KGI (Key Goal Indicator)	最終的な目標数値
CSF (Critical Success Factors)	最重要プロセス (成功要因)
KPI (Key Performance Indicators)	コントロールできる CSF の数値目標

in I (no) i oi i oi mai	The market of a property of the property of th	
KPI マネジメントは	、現在の数値を把握、即時に入手できるデータ、モニタリングすべき数値の管理。	
1. KGI の確認	RPA 活用による削減効果 ● 削減効果(時間) = RPA 導入前の作業時間 - RPA 導入後の作業時間 ● 削減効果(コスト) = RPA 導入前のコスト - RPA 導入後のコスト	
2. ギャップの確認	期末予測 KGI と現在のギャップ ● ギャップ = 期末予測 KGI (前年ベース) - 現在の KGI	
3. プロセスの確認 (モデル化)	削減効果=アプローチ数×歩留り率(稼働中)アプローチ数 ● ハンズオン研修の回数 ● 提供するミニロボ数 ● 開発中ロボの個別サポート回数	
4. CSF の設定	 RPA 導入の成功率 歩留り率 (稼働中) = 稼働中ロボ数 / 総ロボ数 開発者数 = ユーザー数×歩留り率 (開発中) 削減効果 = 開発者数×削減時間×単価×歩留り率 (稼働中) 定数 ● 単価 変数 ● ユーザー数 ● 歩留り率 (開発中) ● 歩留り率 (稼働中) 	
5. 目標の設定	前提:サポート要員のスキル向上 KPI 数値目標 ハンズオン研修の回数 提供するミニロボ数 開発中ロボの個別サポート回数	
6. 運用性の確認	 無性の確認 整合性 ロジックが正しい。 下記 KPI 施策を増加すれば、RPA 導入の成功率が向上する。 ハンズオン研修の回数 提供するミニロボ数 開発中ロボの個別サポート回数 安定性 安定的にデータを入手できる。 単純性 メンバー全員が理解できる。 	
7. 対策の事前検討	KPI が悪化した場合の対策	
	時期 1 か月 ・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・	
	程度 想定より20%低い場合	

施策 リーダーがメンバー(サポート要員)のスキル向上をサポート

	判断者 リーダー
8. コンセンサス	メンバー全員が合意するため毎週ワークショップを実施。
9. 運用	上記ワークショップで、運用を継続的に見直し、改善を図る。
10. リーダーの役割	 マネジメント戦略の立案: チーム全体のマネジメント戦略を立案し、メンバーと方向性の認識を合わせる。 メンバーの成長に責任を持つ: チームのパフォーマンスを最大化するために、メンバーの成長を促進し、最高の成果を引き出す。 心理的安全性の提供: メンバーのミスや失敗を許容し、バックアップする。
11. メンバーの役割	 主体的な行動: 自ら最適な行動を考え、リーダーに提案する。 自走するチームの一員: 自ら主体的に行動し、チーム全体の成果に貢献する。 相互支援: メンバー同士でフォロワーシップを発揮し、互いにサポートし合う。