

Cuadro Comparativo de Tipos de Emprendedores

Tipo de Emprendedor	Características Principales	Desventajas y Desafíos
El Visionario	Versátiles, vocacionales, pasionales, comunicativos, persuasivos, poca aversión al riesgo	Percibidos como inconstantes, cambian de objetivo continuamente
El que emprende por necesidad	No satisfechos con su situación, constantes, tenaces	Pueden desalentarse fácilmente ante el primer bache económico
El Inversionista	Visión para salir indemne de crisis, busca rentabilidad, aversión al riesgo	Se implica poco en el día a día, se desmotiva ante los baches
El caza oportunidades	Racional, analítico, detecta ineficiencias, descubre "océanos azules"	Puede ser frío y poco implicado, falta de comunicación y don de gentes
El emprendedor por azar	Adaptable a los cambios, aprovecha contratiempos, reconoce el papel del azar	Puede faltar implicación en el proyecto, necesita racionalizar procesos
El especialista	Detecta errores y mejora procesos, individualista, corre el riesgo de enfrentar gigantes sin apoyo	Su éxito depende de la cooperación, riesgo de ser demasiado individualista
El persuasivo	Prestigioso en su sector, fe en sí mismo y en sus proyectos, perseverante	Puede negar la realidad, riesgo de limitar el crecimiento por dependencia de la imagen del directivo
El intuitivo	Sigue su primer impulso, empatía y capacidad de escucha, desborda pasión, asume riesgos	Excesiva pasión puede ser interpretada como falta de claridad
El comercial o gestión de ventas	Enfocado en el campo de las ventas, podría estar contratado por una empresa o emprendiendo por su cuenta	La dependencia de ventas puede limitar la estabilidad del negocio
El emprendedor empresario	Preocupado por crear su propia empresa, espíritu emprendedor centrado en construir y gestionar empresas	Pueden tener dificultades en delegar y confiar en otros
El emprendedor	Necesita la dirección de un jefe, depende de una empresa o cliente	Dependencia puede limitar su capacidad de crecimiento independiente

"autónomo dependiente"		
El emprendedor tecnológico o de Internet	Modelo de negocio basado en la tecnología, puede tener otras características de emprendedores	Rápidos cambios tecnológicos pueden ser desafiantes
El vocacional	Gran vocación, constantemente busca nuevas ideas para emprender	Pueden cambiar de proyectos con frecuencia si no funcionan
El apasionado	Se lanza a emprender por la pasión de una idea o producto	Puede no buscar la estabilidad laboral, enfocándose solo en la idea inicial