# Découvrir nos services

[Accueil](file:///Users/henrijonckheere/Desktop/MAEVH/Projet%20Francis/HTML/index.html) [Découvrir nos services](file:///Users/henrijonckheere/Desktop/MAEVH/Projet%20Francis/HTML/leaflet.html) [Tarification](file:///Users/henrijonckheere/Desktop/MAEVH/Projet%20Francis/HTML/tarification.html) [Contact](file:///Users/henrijonckheere/Desktop/MAEVH/Projet%20Francis/HTML/contact.html) [Connexion](file:///Users/henrijonckheere/Desktop/MAEVH/Projet%20Francis/HTML/login.html)

**Pourquoi faire appel à un consultant ?**

**— Commentaire typique de chefs d'entreprise**

*"Faire appel à un consultant pour quoi faire ? Ses prestations sont chères et il vend du vent !! Il va vouloir m'apprendre mon métier alors que cela fait 20 ans que je le fais !!! Et puis, je n'en ai pas besoin ma société va bien ! Je ne peux plus faire appel à un consultant, je n'ai plus de trésorerie."*

**— Extrait de discussion avec un dirigeant**

*"Il paraît totalement naturel de faire appel à un comptable pour votre comptabilité, un avocat pour les questions juridiques... Cependant, le chef d'entreprise pense rarement à prendre contact avec un consultant pour le marketing, l'organisation générale ou celle d'un service, la mise en place d'une stratégie, la gestion ou le pilotage."*

**Notre rôle de consultants** est d’aborder les choses d’un regard neuf, neutre et bienveillant, et d’apporter notre expertise et expériences au Chef d’entreprise.

**L’écoute** et la prise de recul forment la clé de voûte de la réussite de notre mission. L’apport d’un conseil personnalisé dans nos domaines d’expertise, et en fonction des attentes du client, et des besoins de l’entreprise sont un gage de réussite.

Nous contribuons aux objectifs de développement de l’entreprise en **suggérant des pratiques** que nous maîtrisons et avons éprouvées dans d’autres contextes. Cela commence par le développement d’un tableau de bord. Partager nos expériences avec le Chef d’entreprise, c’est aussi lui permettre de limiter les risques et d’éviter les pièges.

**Notre Valeur Ajoutée**

**Toute société a besoin d’un guidage pour assurer sa performance**

Les éléments clés qui déterminent la création de valeur, la stratégie et la croissance doivent être compris et analysés.

* Les objectifs financiers et commerciaux de l'entreprise.
* Les ressources nécessaires et disponibles pour atteindre ces objectifs.
* Les compétences et les moyens techniques à mettre en œuvre.
* Les opportunités de croissance et les risques à éviter.

Notre équipe se concentre sur l'amélioration de la performance et sur l'accompagnement stratégique en mettant en place des tableaux de bord personnalisés. Nous aidons les entreprises à mieux comprendre leurs activités, à améliorer leur gestion et à renforcer leur position concurrentielle grâce à des données précises et une analyse approfondie.

**Méthodologie et Étapes du Projet**

Le projet suit une méthodologie structurée :

* Discussion générale avec le Chef d’entreprise
* Audit de l’entreprise (max. une semaine)
* Analyse des performances et tests de conformité
* Définition des objectifs et création du tableau de bord
* Suivi des indicateurs et ajustement de la stratégie

flowchart LR A[**Prenons contact**  
Réservez votre rendez-vous stratégique gratuit] --> B[**Faisons le bilan**  
Analyse de l'existant] B --> C[**Passons à l'action**  
Mise en place et suivi du plan d'action] C --> D[**Point hebdomadaire**  
Assurer l'avancement] %% Styles personnalisés pour chaque étape classDef stepStyle fill:#eaf7ff,stroke:#3498db,stroke-width:3px,stroke-dasharray:0,rx:8,ry:8,color:#2c3e50, font-weight:bold; classDef contactStyle fill:#a2d9ce,stroke:#1abc9c,stroke-width:3px,rx:8,ry:8,color:#2c3e50,font-weight:bold; classDef bilanStyle fill:#f9e79f,stroke:#f1c40f,stroke-width:3px,rx:8,ry:8,color:#2c3e50,font-weight:bold; classDef actionStyle fill:#f5b7b1,stroke:#e74c3c,stroke-width:3px,rx:8,ry:8,color:#2c3e50,font-weight:bold; classDef suiviStyle fill:#d6eaf8,stroke:#3498db,stroke-width:3px,rx:8,ry:8,color:#2c3e50,font-weight:bold; %% Assignation des classes class A contactStyle; class B bilanStyle; class C actionStyle; class D suiviStyle;

**Nos Options de Tarification**

**Offre de Démarrage du Projet**

€4,000 (forfait)

* Audit Financier Initial (€1,500)
* Analyse complète de la santé financière de l’entreprise
* Rapport détaillé avec recommandations
* Développement de Tableau de Bord (€2,500)
* Personnalisation du tableau de bord
* Intégration avec TeamLeader et autres systèmes internes

**Cette offre inclut les services de base nécessaires au démarrage du projet et ne peut pas être dissociée.**

**Pack Essentiel**

€600 / mois

* Tableau de bord de base
* 1 module optionnel
* Support de base

**Pack Performance**

€1,200 / mois

* Accès à tous les modules
* Support continu
* Accompagnement stratégique inclus

**Pack Premium**

€1,800 / mois

* Accès à tous les modules
* Support continu
* Accompagnement stratégique
* Audit Financier inclus

**Nos Zones d'Expertise**

**Plan Stratégique**

Développement de plans stratégiques, identification des opportunités de croissance, gestion des coûts, etc.

**Performance RH**

Formation, coaching, motivation du personnel, planification headcount, et plus encore.

**Outils Informatiques**

Développement d’outils informatiques, CRM, accompagnement dans l’installation de nouvelles solutions.

**Conformité et Réglementation**

Tests de conformité (RGPD, IA), suivi des évolutions réglementaires et juridiques.

**Qui sommes-nous ?**

**Francis Denis**

**Carrière :**  
- Direction financière (Europe)  
- Direction RH (Europe)  
- Direction générale (Roumanie)  
- Management Consultant (Europe)

**Zones de compétences :**  
- Stratégie d’entreprise  
- Contrôle de gestion  
- Ressources humaines  
- Coaching

**Zones d’activités :**  
- Pharmaceutique  
- Services  
- Secteur hospitalier  
- Placement et recrutement

Contact : francisden@outlook.be | +32 475 255 502

**Henri Jonckheere**

**Carrière :**  
- Direction générale (Belgique, France, Roumanie)  
- Direction des opérations : (USA, Belgique, Roumanie)  
- Consultant en management (Europe)  
- Directeur d'implémentation globale (Mondiale)

**Zones de compétences :**  
- Stratégie d’entreprise  
- Gestion de projets et implémentation  
- Ressources humaines et coaching  
- Conformité réglementaire et assurance qualité

**Zones d’activités :**  
- Pharmaceutique  
- Biotechnologies  
- Secteur hospitalier  
- Services

Contact : henri.jonckheere@maevh.com | +33 778 130 479

© 2024 Solution MAEVH. Tous droits réservés.