# Защо B2B от GenCloud?

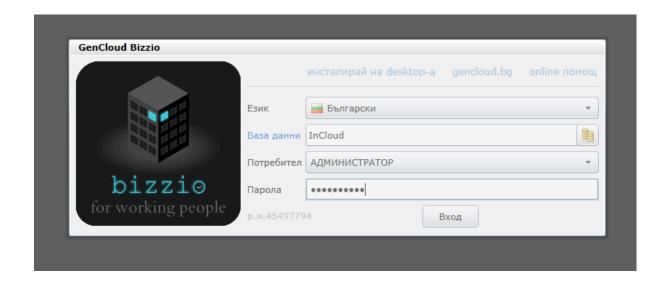
## Здравейте!

Поради все по-нарастващата роля на **Bizzio B2B** в екосистемата на **Bizzio ERP**, ние от екипа на B2B изготвяме това кратко описание на основните възможности, както и плюсовете от използването на нашия продукт. Приятно четене!

#### #ERP

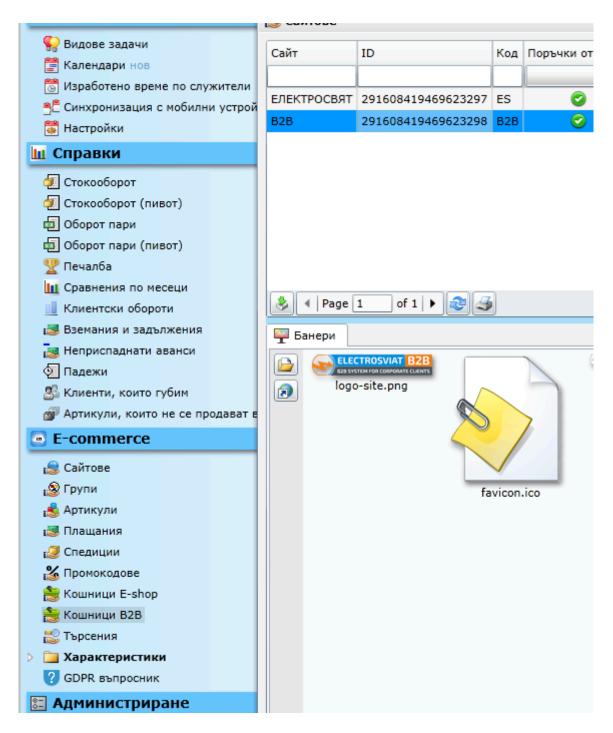
## Интегрирано с Bizzio ERP (Bizzio)

Най-голямото предимство на B2B приложението е интеграцията с Bizzio ERP. Информацията за продуктите, клиентите, поръчките, цените, складовите наличности и мн. др. се взимат от **Bizzio Номенклатури** в реално време. Завършените поръчки се записват директно в **Bizzio Поръчки** и веднага след това са готови за изпълнение. Издадената от системата фактура автоматично се добавя към online поръчката и клиентът може да си я свали.



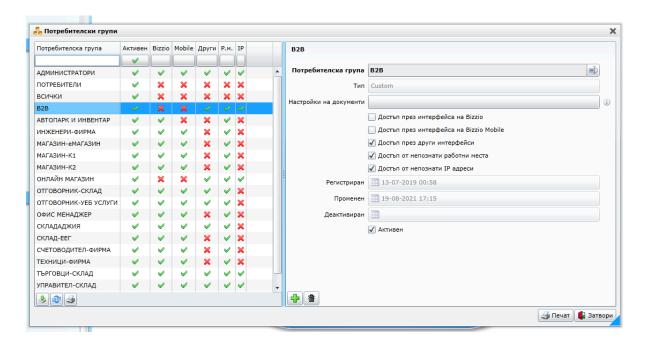
Интуитивно управление на целия процес от Bizzio ERP (Bizzio)

**Bizzio ERP системата** стои в основата на B2B приложението. Това позволява служители, боравещи със системата, да управляват и Bizzio B2B. Няма нужда от голямо обучение, а само разбиране на няколко нови термини. Достъпът до модулите на E-commerce модула в Bizzio ERP може да се настройва.



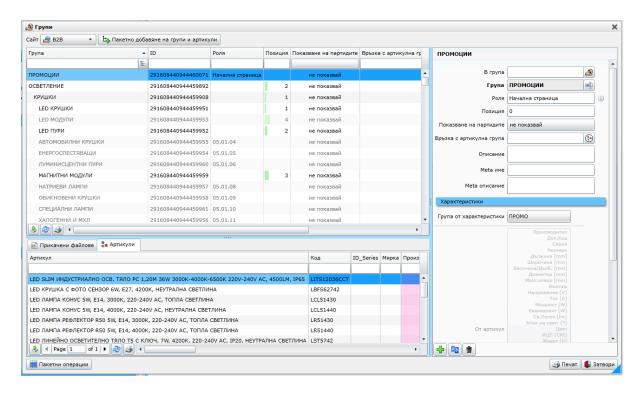
## Клиенти на едро, запознати с Вашия бизнес (Bizzio)

Системата допуска само клиенти, на които Вие сте осигурили достъп през Bizzio. Всички останали могат да подадат заявка през B2B приложението, че желаят да го използват, а Вие ги одобрявате и им давате достъп до него.



