



Каданер Елена

КАК НАЧАТЬ
ДЕЛО
ЖИЗНИ?

СТРАТЕГИЯ
УСПЕХА.



сайт <https://coralife.cf>

Каданер Елена

Мне 39 лет и я имею хороший послужной список: 8 образований, 9 лет трудового стажа с совмещением нескольких работ - музыкальный руководитель в детском саду, оператор ПК, методист в Юридической Академии, педагог на курсах повышении квалификации взрослых и УПК для школьников! Подработка репетиторством по украинскому языку, дипломные и курсовые... Я прошла этот путь и видела всё, что может видеть наемный рабочий:

- ✓ жёсткий график
- ✓ "трудный" начальник
- ✓ отсутствие свободного времени и потеря здоровья
- ✓ не вовремя выплаченная заработка плата, которой еле хватало
- ✓ не видишь семью, деградируешь, как личность и теряешь веру в реализацию мечты

В 2005 году я приняла очень важное решение! Я решила заняться Бизнесом. Я устала быть «рабочей пчелой» и работать на «дядю». Я хотела работать на себя и свою семью.

И вот уже 16 лет я развиваю свой международный бизнес и получила все составляющие моей свободы: здоровье, свободное время, неограниченные финансы, партнерские отношения. Мои мечты осуществились. Я выбрала актуальную тему, инструмент и стала приглашать партнеров. Мой успех был бы невозможен без поддержки моей семьи.

Сегодня мой бизнес успешно развивается в 17 странах, и более 8 лет я получаю пассивный доход...



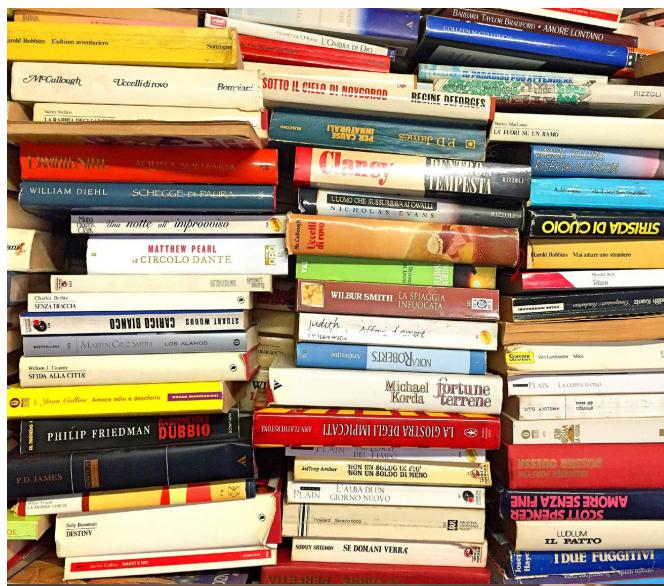
обо мне



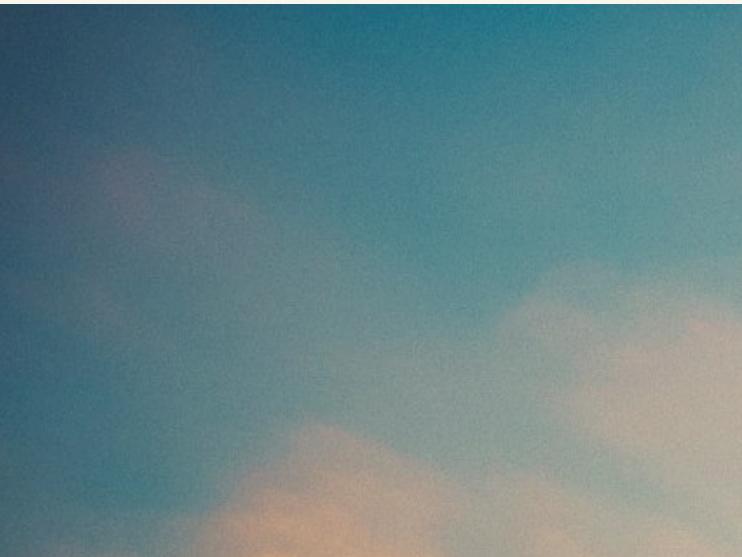
сайт <https://coralife.cf>

СПРОСИ СЕБЯ:

- 1. Кем ты хочешь стать?
- 2. Кого ты выбрал как образец успеха для себя?
- 3. Сколько часов в день ты собираешься посвятить развитию?



СТРАТЕГИЯ УСПЕХА.

