



Inventario de Orientacion Laboral (IOL)

(Perfil Básico)

Nombre del Participante: JOSÉ ORTIZ

Fecha de Evaluación: 27/3/2017

Elaborado por: José Taricani L.



El Inventario de Orientación Laboral (IOL) es un instrumento que permite identificar y expresar en términos cualitativos y cuantitativos, la preferencia e inclinación de un profesional por cierto ámbito de gestión laboral y, por ende, determinar su grado de afinidad por una determinada área de trabajo.

El Perfil general del IOL está conformado por cuatro orientaciones básicas, a saber:

Dirigir
Influir
Secundar
Concebir

Estas cuatro orientaciones (D, I, S y C) enmarcan la forma particular en la que una persona se “posiciona” frente a los asuntos en general y “encara” las tareas de las cuales asume la responsabilidad de llevarlas a cabo.

Dirigir	Influir	Secundar	Concebir
D	I	S	C
Hace que sucedan las cosas.	Hace partícipe a la gente en las cosas.	Hace que se hagan bien las cosas.	Hace que las cosas sean mejores.

Perfil Cuantitativo

Orientacion Laboral																		
%	D	I	S	C	D	I	S	C	D	I	S	C	Sg					
10	x	x			x				x				5					
20										x			4					
40						x		x					3					
20				x								x	2					
10			x				x				x		1					
13				13	0	4	3				6	14	7	10		7	-14	-3
Deseada (+)				Bajo Presión (-)				Cotidiana (=)										

El Perfil Cuantitativo presenta además de la configuración de la orientación, la forma más probable que tiene la persona de conducirse en condiciones “deseada”, “bajo presión” y “cotidiana”. La fluctuación entre estos tres perfiles hace referencia a la estabilidad y reajuste que hace la persona en función de tales circunstancias.

A continuación se presenta las principales características de una persona con este perfil: **ORGANIZADOR**

Principales Rasgos	Iniciativa Direccional	Principales Implicaciones en su Desempeño	Supervisión Efectiva
<p>Las personas con este perfil son percibidas como audaces e intrépidas. Asumen posturas firmes ante asuntos controvertidos y se atreven a ser diferentes. Quieren “dirigir el espectáculo” y buscan ganar a toda costa, generalmente asumen un rol de “líder” que va hacia adelante imprimiendo dirección, brindándole sentido a la acción. Tienden a ser individualistas y con tanta “autoconfianza” que suelen ser percibidos como innovadores. Valeroso, sin sentirse amenazado por lo novedoso y diferente, intentan lo que sea necesario y esperan que los demás hagan lo mismo.</p>	<p>Este perfil es independiente y obsesionado con la libertad, quiere la oportunidad de lograr lo que se propone por encima de todo. Identifica lo poco estructurado o el poder para hacer las cosas que elige. Busca tener una “visión de conjunto”, pero con el derecho a hacer modificaciones en función a sus necesidades e intereses. Recio individualista, con libertad para administrar los recursos que dispone y que se les juzgue conforme a sus resultados.</p>	<p>El “Organizador” como un alto ejecutor, también tiene potencial para ser alborotador. Disfruta de las constantes confrontaciones y está poco consciente del daño que provoca con ello. Es muy exigente con sus compañeros y su juicio tiende a ser ciego en cuanto a los efectos colaterales de sus iniciativas. Tiende a ser muy decidido, confiado, apresurado y arbitrario; con ello, a asumir demasiados riesgos. Su relativa aversión a los detalles y abandono de los sistemas y procedimientos establecidos puede llegar a ser su ruina por la ineficiencia que esto implica.</p>	<p>El “Organizador” como un alto ejecutor, también tiene potencial para ser alborotador. Disfruta de las constantes confrontaciones y está poco consciente del daño que provoca con ello. Es muy exigente con sus compañeros y su juicio tiende a ser ciego en cuanto a los efectos colaterales de sus iniciativas. Tiende a ser muy decidido, confiado, apresurado y arbitrario; con ello, a asumir demasiados riesgos. Su relativa aversión a los detalles y abandono de los sistemas y procedimientos establecidos puede llegar a ser su ruina por la ineficiencia que esto implica.</p>

Perfil Cuantitativo

A continuación encontrará un reporte que complementa la información del perfil anterior. En él se puede visualizar el continuo que supone cada uno de las cuatro orientaciones y su polaridad (1 – 7) en términos cualitativos, además la interdependencia entre los estilos en donde la relación entre el más dominante y el menos dominante entre ellos genera otras implicaciones. Las estrellas indican su posición actual en este Perfil Cualitativo.

	(D)	(I)	(S)	(C)
Very High 5	Vigoroso Demandante Dominante Agresivo ★	Efusivo Carismatico Fascinante Arrollador	Posesivo Compulsivo Impasible Inflexible	Perfeccionista Rigido Cauteloso Impositivo
Hight 4	Intrepido Competitivo Desafiante Pro-activo	Convincente Animado Incentivador Sociable ★	Esmerado Conciso Laborioso Organizado	Ingenioso Riguroso Sistematico Focalizado
Average 3	Directo Resuelto Determinado Valeroso	Calido Amigable Ameno Conciliador	Adaptable Relajado Consistente Impecable	Planificador Objetivo Analitico Previsivo
Low 2	Discreto Modesto Cooperador Humilde	Reflexivo Atento Cordial Amable	Voluble Intranquilo Impaciente Cumplido	Dubitativo Convencional Intuitivo Informal ★
Very Low 1	Indeciso Recatado Docil Complaciente	Reservado Indiferente Distante Apatico	Urgido Impetuoso Frenetico Impulsivo ★	Radical Desinhibido Irreverente Arriesgado