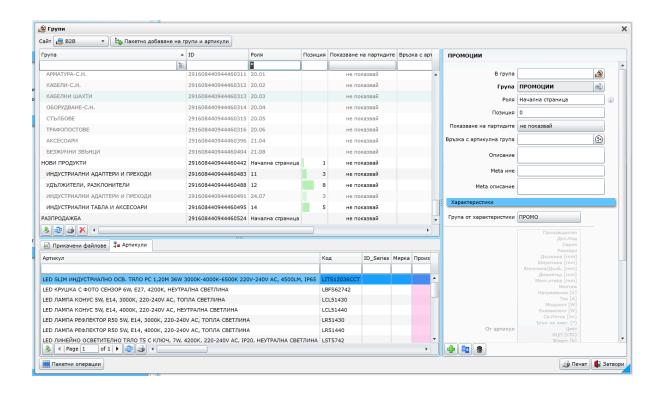
#### Лесна категоризация (Bizzio)

Категоризация в B2B приложението се изгражда като номенклатура в ERP системата и за всеки продукт оказва в коя категория се намира. Тази номенклатура се използва за автоматично изграждане на навигацията в Bizzio B2B и много лесно може да пренареждате своите категории и артикули в тях.



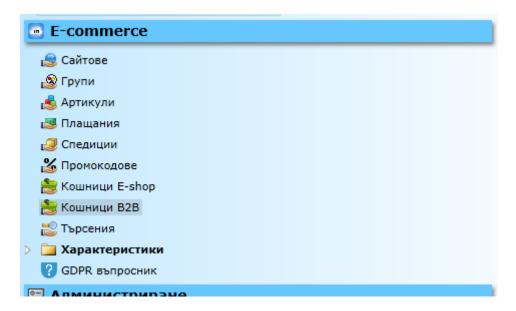
#### Изграждане на индивидуални продуктови сечения (Bizzio)

За разлика от категориите, където продуктите са групирани условно спрямо предназначение или набор от характеристики, сеченията са категории, в които продуктите се групират по ваше усмотрение. Например по промоционална ценова политика, географско разположение, брой пъти на поръчване и каквото още Ви е необходимо от бизнес гледна точка. Тези сечения могат да се използват на всяко едно място в Bizzio B2B. Например като фокус линии на началната страница. Или като допълнителни навигационни елементи в навигацията, action бутони - например бутон с надпис "Последни Бройки" или "Супер Разпродажба" и т.н.



## Кошници на потребители (Bizzio)

Всяка създадена кошница се пази в ERP системата. Може да се преглеждат, да се прави справка в/у тях, включително да се премахват стари кошници.

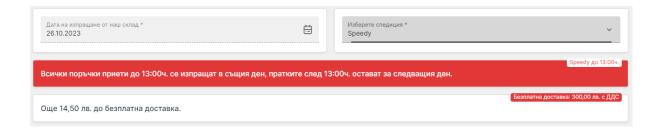


#### Пълно управление на ценовите релации (Bizzio)

ERP системата поддържа огромен набор от ценови класове, релации и групи. Цените се четат в реално време и винаги са актуални. Освен нормалната и стандартна цена, всеки продукт или категория от продукти, може да има и специална цена, валидна само за конкретния потребител. Поддържат се и цени за количества.

## Указване на спедитор и добавяне на товарителницата в Bizzio ERP

B2B приложението позволява на крайния потребител да укаже предпочитания куриер, ако работите с повече от един. Това автоматично се добавя в ERP системата и може лесно да обработите последващите стъпки по товарителницата.



#### Управление на множество B2B приложения (Bizzio)

ERP системата позволява да активирате повече от едно B2B приложение. Всяко ще работи на отделен домейн и ще има собствен бранд, ако е необходимо. Всяко приложение ще има собствена номенклатура от категории и продукти. Лесно може да позволите клиентите на един бранд да пазаруват и в другите.

Управление на Шаблони за документи и писма през ERP системата (Bizzio) Един от супер мощните инструменти на ERP системата е поддръжката на Шаблони за вашите печатни документи. В2В приложението се възползва с пълна сила от това. Може да задавате персонализирани шаблони за поръчката, за фактурите и т.н.

