

各位

会社名 ベルトラ株式会社

代表者名 代表取締役社長兼CEO 二木 渉

(コード番号:7048 東証マザーズ)

問合せ先 取締役Headquarters

Division Director 皆嶋 純平

(TEL. 03-6262-5481)

当社連結子会社における業務提携に関するお知らせ

当社は2022年3月25日開催の取締役会において、当社連結子会社であるリンクティビティ株式会社(以下、「リンクティビティ」という。)がNTTビジネスソリューションズ株式会社(以下、「NTTビジネスソリューションズ」という。本社:大阪府大阪市 代表取締役:上原一郎)とチケット管理サービスに関する業務提携(以下「本業務提携」という)決議いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

記

1. 本業務提携の理由

リンクティビティは、主に日本国内の鉄道パスチケットや観光施設チケットについて、チケットの発券元である鉄道会社や観光施設等と国内外の OTA (オンライン・トラベル・エージェント)をはじめとする旅行会社との間の取引システムを提供するブッキングプラットフォーム事業を推進しております。2022 年 2 月現在、契約者数は順調に伸びており、ほぼすべてのグローバル OTA との契約、鉄道各社や観光施設等の大手コンテンツホルダーとの契約も実現しており、上記コンテンツホルダーの発券する各種チケットをリンクティビティのシステムにより電子化し、訪日旅行者及び日本人旅行者に対して提供できることで、旅行者の利便性、効率性を高め、日本国内の様々な観光地への移動をスムーズなものにすることが実現でき、その結果、地方創生の観点でも貢献できるものと考えております。

そのような状況のもと、この度リンクティビティは、既に資本提携を行っております西日本 電信電話株式会社(本社:大阪府大阪市 代表取締役:小林 充佳)の子会社であるNTTビジ ネスソリューションズとの間で、チケット管理サービスの提供に関する取り扱いを定めること を目的として、本業務提携契約を締結することに至りました。

リンクティビティにおいては、本業務提携を足掛かりにブッキングプラットフォーム事業に

おける契約社数を加速度的に増やし、プラットフォームの価値の更なる拡大を図るとともに、 事業領域の拡大を進めてまいります。

2. 本業務提携の内容

リンクティビティの提供するチケット管理システムをNTTビジネスソリューションズが卸販売することで、日本全国の自治体、DMO、観光施設のDXの推進を加速化します。

3. 子会社の概要

(1)	商号	リンクティビティ株式会社	
(2)	本 店 所 在 地	東京都千代田区神田美土代町1番地	
(3)	代表者の役職・氏名	代表取締役社長 孔 成龍	
(4)	事 業 内 容	ブッキングプラットフォーム事業	
(5)	資 本 金 の 額	210 百万円	
(6)	設 立 年 月 日	令和2年1月7日	
(7)	大株主及び持株比率	当社 94.2%	
(8)	上場会社と当該会社との間の関係		
	資 本 関 係	当社は当該会社に94.2%出資しております。	
	人 的 関 係	当社役員が当該会社の役員を兼務しております。	
	取 引 関 係	当社は当該会社との間で業務委託契約を締結しております。	
	関連当事者への		
	該 当 状 況	当社の連結子会社であります。	

4. 本業務提携の相手先の概要

(1)	商号	NTTビジネスソリューションズ株式会社	
(2)	本 店 所 在 地	大阪府大阪市北区大深町3番1号	
(3)	代表者の役職・氏名	代表取締役社長 上原 一郎	
(4)	事 業 内 容	情報通信システムの提案、構築、サポート等業務	
(5)	資 本 金 の 額	100 百万円	
(6)	設 立 年 月 日	平成 25 年 10 月 1 日	
(7)	大株主及び持株比率	西日本電信電話株式会社 100%	
(8)	上場会社と当該会社との間の関係		
	資 本 関 係	当該事項はありません。	
	人 的 関 係	当該事項はありません。	
	取 引 関 係	当該事項はありません。	
	関連当事者への	火 ⇒す面はもりませた。	
	該 当 状 況	当該事項はありません。	

5. 日程

(1) 当社取締役会決議	2022年3月25日
(2)業務提携契約締結日	2022年3月28日 (予定)

6. 今後の見通し

本業務提携は、中長期的に当社グループの業績向上に資するものと考えておりますが、現時 点では、当社グループの2022年12月期連結業績に与える影響は軽微であると予測されます。

以 上