

組員名單

經濟四 黃煒翔 B03201049

經濟四 王奕弘 B03801003

日文四 陳昕妤 B03107039

經濟三 顏晟軒 B04303046

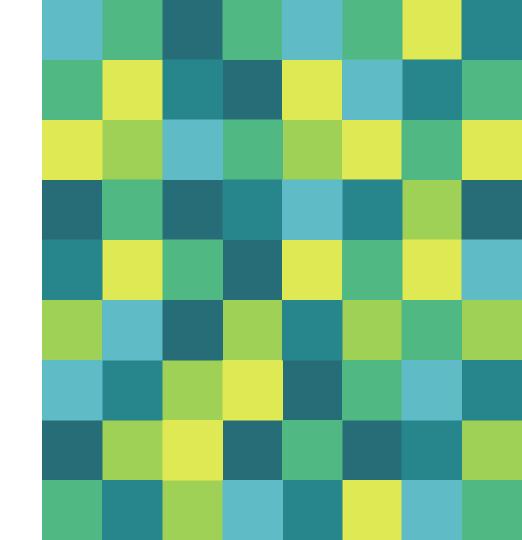
經濟三 楊家瑀 B04302348

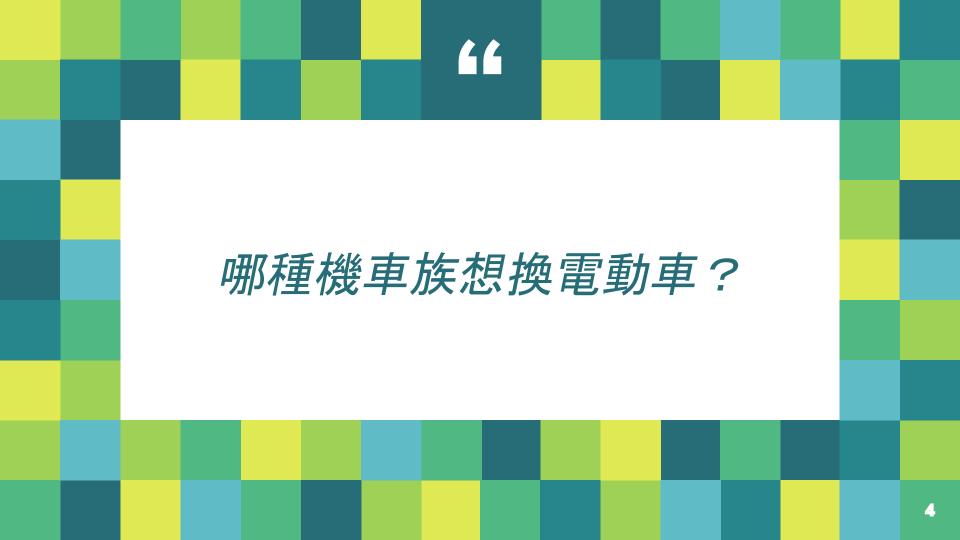


1.

研究問題

- 問題與重要性





重要性

■ 全球暖化→環保意識

▶ 各國潮流、政府政策

■ 電動車在台灣的發展

23,000,000 人口數

13,000,000 輛機車

> 378 輔 每平方公里

重要性

■ 全球暖化→環保意識

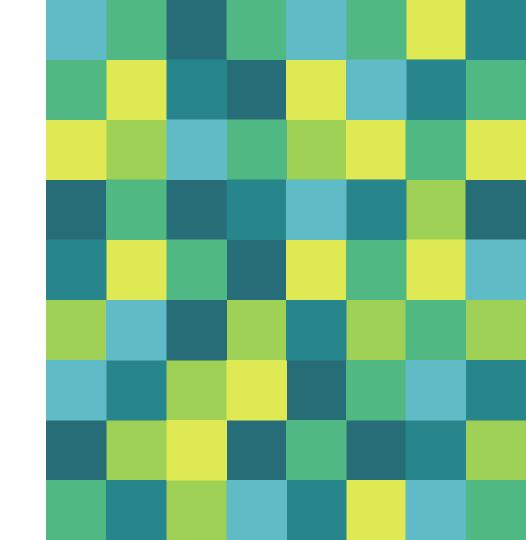
▶ 各國潮流、政府政策

■ 電動車在台灣的發展

2.