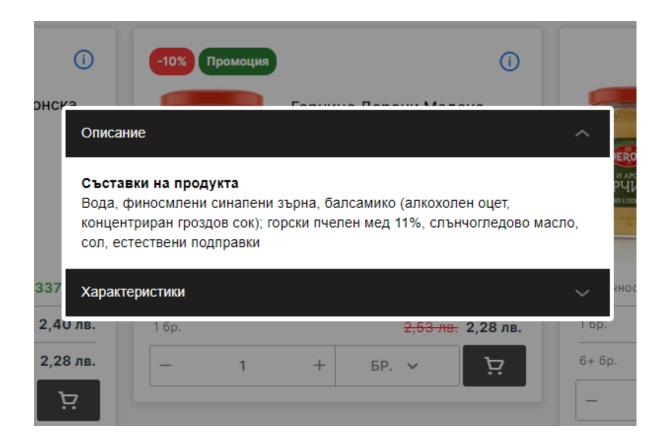
#### Локализация (Bizzio)

В2В приложението може да говори на който и да е език. Текущо се поддържат Английски и Български. Интерфейсът на приложението е преведен от нас, а от Вас се изисква превод на категориите, продуктите, мерните едини и още няколко...

## Продукти и поръчки

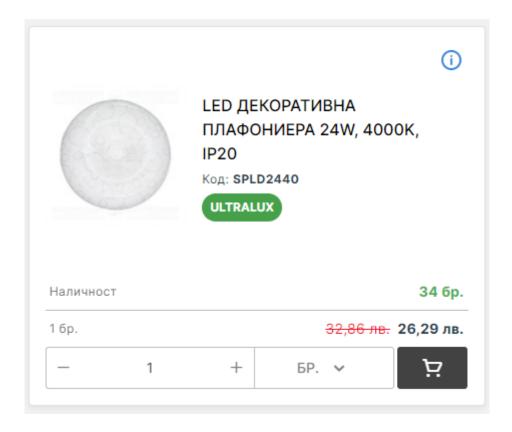
#### Богат набор от инструменти за описване на продуктите

На всеки продукт може да се добави богат набор от характеристики, описания, картинки, видео съдържание, документи за допълнително разяснение в PDF формат (като техническа спецификация, инструкции за сглобяване, специализирани етикети) и др.



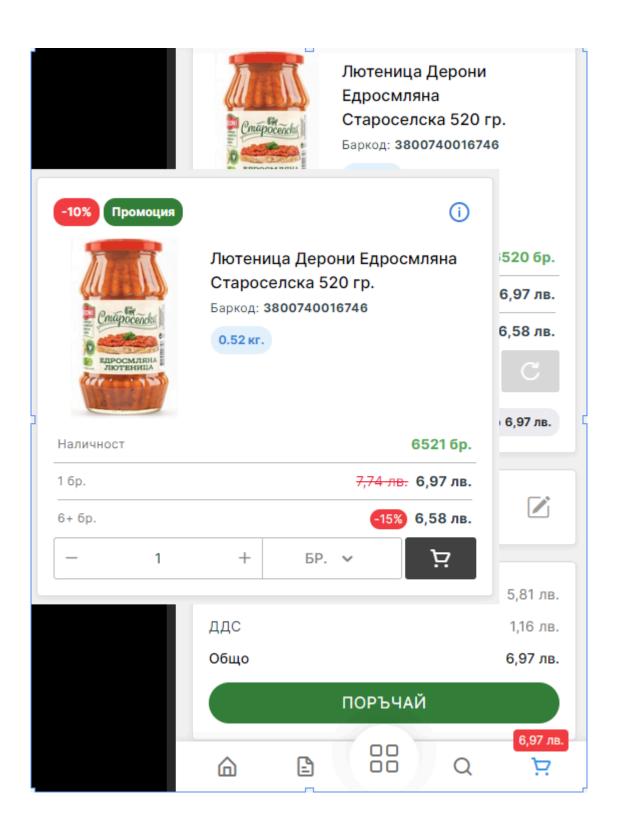
#### Цени, дефинирани за конкретния клиент

Един от най-мощните инструменти на B2B приложението е, че всеки клиент може да получи индивидуална цена и само той ще я вижда. Може да се добави и логика за най-изгодна за клиента цена - т.е. ако има промоционална цена, по-добра от неговата, ще вижда тази промоционална цена.



