

让您入门的在线商业理念的大清单



文章撰写者: 杰瑞洛 (https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/author/jerry-low/)
 在线业务 / 最近更新: Jun 25, 2020

197
分享

Facebook (https://www.facebook.com/sharer/sharer.php?u=https%3A%2F%2Fwww.webhostingsecretrevealed.net%2Fblog%2Fweb-business-ideas%2Fthe-big-list-of-online-business-ideas-to-get-you-started%2F&t=The+Big+List+of+Online+Business+Ideas+To+Get+You+Started)

Twitter Pinterest

LinkedIn (https://www.linkedin.com/sharing/share-offsite/?url=https%3A%2F%2Fwww.webhostingsecretrevealed.net%2Fblog%2Fweb-business-ideas%2Fthe-big-list-of-online-business-ideas-to-get-you-started%2F&t=The+Big+List+of+Online+Business+Ideas+To+Get+You+Started)

对于想要开展在线业务的人来说，互联网仍然是一个不断增长的市场。
事实上，这是一项低风险的投资，而且您不必在实体店或办公室花钱，这使得开展在线业务变得更加容易。
如果你是那些一直希望开展在线业务但却不知道要开展什么业务的人之一，那么你很幸运。我们有50在线商业创意让您入门！

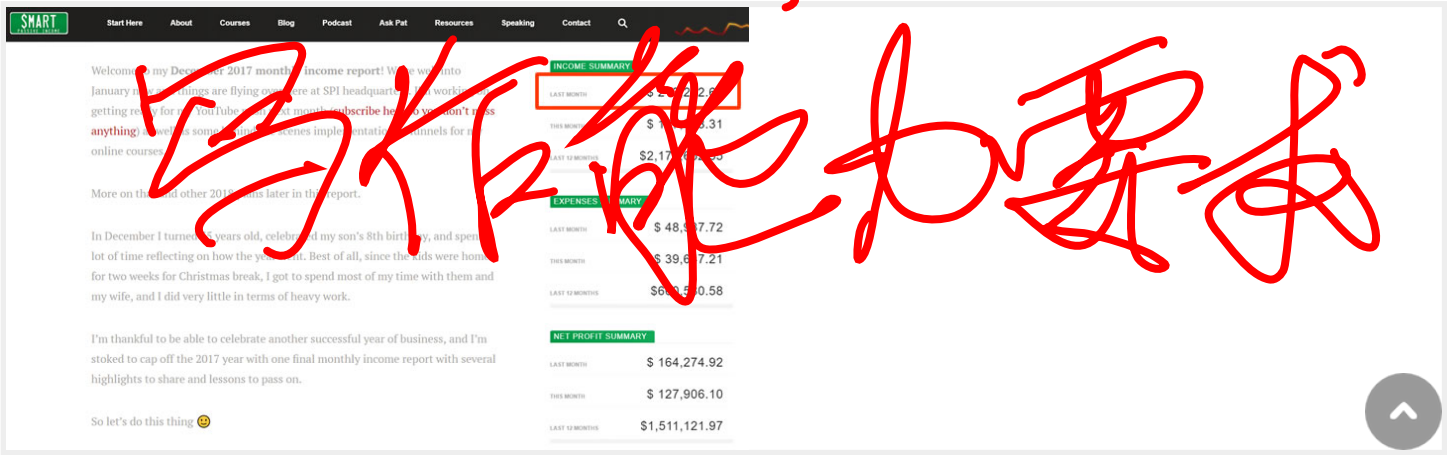
热门的在线商业理念

- 想法 # 1-博客
- 想法 # 6-自我出版一本书
- 想法 # 10-联盟营销
- 想法 # 11-成为YouTuber
- 想法 # 20-自由写作
- 想法 # 50- Dropshipping

50开展在线业务的最佳创意

1. 写博客

您可能听说过成功的故事，博客以数万美元的价格出售，或者父母赚到足够的钱与家人待在家里。对于那些具有写作天赋的人来说，成为一名博主是绝对可行的商机。您所要做的就是选择适合您的利基市场，并通过广告，信息产品，会员链接或任何其他途径赚钱。



通过博客赚钱是我们许多人的梦想,但我不怀疑您已经听说过关于失败的事情。也许您听说过4,space,等等。您的朋友有一个无处可去的博客不会改变,只是坐在那里。互联网上的自重。您如何避免博客的陷阱?当您流量开始下降时,您如何调高热情?无论如何,您从哪里开始?

那么,您是在正确的地方开始。WHSR已经发布了一些最快,易于理解,最重要的有效解决方案来解决您的博客问题。从WHSR团队自身的经验和其他喜欢他们所做的博客的人心中挑选出来。

以下是一些可以帮助您入门的建议:-

- 创建第一个博客的分步说明(/zh-CN/blogging-101/)
- 如何和如何发布您的博客(/zh-CN/blog/web-business-ideas/website-costs/)
- 如何赚取博客 (/zh-CN/blog/web-business-ideas/website-costs/)
- [案例研究] Kevin Muldoon如何以\$60,000开发和销售BloggingTips.com(/zh-CN/blog/web-business-ideas/a-case-study-of-bloggingtips-com-planning-developing-and-selling-the-blog/)

2. 成为在线/虚拟助手

很多时候,大企业 and 专业人士总是需要一个好的助手来管理电子邮件和社交平台等任务。作为虚拟助手提供的服务,以帮助在线忽略和管理客户的任务。

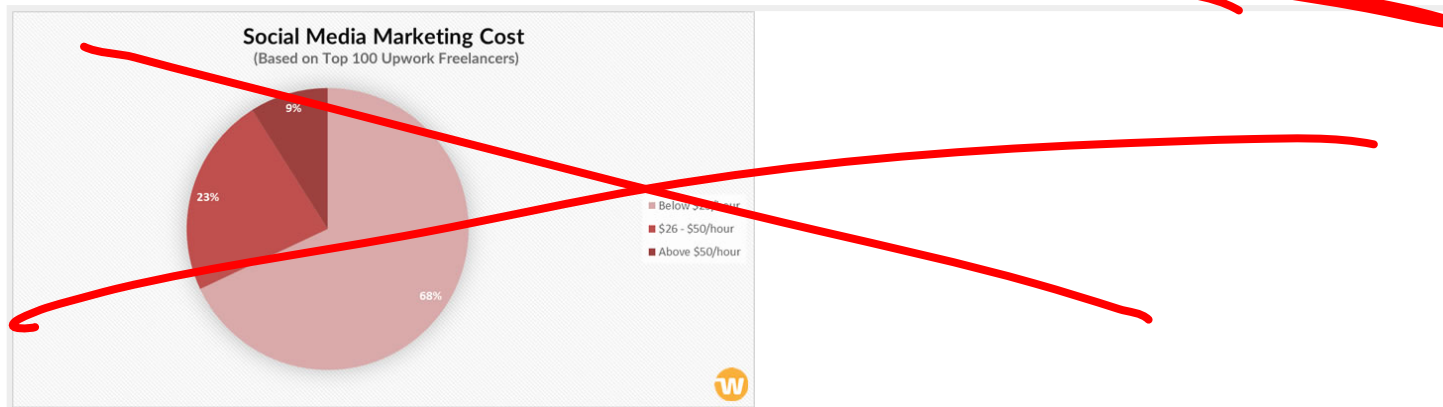
即使您几乎没有经验,也不需要成为在线/虚拟助手。艾希莉安德森的文章(<https://workfromhomebusiness.com/how-to-become-a-virtual-assistant-with-no-experience/>)即使您没有任何经验,也可以很好地了解成为虚拟助手所需的内容!