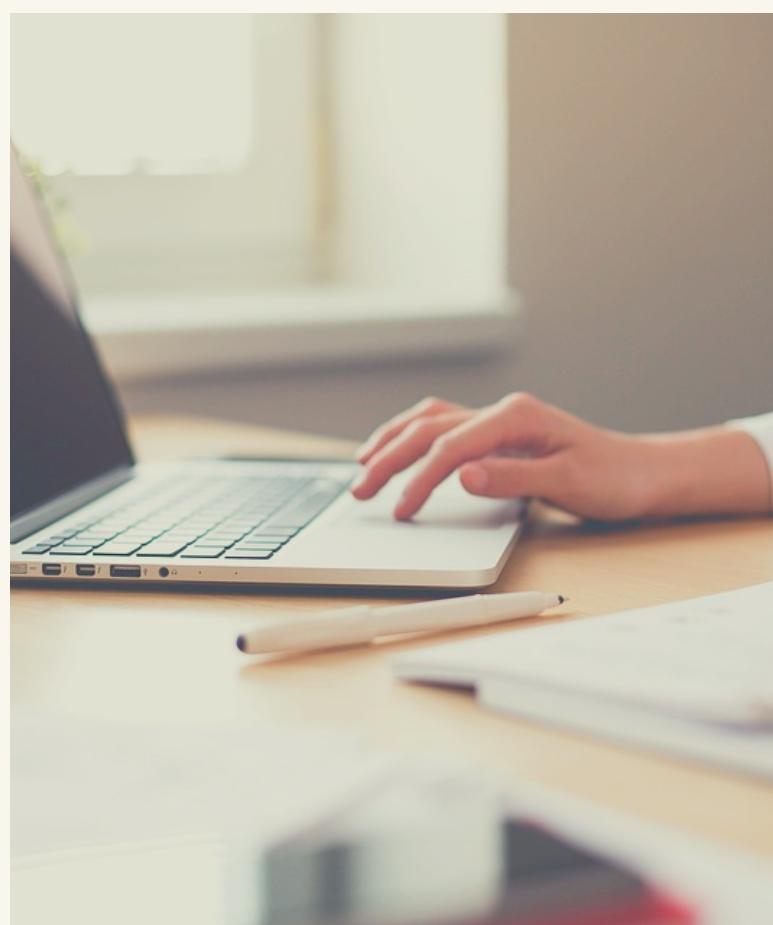


ХОЧЕШЬ ПОЛУЧИТЬ
ПРОФЕССИЮ

ИЛИ

НАЙТИ И РЕАЛИЗОВАТЬ
ПРИЗВАНИЕ?

ЗАРАБОТАТЬ ДЕНЕГ И
СТАТЬ УСПЕШНЫМ?



сайт <https://coralife.cf>

СХЕМА ДОСТИЖЕНИЯ - ОДНА.

ТЫ МОЖЕШЬ СТАТЬ
КЕМ УГОДНО!

ОПРЕДЕЛИСЬ, КЕМ ТЫ ХОЧЕШЬ
СТАТЬ. БЕГИ В ОДНОМ
НАПРАВЛЕНИИ.

УЗНАЙ ТОП-10 ЛЮДЕЙ В ЭТОЙ
СФЕРЕ. ИЗУЧИ ПЕРВЫХ ТРИ
ОСОБЕННО И ИХ ПУТЬ К УСПЕХУ.

ВЫДЕЛИ ОСНОВНЫЕ КАЧЕСТВА,
ОБЪЕДИНЯЮЩИЕ ЭТИХ ЛЮДЕЙ.
ВЫПИШИ. СОСТАВЬ ВИДЕНИЕ
СВОЕГО РАЗВИТИЯ.

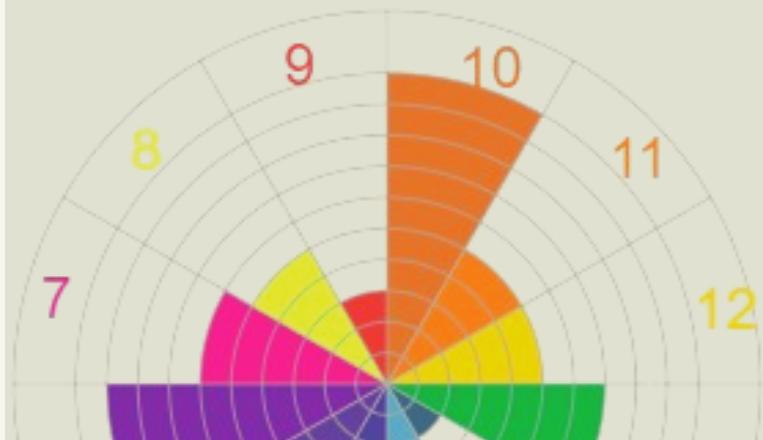
РАБОТАЙ КАЖДЫЙ ДЕНЬ НАД
СВОИМ ПЛАНОМ.



сайт <https://coralife.cf>

ЧТО МОЖНО СДЕЛАТЬ ПРЯМО СЕГОДНЯ

Колесо Жизненного Баланса



1. ЧТО ДОЛЖНО БЫТЬ В ТВОЕЙ ИДЕАЛЬНОЙ ЖИЗНИ, ЧТОБЫ ТЫ БЫЛ СЧАСТЛИВ И ЖИЗНЬ ИМЕЛА БЫ СМЫСЛ?

