

# RENCANA PEMBELAJARAN SEMESTER (RPS)

### PROGRAM STUDI S1 MANAJEMEN FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS UNIVERSITAS BRAWIJAYA

Jl. MT. Haryono No. 165 Malang 65145 - Telp. (0341) 558224 - Fax. (0341) 558224; website: http://manajemen.feb.ub.ac.id

MATAKULIAH	KODE	вовот	•	SEMESTER	Ī	UAT TGL	DIREVISI TGL
Pengantar Bisnis	EKM60101	3 Sk	ΚS	Ganjil	8 Feb	8 Februari 2018 10 Maret 202	
OTORISASI	Pengembang RPS		Koordin	ator MK		Ketua Prod	li
	Program Studi S1 Ma	anajemen				Dr. Dra. Nui CSRS., CFP.	r Khusniyah I, M.Si.,
Capaian Pembelajaran (CP)	Program Studi						
	1. Menginterna	alisasi nilai, 1	norma, da	n etika akademik (S-	·8)		
	2. Mampu me	enerapkan	pemikira	n logis, kritis, sis	tematis,	dan inovat	if dalam konteks
	pengembangan ata	u implemei	ntasi ilm	u pengetahuan dar	ı/atau te	eknologi sest	ıai dengan bidang
	keahliannya dalam l	nal manajeri	al (core co	ompetency in manage	ement) (K	(U-1)	
	3. Mampu mer	ngambil kep	outusan s	ecara tepat dalam l	konteks j	penyelesaian	masalah di bidang
	keahliannya, berdas	arkan hasil a	analisis in	formasi dan data; (K	(U-5)		
	4. Mampu bert	anggung jav	wab atas p	encapaian hasil kerj	a kelomp	ok dan melal	kukan supervisi dan
	evaluasi terhadap penyelesaian pekerjaan yang ditugaskan kepada pekerja yang berada di bawah						
	tanggung jawabnya	(KU-7)					

	5. Mampu melakukan proses evaluasi diri terhadap kelompok kerja yang berada dibawah tanggung			
	jawabnya, dan mampu mengelola pembelajaran secara mandiri (KU-8).			
	Mata Kuliah:			
	M1. Memahami berbagai macam teori dan praktek memulai serta mengembangkan bisnis (KU1, KU7, KU8)			
	M2. Mampu menganalisis berbagai aspek internal dan eksternal untuk memulai sebuah bisnis (KU1, KU5, KU7, KU8)			
	M3. Memiliki semangat yang tinggi untuk memunculkan ide bisnis atau usaha mandiri (S8, KU1, KU7, KU8)			
Deskripsi Matakuliah	Mata kuliah ini adalah mata kuliah wajib di Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Brawijaya yang bertujuan untuk memberi pemahaman dan perkenalan terhadap dunia bisnis. Pengetahuan ini akan menjadi bekal bagi mahasiswa untuk memahami bisnis secara komprehensif dan memahami mata kuliah yang berkaitan dengan pengembangan bisnis di semester berikutnya.			
	Pada mata kuliah ini pembahasan akan difokuskan pada pemahaman dan peningkatan kemampuan manajerial mahasiswa dalam menyelesaikan permasalahan dalam bisnis, mengambil keputusan bisnis serta mampu mengidentifikasi dan menganalisis faktor internal maupun eksternal pada kondisi bisnis yang berbeda-beda. Cakupan materi yang dipelajari diawali oleh pemahaman terhadap konsep dan konteks bisnis terkini, memahami proses pengembangan bisnis, mengidentifikasi dan menganalisis faktor-faktor eksternal, serta mengidentifikasi dan menganalisis faktor sumber daya manusia, keuangan, operasional dan kepemimpinan dalam perumusan strategi bisnis yang tepat.			
Pustaka	Utama			
	Boone, Gene and Kurtz, Dave (2012), Contemporary Business, 14th Edition, John Wiley and Sons, Inc, New Jersey.			
	Pendukung			
	Osterwalder, Alexander and Pineur, Yves (2010), Business Model Generation, John Wiley and Sons Inc, New Jersey.			
Media Pembelajaran	Software Hardware			

	1. 2.	Microsoft office word Microsoft office power point	Komputer, LCD Proyektor.
Dosen Pengampu			
Matakuliah Prasyarat	-		