3. 成为社交媒体经理

社交媒体是任何企业的重要工具。如果您是社交媒体专家,请向需要帮助管理其社交媒体帐户的品牌或企业提供服务。

自由行销/社交媒体经理通常与建立网站的成本(/zh-CN/blog/web-business-ideas/website-costs/)相似。根据网站的大小,您获得的金额可能会有所不同。

根据我们对Upwork等网站的研究,自由社交媒体经理/营销人员,平均每小时为\$25.25,最高金额为每小时\$150,最低金额为每月\$4。你越好,你在这些自由平台上的费用就越高。



基于Upwork Top 100自由职业者档案的网站和图形设计的成本,平均每小时费率=\$25.25/小时,最高=\$150/小时,最低=\$4/mo。

4. 成为社交媒体顾问

相反,您也可以充当顾问,并在线提供您的社交媒体专业知识,而不是进入和管理他们的帐户。

5. 成为社交媒体的影响者

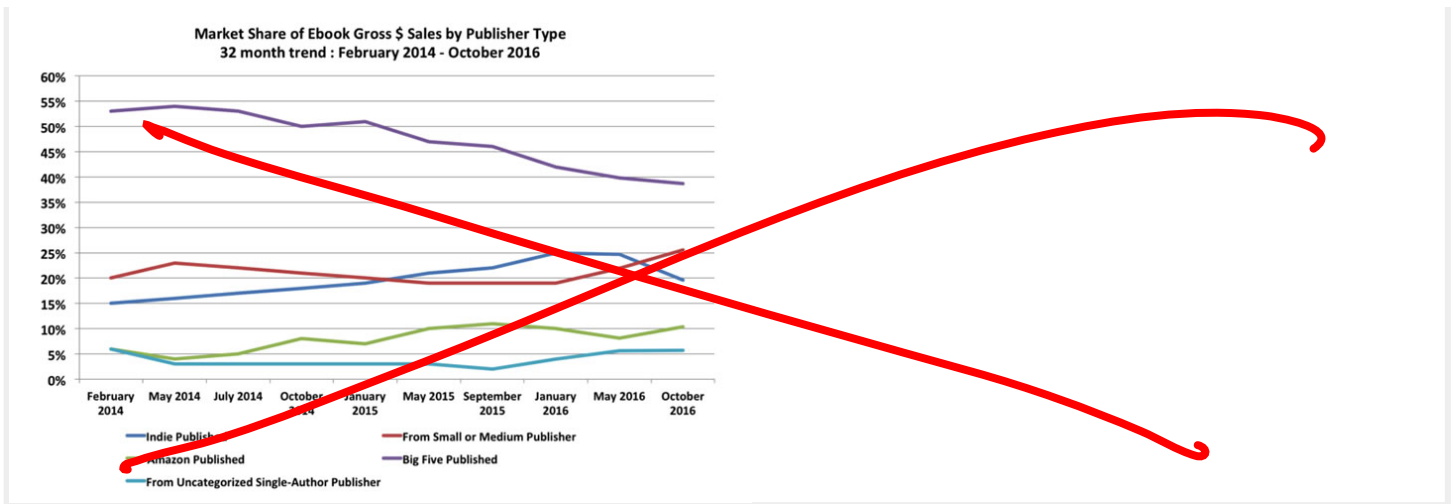
影响者是当今社交媒体平台中不断增长的趋势。成为影响者意味着发展自己的社交媒体帐户并使用它与品牌合作来推广他们的产品和服务。

如果你想成为一名Instagram影响者,数字营销顾问Shane Barker写了一篇很棒的文章(点击这里!)(<https://medium.com/swlh/how-to-become-an-instagram-influencer-and-start-earning-money-now-a8ef3169e96d>)关于如何成为一个以及如何从中赚钱。

6. 自我出版一本书

Sarah Cooper离开了她在2014年和她的日常工作。几个月之后,9获得了三笔交易(<https://thecooperreview.com/how-to-turn-a-blog-post-into-a-book-deal-in-12-months/>)。您可能认为出版一本书的目标难以实现,但事实并非如此。通过传统出版商或自我出版出版一本书是非常可行和有利可图的。

书籍是一种很棒的营销工具。它们可用于将读者转换为电子邮件订阅者。或者,它们可以用作在线业务的另一个收入来源。我们写了一篇关于进入自我出版业务的5系列。如果您正在写作,我们强烈建议您阅读(/zh-CN/blog/web-business-ideas/how-to-self-publish-your-book-1-traditional-vs-self-publishing-for-bloggers/)



市场分享了2月2014 - 10月2016的电子书总销售额。

7. 提供在线课程

那些熟悉专业领域或主题的人可以在线创建和销售您的课程 (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/blog/web-business-ideas/how-to-monetize-your-site-by-creating-your-first-online-workshop/>) 通过您自己的网站或设置电子邮件列表。

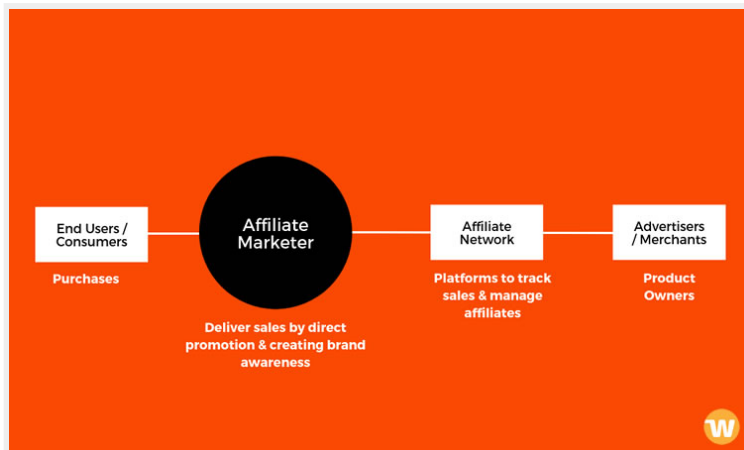
8. 教授

如果您是拥有相当专业知识的企业主，您可以在线提供咨询或辅导服务，并通过Skype或电子邮件进行沟通。

9. 提供服务/工具

SEO行业巨大，比如\$ 80亿巨大 (<https://gaps.com/seo-industry/>)。根据Glen Allsopp的研究，SEO机构每月可赚取数万美元。那你是一个好的SEO吗？也许是时候开始建立自己的代理机构并提供搜索引擎优化服务了。您是开发人员吗？也许你可以开发一个SEO工具 (<https://cognitiveseo.com/>) 特定的用户群体？

10. 成为会员营销人员



联盟营销如何运作。

联盟营销是一个发达的行业，已成为许多企业家和个人博主的在线收入的主要来源。

简而言之，联盟营销是您（联盟营销商）推广可通过链接、代码、电话号码等跟踪的产品或服务的地方，这是您独有的。然后，当您通过唯一链接进行销售时，您可以获得部分收入。

通常，商家经常使用联盟网络来管理他们的联盟计划，并且还充当他们产品的数据库。然后，发布者可以根据其市场选择他们想要推广的产品。委员会的交界处 ([zh-CN/go/cj/](https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/go/cj/)) 和分享促销 ([zh-CN/go/shareasale/](https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/go/shareasale/)) 是两个最受欢迎的联盟网络。