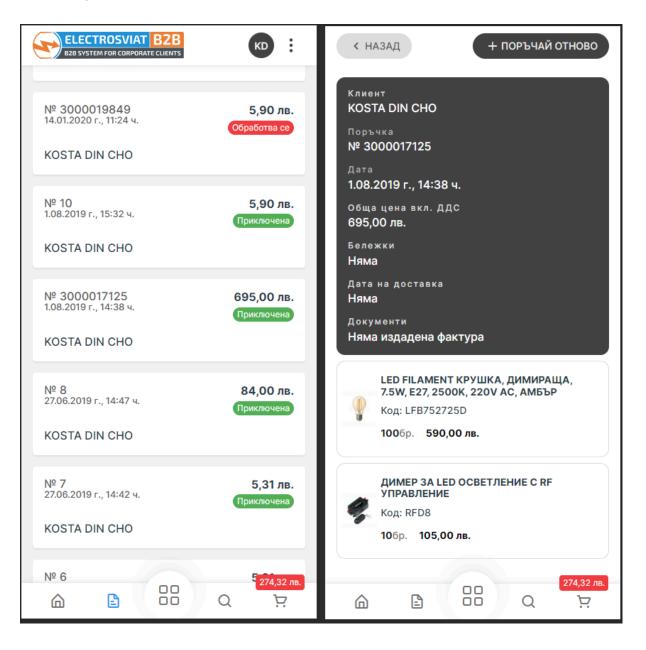
## Бърза поръчка с намален брой стъпки

В2В приложението силно подпомага потребители бързо и лесно да генерират поръчки към Вас. Без да губят време в допълнителни стъпки, присъщи на традиционните online магазини (като как и кога ще плащат, къде и кога искат стоката и т.н). - техният процес е опростен до добавяне на продукт в кошница и генериране на поръчка в ERP системата.



#### Пълна история на поръчките

Всички поръчки направени през B2B приложението или през ERP системата се виждат от клиента. По всяко време може да си направи справка, да повтори поръчка, да си свали документите по нея и т.н.

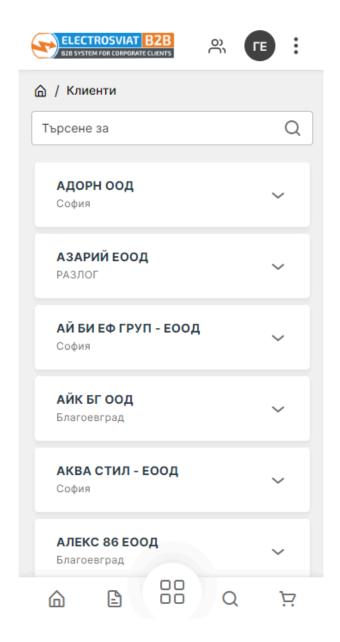


## Документи към поръчките

Всяка поръчка може да има повече от 1 документ към нея - фактура, стокова разписка, гаранция и т.н. Документите се генерират от ERP системата по зададен от Вас шаблон.

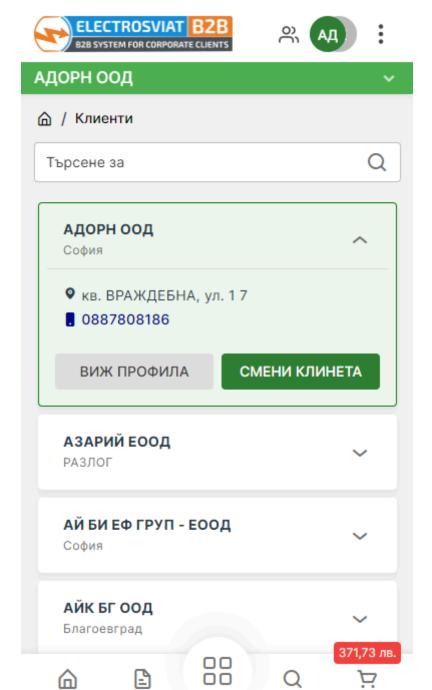
#### Улеснена работа за агенти и техните клиенти

Достъп на Агента само до неговите клиенти. Лесен избор, създаване на кошници и поръчки. Когато е избран клиент, се виждат само неговите атрибути.



Приемане на поръчки от служители за клиенти

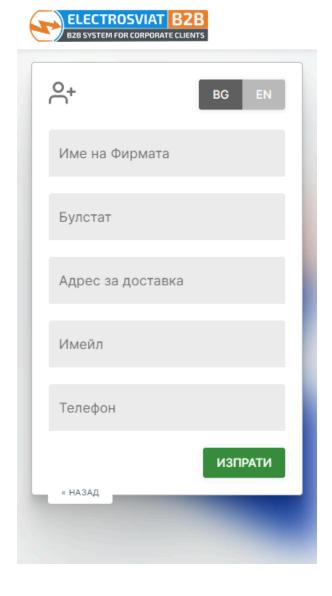
Всеки служител може да направи поръчка от името на клиент - например в шоурум.



