

四期五班第三次打磨会纪要 20190724

题目一：4月跑坏跑步机让我得到什么？——李丰羽

张慧老师点评：

- 1、改题目，存在两层逻辑。
- 2、问问题，提升观众的兴趣。
- 3、换一个自己减重的图片，对比时间。
- 4、并不是，双重否定改为肯定句式。
- 5、当知道这个方法是对的，请重复它。注意强调的方式！
- 6、算法没有给公式。
- 7、跑坏跑步机->满意身材+失败原因+英文？表述文案需要修改，核心圆-扩展-滚动式递进。建议在工作上的提升，正向反馈机制。
- 8、解决什么样的问题——面对的是思维二象限事情（重要不紧急问题）。
- 9、跑坏跑步机是如何做到的？-指标显示 燃脂是多少？我的指标是？普通的重复是无效的，为什么无效？这个点要出来。

韩老师点评：

- 1、如何切入题目，10年与4个月对比。抓注意力往下走，我是悟出了一套方法。
- 2、反思自己有哪些误区，踩过的坑。为什么用在我身上不成功呢？
- 3、管住嘴-一半饮食 迈开腿 -单一运动（做减法）

题目二：如果可能收到法院的传票，你会害怕吗？-刘新艳

韩老师点评：

- 1、题目建议：如何离律师远一点？
- 2、聚焦一个点，收到法律传票了，我该怎么办？分享告诉大家 1、2、3 如何做

张老师点评：

- 1、得到 APP 老师讲过法律、金融的，会对比你讲的，这个题比较难讲。
- 2、找到一个好问题，真问题。（与大家都相关，并且我想知道答案）
- 3、《如果有一天你收到法律的传票，你该怎么办？》。来，我给你一个案例 case。找一个熟悉的案例，你如何抉择 A、B，把如何做融入到案例。
- 4、暂时不要用问题边界模型。
- 5、找一个角度，小切口，大家觉得特别用。

题目三：如何看待我们的体检报告？-陈鑫

张老师点评：

- 1、底层逻辑，医生说我没病，保险公司不给买保险？怎么办？
- 2、交付什么东西。目前交的保险（哪些需要提供体检报告），哪些指标可以降低费用。做细
- 3、哪些体检数据会影响你的保险。数据采集方式是怎么样的？1年还是3年。打包带走一个表格。

题目四：《我是如何帮助应用手套行业成功应对贸易战》-郭冉

张老师点评：

- 1、大趋势、大环境的挟持下，有自己的解决方式。

2、在思考一下命题。怎么弯道超车？

3、法务人士是如何看待这个问题？

题目五：《网红：从变红到变现，我们都做了什么？》

张老师点评：

- 1、搬来主义太重。
- 2、买的产品最好的特点是什么？背后的逻辑是什么？
- 3、变现背后设计了什么？如何设计的？
- 4、非生活必需品最好卖，赋予意义，卖稀缺，定制属于自己的故事。
- 5、手把手教变现流程步骤是怎麼样的。拆解卖的特别火的视频是如何卖货。

题目六：《为什么你该了解一下雄安？》-王雪

韩老师点评：

- 1、战略级角度，普通人看不到的地方。
- 2、内行看门道，看机会。抓几个点，三个例子。

张老师点评：

- 1、不是普及方式，我带你去看雄安，专业人士的角度是怎麼样的。
- 2、解读政策的习惯，背后的意义和机会。我给大家解读，例如信息技术、生物技术一定有机会。
- 3、结构洞是怎麼样的？正在发生折叠的是在雄安。
- 4、面对你身边周围的新鲜事物、人，需要了解一下。金句：你可以放弃一个机会，但是不要错过一个机会。
- 5、结尾：面对一个机会，我们的态度和维度是怎麼样的。
- 6、过于口语化，正式一些。

题目七：《为什么你一定要和还在谈钱》-毛妮妮

张老师点评：

- 1、什么年龄段看的书、玩的游戏，拍下这张图。
- 2、父母关于钱的观念要变，孩子才能变。
- 3、特别适合公开演讲，幽默感，开场自我介绍特别棒，title 需要换，改为简单的。
- 4、原则交付的场景是怎麼样的。测试一下大家财商，考试场景。举一些，父母谈钱的误区，表明家长看待钱的态度。“这个专业有什么用”。

韩老师点评：

- 1、线性呈现特别好，设计逻辑。
- 2、不一样的数据，要突出。90%以上父母的不和孩子谈钱。
- 3、多早的时间确认。
- 4、单曲循环模式表达上再优化一些，清楚一些。
- 5、真诚与图片的相关性要再高一些。
- 6、有财商的孩子是怎麼样的？从你经验中提取一个。

题目八：《怎么样提高看病效率》-杨菊先

韩老师点评：

- 1、内容撑不起题目
- 2、开头问问题方式，庙和医院不好联系在一起。三甲医院的普通号和二甲医院的专家号。

3、什么样的情况需要马上可以送医院。从医生的角度看。

4、收获感不够。

张老师点评：

- 1、开头举例子，扁鹊蔡恒公看病，考考大家，这是什么部位。我是 ICU 重症监护室，引出看病的最佳时机是什么时候？
- 2、怎么判断哪些事情可以网上问，哪些需要到现场医院看。
- 3、一个孩子咳嗽了，到底是什么声音，属于什么阶段。夏天中暑，症状是什么，什么时候需要专业医疗介入。

题目九：《如何说服一个比你资深的人》-刘咏

韩老师：

- 1、设置案例，稍微有些干，加上自己的工作背景
- 2、合法权利是什么，需要解释一下。
- 3、先让你产生愉悦感，说服力的基础。
- 4、格局-构建-基础 需要加一些例子，场景。自己的话和他们的反应。
- 5、说服一个人的永远不是道理，是设计。

题目十：《为什么要在北极圈内建设一个卫星地面站》-张拯宁

韩老师：

张老师：

- 1、尽量不要抱手臂
- 2、结尾不要说太早

题目十一：《为什么你一定要潜一次水？》-刘琦

张老师点评：

- 1、开始太快了，给大家思考的时间。深呼吸，闭上眼睛。