讲座感悟

黄哲奇

202005120109

通过这次讲座，我了解到了许多关于投资的知识，在我的创业成长道路上，留下了浓墨重彩的一笔。比如说PE（私募股权投资）的评价重点是盈利能力，发展能力，风险管理和抗周期能力，上市可能性。投资逻辑有财务逻辑，风控逻辑，宏观经济逻辑，针对成熟期企业，Pre-IPO上市退出。而VC（风险投资或创业投资)评价重点是业务增长能力和建立壁垒的能力，投资逻辑有产品逻辑，技术逻辑，市场逻辑，针对创业期企业，业务不确定性大，退出方式多样。做BC更持久，PE容易昙花一现。好的项目都是追踪出来的。做投资要找好资本的进入点和离开店点。我们投资的时候要注意区分生意和事业，做事业的核心任务是建立壁垒。首先，判断驱动企业建立壁垒的主因（技术，产品，资源，模式），然后分析影响驱动力强度的因素（团队匹配度，技术，资源，产品和模式），最后看驱动力转换。技术驱动主要技术的领先性，产品驱动侧重于产品，资源驱动侧重于资源掌控，模式驱动需要总体平衡。技术驱动和资源驱动，最终都要转化成产品驱动，企业才能长期发展，而模式驱动十分特殊，自成体系。投资的最好时间是第一突破点和第二个突破点。企业，要出具项目评审意见书，判断驱动力类型细分市场定义和市场现状类型，判断创业阶段类型。讲师引经据典旁征博引，用各种理论和多个实例，为我们讲解了投资与创业之间的联系。在听到讲师的讲解之后，我明白创业者所要做的并不只是做好自己的创业项目，更要了解投资方的需求，知晓如何吸引到投资方的注意。才能够在创业初期获取足够的资源，以支撑创业萌芽期。就像上面所讲的，创业投资的最好节点是第一突破点和第二突破点，第一突破点就是创业萌芽期，尤其是钻井期到转型期中间的节点，可以说是外来资本进入新生企业内部的最好时机，而新生企业也可以借此补充新鲜血液，增强自己的可持续发展能力。作为创业者，最重要是明白一点，创业并不是创业者自己的事情，而是与创业者自身，创业投资方，市场受众，政府及社会整体生态息息相关。最后感谢讲师为我们准备的精彩讲座，感谢老师一个学期以来，对我们的悉心教导。