#### Особености

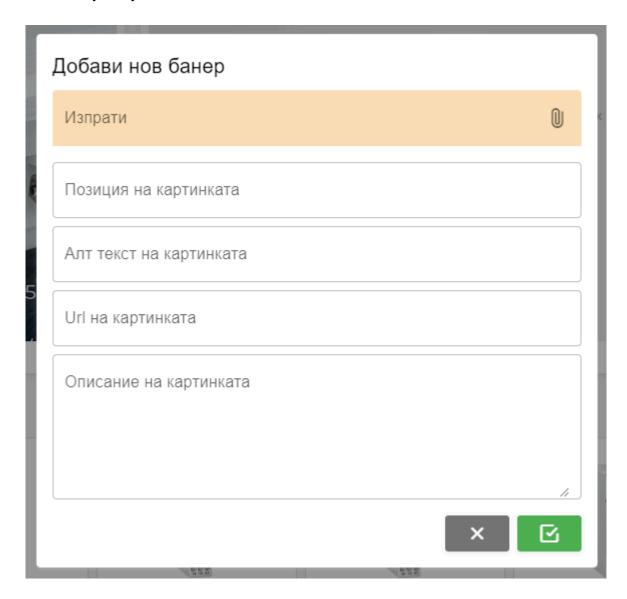
## Лесна форма за искане за достъп

В2В приложението позволява на нерегистрирани потребители да изпратят искане за включване към нея. Форма за заявка изпраща писмо до Вас, след което Вие предприемате стъпки по добавяне (или не) на желаещите. Има възможност за регистриране на потребители и в В2В приложението, но то се извършва само от лица с определен достъп. Те могат да регистрират клиент или множество клиенти, след което оператор в ERP системата преминава през следващите стъпки за съответния клиент - като оказване на ценова релация, от къде и какви наличности вижда и др.



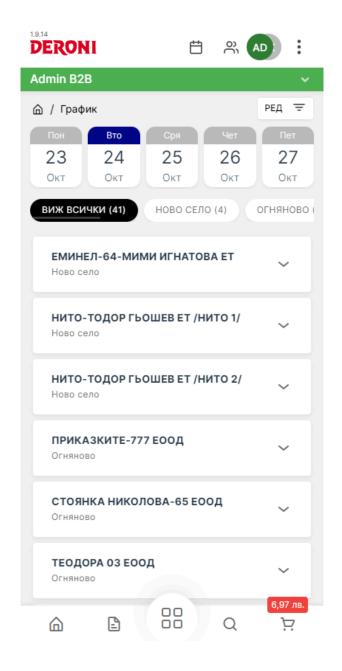
Лесно управление на банери директно в приложението

Банерите на началната страница се управляват в самото приложение. В реално време се вижда добавянето им. Много лесно се сменят местата им. Има възможност за отложено публикуване.



Конфигурация на функционалности и плъгини

Лесно добавяне на персонализирана функционалност с възможност за конфигуриране. Изграждане на плъгини за конкретна бизнес логика или клиент.



#### 3 типа потребители с различни нива на достъп

- 1. **Нормални клиенти** имат възможност да разглеждат предлаганите артикули и да пазаруват.
- 2. **Агенти** имат възможност да представят предлаганите артикули, да изберат клиент и да пазаруват от негово име.
- 3. **Администратори** имат възможност да администрират определени функции (например Банери).

## Работи на ваш домейн, с ваш имейл

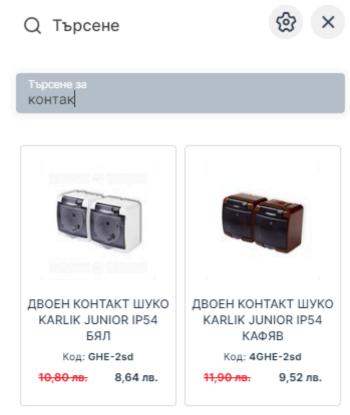
В2В приложението работи на Ваш домейн и най-често е подобно на <a href="https://b2b.yourdomain.com/">https://b2b.yourdomain.com/</a>. Също така използва вашите домейн име и мейл сървър, за да изпраща писма към потребителите при определени стъпки - например: Поръчка, Забравена парола, Смяна на парола, искане за достъп и т.н.

#### Защитена среда на работа

B2B приложението работи през **https** протокол с криптирана връзка и осигурява максимална защита на приложението в браузъра.