2. ВЫБЕРИ ОДНО НАПРАВЛЕНИЕ, ВЛИЯЯ НА КОТОРОЕ, МОЖНО ПОВЫСИТЬ УРОВЕНЬ ТВОЕЙ ЖИЗНИ УЖЕ В ЭТОМ ГОДУ!

3. Я ПРОВЕДУ ДЛЯ ТЕБЯ КОНСУЛЬТАЦИЮ, ГДЕ ПОМОГУ НАЙТИ ОТВЕТЫ НА ЭТИ ВОПРОСЫ



4.	окружение	8
5.	команда	4
6.	лидерство, опыт	9
7.	семья	6
8.	доход	5
9.	будущее	3
10.	дочь	10
11.	уровень энергии	5
12.	удовл. от результата	5

**Анализ
своей жизни**



сайт <https://coralife.cf>



КАК ВЫБРАТЬ КОМПАНИЮ, ЧТОБЫ ОНА СТАЛА ДЕЛОМ ЖИЗНИ?

Чаще всего такой вопрос возникает, когда уже есть некоторый опыт в бизнесе, а вот ответ лучше бы знать до начала.

Первое знакомство с индустрией у большинства людей происходит сумбурно. Звонок знакомого, встреча, ознакомление с идеей...

Выбор остается лишь один, присоединиться к этому самому замечательному проекту, с самым лучшим продуктом, самыми лучшими процентами и самой лучшей системой построения бизнеса, став при этом через пару лет миллионером, или остаться на всю жизнь нуждающимся, т.к. других вариантов просто не существует.

Может показаться, что довольно трудно выбрать идею для построения собственного бизнеса. Но на самом деле есть очевидные вещи, которые необходимо знать и на основе их делать выбор!



ЧТО НЕОБХОДИМО ЗНАТЬ ВНАЧАЛЕ:



Продукт компании должен быть уникальным, не имеющим аналогов;

- многие ли компании могут предложить продукт не имеющий аналогов на рынке?

В этом продукте должен нуждаться каждый;

- согласитесь, тяжело продать набор посуды человеку, который снимает жилье или питается только в кафе.



Вам должен нравиться товар, который вы будете продвигать;

- чтобы вам поверили люди, вы должны пользоваться этим продуктом сами, быть им довольны, уверены в нем и не важно, пылесос это или косметика.



**Не должно быть обязательных ежемесячных/
ежегодичных взносов;**



- всегда есть всплески и снижения продаж, это рыночный фактор. Если компания устанавливает обязательства по взносам, бегите от туда, иначе оставите там все свои деньги.



И конечно же, необходимо обратить внимание на средний чек при продаже;

- чем он выше, тем больше ваша (или вашей структуры) "заработка плата" за единицу потраченного времени.



ДЕЛАЕМ АНАЛИЗ:

1. Инструмент (идея, компания - востребованность на десятилетия перед)
2. Продукт (востребованность каждым человеком)
3. Рынок, конкуренция. Риски, безопасность
4. Требования к ТО (товарообороту), %
5. Доход (пассивный) в месяц, сумма за год (желаемая)
6. Люди:
 - а) клиенты
 - б) партнеры
 - в) наставник
 - г) источники нового окружения
7. Материалы, сервисы, ресурсы для развития в этой компании (от компании)
8. Опыт, навыки.
9. Обучение (в компании и вне)
10. Личный бренд (собственные программы, книги, курсы, раскрученные аккаунты в соц.сетях...)
11. Признание, благодарность (реакция мира на вашу пользу для него)
12. Здоровье - самый ценный ресурс!
13. Уровень жизни (желаемый)
14. Свободное оплаченное время
15. Благотворительность, помочь людям
16. Осознанное будущее: ради чего? Миссия, предназначение...

Оцените от 0 до 10 каждый пункт по состоянию на сегодня.... Насколько близко ваше Дело Жизни к идеалу?



Пассивный доход



Дмитрий

Сектор

здоровье

ТО, продвижение
наставник

партнеры

клиенты

время, хобби, пути
реализация, обучение

окружение, взаимодействие

признание, благодарность

уровень и яркость жизни

дело, компания, идея

будущее, миссия



ДЕЙСТВУЙ СЕЙЧАС!

Если у тебя много сомнений, страхов и ты видишь, что в твоем мышлении есть какие-либо «закупорки», мешающие жить свободно и счастливо, нужно срочно принимать меры!

Время идет, жизнь проходит, а твои цели и мечты так и могут остаться пылиться в ежедневнике.

Я приглашаю тебя на консультацию по бизнесу, где помогу разобраться в критериях выбора, поставить цели, составить план действий для того, что ты хочешь получить в результате своей деятельности.

На моем сайте есть мои аккаунты в соц сетях и полезный тест! До встречи!



сайт <https://coralife.cf>