資料

- 取得、呈現、分析



資料取得-資料庫1

■ 資料來源:政府資料開放平台

▪ 資料名稱:105年機車使用狀況調查

■ 資料類型:csv

■ 以 read.csv讀入檔案,進行後續資料分析

資料取得-資料庫2

■ 資料來源:電動機車產業網

■ 資料名稱:電動機車充電站及維修站資訊

■ 資料類型:csv

■ 以 read.csv讀入檔案,進行後續資料分析

資料取得-社群軟體

資料來源: Facebook

• 選擇粉絲專頁:

SYM

Gogoro & KYMCO

YAMAHA

以官方API抓取公開資料

資料庫 呈現與分析 *



架構



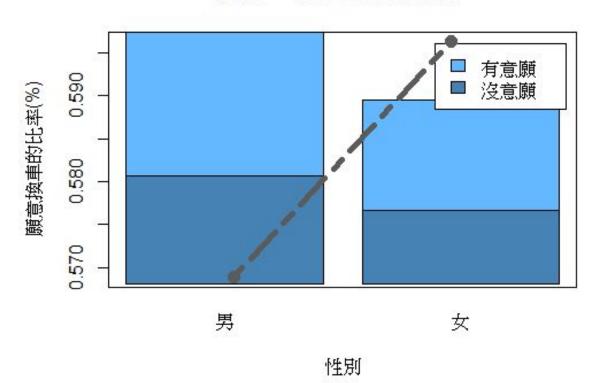
消費者重視因素



14

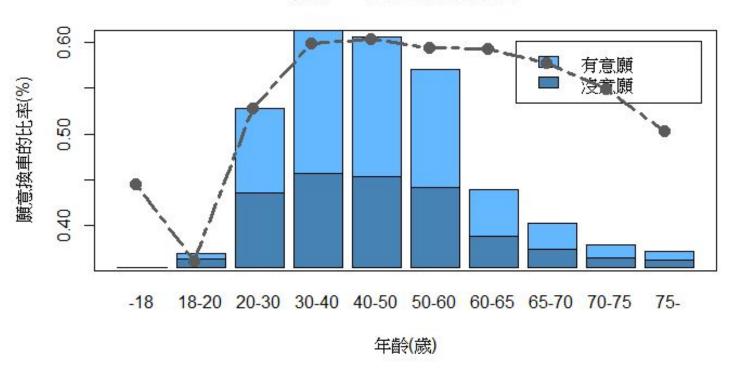
潛在族群主要特徵-性別