有无数种方式来经营会员业务。但总的来说，我们认为只有四种运作良好的会员业务模式：有影响力的人，专注于利基市场，关注地理位置的“大型购物中心”模式。WHSR老板杰里·洛 (Jerry Low) 广泛解释了这篇文章中有四个联盟营销模型 (<https://kinsta.com/affiliate-academy/affiliate-marketing-business/#different-models-affiliate-marketing>)。如果你有兴趣，我建议你看看。

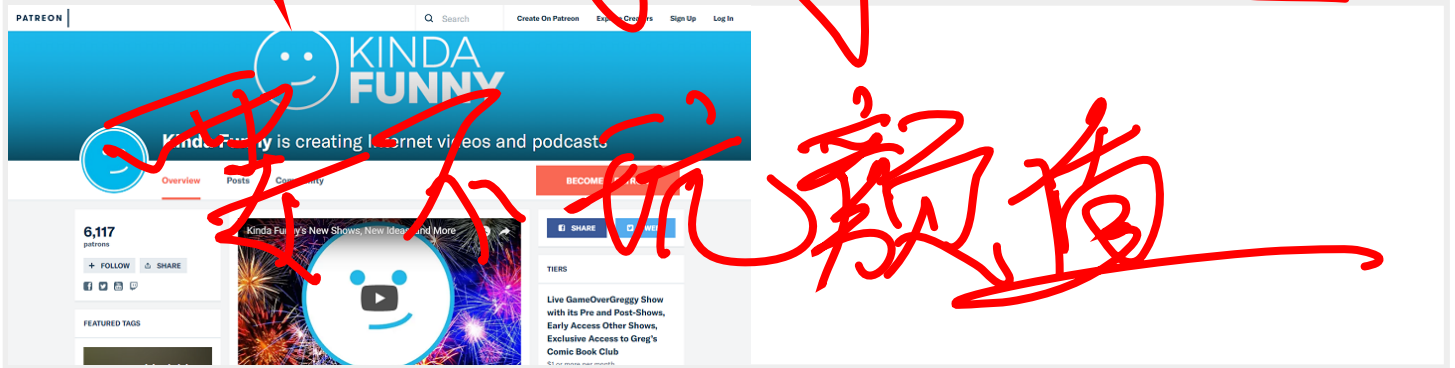
11. YouTuber /在线人格

如果您对在相机前感觉很舒服，可以尝试一下作为YouTuber (zh-CN/blog/web-business-ideas/how-youtubers-make-money/) 或在线人格。您所要做的就是开始自己的YouTube频道并通过广告力量赚钱。

随着内容消费的转变，越来越多的大涌向YouTube等网站进行视频观看。与电视或广播等较早的媒体相比，它已成为建立追随者的有效手段。

启动YouTube频道可以实现低风险和低成本。您需要的只是一好的相机，您可以自己制作内容。获得足够的关注后，您可以通过激活Google AdSense来为您的视频赚钱，该广告会在您的视频中投放广告。

许多YouTubers已经通过它可以谋生。像PewDiePie这样的人从他的视频和交易和赞助中获得的年收入超过12百万。



内容创建者 还挺有趣 (<https://www.kindafunny.com/>) 除了YouTube之外，还使用Patreon赚取更多收入。

当然，纯粹依赖YouTube作为赚钱平台并不容易，这就是为什么大多数YouTubers将其用作促进其他创收方式的平台。赞助商视频或内置广告是YouTubers用于从内容中赚钱的一些方式。有些人甚至可能会向他们的粉丝宣传他们自己的Kickstarter或Patreon页面以支付他们的内容。

当然，在YouTube上取得成功并不容易，这就是为什么很多人都把它作为踏入更大规模的步伐的原因。喜剧演员Bo Burnham用YouTube作为展示他才华的平台，最终导致他与Comedy Central Records签约。



喜剧演员Bo Burnham (<https://www.youtube.com/user/boburnham>) 在YouTube上取得了成功，与Comedy Central签订了合同。

~~12. 播客/频道~~

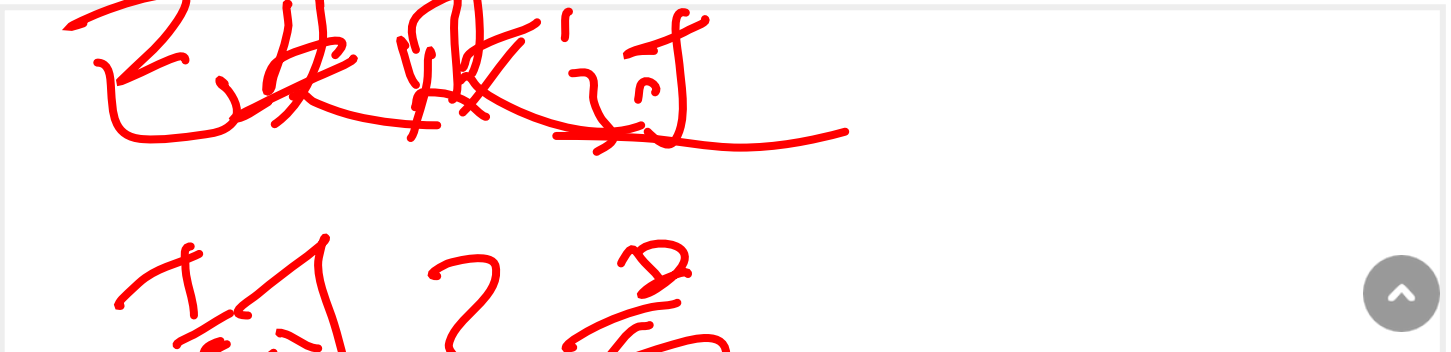
播客是企业家的另一个伟大途径。您可以开始自己的播客并销售广告位或在您的内容周围添加赞助商。

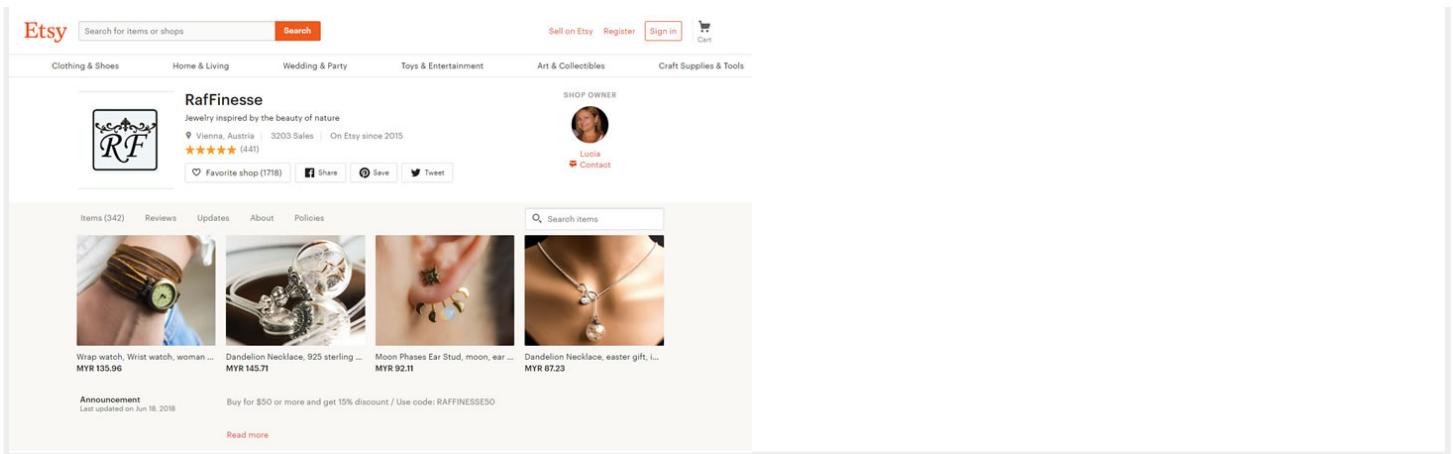
13. 在eBay上卖东西

有一个伟大的产品出售？在eBay等平台上设立在线商店，销售所有产品。

~~14. 在Etsy上销售手工制品~~

对于那些想要出售自己制造的产品的人，您可以在网上建立一个网上商店Etsy的 (<https://www.etsy.com/>)，一个专注于手工制品和工艺用品的电子商务网站。这些物品属于各种类别，包括箱包，服装，绘画，雕塑，家居装饰和家具，玩具和手工工具。





Etsy商店的例子: Raffinesse (<https://www.etsy.com/shop/Raffinesse>).

