



Familia		Nombre de la competencia	Definición de la competencia
Gestión del trabajo		Capacidad de análisis	Aborda situaciones y problemas a través de un enfoque lógico, secuencial y sistemático. Examina exhaustivamente y entiende con claridad los hechos, la información textual y gráfica y los problemas complejos. Analiza objetivamente los datos, integrando fuentes variadas de información. Identifica patrones, organiza ideas, genera nueva información, extrae conclusiones y hace extrapolaciones. Reúne, organiza y califica información relevante con el fin de evaluar situaciones, identificando las causas raíz de los problemas, sugiriendo cursos de acción alternativos.
	₹ `	Proactividad	Actúa con iniciativa para aprovechar las oportunidades, evitar un problema o cambiar el curso de los eventos. Aporta de manera autónoma ideas, soluciones y acciones de mejora en el trabajo. Actúa con rapidez al buscar formas de contribuir con las tareas o procesos en los que participa. Con regularidad identifica oportunidades y actúa sobre estas para incrementar la efectividad de los procesos, métodos y sistemas del negocio u organización.
		Foco en el resultado	Se concentra y enfoca en el resultado deseado del trabajo propio y el de su equipo. Demuestra insistencia y determinación hacia el cumplimiento de los objetivos establecidos. Persevera en la obtención de resultados concretos y tangibles. Revisa y hace seguimiento a las acciones en curso, con el fin de asegurar que se orienten hacia el resultado esperado. Demuestra consistencia en el cumplimiento de los objetivos de desempeño.
		Atención a los detalles	Busca activamente la precisión y la calidad de los trabajos propios y de otros. Verifica cuidadosa y meticulosamente los detalles de las tareas, las acciones, los procesos y resultados en el trabajo. Asegura la actualización de registros y el cumplimiento de los procedimientos. Facilita la exactitud y consistencia en los datos, documentos y procedimientos. Asegura un proceso de prueba apropiado antes del lanzamiento o puesta en marcha de un proceso, servicio o producto. Revisa o monitorea datos, documentos y/o indicadores.
	$\leftarrow \bigcirc \rightarrow$	Administrando el propio desempeño	Trabaja con compromiso, dedicación y disposición hacia un desempeño que sobrepasa el cumplimiento de las responsabilidades habituales o propias de su puesto. Se hace responsable de su contribución para el éxito organizacional. Se involucra con intencionalidad en el establecimiento, cumplimiento y superación de altas expectativas y en asumir retos desafiantes, perseverando en el trabajo para alcanzar logros sobresalientes.
	-× +=	Razonamiento Matemático	Realiza estimaciones y cálculos que aportan significativamente al logro de resultados de su trabajo, el equipo o el negocio, usando técnicas, métodos y enfoques matemáticos específicos. Detecta errores de cálculo numérico. Comprende e interpreta indicadores numéricos; realiza comparaciones, y transforma datos en expresiones gráficas y narrativas de forma que faciliten la toma de decisiones.
		Conformidad	Sigue directrices, normas, reglas y procedimientos por convicción propia. Muestra respeto por sus superiores jerárquicos y se comporta de acuerdo a expectativas laborales y culturales establecidas. Estimula a su equipo a actuar en estricto cumplimiento de las directrices, normas, reglas y procedimientos para lograr objetivos y metas con eficacia. Demuestra aceptación por el cumplimiento de las reglas y procedimientos del departamento y la organización en general.
Gestión del negocio y del entorno		Toma de decisiones	Toma decisiones oportunamente, aún ante problemas complejos. Disfruta de hacerse cargo de la toma de decisiones y demuestra confianza necesaria para asumir la responsabilidad de las posibles consecuencias de sus actos y elecciones. Elige entre varias opciones y sigue un rumbo determinado de manera constante una vez tomada la decisión. Consistentemente escoge y va tras el curso de acción apropiado para manejar asuntos, problemas u oportunidades. Comprende la importancia de tomar decisiones a tiempo, con firmeza y convicción. Es capaz de seguir adelante incluso sin tener toda la información requerida.