性別VS 是否有意願換車



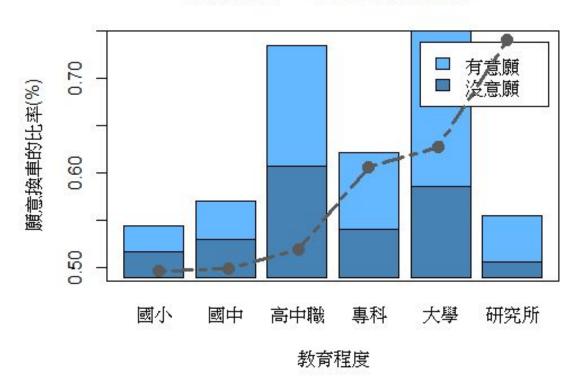
潜在族群主要特徵 - 年齡

年齡 VS 是否有意願換車



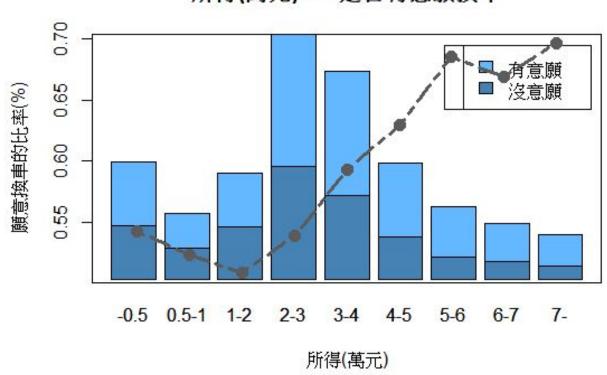
潛在族群主要特徵 - 教育程度

教育程度VS 是否有意願換車

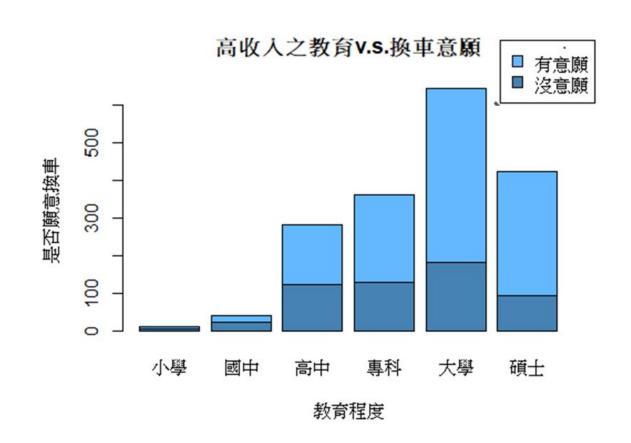


潛在族群主要特徵 - 所得

所得(萬元) VS 是否有意願換車

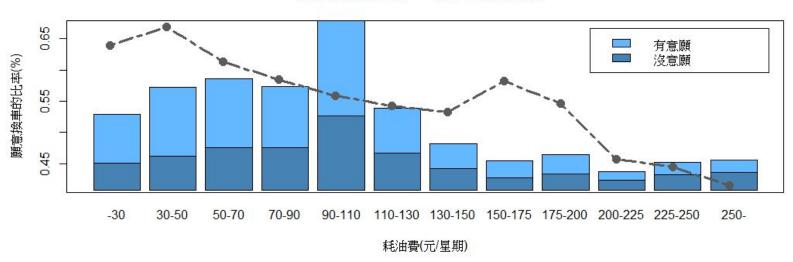


潜在族群主要特徵 - 所得 vs 教育



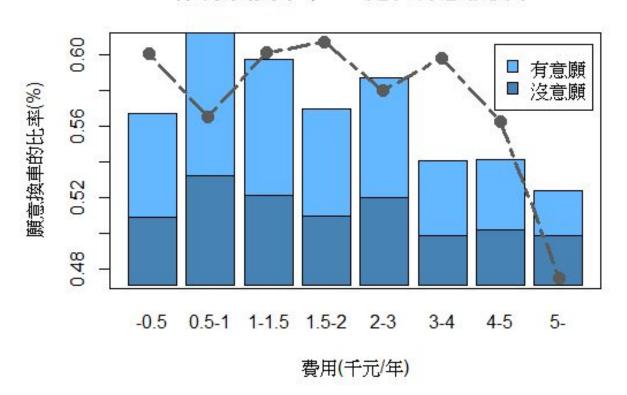
潛在族群主要特徵 - 每星期耗油費

耗油費(元/星期) VS 是否有意願換車



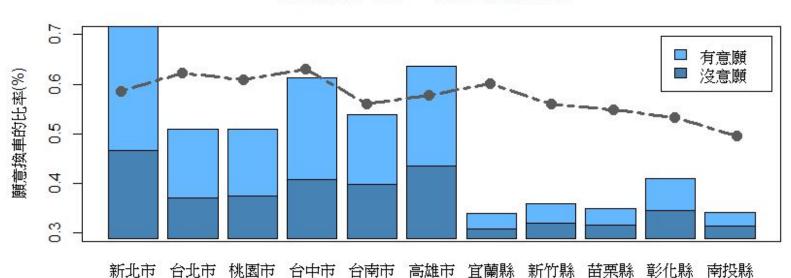