## Пълнотекстово търсене

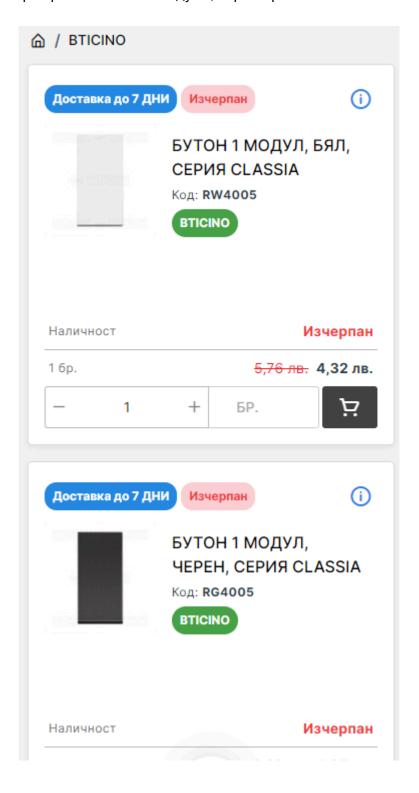
Може да се търси по всички атрибути на продукта и на категориите. Може да се контролира по кои от горните атрибути да се извеждат резултати от търсенето. Всяко търсене се отбелязва в ERP системата и може да се правят детайлни справки върху тях.





## Предефинирани търсения

Може дадено търсене да се добави като бутон, навигационен елемент или банер линк. Вместо клиента да изписва търсенето, може лесно да му предложим вече готово такова. Например търсене по ключова дума, характеристика и т.н.



## Модерен дизайн, оптимизиран за работа с мобилни устройства

Дизайнът на B2B е създаден с цел да подпомага крайните потребители в лесното движение и разбиране на приложението. Опитимизиран е за раборта през телефон и таблет, но е не по-малко функционален и на десктоп екрани.

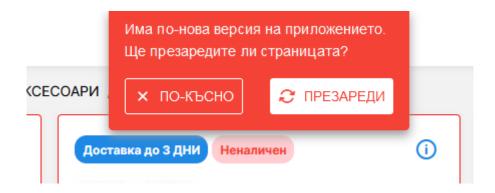


## Нотификации в приложението

B2B приложението поддържа нотификации към потребителите след като се логнат в него. Техният текст се контролира през ERP системата и се поддържа кратка история на предишни нотификации.

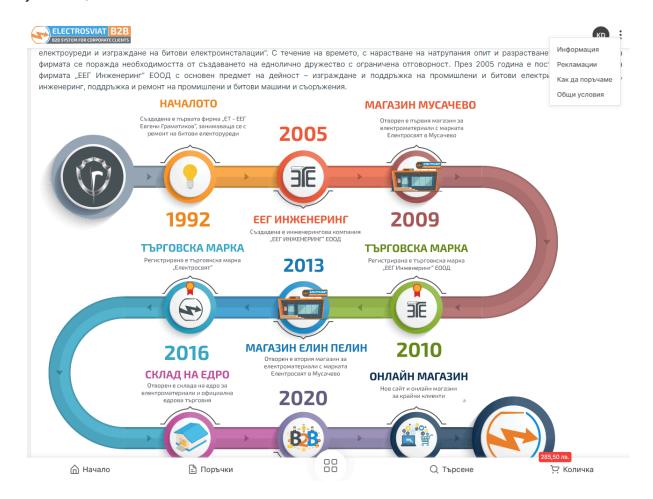
## Автоматично получаване на новите версии

Приложението следи дали има нова версия и известява крайните потребители, че могат да го презаредят, за да е активна последната версия.



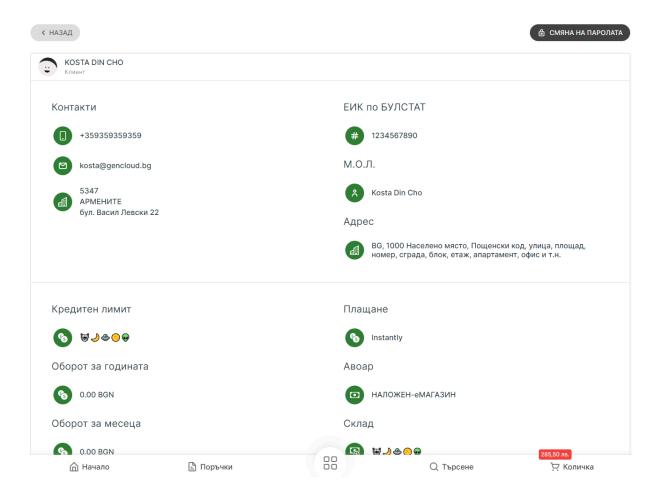
## Управление на информативните страници

Лесно добавяне на информационни страници (статични), като "За нас", "Общи условия", "Контакти" и т.н.