15. 成为网页设计师

对于那些精通技术和艺术错误的人来说,网页设计可以是一个有利可图的领域。尽管当今确实有很多人使用模板,但仍有许多人需要自定义,即使他们选择了模板也是如此。

定制不仅限于Web模板,还可以将您的技能应用到新闻通讯等其他领域。如果您有多余的时间,还可以创建自己的待售模板,甚至将这些技能应用到其他图形区域,例如使用诸如Logaster (<https://www.logaster.de/logo/>).

16. 成为网站开发人员

作为一名网站开发人员,对于拥有技术知识和/或擅长编码的人来说非常有用。您可以通过构建和维护网站的后端来帮助企业。

与社交媒体经理类似,自由网站开发者的费率可能因网站本身的费用而异。通常,网站越大,您的费用就越高。根据我们收集的数据,预计自由网站开发人员平均每小时可获得约\$31.64,最高为每小时\$160,最低为每月\$5。



基于Upwork Top 100自由职业者档案的网站和平面设计成本。平均每小时费率= \$ 31.64/小时; 最高= \$ 160/小时, 最低= \$ 5/mo。

17. 成为平面设计师

如果你不是那么技术但仍然可以提供设计服务,那么很多企业都需要图形设计师来创建图像和图形。

网站如 99设计 (<https://99designs.com>) 为自由设计师提供一个平台,通过将他们与需要帮助创建设计的企业或品牌联系起来赚钱。由于一切都是通过他们的网站在线进行的,因此您基本上可以在世界任何地方远程工作。

18. 成为应用程序开发人员

如果您是程序员,那么您可以向企业或应用程序开发人员提供应用程序开发服务,也可以自己构建和销售服务。

19. 成为域名交易者

通常情况下,企业愿意为符合其品牌的优质域名并赢得更好的客户认可(看看现实生活例子 ([/zh-CN/go/buydomains-success](https://zh-CN/go/buydomains-success)))。您可以通过购买高级域名并将其转售给其他企业来赚钱。

Flippa ([/zh-CN/go/flippa](https://zh-CN/go/flippa)), ExpiredDomains.net ([/zh-CN/go/expireddomains](https://zh-CN/go/expireddomains)), 停放 ([/zh-CN/go/side-sell](https://zh-CN/go/side-sell)) 有三个地方可以寻找具有转售价值的廉价二手域名。

20. 成为自由撰稿人

对于想要创业但又不想创建博客或网站的作家，您可以作为自由撰稿人向其他网站提供写作服务。

成为在线/自由撰稿人的伟大之处在于，很多公司/企业需要帮助他们的写作。如果您在找到它们时遇到问题，请查看列出的文章 10 资源，用于查找自由撰稿工作 (/zh-CN/blog/web-copy-writing/10-resources-for-finding-freelance-writing-work/).

“ 9 亲们提示：David Trounce

内容写作和文章撰写服务已经成为那些希望在线赚钱的人的主要支柱。

随着搜索引擎对质量内容的回复越来越多，作为网站排名的指标，内容创建，特别是写作服务在过去三年中不断增长，成为最有利可图和最简单的在线赚钱方式之一。

但你从哪里开始呢？

如果您正在考虑成为在线作者并希望通过发布内容赚钱，那么您可以开始的一个地方就是与提供内容写作服务的代理商建立联系。

内容写作和访客发布服务 (<https://www.malleeblue.com/agency-content-and-guest-publishing-services>) 很有需求。

营销机构一直在寻找高质量的书面内容。

为了满足在线业务不断增长的需求以保持其存在并增加用户参与度，愿意满足最后期限，可靠且能够编写真正有用的内容的内容创建者的需求量很大。

与那些专门从事内容写作服务的机构交谈，而不是控制网络，这是建立网络和找工作的好方法。

如果您决定开始接触数字营销和内容管理代理机构，请不要空手而归，或拨打电话或发送电子邮件。准备好发布一些内容，或者更好的是，有一组内容可供查看。向这些代理商展示您所拥有的以及您可以做的是给繁忙的编辑留下深刻印象的好方法。

- Mallee Blue Media 的创始人 David Trounce



21. 在线设计 (和销售) T恤

红色泡沫 (/zh-CN/go/redbubble) 和 CafePress (/zh-CN/go/cafePress) 是您可以用来在线向客户销售 T 恤和其他类似产品的平台。如果你喜欢自己的商店，你可以很容易开始在线 T 恤业务 (<https://www.shopify.com/blog/14515425-how-to-start-an-online-t-shirt-business-the-ultimate-guide>) 通过使用 Shopify 等电子商务平台。



例如：6dollarshirts.com (<http://6dollarshirts.com/>) 以 \$6 / 件设计和销售 T 恤。

22. 在线/远程导师

互联网的优点在于，您可以与世界上任何人连接。成为在线辅导员，并与全球客户在线设置课程。

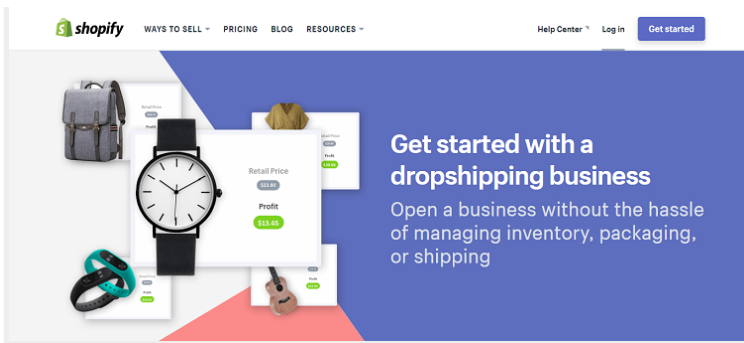
23. 开设在线商店

我们列出的一些想法可以立即启动，而不需要任何电子邮件地址。另一方面，在线商店需要一些东西。

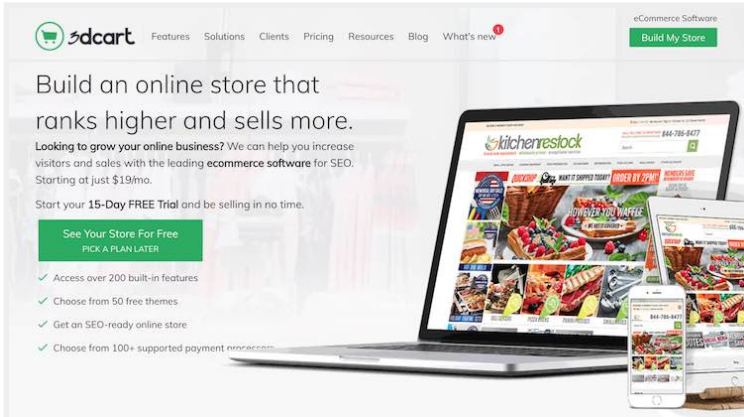
也就是说，您需要拥有一个网站，一个域名和一个优秀的网络托管服务提供商。一些平台，如 Shopify (/zh-CN/go/shopify) or Weebly (/zh-CN/go/weebly)，虽然您只能提供所提供的服务，但会将所有服务作为套餐的一部分提供。