		Planificación y organización	ldea y genera cursos de acción lógicos y secuenciales que permitan obtener los resultados esperados. Disfruta de planificar el trabajo para realizarlo de manera organizada. Trabaja con un enfoque en plazos, viendo la totalidad de una tarea y su cumplimiento en el tiempo. Organiza y establece prioridades para asegurar que los compromisos se cumplan. Prioriza y clasifica tareas, determina recursos, y ejecuta y delega responsabilidades, con la finalidad de alcanzar los objetivos planteados.
		Visión estratégica	Comprende el entorno, visualiza posibilidades y riesgos futuros. Entiende las debilidades y oportunidades del negocio. Propone estrategias de desarrollo futuro. Demuestra una perspectiva amplia en el abordaje de los problemas y enfatiza en soluciones que brinden el mayor soporte a los objetivos estratégicos. Percibe las tendencias del mercado con el propósito de establecer una dirección estratégica. Se anticipa a los problemas y oportunidades del futuro. Alinea su trabajo con las necesidades del negocio y la dirección estratégica de la empresa.
	-(5)-	Innovación	Formula soluciones y mejoras a su unidad o al negocio, desde un enfoque creativo y divergente. Crea y desarrolla nuevas ideas y soluciones, procesos, servicios o productos en el lugar de trabajo. Desafía e impulsa a la organización hacia el crecimiento y la mejora a través de la innovación. Crea, adapta o modifica ideas, métodos, procesos, productos o servicios nuevos, mejores o significativamente diferentes y útiles, que cumplen con los objetivos de negocio.
	8	Orientación al cliente	Desarrolla y mantiene relaciones fuertes con clientes externos / internos y trabaja con intensidad, dedicación y fuerte disposición a cumplir con las expectativas de estos clientes. Identifica y anticipa las necesidades de sus clientes, satisfaciendo sus requerimientos y especificaciones. Trabaja con intensidad, dedicación y fuerte disposición en el aseguramiento de una experiencia positiva en sus clientes, cubriendo sus necesidades y excediendo sus expectativas.
		Ambición	Orienta sus acciones y esfuerzos hacia actividades que le permitan competir, ganar y ascender. Trabaja en construir capacidad, esforzándose por alcanzar el éxito y no declina, incluso cuando deba realizar gran esfuerzo para conseguirlo. Se mueve por el deseo de ganar (él, su equipo y el negocio), ser reconocido, de mostrar sus logros y de ser él/la mejor en el trabajo. Se encuentra interesado/a por alcanzar posiciones de poder en la organización. Es competitivo en el trabajo y demuestra abiertamente interés por superar a los demás.

Gestión de sí mismo		Confianza y seguridad	Muestra seguridad acerca de las propias capacidades y proyecta confianza personal en las interacciones laborales y de negocio. Confía en su propio valor y se considera exitoso en el trabajo. Asume los retos laborales con elevadas expectativas de logro, y se maneja con seguridad en entornos de incertidumbre y dificultad. Se mantiene tranquilo, con una postura o posición independiente ante la oposición de otros.
		Superación	Busca activamente oportunidades de aprendizaje que le permitan actualizar sus conocimientos. Demuestra una inclinación profunda hacia el desarrollo de nuevas destrezas y capacidades profesionales, y el uso de diversos recursos con fines de crecer profesionalmente. Aprovecha oportunidades de desarrollo profesional e inspira a otros a hacer lo mismo. Acepta con gusto los trabajos y tareas que amplían sus capacidades. Aprende de la experiencia y de situaciones de aprendizaje estructurado.
		Autocontrol	Mantiene la compostura en situaciones laborales difíciles. Mantiene sus emociones e impulsos bajo control, manejando efectivamente su propia conducta. Muestra reflexividad al evaluar los pros y contras de cómo actuar. Es diestro manejando situaciones tensas y conflictivas. Reconoce las propias emociones y monitorea los propios estados emocionales mientras están ocurriendo.