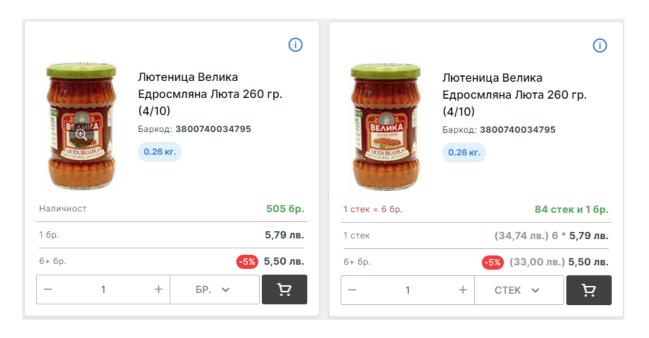
## Обогатена профилна информация

Всеки потребител на системата има достъп до информацията, която се поддържа от Bizzio ERP за него, както и до допълнителни информационни полета. Например: какъв оборот е нарпавил, какво салдо има и дали е просрочено, какви лимити има и т.н. През профила може да се извърши смяна на парола. Профилната информация може да бъде променяна спрямо бизнес изискванията на клиента.



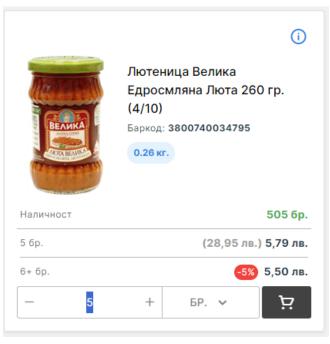
## Възможност за купуване по 2 мерни единици

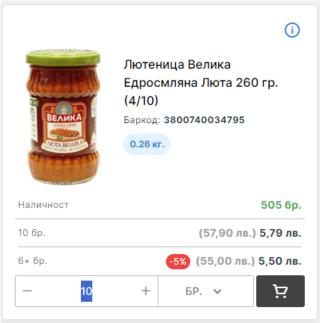
B2B приложението разпознава зададените мерни единици на продуктите в Bizzio ERP и предлага на крайните потребители лесен начин за смяна при пазаруването.



## Възможност за визуализиране на цени за количества

Добавена е интерактивна визуализация на промяната на цената като при достигането на определено количество автоматично се показва на клиента каква ще бъде реализираната разлика от покупката.





## Фокус продукти на началната страница

Началната страница е важна и сме добавили възможност за добавяне на една или повече линии с продукти за насочване на вниманието (фокусиране) на крайните потребители на B2B приложението. Тези линии може да бъдат категории със сечение от продукти, по определена характеристика, по определено предефинирано търсене и т.н.





ляна Лютеница Дерони Финосмляна э. Традиционна 520 гр.

4,95 лв.



Лютеница Дерони Финосмляна Домашна 525 гр.

4,95 лв.

Лютеница Д Пикант

# Нови Продукти



іляна гна и

Лютеница Дерони Финосмляна Родопска 520 гр.

4,27 лв.



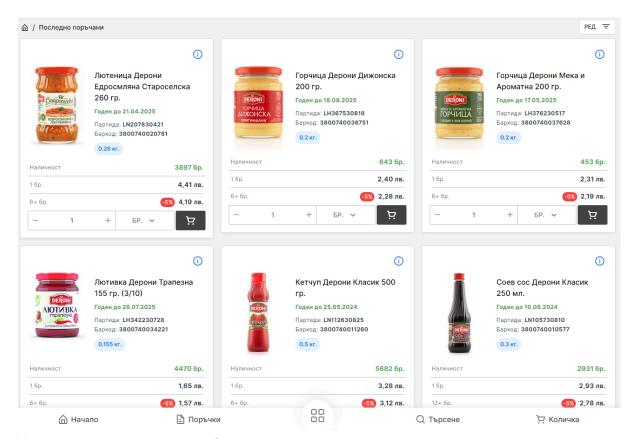
Горчица Дерони Класическа люта 200 гр. (7/10)

2,31 лв.

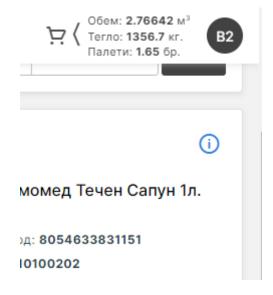
Горчица Де

#### Възможност за разработване на плъгини за вашите нужди

Ядрото на В2В приложението позволява да се добавят плъгини с нова за приложението бизнес логика. Те се разработват индивидуално по техническо задание за всеки клиент. Плъгините позволяват да разширите обхвата на вашите бизнес процеси до едно ново ниво. Текущо към системата има разработени 5 плъгина за различни клиенти. Например плъгин, показващ кои продукти е поръчвал потребителят през последните 3 месеца.



