

■ Roadmap de développement IKRI

Phase 0 – Préparation (≈ 2 à 4 semaines)

■ Objectifs :

- Définition personas (client / prestataire).
- Cahier des charges fonctionnel.
- Maquettes Figma.
- Validation juridique (contrat tripartite + séquestre CMI).

■ Livrables :

- Spécifications fonctionnelles.
- Template contrat.
- Prototype parcours utilisateur.

Phase 1 – MVP LOVABLE (≈ 2 à 4 mois)

■ Objectifs :

Construire un MVP fonctionnel pour zone pilote.

■ Modules :

- Authentification & profils.
- Création annonces (multi-équipements, localisation, calendrier).
- Recherche + réservation géolocalisée.
- Paiement séquestré CMI (pré-autorisation).
- Contrat électronique tripartite généré.
- Messagerie texte + vocaux.
- Tableau de bord client & prestataire.

■ Livrables :

- MVP opérationnel.
- Documentation technique.
- Premiers retours terrain.

Phase 2 – Tests terrain & itération (≈ 1,5 à 2,5 mois)

■ Objectifs :

- Tester en conditions réelles (10–20 prestataires, 50–100 clients).
- Identifier améliorations (UX, contrats, paiements).

■ Actions :

- Ajustement système préavis & annulations.
- Amélioration scoring (réactivité, ponctualité).
- Correction des bugs terrain.

■ Livrables :

- Rapport test pilote.
- MVP amélioré.

Phase 3 – Version nationale (≈ 4 à 6 mois)

■ Objectifs :

Passer à une version robuste, utilisable à l'échelle Maroc.

■ Modules :

- Gestion complète des litiges (workflow + arbitrage IKRI).
- Tableau de bord admin IKRI (contrats, paiements, litiges).
- Analytics pour prestataires (revenus, activité).
- Annulations paramétrables par annonce.
- Scoring enrichi.

■ Livrables :

- Lancement Maroc complet.
- Support client & prestataire en place.

Phase 4 – IA & scale-up (≈ 8 à 12 mois)

■ Objectifs :

Intégrer IA & se développer en Afrique.

■ Modules :

- Arbitrage IA assistée (analyse interactions & preuves).
- Matching intelligent (client ↔ prestataire).
- Extension verticale (BTP, logistique).
- Expansion régionale (Afrique du Nord & francophone).

■ Livrables :

- Version IA arbitrage.
- Expansion multi-secteurs et multi-pays.

■ Vision globale (intervalle estimatif)

- T0 – T1 mois → Préparation.
- T2 – T5 mois → MVP LOVABLE.
- T6 – T8 mois → Tests & ajustements.
- T9 – T15 mois → Lancement Maroc (national).
- T16 – T27 mois → Arbitrage IA + scale-up régional.