或者，您可以将它们与专门的网站分开 SiteGround (/zh-CN/go/siteground) 托管，WordPress (<https://wordpress.org/>) 用于网站建设，并从中购买域名 NameCheap (/zh-CN/go/namecheap)。

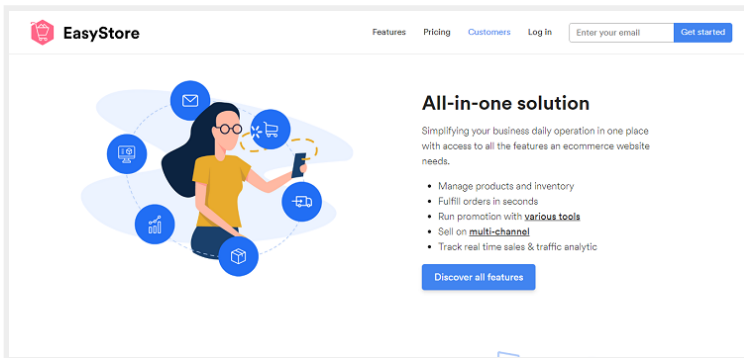
Back up plan



Shopify为人们提供了一个完整的直接下载平台。



3dcart - 一个在线商店构建器，附带200内置功能和50免费商店主题。



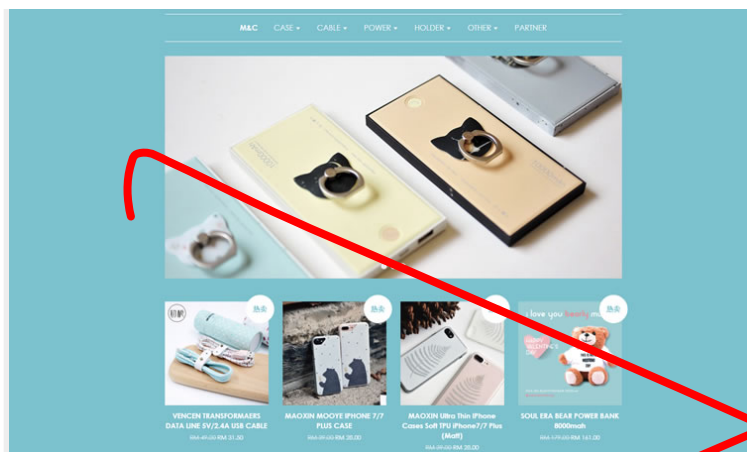
EasyStore为电子商务商店提供一体化解决方案。

这两个选项的问题在于你仍需要从头开始构建电子商务网站。这就是为什么第三个选项是我们推荐的。如果你打算开始在线开始，那就是使用电子商务平台，如 3d购物车 (<https://www.3dcart.com/>)、EasyStore (<https://zh-CN.easy-store.com/>) 或 Shopify ([/zh-CN/go/shopify](https://zh-CN/go/shopify))。这些平台提供了您需要的所有必需品

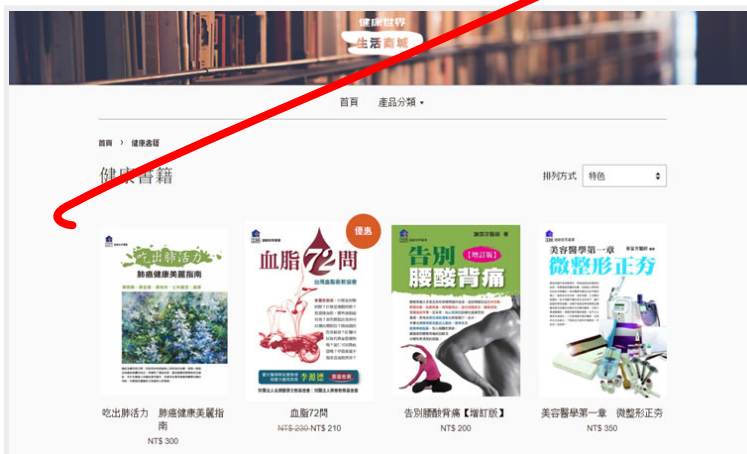
开始销售自己的产品和品牌-从使用内置主题创建网站到选择自定义域名。

现实生活中的例子

例如，EasyStore 提供了许多对电子商务商店有用的功能，例如免费 SSL 证书 ([/zh-CN/blog/web-hosting-guides/the-a-z-guide-to-ssl/](https://zh-CN/blog/web-hosting-guides/the-a-z-guide-to-ssl/))，多种货币结账，移动版商店，内置 SEO 工具等。它们还可以与流行的应用程序集成，如 Lazada，EasyParcel，Mailchimp，Shopee 等。



示例：使用EasyStore.co构建的在线商店，销售小工具和手机配件（来源(<https://mcco.easy.co/>)）。



示例：使用EasyStore.co构建的在线商店，销售书籍（来源(<https://health6f4439.easy.co/>)）。

24. 成为一名旅游顾问

人们喜欢旅行，并经常寻找旅行社以获得最优惠的价格。如今，您可以成为在线旅游顾问，帮助客户查找旅行选项或推荐最佳旅行套餐。

25. 做十校对员

如果您对校对有敏锐的洞察力，那么很多企业和作者和其他客户都需要校对/编辑。您可以通过电子邮件向他们发送文件，完全在线工作。

26. 拍库存照片/是股票摄影师

拍摄照片是摄影师在线赚钱的好方法。像Shutterstock或123rf这样的地方是出售照片的绝佳平台。

27. 网站撰稿人

作家，特别是撰稿人的另一个好方法是帮助创建企业或网站的副本。

都做不好。
无法在这些领域
发展

“

Q 亲们提示: David Leonhardt

最重要的是要了解不同类型的网页。有些网站需要所有类型;其他人只需要一种或几种类型。你的写作方式取决于页面的用途。例如:

着陆页,其目标是创造可信度,然后将人们汇集到销售页面或潜在客户生成表单。这可以采取多种形式,具体取决于人们到达页面的方式以及他们到达目的地时的“合格”程度。

销售页面,其目标是进行销售。听起来像销售越少,页面就越好,但这很难做到。包括产品的功能和优点。推荐书将大大有助于进行销售。首先关注解决客户问题。换句话说,帮助他们在客户的产品上销售自己。

信息页面如何如何内容。这可以为您的客户的目标市场建立信誉。它还为他们提供了可以与他人分享的内容。它可以立即进行销售,也可以让它们回来。写这篇文章至关重要:简单的英语(<https://thgmwriters.com/writing/plain-language-readability/>)即使你的观众是一个受过高等教育的利基。失去不耐烦的互联网用户太容易了。