潛在族群主要特徵 - 年保養維修費

保養維修費/年 VS 是否有意願換車



潛在族群主要特徵 - 地區

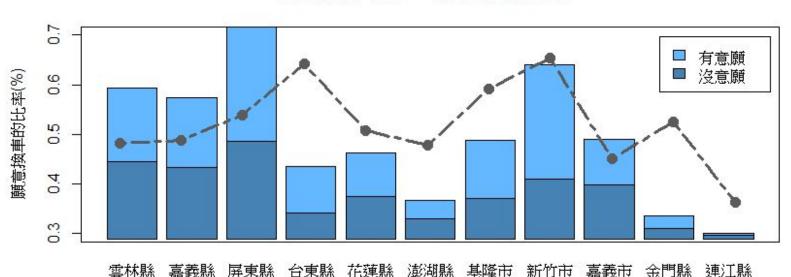
主要使用地區 VS 是否有意願換車



桃園市 台中市 台南市 高雄市 宜蘭縣 新竹縣 苗栗縣 彰化縣

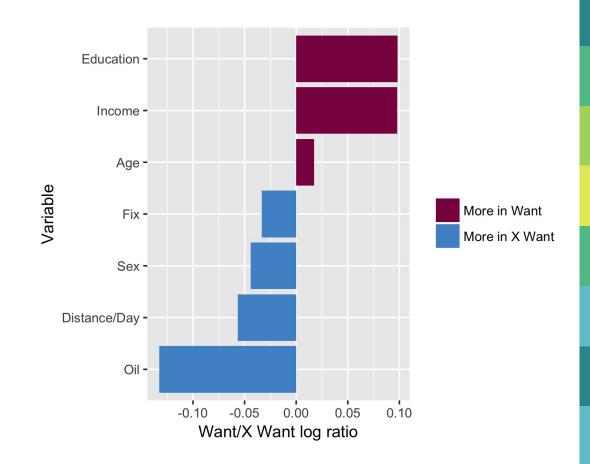
潛在族群主要特徵 - 地區

主要使用地區 VS 是否有意願換車

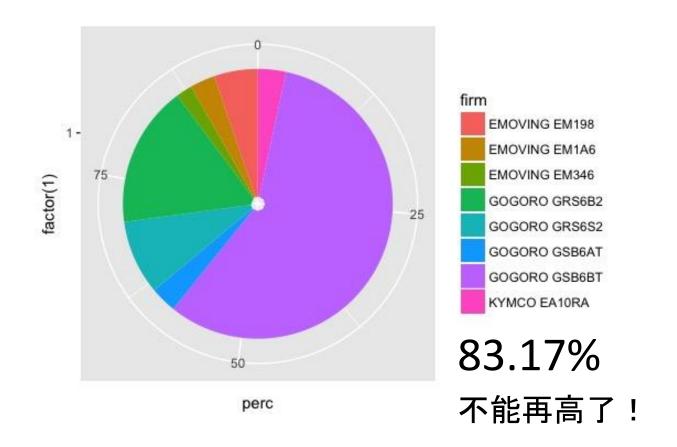


嘉義縣 屏東縣 台東縣 花蓮縣 澎湖縣 基隆市 嘉義市 金門縣 連江縣

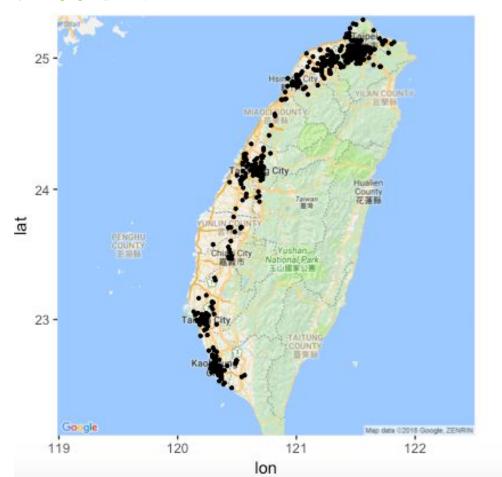
小結-潛在族群主要特徵



充電站分佈狀況 - Why is Gogoro?