# Jadwal Kuliah

Minggu	CP Mata Kuliah	Matari Danah dai aran	PembelajaranIndikatorBentukBo(4)(5)(6)(7)ew1. Penjelasan tentang perkuliahan• Kejelas an dalam mengemuka kan pendapat• Partis ipasi• 7 (part integration of the property of the			
Ke	(Sesuai Tahapan Belajar)	Materi Pembelajaran		Indikator  (5) (6)  (a) (b) (c) (c) (d) (d) (d) (e) (e) (e) (f) (f) (f) (f) (f) (f) (f) (f) (f) (f	Bobot	
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)
1	<ol> <li>Memahami kontrak perkuliahan selama satu semester (M1)</li> <li>Memahami sejarah dan perkembangan bisnis (M1)</li> <li>Memahami konsep dasar dan definisi-definisi yang berkaitan dengan pembentukan bisnis mandiri (M1)</li> </ol>	Konsep dasar dan overview perkuliahan 1. Overview 2. Sejarah bisnis global 3. Konsep dasar bisnis: memulai dan pengembangannya	tentang perkuliahan 2. Diskusi	an dalam mengemuka		• 1,0 7% (partisipas i)
2	1. Memahami konsep dasar dan teori etika dan tanggung jawab sosial dalam berbisnis (M1) 2. Memahami cara dan tahapan dalam membentuk perilaku bertika dan bertanggung jawab dalam berbisnis (M1 dan M2) 3. Mampu mengidentifikasi tantangan dalam etika bisnis di masa yang akan datang (M2)	Etika Bisnis dan Tanggung Jawab Sosial 1. Lingkungan etika bisnis kontemporer 2. Bagaimana membentuk perilaku beretika? 3. Berperilaku tanggung jawab untuk memuaskan lingkungan 4. Tantangan etika bisnis pada masa yang akan datang	1. Presentasi 2. Diskusi dan tanya jawab	kapan dan kejelasan presentasi • Kejelas an dalam mengemuka	ntasi materi • Partis	7% (presentas i) • 1,1 5% (partisipas

3	1. Memahami konsep dan	Memulai bisnis: membentuk	1. Presentasi	• Keleng	• Prese	• 1,0
3	teori dalam membentuk	kepemilikan dan organisasi	2. Diskusi	kapan dan	ntasi materi	7%
	kepemilikan dan organisasi bisnis	1. Membentuk usaha kecil	dan tanya jawab	kejelasan	• Partis	(presentas
	(M1 dan M2)	menengah yang sustainable.	3. Quiz	presentasi	ipasi	i)
	2. Mampu mengidentifikasi	2. Mengorganisasikan dan	J. Quiz	• Kejelas	• Skor	• 1,1
	tahapan dan detail pekerjaan	bekerja sama dengan perusahaan		an dalam	SKOI	5%
	dalam membentuk bisnis mandiri	lain.		mengemukaka		(partisipas
	(M1 dan M2)	3. Membentuk usaha mandiri		n pendapat		i)
	3. Memahami karakteristik	sebagai alternatif bisnis.		Ketepat		• 10
	dan tanggung jawab yang	4. Cara memulai bisnis mandiri		an jawaban		% (Quiz)
	diperlukan jika menjadi wirausaha	dan memiliki berwirausaha sebagai		ali jawabali		70 (Quiz)
	(M1 dan M2)	career path				
4	1. Memahami teori dan	Manajemen, Kepemimpinan dan	1. Presentasi	Keleng	• Prese	• 1,0
4	konsep dasar perencanaan strategi	Organisasi Internal	2. Diskusi	kapan dan	ntasi materi	7%
	dan keputusan manajerial dalam	1. Manajemen dan proses	dan tanya jawab	kejelasan	• Partis	(presentas
	penyelesaian masalah perusahaan	perencanaan strategi dalam bisnis.	uan tanya jawab	presentasi	ipasi	i)
	(M1 dan M2)	2. Manajer sebagai pemimpin,		Kejelas	• Quiz	• 1,1
	2. Mengidentifikasi dan	pengambil keputusan dan		an dalam	Quiz	5%
	menganalisis tahapan perumusan	pengambil keputusan dan penyelesaian masalah dalam		mengemukaka		
	strategi dan pembentukan struktur					(partisipas
	serta budaya organisasi dalam	organisasi. 3. Pembentukan struktur		n pendapat		i) • 10
	, ,			• Ketepat		
	perusahaan bisnis (M1 dan M2)	organisasi dan budaya organisasi		an jawabn		%
5	1. Memahami teori dan	Manajemen Sumber Daya Manusia:	1. Presentasi	<ul> <li>Keleng</li> </ul>	• Prese	• 1,0
	konsep dasar manajemen sumber	Dari Rekrutmen Hingga Hubungan	2. Diskusi	kapan dan	ntasi materi	7%
	daya manusia dalam perusahaan	Karyawan.	dan tanya jawab	kejelasan	• Partis	(presentas
	bisnis (M1)	1. Rekrutmen dan seleksi		presentasi	ipasi	i)
	2. Mampu mengidentifikasi	2. Orientasi, training dan		• Kejelas		• 1,1
	dan menganalisis penerapan	evaluasi		an dalam		5%
	manajemen sumber daya manusia	3. Kompensasi		mengemukaka		(partisipas
	pada perusahaan bisnis (M2)	4. Memotivasi karyawan		n pendapat		i)
		5. Hubungan antara perusahaan		F		'
		dengan tenaga kerja				