了解每个网页的目标将帮助您编写最有效的副本。如果您所写的内容对客户来说很有效,那么您将获得大量的重复业务和推荐。这就是如何建立写作业务。

-THGM作家总裁David Leonhardt



28. 在线/虚拟技术支持

技术人员或具有公平技术知识的人员可以为在线客户和企业提供远程技术支持。

29. 合同客户服务

有些企业经常外包其客户服务通信。您可以将您的服务作为合同客户服务并在线远程工作。

30. 成为软件开发人员

创建软件可以是一个有利可图的在线业务,特别是如果你擅长它。您可以作为自由职业者或逐个项目工作,也可以创建自己的软件程序并将其出售。

31. 成为营销顾问

营销人员在网络世界中具有很大优势。如果您是经验丰富的营销人员,请向需要帮助创建和执行其在线营销计划的企业提供服务。

“

Q 专业人士提示: Gail Gardner

作为自由职业者[营销顾问]谋生的关键是知名度和推荐。虽然有些人在Fiverr和PeoplePerHour这样的网站上进行招标或上市,但最优秀的自由职业者并没有这样做。这对营销顾问尤为重要。

首先,在LinkedIn上创建您的个人资料。如果您还没有投资组合,评论和建议,请先处理。提供折扣给您已知的人或本地或在线业务,以换取评论和推荐。视频推荐特别引人注目。

许多顾问很难处理潜在的和当前的客户,他们会给他们免费的建议,占用他们的时间。您可以提供免费的15或30分钟一次性咨询,然后找借口断开连接。或者您可以使用诸如此类的平台:Clarity.fm(<http://clarity.fm>)或VCita.com(<https://www.vcita.com/>)按分钟收费。

与您的利基市场中的其他人联系,询问他们是否有兴趣进行合作。提供类似服务的其他人的推荐很常见。他们可能太忙或只是觉得你更适合。务必尽可能给予回报。

清楚地说明您在网站和个人资料中的确切操作。想出一个独特的可交付成果。我为Trello董事会提供已经保存的营销策略,并培训如何使用它们。

其他人可能会分析业务并提供报告或图表或电子书。哇甚至那些从不雇用你并给他们记忆和提及的东西。有关更多提示,请阅读:如何获得推荐。(<http://growmap.com/get-recommended/>)

-盖尔加德纳, Grow-Map的创始人



32. 开发WordPress主题

很多人使用WordPress创建博客和网站。设计和销售预制和易于使用的WordPress主题是开展在线业务的好方法。

33. 在线研究员

如果您擅长研究,您可以向需要人们研究专业主题的企业,作家和其他人提供服务。

34. 成为会员网站运营商

有一个利基网站的想法？建立一个网站并为想要加入的人提供付费会员资格，以便获得您网站上提供的独家优惠。

35. 创建广告网络

您还可以建立一个针对寻找广告商或赞助商的在线企业，网站所有者和博主的网络，反之亦然。

36. 公共关系服务

成立在线公共关系机构，与需要帮助的企业合作，与互联网上的客户和客户进行沟通。

37. 维护/管理网站

一些已经拥有网站的企业可能需要帮助来维护或管理它们。您可以充当网站管理员或作为维护提供商提供服务。

38. 网站评论员/评论服务

如果您对良好的网站设计有敏锐的洞察力，那么您可以成为审稿人或专门为可能需要进行一些更改以改善用户体验的企业批评网站。

39. 在线招聘人员

对于需要人员的企业或公司，您可以作为招聘人员提供服务，以在线查找和联系候选人并将他们连接在一起。

40. 提供简历写作服务

另一种可以利用写作技巧的方法是与需要帮助的人一起工作。将简历和求职信放在一起。您可以远程执行此操作，并通过电子邮件或Skype联系。

41. 成为一名终身教练

生活教练是一个伟大的在线商业理念，您可以远程做，并帮助客户处理他们面临的问题。

42. 营养顾问

对于那些了解营养和节食的人，您可以为需要帮助计划用餐和获取足够营养的客户提供服务。您可以在线进行咨询，并根据您的咨询通过电子邮件向他们发送膳食计划。

43. 自定义插图服务

如果您是艺术领域的技术人员，请建立一个网站来展示您的作品集。然后，您可以向与您联系的客户提供自定义插图服务。

44. 制作视频广告

YouTube视频广告是品牌和公司经常利用其推广其产品和服务的平台。制作迎合这些平台的视频广告可能是一项利润丰厚的业务。

了解如何在5分钟内创建精彩的社交媒体视频 (<http://zh-CN/blog/web-business-ideas/how-to-create-amazing-social-media-videos-in-5-minutes/>)

