

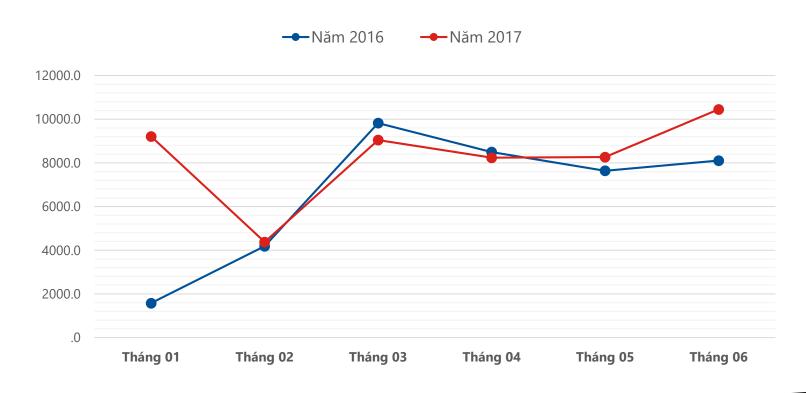
BÁO CÁO KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG

## LƯU THÔNG PHÂN PHỐI 6 THÁNG ĐẦU NĂM VÀ PHƯƠNG HƯỚNG 6 THÁNG CUỐI NĂM 2017

### Khó khăn



# Biểu đồ xuất lượng 6 tháng đầu năm



# Giải pháp quản lý nhãn hàng

## Phương án 1

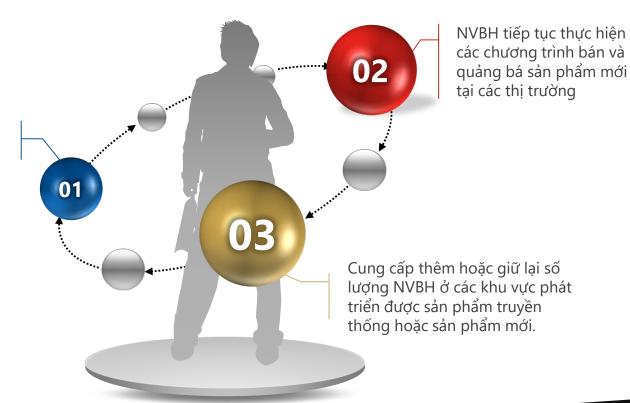
Doanh nghiệp C1 tiêu thụ chủ lực sản phẩm nào mạnh nhất trong cùng thị trường sẽ được chọn làm doanh nghiệp quản lý nhãn hàng

## Phương án 2

Đối với thị trường có tính cạnh tranh giữa các C1, Nhà máy sẽ thiết kế thêm bao bì mới trên nền sản phẩm cũ và phân bổ mỗi doanh nghiệp 1 sản phẩm riêng

# Giải pháp về đội ngũ Nhân viên thị trường

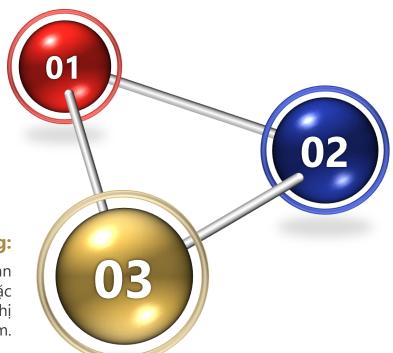
Tăng cường GSBH ở các khu vực có đông nhân viên, khu vực có tiềm năng phát triển, khu vực có sự tranh chấp



## Giải pháp về chính sách đầu tư

#### Đầu tư cho C1:

Được thực hiện tất toán minh bạch trên cơ sở tổng kết sản lượng theo định kỳ và tính tuân thủ các quy định của TCTy đã đề ra.



### Đầu tư cho C2, C3:

Áp dụng linh hoạt tùy theo tình hình tiêu thụ thực tế trên thị trường.

### Đầu tư cho tiêu dùng:

Đầu tư theo chủng loại sản phẩm cần phát triển hoặc theo từng khu vực thị trường trọng điểm.