6	1. Memahami konsep dasar dan teori dalam pembentukan tim, memotivasi kerja dalam tim, dan komunikasi dalam bisnis (M1 dan M2)  2. Mengidentifikasi dan mengeimplementasikan teori-teori dalam konteks pengembangan bisnis (M1 dan M2)	Pemberdayaan, Kerjasama Dalam Tim dan Komunikasi 1. Pemberdayaan karyawan 2. Membangun tim kerja: cohesiveness, norma dan konflik 3. Komunikasi dalam bisnis yang efektif.	Presentasi     Diskusi     dan tanya jawab	<ul> <li>Keleng kapan dan kejelasan presentasi</li> <li>Kejelas an dalam mengemukaka n pendapat</li> </ul>	<ul><li>Prese ntasi materi</li><li>Partis ipasi</li></ul>	• 1,0 7% (presentas i) • 1,1 5% (partisipas i)
7	1. Mampu memahami dan mengimplementasikan teori dan konsep manajemen operasional dalam perusahaan bisnis (M1 dan M2) 2. Menganalisis tahapantahapan penting dalam pengambilan keputusan bidang manajemen operasional (M1 dan M2)	Produksi dan Manajemen Operasional 1. Peran strategis operasional dalam menjalankan perusahaan bisnis 2. Teknologi dan proses produksi 3. Penentuan lokasi 4. Pengendalian proses produksi 5. Konsep dasar kualitas dalam manajemen operasional	Presentasi     Diskusi     dan tanya jawab	<ul> <li>Keleng kapan dan kejelasan presentasi</li> <li>Kejelas an dalam mengemukaka n pendapat</li> </ul>	<ul><li>Prese ntasi materi</li><li>Partis ipasi</li></ul>	• 1,0 7% (presentas i) • 1,1 5% (partisipas i)
8	Mahasiswa mampu menguasai seluruh materi yang diberikan selama tengah semester	Ujian Tengah Semester	Soal dan jawaban tertulis	Kemampuan menjawab soal	Skor	25%
9	1. Memahami dan mampu menjelaskan teori dan konsep dasar manajemen pemasaran dalam konteks bisnis (M1) 2. Mengidentifikasi dan menganalisis tahapan-tahapan dalam merumuskan strategi pemasaran, riset pemasaran, maupun mempelajari perilaku konsumen (M2)	Konsep Dasar Manajemen Pemasaran 1. Definisi manajemen pemasaran 2. Evolusi konsep pemasaran 3. Pengembangan strategi pemasaran 4. Riset pasar 5. Segmentasi pasar 6. Perilaku konsumen 7. Relationship marketing	1. Presentasi 2. Diskusi dan tanya jawab	<ul> <li>Keleng kapan dan kejelasan presentasi</li> <li>Kejelas an dalam mengemukaka n pendapat</li> </ul>	<ul><li>Prese ntasi materi</li><li>Partis ipasi</li></ul>	• 1,0 7% (presentas i) • 1,1 5% (partisipas i)