充電站分佈狀況 - Taiwan



充電站分佈狀況 - Taiwan

有設充電站之縣市

北部:

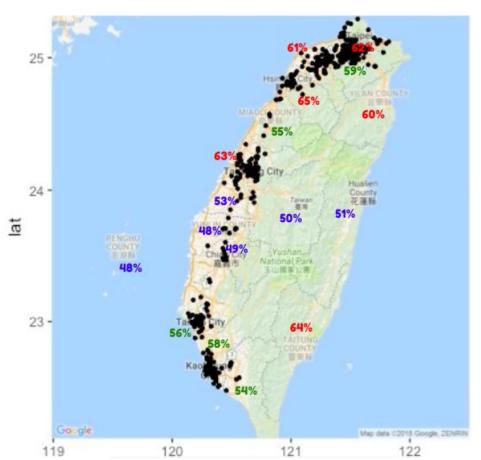
較密集, 換車意願高。

中部:

僅台中密集, 換車意願最低。

南部:

台南、高雄密集, 換車意願中等



充電站分佈狀況 - 六都





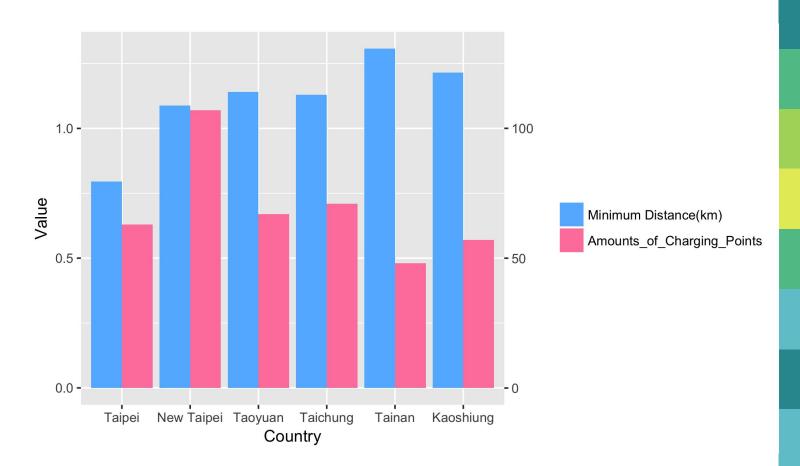








充電站分佈狀況 - 六都



充電站分佈狀況 - 雙北 feat.最近距離

較密集:

中正、大安、中和板橋、三重

較分散:

周圍區域

紅色:

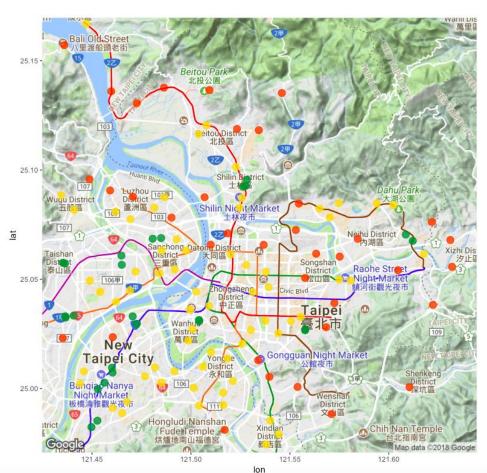
最近充電站距離>1km

黃色:

最近充電站距離>0.5km,但<1km

綠色:

