授權商品

國立新竹教育大學 許建民

一、授權商品之概念

- 授權:授予其他廠商使用組織或賽會名稱或圖案,或是運動員的命名與肖像權。
 - 職棒公仔
- 授權的定義
 - 知名電影、卡通人物或運動賽會 的圖像擁有者,同意製造商或零 售商在其商品或促銷活動中,使 用這些圖像以增進產品的吸引力
 - ,並在與類似服務或商品比較之 下,得以凸顯其特色。

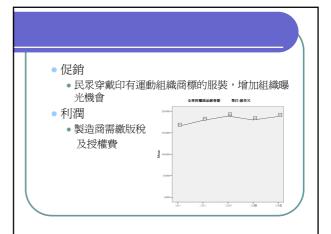


• 授權可爲運動組織帶來的效益

• 保護作用

運動組織在授權本身的商標前,須先確認已經進行商標註冊,如此才有法律保障。

	智慧財產權形態	範疇
	商標權	商標組成的範圍可能包括文字、圖形、符號、顏 色、聲音、立體形狀、或幾種聯合所組成
	著作權	著作涵蓋的範圍包括音樂著作(賽會主題曲)、 美術著作(標誌或吉祥物)、攝影著作(球隊或球 員的照片)、視聽著作(比賽轉播畫面)、建築著 作(運動場館設計)等
	形象權	運動員個人或吉祥物的圖形、肖像、姓名及簽名
4		



二、授權商品運作模式

- •一、授權模式
 - 成立專責部門
 - 保有所有利潤,並且可以直接與消費者進行溝通
 - 美國的職業運動聯盟幾乎都採此模式
 - 委外模式
 - 優點在減少自行管理可能遭遇的 財務風險,且有保障收入
 - 需付版稅 2 5~3 0%。







- 二、授權單位的運作模式
 - 職業運動聯盟
 - 由聯盟統一處理所有球隊的授權業務
 - 美國大學及其聯盟
 - 依學校規模大小或該項運動熱門程度有別
 - 球員工會
 - M L B球員肖像權由球員工會管理
 - 運動組織之賽會
 - 國際運動組織自行管理
 - 個人運動員
 - 多數是由運動經紀公司處理,少數自行處理
 - 國內職業運動組織的授權模式與上不同

三、授權商品管理議題與授權流程

- 一、授權管理議題擬訂成立目的

 - 建立組織架構
 - 決定註冊商標及選擇授權商品
 - 授權形態
 - ・ 専属授権、獨家授権、非専賣授権、轉移授権、共同授権、促銷授権 権、促銷授権 ・ 擬訂授権商品範疇

 - 擬訂合約架構內容
 - 版稅管理
 - 規劃行銷活動
 - 擬訂反侵權處理計畫



- •二、授權流程
 - 促銷本身商標授權
 - 介紹授權合作內容
 - 審核申請廠商資料
 - 確認授權合約內容
 - 審核授權產品
 - 檢驗與儲存上是成品
 - 執行反仿冒活動



四、授權商品法律議題

- •一、著作權範圍
- ●二、商標仿冒的議題
- 三、授權合約議題



問題與討論

- 請說明規劃授權商品業務對於運動組織可 能的效益
- 請分析一位運動員本身所擁有的智慧財產 權範疇有哪些
- 請說明授權的方式有哪些型態
- 請接洽承辦國內任一大型運動賽會的運動 組織,並討論其可能採取的授權商品運作 模式。