Status Report

CPTO as a Service

27.06.2025



Resumo Executivo: CPTO as a Service

Fase 1: Estabilização Operacional

4o Tri 2024

- Assessment inicial Plia
- Negociação Bluecore I: correção de bugs sem custo

1° Tri 2025

- Bugs do Plia corrigidos
- Negociação Bluecore II: entrega de features previstas pendentes sem custo adicional
- Inteligência Plongê: Adoção do Looker como Analytics e integração de dados

Resultados Obtidos

Plia Operacional: sistema funcionando como esperado e em uso pelo time da Plongê.

Inteligência Plongê:

Analytics Looker implantado com dados de candidatos e projetos do Plia.



Resumo Executivo: CPTO as a Service

Fase 2: Busca por Alavancas Competitivas

20 Tri 2025

- Inteligência Plongê I: Tentativa de criar dashboards estratégicos esbarrou em limites de dados do Plia
- Plia: Definição de melhorias prioritárias para resolver pontos críticos de usabilidade e falta de dados
- Inteligência Plongê II: Estudo e POCs de formas de acessar dados do LinkedIn com Automação e Agente de IA.

Resultados Obtidos

Plia: Definição do que é necessário para ampliar o impacto do Plia no negócio da Plongê.

Inteligência Plongê: Entendimento das limitações de dados do Plia. Validação de que é possível usar dados do LinkedIn com uma IA para criar uma alavanca para impactar o negócio da Plongê.



Resumo Executivo: CPTO as a Service

Fase 3: Execução da Alavanca Competitiva

3o Tri 2025

- Inteligência Plongê: Criar Agente de IA para encontrar candidatos no LinkedIn.
- Engrenagem Comercial: Ajudar engrenagem comercial a converter leads em oportunidades.
- Plia: Acompanhar desenvolvimento de melhorias se aprovadas. Avaliar alternativas a low code a Bluecore para evoluir Plia.

Resultados Esperados

Inteligência Plongê: Encontrar candidatos mais rápido usando menos horas do time Plongê.

Engrenagem Comercial: Aumento da conversão de leads em oportunidades

Plia: Melhores decisões com o Plia. Evoluir o ATS sem a Bluecore.