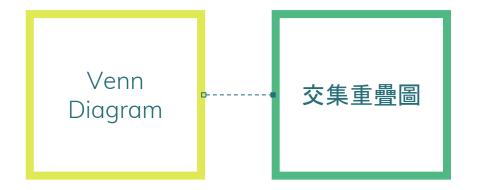
最近充電站距離<0.5km



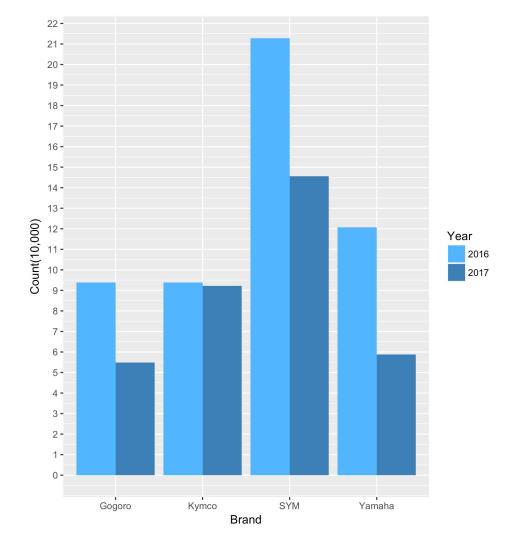
Facebook 資料分析



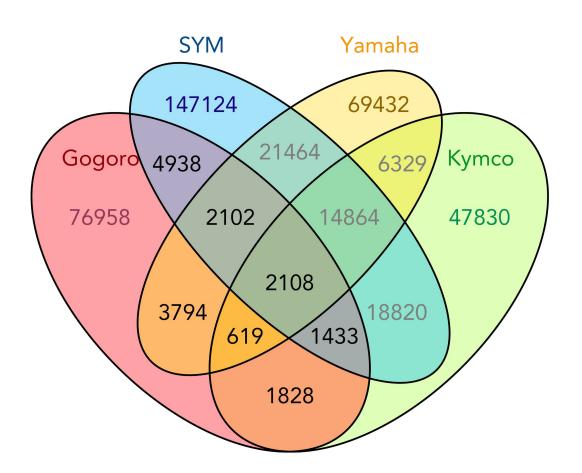
架構



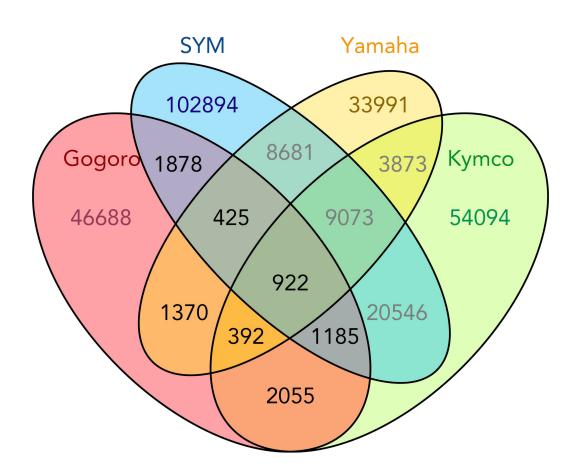
Before
We
Start
To
Combine...



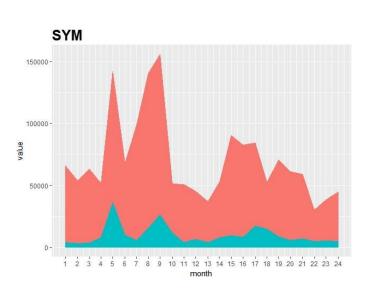
2016 Fanspages VennDiagram

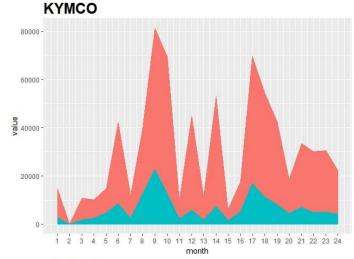


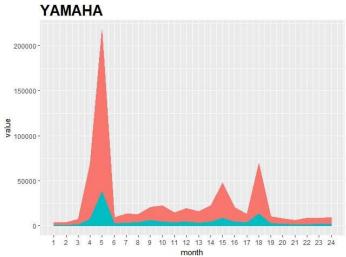
2017 Fanspages VennDiagram



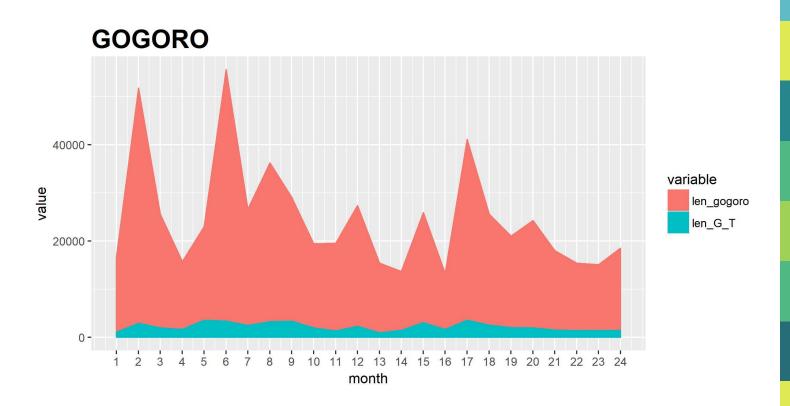
交集重疊圖 之 腦粉有多少?