10	1. Memahami dan mampu	Strategi Produk dan Distribusi	1. Presentasi	• Keleng	• Prese	• 1,0
10	menjelaskan strategi produk dan	1. Strategi produk	2. Diskusi	kapan dan	ntasi materi	7%
	distribusi dalam berbisnis (M1 dan	2. Siklus hidup produk	dan tanya jawab	kejelasan	• Partis	(presentas
	M2)	3. Identifikasi produk	adii taiiya jawab	presentasi	ipasi	i)
	2. Mampu menganalisis dan	4. Strategi distribusi		Kejelas	ipasi	• 1,1
	mengambil keputusan manajerial	5. Wholesalling and retailing		an dalam		5%
	dengan menggunakan	6. Keputusan pemilihan saluran		mengemukaka		(partisipas
	pengetahuan tentang strategi	distribusi dan logistik		n pendapat		i)
	produk dan distribusi (M1 dan M2)	distribusi dan logistik		препаарас		1)
11	1. Memahami konsep dasar	Strategi Penentuan Harga dan	1. Presentasi	• Keleng	Prese	• 1,0
	dan teori dalam penentuan harga	Promosi	2. Diskusi	kapan dan	ntasi materi	7%
	dan paket promosi yang dapat	1. Integrated Marketing	dan tanya jawab	kejelasan	• Partis	(presentas
	menunjang keberlangsungan bisnis	Communications	3. Quiz	presentasi	ipasi	i)
	(M1 dan M2)	2. Advertising	o. Quiz	• Kejelas	• Skor	• 1,1
	2. Mampu menganalisis dan	3. Promosi Penjualan		an dalam		5%
	mengambil keputusan berbasis	4. Strategi <i>pulling</i> dan <i>pushing</i>		mengemukaka		(partisipas
	alat analisis dalam konteks	5. Strategi dan tujuan penentuan		n pendapat		i)
	marketing communications,	harga		• Ketepat		• 10
	promosi, penentuan harga dan	6. Persepsi konsumen terkait		an jawaban		% (Quiz)
	persepsi konsumen (M1 dan M2)	harga				/0 (Quil)
12	1. Memahami dan mampu	Mengelola Teknologi dan Sistem	1. Presentasi	• Keleng	• Prese	• 1,0
	menjelaskan konsep dasar tentang	Informasi dalam Bisnis	2. Diskusi	kapan dan	ntasi materi	7%
	pengelolaan teknologi dan sistem	1. Data, informasi dan sistem	dan tanya jawab	kejelasan	• Partis	(presentas
	informasi dalam menunjang bisnis	informasi	,	presentasi	ipasi	i)
	(M1 dan M2)	2. Komponen dan tipe sistem		• Kejelas	• Quiz	• 1,1
	2. Mampu menganalisis tren	informasi dalam bisnis		an dalam		5%
	penggunaan teknologi dan sistem	3. Keamanan dan isu etika		mengemukaka		(partisipas
	informasi bisnis pada masa yang	dalam penggunaan sitem informasi		n pendapat		i
	akan datang (M1 dan M2)	4. Penanganan terhadap		• Ketepat		• 10
		bencana dan database cadangan		an jawaban		% (quiz)
		5. Tren perkembangan sistem				
		informasi dalam bisnis				

13	1. Memahami dan mampu menjelaskan konsep dasar akuntansi serta pentingnya pelaporan keuangan dalam membangun bisnis yang berkelanjutan (M1 dan M2) 2. Mampu menganalisis topik-	Manajemen Keuangan: Memahami Akuntansi dan Laporan Keuangan 1. Pengguna informasi-informasi akuntansi 2. Sistem dan siklus akuntansi 3. Laporan keuangan 4. Analisis rasio keuangan	<ol> <li>Presentasi</li> <li>Diskusi</li> <li>dan tanya jawab</li> </ol>	<ul> <li>Keleng kapan dan kejelasan presentasi</li> <li>Kejelas an dalam mengemukaka</li> </ul>	<ul><li>Prese ntasi materi</li><li>Partis ipasi</li></ul>	• 1,0 7% (presentas i) • 1,1 5% (partisipas
	topik yang berkaitan dengan akuntansi dan pelaporan keuangan sesuai dengan konteks bisnis yang dianalisis (M1 dan M2)	5. Penganggaran ( <i>budgeting</i> )		n pendapat		i)
14	1. Mampu memahami dan menjelaskan teori perencanaan keuangan dan pencarian sumber pendanaan bagi perusahaan bisnis (M1 dan M2) 2. Mampu menganalisis dan menerapkan analisis-analisis pengelolaan keuangan pada perencanaan bisnis (M1 dan M2)	Manajemen Keuangan dalam Perusahaan Bisnis 1. Perencanaan keuangan 2. Sumber pendanaan dan struktur modal 3. Opsi pendanaan jangka- pendek 4. Sumber pendanaan bisnis jangka panjang 5. Merger, akuisisi, buyouts dan divestasi	<ol> <li>Presentasi</li> <li>Diskusi</li> <li>dan tanya jawab</li> </ol>	<ul> <li>Keleng kapan dan kejelasan presentasi</li> <li>Kejelas an dalam mengemukaka n pendapat</li> </ul>	<ul><li>Prese ntasi materi</li><li>Partis ipasi</li></ul>	<ul> <li>1,0</li> <li>7%</li> <li>(presentas</li> <li>i)</li> <li>1,1</li> <li>5%</li> <li>(partisipas</li> <li>i)</li> </ul>
15	1. Mampu menciptakan ide bisnis yang kreatif berbasis konsep dasar dan analisis lingkungan yang telah dipelajari selama satu semester (M2 dan M3)  2. Mampu menganalisis dan mengimplementasikan teori dan konsep dasar dalam berbisnis dengan konteks pengembangan ide bisnis baru (M1, M2 dan M3)	Business Idea dan Planning for Action 1. Identifikasi ide bisnis yang sesuai denga lingkungan internal dan eksternal saat ini. 2. Merumuskan dan menganalisis perencanaan bisnis 3. Analisis studi kasus keberhasilan dan/atau kegagalan dalam bisnis	1. Presentasi 2. Diskusi dan tanya jawab	<ul> <li>Keleng kapan dan kejelasan presentasi</li> <li>Kejelas an dalam mengemukaka n pendapat</li> </ul>	<ul> <li>Prese ntasi materi</li> <li>Partis ipasi</li> </ul>	• 1,0 7% (presentas i) • 1,1 5% (partisipas i)

