比较早的一批学员了，实体店主，从没接触过淘宝，现在也算上了轨道，所以打算邀请公正在星球给大家分享，他居然给我说：“利润太低了，不好意思分享，群里大佬太多了，不敢班门弄斧！”



什么时候，咱们的群里风格这么浮夸了！我得冷静，大家也得冷静！

人就是那么健忘，我大概是忘记了几年之前，我还在想着卖19.9元一盒的袜子，你们还有人想卖着29.9元的耳钉，前几天都还想着卖着20多单价的零食。

转眼，我们就都翻脸了，88的产品，50的利润我们都嫌他利润低了！

而我居然公然在课程里给大家宣布：“利润低于100的产品一般都不选择！”

确实，选择那种高客单高利润的产品做起来很爽，然而，高客单竞争也小的产品，并不是那么好找的，甚至是非常难的。

我做了那么几年，也就那么几个高客单的产品，月入十万的店铺也只是短暂出现过，现在更是一个没有。我最常见的店铺还是月利润一万多的左右，好一点的三五万！

而群里真正蹦跶高客单，高利润的也就那么几个人，咱们300多人，就那么几个人。300多人当中现在真正实现月入十万，我目前知道的也就两个人，而且也是两三个店实现的。

追求高客单，高利润是没有错的。然而，我们也不应该忘记，于我们小卖家而言，竞争小才是最最关键的。高客单高利润的产品，本身就不好找，需要的流动资金也大，以吕鑫的产品为例，至少都是十几万的资金量。

**利润再高，卖不出去，毛都没用！**  
**利润虽小，轻松收割，快速复制！**

公正的产品单价并不高，也就一百出头，利润也就五六十一单。这种产品，咋一眼，我其实是不想去做的，或者不想花心思去研究的。然而公正去做了，并且做得非常轻松。

佛系运营，每天shua3单，偶尔shua5单，第四天就出单，现在已经爬到了销量排序第二名，每天两三百访客，每天七八单，毛利润也有三四百，扣除SD佣金，至少也是300元的净利润！

这样的成绩，公正居然不好意思在星球给各位分享！！！！

由我开始，要反思！

## 02

### 回归初心，不急不躁

我还经常强调，做淘宝，心态很重要，我做培训，做的最多的工作就是心理疏导的工作，排解大家的困惑！

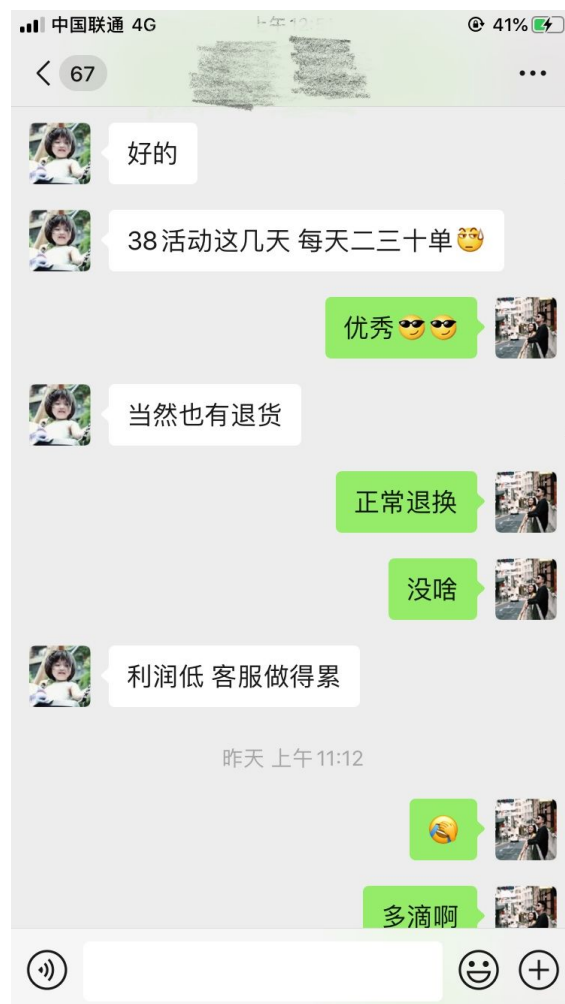
**所以，大家做的第一个产品，尤其重要，因为第一个产品做好了容易给你信心，反之，则会给你打击！**

说话的人是我，打脸的人是我。

教育大家要好好选品的是我，让大家不要着急，不要一步登天，不要一下子就想月入十万，要一步一步脚印，慢慢来。让大家好高骛远，手高眼低，鄙视低价产品的还是我。

我的思路还严重影响了群里的氛围，进而影响其他同学的心态。许多同学在选品时都出现了嫌弃“几十块利润”的产品。

zhhh也是如此，她一天已经可以卖二三十单了，每单利润有四五十，她也嫌利润有点低。



这是zhhh的运营表：

日期	访客	加购	收藏	转化率	刷单	真实单	总订单	成交金额
2月25日	143	15	5	7.0%	3	7	10	1256
2月26日	144	11	10	2.8%	3	1	4	98
2月27日	169	16	12	6.5%	3	8	11	1233
2月28日	148	9	8	6.1%	3	6	9	1754
2月29日	142	16	7	6.3%	3	6	9	2916
3月1日	136	16	17	7.4%	3	7	10	1594
3月2日	184	31	17	9.2%	3	14	17	4588
3月3日	215	31	17	8.8%	3	16	19	3631
3月4日	256	38	17	6.3%	3	13	16	5550
3月5日	280	30	16	8.6%	3	21	24	5300
3月6日	289	30	18	8.7%	3	22	25	4864
3月7日	357	48	17	9.0%	3	29	32	8173
3月8日	326	40	30	11.0%	3	33	36	8985

也许大家在群里每天看这个同学说出单，那个同学说出单没感觉。可我作为一个做淘宝亏过整整一年，从小白起步的淘宝人，我知道，那有多难，小白想赚钱，那有多难。

是的，我自己也渐渐忘记，一个小白卖家真正面对的是什么样的状况了，这种十几天就可以达到如此出单水平的情况已经是多么幸运了。

我之前的文章提到过，月入十万靠的是运气，选到一个神仙产品靠的是缘分，**只有能长期持续选品，持续作品的能力才是不断强大，壮大的源泉！**

我说了，但没有好好给大家认真去贯彻这个理念！

今天，希望大家都可以沉下心来，忘记月入十万，从实际情况出发，先定他个小目标：比如，能在三个月内实现盈利就可以了！