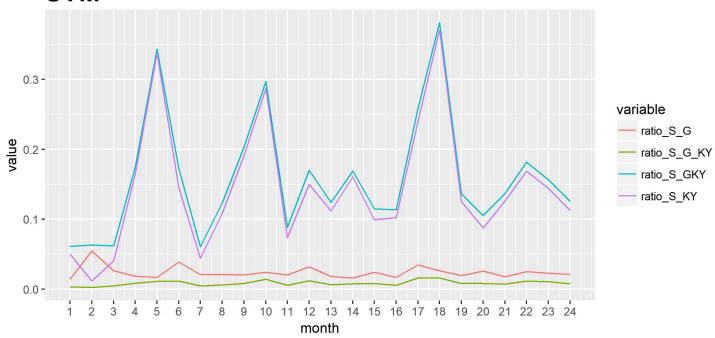


交集重疊圖之腦粉有多少?

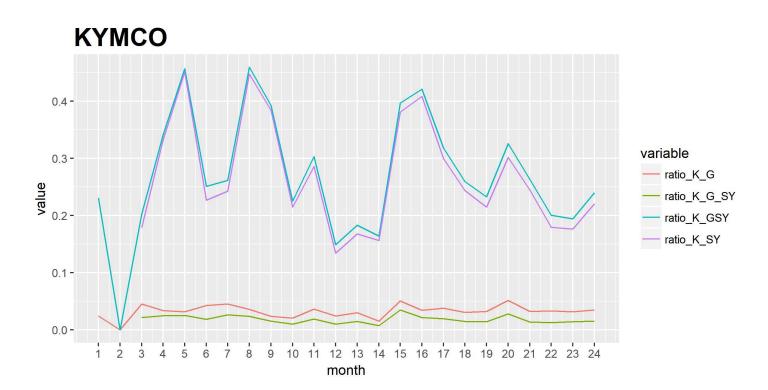


交集重疊圖 - 粉絲去哪兒



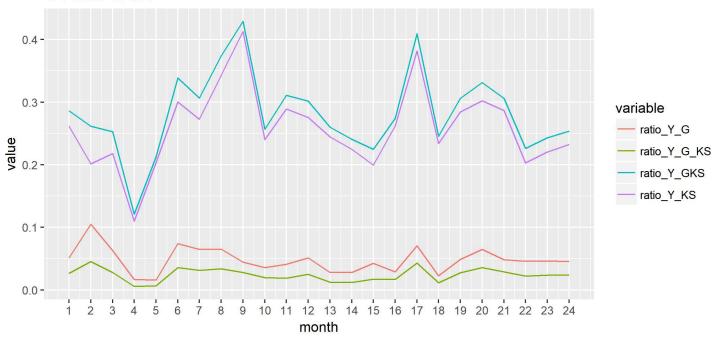


交集重疊圖 - 粉絲去哪兒

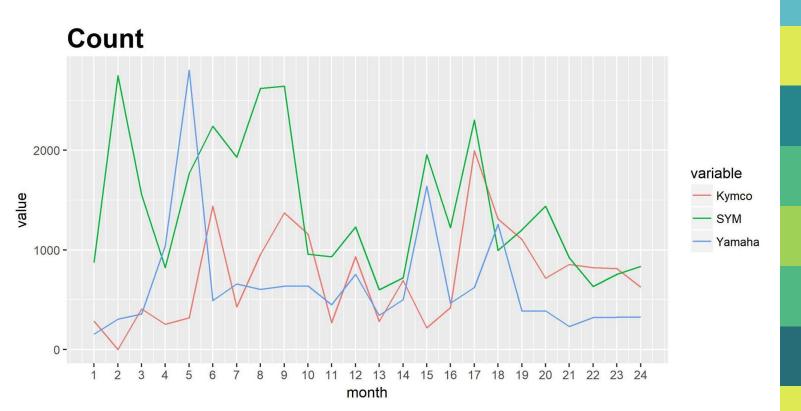


交集重疊圖 - 粉絲去哪兒

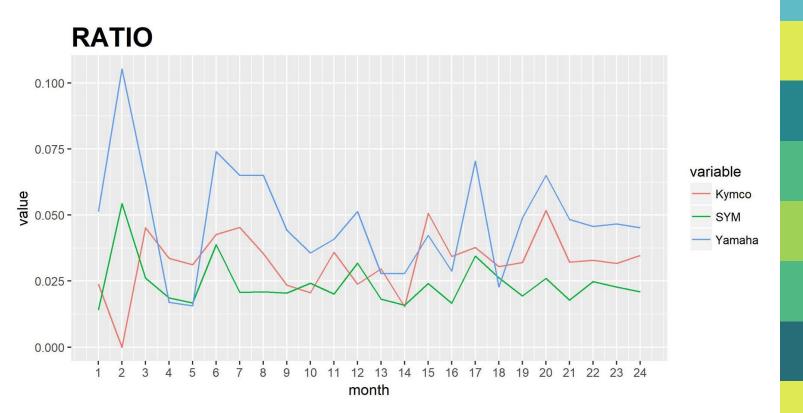
YAMAHA



交集重疊圖 - Zooooom in



交集重疊圖 - Zooooom in



小結 - Facebook資料分析

我粉我驕傲!

品牌固著性在粉絲專頁上強, 四者都有類似趨勢。



我們不一樣。

電動車與一般機車交集, 比一般機車粉絲專頁內相互交集低很多。電動車亦有自己特定, 未關注其他粉專的群眾。