16	Mahasiswa mampu menguasai	Ujian Akhir Semester	Soal dan jawaban	Kemampuan	Skor	25%
	seluruh materi yang diberikan		tertulis	menjawab		
	selama satu semester			soal		

No.	Assesment	Bobot	Jumlah
1	Partisipasi	15%	14 kali
2	Presentasi kelompok	15%	13 kali
3	Quiz	20%	2 kali
4	UTS	25%	1 kali
5	UAS	25%	1 kali

#### PRESENTASI MATERI

**Tujuan Penugasan :** Mahasiswa mampu menjelaskan dan mempresentasikan secara jelas dan komprehensif terkait dengan pokok-pokok bahasan pada materi yang disampaikan

#### **Uraian Tugas:**

Obyek penugasan: Mempresentasikan materi yang relevan dengan pokok bahasan pembelajaran

Metode Cara Pengerjaan : Mahasiswa membentuk kelompok yang beranggotakan 1-3 orang untuk kemudian membuat presentasi sepanjang maksimal 20 menit untuk menjelaskan secara ringkas dan jelas materi yang dipelajari.

Luaran yang diharapkan: Sebuah presentasi materi dengan durasi maksimal 20 menit

Dimensi	Bobot	Sangat Baik	Baik	Cukup	Kurang	Skor	NA
		>81	71- 80	61 - 70	<61	Bobot x Nilai	

Penggunaan alat bantu	10%	alat bantu presentasi berupa poin didukung dengan data, gambar, atau multimedia lainnya	alat bantu presentasi berupa poin-poin penting saja dengan susunan yang menarik	alat bantu power point berisikan tulisan saja	tidak menggunakan alat bantu	
Gaya presentasi	20%	berpakaian formal, berbicara dengan semangat menggunakan bahasa Indonesia yang baik dan benar dan tanpa menggunakan catatan atau membaca alat bantu	berpakaian formal, berbicara dengan bahasa Indonesia yang baik dan benar sesekali membaca alat bantu presentasi	tidak menggunakan pakaian formal (hanya standard perkuliahan), berbicara dengan monoton	hanya membaca alat bantu presentasi	
Kemampuan menjelaskan	30%	terorganisir dengan baik, didukung oleh data, fakta dan teori yang relevan serta contoh-contoh yang sesuai	terorganisir dengan baik, penjelasan didukung oleh fakta serta data dan informasi yang relevan	secara umum presentasi terorganisir dengan baik tetapi tidak tidak ada data dan informasi yang dapat meyakinkan audiens	presentasi tidak terorganisir dengan baik, tidak ada hal-hal yang mendukung sehingga audiens tidak tertarik untuk mendengarkan	

Kemampuan mempertahankan argumen	40%	mampu menjawab dan mempertahankan argumen dengan didukung data, informasi, teori serta contoh kasus yang relevan	menjawab dan mempertahankan argumen dengan baik didukung fakta dan informasi yang relevan	hanya dengan	tidak mampu mempertahanka n argument ataupun menjawab pertanyaan yang diberikan			
----------------------------------------	-----	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------	--	--	--