45. 成为直销营销人员

那些擅长销售的人，可以通过直接与他们联系，向客户和公司提供服务，以便在线向客户销售产品。

46. 成为财务顾问

许多技术企业家往往缺乏处理企业财务方面的能力。如果您擅长财务，您可以作为顾问或项目为您提供服务。

47. 提供簿记服务

如果您擅长簿记，您还可以为各种企业提供簿记服务。您可以创建网站，甚至只是在社交媒体上宣传您的服务。

48. 创建在线简报

创建一个在线时事通讯，并用它建立一个相当大的网络。然后，您可以使用该列表销售您的产品和服务，甚至可以通过与其他品牌或企业合作获得收入。

49. 提供铅生成服务

公司和企业总是希望在线产生潜在客户。如果你擅长，您可以通过向他们提供服务来赚钱。

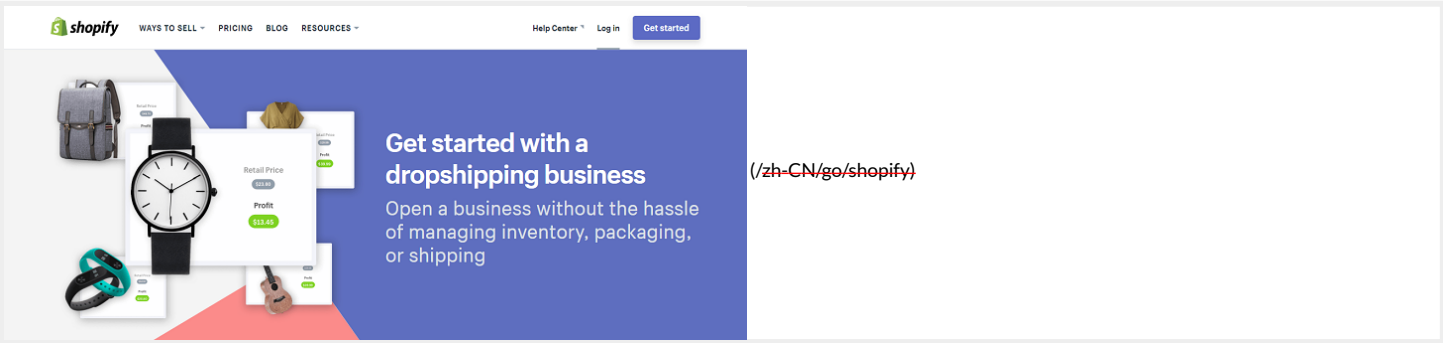
50. 直销业务

不想处理后动在线商店的物流？Dropshipping让您通过您的网站向客户销售产品，但制造商将处理库存和运输。

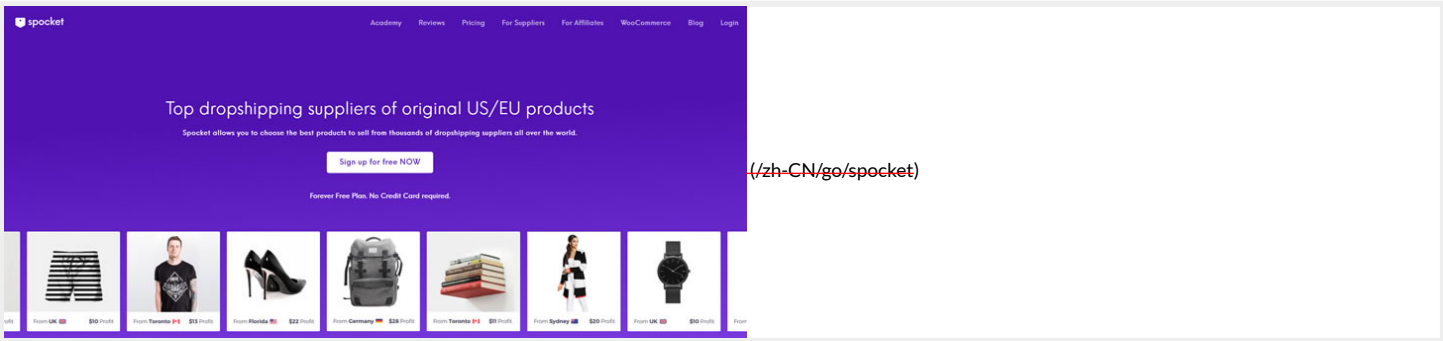
由于进入门槛低，直接投资已成为希望在没有主要成本的情况下开展在线业务的企业主家中的一种流行商业模式。当然，这也意味着该行业存在很多竞争。

如果你想成功启动直接下载服务，以下步骤应涵盖入门所需的所有基础知识。

- 1. 选择一个有利可图的直销利基
- 2. 搜索可靠的dropshipping供应商
- 3. 获取销售许可
- 4. 选择适合您业务的销售平台
- 5. 启动您的商店并开始销售



Shopify是一个流行的直销业务平台。(去Shopify(/zh-CN/go/shopify)).



Spocket是一个平台，成千上万的dropshippers和供应商可以找到彼此。这是新手为他们的直销店找到和选择产品的绝佳去处。(去Spocket(/zh-CN/go/spocket)).

当然，还有更多的细节，如果你认真对待它，Buildthis.io提供了一个全面的指南（点击此处详细了解）。(https://www.buildthis.io/a/start-drop-shipping-online-store-using-shopify/)关于如何使用Shopify开展在线直销业务，Shopify是在线最大的电子商务平台之一。

该指南详细介绍了构建成功的dropship商店所需的内容，例如设置支付网关和拥有客户服务/支持团队。

有关在线业务的常见问题

什么是最赚钱的在线业务？

有许多利基市场可以在线上获利，其中最流行的是健康和财富。

我可以在网上销售什么？

从服务到实体和数字商品，任何东西都可以在线出售。只需选择一个平台来销售和营销您的产品。

我可以在家经营什么业务？

在当今的数字时代，在家中经营多种业务是可能的。例如，咨询服务，自由写作 (/zh-CN/blog/interviews/how-carol-tice-makes-over-500000-a-year-from-her-freelance-writing-blog/), 联属网络营销 (/zh-CN/blog/blogging-tips/how-to-make-money-as-an-affiliate/), 产品审查 (/zh-CN/blog/blogging-tips/how-to-make-money-blogging-becoming-a-product-reviewer/) 甚至一些咨询服务。

什么业务对初学者有好处？

就其本质而言，企业家精神要求个人具备或学习多种技能。这包括业务管理，市场营销，甚至某种程度的物流。选择一个充满激情和知识的公司总是好事。

如何找到启动思路？

这里！除了开玩笑，WHSR是一个您可以在其中获得许多有用技能和商业想法的网站。您所需要做的就是我们的博客部分中找到它们。我们的内容是由经验丰富的作家制作的，他们通常直接了解其所涵盖的行业和主题。

博客仍然是在线赚钱的好方法吗？

是的，博客仍然是开始“业务”并在线赚钱的实用方法。这是一个案例研究，一个充满激情的博客作者开发并以60,000美元的价格出售了他的博客。(https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/blog/blogging-tips/a-case-study-of-bloggingtips-com-planning-developing-and-selling-the-blog/)

开展在线业务的最简单方法是什么？

- 1.找到需要
- 2.制作视频或写一份出售的副本
- 3.使用该视频/副本构建一个简单的网站

开展在线业务很容易，但要想发展壮大并吸引合适的受众却是一个挑战。

如何创建在线商店并出售我的产品？

Shopify (/zh-CN/go/shopify) 和 Bigcommerce (/zh-CN/go/bigcommerce) 提供建立在线商店，处理库存和接收付款的简便方法。如果您希望创建在线商店并开始快速销售，那么它们应该是您最好的选择。

总结

如您所见，任何人都有很多机会在线开展业务。关键是要知道自己擅长什么，并找出哪些途径可以用来销售你最擅长的东西。

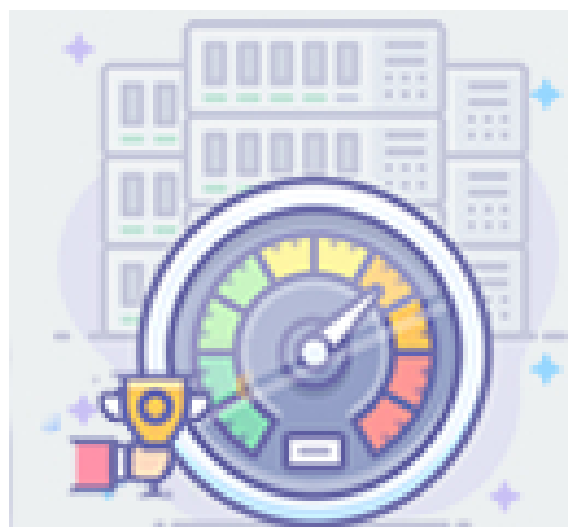
当然，如果您需要一些帮助来建立您的数字存在，它总是有帮助的 有一个网站准备好了。 (/zh-CN/blog/web-hosting-guides/make-a-website/)

关于Jerry Low

WebHostingSecretRevealed.net (WHSR) 的创始人 - 100,000用户信任和使用的托管评论。超过15在网络托管，联盟营销和SEO方面的多年经验。ProBlogger.net, Business.com, SocialMediaToday.com等的贡献者。

连接：

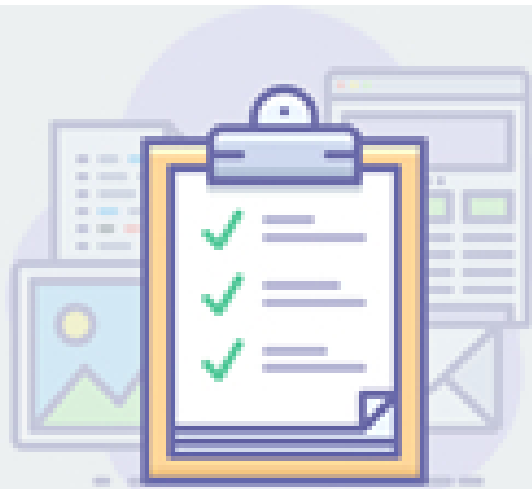
官方网站 (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/>) / LinkedIn (<https://www.linkedin.com/in/jerrylow/>)
/ Twitter (<https://twitter.com/webhostingjerry>) / Facebook (<https://www.facebook.com/jerrylowcc>)



Who is the fastest & most reliable hosting for 2020?