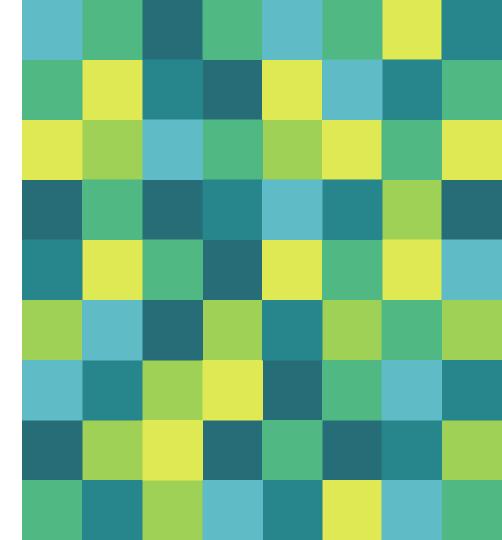


大家真的知道嗎?

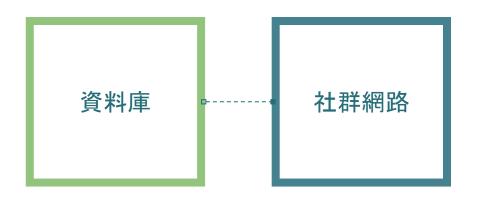
Gogoro粉專的月活動交集,與一般機車粉專落在10%以下。 與資料庫中回覆有意願者差距 很大。



3. 結語



電動車潛在使用族群初探



未來展望

進一步與政策對照

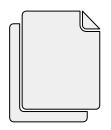
從人口圖像與政策作比較,或 進一步找出適合的政策方向。

廠商的策略

與現在行銷或廣告手段比較, 進一步推測或對照。

更好的電動車生態

從潛在使用者的圖像, 構造更使用者 導向的電動車系統。







研究限制

資料庫限制

許多變項僅為類別。 無法進一步交乘或深入處理。



FB資料限制

僅能從貼文的讚與留言, 回推 活動量, 為了處理上的便利, 視 兩者為一樣。



更多干擾因素

粉絲專頁型態上的差異。

價錢/補助等影響意願的明確干擾。



To-Siā tak-ke

