

简 历

姓 名 项翼彪
性 别 男
出生年月 1986.8
联系电话 18600191386
E-mail 23178714@qq.com
毕业院校 河南科技学院
专 业 计算机科学与技术
学 历 本科(第二学历)

工作经历

2021.5 - 至今	科技金融：蔷薇大树	研发 TL
2015.3 - 2021-4	科技金融：宜信	研发 TL
2014.8 - 2015.3	科技金融：随行付	JAVA 架构/研发
2012.5 - 2014.7	医疗行业：太元通科技	JAVA 研发
2009.3 - 2012.5	电信行业：亿阳信通、创立科技	JAVA 研发

技术栈

数据相关：redis、MYSQL、ORACEL、INFORMIX、kettle
服务端：Spring Boot、MyBatis、dubbo、zk、eureka、nacos、zuul、OpenFeign、Hystrix、sentinel、skywalking、ActiveMQ、roketmq、
公司私有云部署 docker、Kubernetes、Nginx、cdn、博瑞拨测监控等
工具 IntelliJ IDEA、JMeter、Jenkins、Maven、Git、Charles;
前端：jQuery、easyUI、ligerUI 等

工作职责（宜信）

Ø整体情况：部门内主要支撑宜人、宜信的财富管理业务，部门内微服务总数大概 200 左右，我这边负责微服务大概 30 个左右，负责 3 个小组(11 人)的研发工作，

Ø研发支持：根据团队资源情况,合理安排版本迭代研发工作,把控整体进度、质量、安全风险。架构及功能迭代研发、CodeReview、跨团队沟通、人员协调

Ø保障服务稳定：后端服务监控、预警、及时发现并处理生产问题；外包项目技术评估、技术支持

Ø支撑业务快速发展，在宜信工作的 6 年中，经历业务快速发展，部门人员扩容，系统架构进行相应调整演变，从初期的十几个系统，慢慢演变为上百个，同时兼顾整体稳定性，在架构演变设计过程中，按照多个维度：

- 业务模型切入：按产品、用户、交易等。
- 单一职责，低耦合，高内聚
- 粒度适中：按团队结构，小规模团队维护，快速迭代
- 演进式拆分：初期粒度较粗、随着迭代过程，根据需求逐步细化拆分
- 避免循环依赖，双向依赖
- 舱壁模式：应用部署、mysql、redis 等独立部署，避免相互影响造成雪崩

• 单服务设计：1、无状态，动态扩容 2、超时、断路、降级：避免雪崩效应 3、稳态：不上线，热修改部分业务所需配置参数 4、快速失败：避免缓慢失败响应 5、服务监控，异常告警：快速介入并恢复

• 相似功能进行融合，避免重复投入

进行服务拆分，实际拆分过程中也还会遇到一些问题，比如 db 拆分后，仍然有瓶颈，发现多个 db 是放在一个数据库实例上，并发上来以后，数据库服务的磁盘 IO 依然是瓶颈，和 DBA 沟通，进行数据库的进一步隔离。拆分后服务间调用的超时设置、告警机制等参数配置，按照理想状态设置，实际上会遇上网络抖动等多种因素的影响，参数需要按照现实情况进行调优。

Ø 关注整体结果，采用甘特图、在线共享文档等工具，做整体计划，里程碑，定期核对进度、产出物，遇到风险时，从多维度想办法，以最快速、最小代价消除风险，解决问题。

Ø 重点项目，重大活动，制作 planB、planC 多套方案，合理预估流量，跨团队、跨部门的协作中，各团队可能更关注各自内部情况，衔接处出现问题，对整体结果的影响可能会非常大，对衔接部分关注，充分与兄弟团队，比如网络、运维、测试、产品团队沟通，保证结果产出。

Ø 关注团队成员，保证团队稳定性。和团队小伙伴频繁沟通，建立团队轻松融洽的氛围，调节气氛。定期进行团队建设，让大家释放一下，并且倾听大家吐槽。不仅从工作上，还有生活上，给予大家帮助，分享给大家一些自己的经验，并引导大家相互帮助，形成凝聚力。

负责项目

项目名称：宜人财富 app、宜信财富 app、宜信理财师 app、以及相关后台配置管理系统、历史的一些底层服务：交易中心、产品中心、额度中心、CMS

工具环境：IntelliJ IDEA + JDK1.8 + Git + Maven+公司私有云容器部署

项目架构：Spring Boot、MyBatis、MySQL、dubbo、zk、eureka、nacos、zuul、OpenFeign、sentinel、ActiveMQ、RocketMQ、redis、swagger

负责微服务：

- 1、网关：基于 zuul 实现。
- 2、用户相关：用户登录注册注销、权益、积分、卡券、资产、版本管理等服务
- 3、app 运营支持：app 广告位、首页卡片、金刚区配置、财富工具配置
- 4、固收、类固收交易服务
- 5、基金、银行理财、保险、钱包等服务
- 6、资讯内容：文章、音视频、直播相关
- 7、积分商城
- 8、活动相关
- 9、官网后台
- 10、定时任务相关
- 11、极光 push
- 12、App、资讯、活动、商城等配置管理平台

支撑业务：

宜人财富 app：

- 1、客群：大众富裕阶层
- 2、投资：类固收、基金、银行理财、保险等
- 3、内容：投教文章、音视频、投资课程
- 4、线上活动

宜信财富 app:

- 1、客群：面向高净值、超高净值人群
- 2、投资：类固定收益、公募基金、资本市场、传承服务等
- 3、内容：投教文章、音视频、直播、送礼物互动
- 4、线上线下活动

宜信理财师 app:

- 1、客群：宜信内部理财师员工及高管，与宜信财富 app 紧密结合
- 2、客户相关：查看权限内客户信息、覆盖财富管理全周期业务，支撑投前投中投后全流程节点、跟踪客户签单动态、掌握客户投后变化
- 3、内容：投教内容、音视频
- 4、交叉销售：公司旗下子品牌如好望角、博诚保险等，交叉销售
- 5、联动：联动公司多个 PC 业务系统、财富小程序、公众号、营销获客