

TÊN DỰ ÁN: BILLFLOW

SLOGAN: Khởi thông dòng vốn SME bằng công nghệ Blockchain (RWA)

TRACK: RWA / RealFi

1. VẤN ĐỀ (THE PROBLEM)

- **Thiếu vốn lưu động:** 98% doanh nghiệp tại Việt Nam là SME. Họ thường xuyên bị đọng vốn từ **30-90 ngày** do chu kỳ thanh toán chậm của đối tác lớn.
- **Rào cản tiếp cận tín dụng:** Ngân hàng truyền thống yêu cầu tài sản thế chấp cứng (Bất động sản), thủ tục xét duyệt kéo dài (2-4 tuần), không phù hợp với nhu cầu vốn ngắn hạn, xoay vòng nhanh.
- **Chi phí cơ hội:** Không có tiền mặt tức thời để nhập hàng mới hoặc trả lương, dẫn đến kìm hãm tăng trưởng.

2. GIẢI PHÁP & SẢN PHẨM (THE SOLUTION)

BillFlow là nền tảng **Invoice Factoring phi tập trung**, cho phép SME chuyển đổi hóa đơn thành tiền mặt ngay lập tức:

- **Token hóa (RWA):** Chuyển đổi hóa đơn giấy thành **NFT (ERC-721)** duy nhất, minh bạch trên Blockchain.
- **Thanh khoản tức thì:** Kết nối trực tiếp với Liquidity Pool (Bể thanh khoản) từ cộng đồng nhà đầu tư. Thời gian giải ngân < **30 phút**.
- **Tự động hóa:** Smart Contract tự động quản lý việc giải ngân, tính lãi và hoàn trả khi hóa đơn đáo hạn, giảm thiểu chi phí vận hành con người.

3. MÔ HÌNH KINH DOANH (REVENUE MODEL)

BillFlow kiếm tiền từ đâu?

- **Phí khởi tạo (Origination Fee):** Thu **0.5% - 1%** trên tổng giá trị khoản vay (thu từ người vay - SME).
- **Chênh lệch lãi suất (Spread):** Hưởng phần chênh lệch giữa lãi suất người vay trả và lãi suất trả cho nhà đầu tư (Ví dụ: Thu SME 12%/năm -> Trả Investor 10%/năm -> BillFlow giữ **2%**).
- **Phí thanh lý (Liquidation Fee):** Thu phí phạt nếu hóa đơn quá hạn hoặc có tranh chấp xử lý tài sản đảm bảo.

4. THỊ TRƯỜNG & KHÁCH HÀNG (MARKET & USERS)

- **Khách hàng mục tiêu (SME):** Các công ty cung ứng Logistic, Sản xuất, Thương mại điện tử (nhóm có nhiều hóa đơn chờ thanh toán).

- **Nhà đầu tư (Lenders):** Người dùng DeFi muốn tìm kênh đầu tư lợi suất ổn định (Yield Farming) dựa trên tài sản thực an toàn hơn Crypto truyền thống.

5. LỢI THẾ CẠNH TRANH (USP)

- **So với Ngân hàng:** Nhanh hơn gấp 100 lần (30 phút vs 2 tuần). Không cần BĐS thế chấp.
- **So với Tín dụng đen:** Lãi suất thấp hơn, minh bạch, hợp pháp hóa qua cơ chế Sandbox.

6. LỘ TRÌNH PHÁT TRIỂN (ROADMAP)

- **Giai đoạn 1 (Hack Day):** Hoàn thiện MVP gồm Smart Contract (Lending/Borrowing) và DApp cơ bản trên Testnet.
- **Giai đoạn 2 (3 tháng tới):** Kiểm toán Smart Contract (Audit) & Xin tham gia cơ chế Sandbox Fintech của Ngân hàng Nhà nước.
- **Giai đoạn 3 (6 tháng tới):** Hợp tác thí điểm với 01 chuỗi cung ứng (Logistics) để chạy dữ liệu thật. Ra mắt Mainnet.