See Our Picks

(/zh-CN/find-best-web-hosting/)



More than 60 hosting providers reviewed at WHSR.

Host Reviews

(/zh-CN/hosting-reviews/)



[Market Study] How much should you pay for web hosting?.

Check Data

(/zh-CN/website-hosting-cost/)

搜索虚拟主机揭秘

搜索、

最近的主机评论

FastComet评论 (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/hosting-review/fastcomet-review/>)

A2主机评论 (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/hosting-review/a2-hosting-review/>)

HostPapa评论 (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/hosting-review/hostpapa-review/>)

SkyToaster评论 (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/hosting-review/skytoaster-review/>)

Cloudways Review (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/hosting-review/cloudways-review/>)

SiteGround点评 (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/hosting-review/siteground-review/>)

GreenGeeks评论 (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/hosting-review/greengeeks-review/>)

InMotion Hosting 评论 (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/hosting-review/inmotion-hosting-review/>)

TMDHosting Review (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/hosting-review/tmdhosting-review/>)

One.com评论 (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/hosting-review/one-com-review/>)

类似的文章喜欢这个

如果您的网站遭到黑客攻击，您能否坚持？ (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/blog/web-business-ideas/can-you-be-held-liable-if-your-website-gets-hacked/>)

| | |
|---|--------------------|
| 6/28/2020 | 在线商业创意大清单让您入门-WHSR |
| 为什么好的内容应该是你的链接建设活动的核心 (https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/blog/web-business-ideas/why-good-content-should-be-at-the-heart-of-your-link-building-campaign/) | |
| 你应该知道的25 Tech Tycoons（以及他们的净值） (https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/blog/web-business-ideas/25-tech-tycoons-and-their-net-worth-you-should-know/) | |
| 通过DIY项目博客开始并取得成功的热门方式 (https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/blog/web-business-ideas/top-ways-start-and-succeed-with-a-diy-projects-blog/) | |
| 让您入门的在线商业理念的大清单 (https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/blog/web-business-ideas/the-big-list-of-online-business-ideas-to-get-you-started/) | |

网页寄存秘密揭晓

WebHostingSecretRevealed（WHSR）发布文章并为帮助托管和构建网站的用户开发工具。

关于 (/zh-CN/about-us/) . 专业词汇表 (/zh-CN/glossary/) . 翻译 (/zh-CN/translate/) . 免责声明 (/zh-CN/disclaimer/)

关注我们： Facebook (<https://www.facebook.com/webhostingsecretrevealed>) . Twitter (<https://twitter.com/whsrnet>)

网站运营者

Web收入有限公司（1359896-W）

2惹兰SCI 6/3怡保双威城

31150 Perak马来西亚

还有我们的网站： 主机分数 (<https://www.hostscore.net/>) . BuildThis (<https://www.buildthis.io/>)

网站工具和提示

小型企业的最佳网站建设者 (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/best-website-builders/>)

如何托管网站：完整的入门指南 (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/web-hosting-beginner-guide/>)

Plesk与cPanel：比较托管控制面板 (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/blog/web-hosting-guides/compare-web-hosting-control-panel-cpanel-vs-plesk/>)

关于无限托管的真相 (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/the-truth-about-unlimited-hosting/>)

网站建设者： Wix (/zh-CN/sitebuilder-review/wix-review/) / Weebly (/zh-CN/sitebuilder-review/weebly-review/)

商店生成器： Bigcommerce (/zh-CN/sitebuilder-review/bigcommerce-review/) / Shopify (/zh-CN/sitebuilder-review/shopify-review/)

安全与隐私

VPN合法吗？禁止使用VPN的国家 (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/blog/security/are-vpns-legal/>)

如何设置VPN：逐步指南 (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/blog/security/how-to-setup-a-vpn/>)

如何隐藏或更改您的IP地址？ (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/blog/security/how-to-hide-or-change-my-ip-address/>)

VPN评论： ExpressVPN (/zh-CN/blog/web-tools/expressvpn-review/) / NordVPN (/zh-CN/blog/web-tools/nordvpn-review/) / Surfshark (/zh-CN/blog/web-tools/surfshark-review/) / 叫Cyber Ghost (/zh-CN/blog/web-tools/cyberghost-review/) / TorGuard (/zh-CN/blog/web-tools/torguard-review/)

热门文章（2020）

您需要多少托管带宽？ (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/blog/web-hosting-guides/how-much-bandwidth-does-your-site-really-need/>)

如何使用TOR浏览器访问Dark Web (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/blog/web-tools/tourist-guide-to-dark-web-accessing-the-dark-web-tor-browser-and-onion-websites/>)

如何开始和运行论坛网站 (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/blog/blogging-tips/starting-and-running-a-forum-for-your-website/>)

如何将您的网站移动到另一个虚拟主机 (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/blog/web-hosting-guides/switching-web-host/>)

让您入门的在线商业理念的大清单 (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/blog/web-business-ideas/the-big-list-of-online-business-ideas-to-get-you-started/>)

最近更新

23聪明的方式通过您的博客获利 (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/blog/blogging-tips/23-clever-ways-to-monetize-your-blog/>)

您是否为您的产品和服务充足？ (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/blog/web-business-ideas/are-you-charging-enough-for-your-products-and-services/>)

如何让10,000成为兼职妈妈Blogger的一年 (<https://www.webhostingsecretrevealed.net/zh-CN/blog/blogging-tips/how-to-make-10000-a-year-as-part-time-mom-blogger/>)



ไทย (/th/blog/web-business-ideas/the-big-list-of-online-business-ideas-to-get-you-started/) 한국어 (/ko/blog/web-business-ideas/the-big-list-of-online-business-ideas-to-get-you-started/)

印尼语 (/id/blog/web-business-ideas/the-big-list-of-online-business-ideas-to-get-you-started/) 简体中文 (/zh-CN/blog/web-business-ideas/the-big-list-of-online-business-ideas-to-get-you-started/)

繁体中文 (/zh-TW/blog/web-business-ideas/the-big-list-of-online-business-ideas-to-get-you-started/) 德语 (/de/blog/web-business-ideas/the-big-list-of-online-business-ideas-to-get-you-started/)

தமிழ் (/ta/blog/web-business-ideas/the-big-list-of-online-business-ideas-to-get-you-started/) 俄文 (/ru/blog/web-business-ideas/the-big-list-of-online-business-ideas-to-get-you-started/)

法文 (/fr/blog/web-business-ideas/the-big-list-of-online-business-ideas-to-get-you-started/) 意大利语 (/it/blog/web-business-ideas/the-big-list-of-online-business-ideas-to-get-you-started/)

波兰语 (/pl/blog/web-business-ideas/the-big-list-of-online-business-ideas-to-get-you-started/) 斯瓦希里 (/sw/blog/web-business-ideas/the-big-list-of-online-business-ideas-to-get-you-started/)

Türkçe (/tr/blog/web-business-ideas/the-big-list-of-online-business-ideas-to-get-you-started/) 日本語 (/ja/blog/web-business-ideas/the-big-list-of-online-business-ideas-to-get-you-started/)

العربية (/ar/blog/web-business-ideas/the-big-list-of-online-business-ideas-to-get-you-started/) Español (/es/blog/web-business-ideas/the-big-list-of-online-business-ideas-to-get-you-started/)

Ελληνικά (/el/blog/web-business-ideas/the-big-list-of-online-business-ideas-to-get-you-started/)