	\$	Energía	Opera con vigor, efectividad y determinación en un extenso periodo de tiempo, siempre que las exigencias del trabajo lo demanden o se trate de tareas que agregan valor y son necesarias de realizar. Muestra empuje e ímpetu en el trabajo, siendo activo y productivo, trabajando largas horas sin perder la eficacia. Realiza trabajos mentalmente exigentes, manteniendo el foco y la concentración.
		Resiliencia	Mantiene una actitud marcadamente positiva ante situaciones personales y profesionales difíciles o estresantes. Se recupera emocionalmente rápido ante la adversidad, el fracaso, los obstáculos inesperados y los reveses. Convierte para bien, situaciones negativas y sobrelleva rápidamente los obstáculos. Asume la realidad, encontrando nuevos propósitos y obteniendo resultados a pesar de las condiciones adversas. Aprende de los problemas y aplica lo aprendido para evitar situaciones similares en el futuro.
		Mentalidad	Confía en la capacidad y el potencial de las personas para transformarse y mejorar constantemente. Asume retos con optimismo y la firme creencia en la posibilidad de mejoramiento de todos. Expresa auténticamente que el éxito es posible con esfuerzo y dedicación, y lo pone en práctica a través de acciones específicas. Disfruta y valora el feedback como fuente para mejorar. Estimula y motiva el desarrollo en sus compañeros de trabajo.
Gestión de las relaciones y el equipo	<u>_</u> 8 8	Interés interpersonal	Crea relaciones y genera nuevos contactos para favorecer los resultados de la organización. Disfruta de la interacciones sociales en sí mismas, manteniendo una actitud abierta y cercana con las personas. Muestra altos niveles de aceptación, cooperación y respeto, haciendo que los demás se sientan a gusto. Establece y mantiene relaciones laborales efectivas con otras personas. Construye y mantiene relaciones de negocios/profesionales productivas, basadas en la confianza. Construye fuertes redes formales e informales. Asequible, amistoso/a y fácil de llevarse bien.
	00	Empatía	Reconoce e interpreta adecuadamente los sentimientos y estados emocionales de otros (compañeros de trabajo y clientes). Se conecta fácilmente con las emociones de los demás. Transmite interés y brinda apoyo emocional, identificando fácilmente las vivencias afectivas de los demás, aun cuando estos no las expresen verbalmente. Respeta integralmente a personas diferentes a él / ella.
		Comunicación y persuasión	Se expresa con fluidez y explica con precisión sus ideas, puntos de vista y argumentos. Persuade en diversas situaciones, utilizando apropiadamente diferentes estrategias de influencia. Atrae a los demás hacia su punto de vista. Utiliza un vocabulario apropiado para las circunstancias e interlocutores con los que trabaja. Convence acerca de un propósito, o un curso de acción que esté alineado con los objetivos individuales y organizacionales. Motiva a otros a comprometerse con sus ideas o cursos de acción.
		Trabajo en equipo	Impulsa la construcción y el desarrollo del equipo, asegurándose que los objetivos, metas y tareas se conozcan y compartan. Trabaja con comodidad en ambientes donde las personas cooperan entre sí, prefiriendo ser parte de un equipo sobre el trabajo individual. Demuestra interés y habilidad para integrar personas en torno a un objetivo común. Promueve la comprensión mutua entre los miembros de su equipo. Apoya la cohesión y la fluidez del trabajo al valorar en su justa medida los puntos de vista de todos.
		Liderazgo	Dirige a otras personas hacia el logro de objetivos comunes, combinando la inspiración y la orientación hacia el resultado. Indica, guía y dice a los demás qué hacer. Presta atención al desempeño y al desarrollo de los demás, inculcando en ellos el propio liderazgo. Influye decididamente sobre la conducta de los otros y estimula las capacidades de compañeros y subalternos. Confía en las capacidades de su equipo e influye de manera positiva en los demás, impactando en su motivación.