

■ IKRI – Uber du Matériel Agricole

La plateforme digitale qui transforme l'accès aux machines agricoles au Maroc et en Afrique.

■ Le problème

- Agriculteurs : difficile d'accéder rapidement à des machines (coûts élevés, indisponibilité).
- Prestataires : équipements souvent sous-utilisés, manque de visibilité, pertes de revenus.
- Conséquence : productivité limitée, coûts élevés, faible agilité du secteur agricole.

■ La solution IKRI

Une marketplace agricole sécurisée :

- Les prestataires publient leurs annonces (machine + opérateur, prix, localisation).
- Les agriculteurs réservent une prestation complète (labour, moisson, irrigation).
- Tout est digitalisé : réservation, planification, contrat, paiement.

■ Comme Uber, mais pour la mécanisation agricole.

■ Sécurité & Confiance intégrées

- Escrow via CMI : paiement bloqué jusqu'à réception validée.
- Contrat électronique tripartite (Client – Prestataire – IKRI).
- Arbitrage IKRI : décision rapide et finale en cas de litige.
- Messagerie in-app (texte + vocaux) : preuves archivées pour arbitrage.
- Annulation & préavis paramétrables : conditions transparentes.

■ Innovation différenciante

- Scoring & Reviews : transparence sur la qualité des prestataires.
- Géolocalisation intelligente : recherche des annonces les plus proches.
- IA pour arbitrage (futur module) : analyse automatique des preuves & litiges simples → décisions rapides, neutres et cohérentes.

■ Modèle économique

- Commissions sur chaque prestation.
- Abonnements premium pour prestataires réguliers.
- Revenus additionnels : assurance intégrée, solutions de financement, publicité sectorielle ciblée.

■ Roadmap (LOVABLE MVP → Scale-up)

1. MVP LOVABLE (6 mois)
 - Authentification, annonces, réservation, escrow, contrat électronique, scoring, messagerie vocale.
2. Phase pilote (12 mois)
 - Déploiement sur une région agricole clé, collecte des retours & ajustements.
3. Scale-up (24 mois)
 - Litiges IA, expansion nationale & Afrique, ajout services BTP/logistique.

■ Impact

- Économique : baisse des coûts d'accès aux machines, revenus optimisés pour prestataires.
- Social : inclusion des petites exploitations agricoles.
- Environnemental : meilleure utilisation des équipements → moins de surproduction.
- Technologique : 1ère plateforme agricole africaine avec escrow + contrat numérique + arbitrage IA.

■ IKRI = Quand l'agriculture se partage, tout le monde récolte mieux.