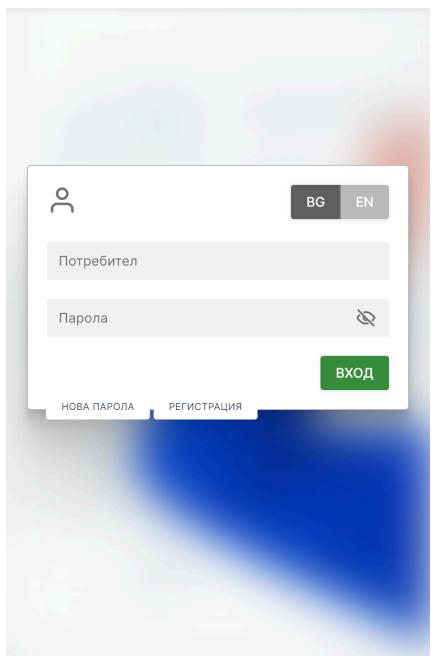
Или плъгин, който показва обема и теглото на количката



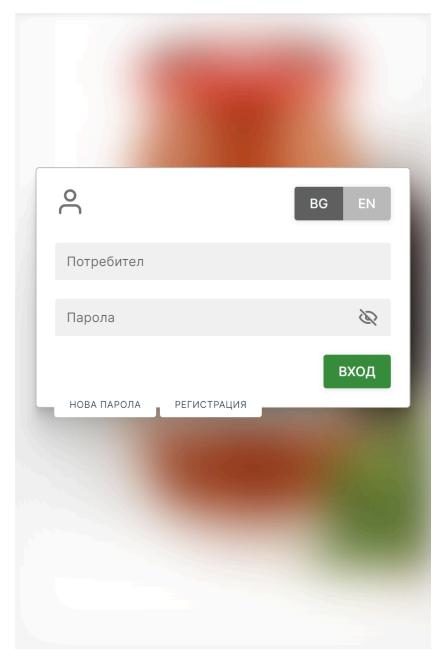
# Персонализация на приложението с ваше лого и фон

Всяко B2B приложение се персонализира с вашия бранд - лого, цветове, шрифтове. Входната страница има тематичен фон спрямо бранда ви.

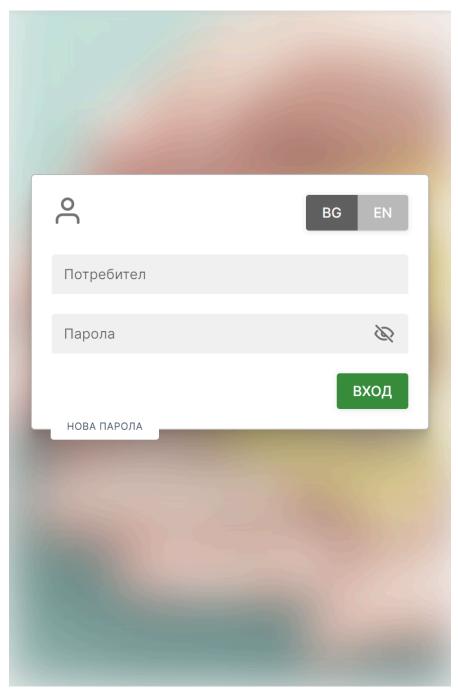








# ËВЕЛИН<u>2011</u>



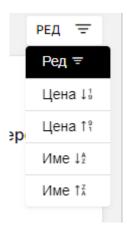
## Персонализиране на цветовите етикети

Указателните етикети към продуктите могат да бъдат персонализирани по ваше желание.



# Сортиране на продуктите по цена, име и ваши критерии

Продуктите в категориите могат да бъдат сортирани по цена, по име или по описана от вас позиция. Това позволява лесно да пренареждате продуктите, така че някои да "изплуват нагоре", избрани по дадена бизнес логика.

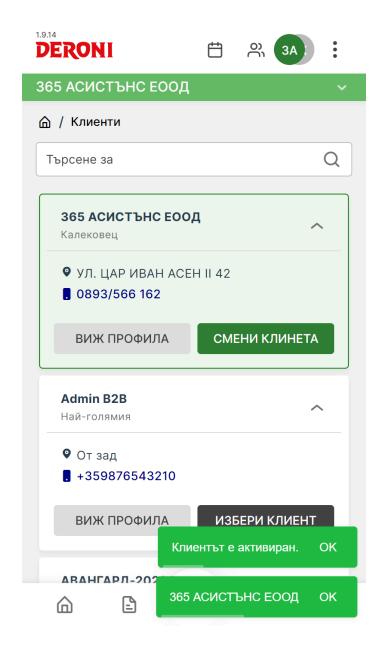


# Филтриране по характеристика

Всяка характеристика може да бъде добавена за филтриране на продуктите в дадена категория. Управлението става лесно през ERP системата и позволява лесно да се променя и настройва.

## Лесна нотификация с изскачащи етикети

След всяка операция, клиента вижда приятна анимирана нотификация за статуса на извършеното действие. Много лено се ориентират в обстановката и винаги са информирани.



## Много поръчки и до скоро

Екипа на **Bizzio B2B** ви пожелава много много поръчки!

Като винаги ние ще се радваме да се видим за обсъждане на възникнали въпроси, нови доработки или просто на приятелски разговор... :