Trước đây các môn *Business Decision-making* thường xoay quanh **các thuật toán truyền thống** (Linear Programming, Regression, Clustering, RL...).

Nhưng hiện nay, nhờ **Big Data, AI, và ML hiện đại**, có nhiều thuật toán mới nổi đã và đang được ứng dụng mạnh trong kinh doanh.

Các thuật toán hiện đại nên cập nhật vào Decision-making in Business

1. Machine Learning nâng cao

- Gradient Boosting Machines (XGBoost, LightGBM, CatBoost)
 - Hiệu quả vượt trội trong dự báo nhu cầu, chấm điểm tín dụng, phân loại khách hàng.
 - Úng dụng: dự đoán churn (khách hàng rời bỏ), dự báo rủi ro tín dụng, scoring lead trong Marketing.
- Deep Learning (Neural Networks, LSTM, Transformer)
 - Xử lý dữ liệu phi cấu trúc (văn bản, hình ảnh, chuỗi thời gian).
 - Úng dụng: phân tích cảm xúc khách hàng (sentiment analysis), dự báo giá cổ phiếu, phân tích CV ứng viên HR.

2. Reinforcement Learning mở rộng

- **Deep Reinforcement Learning (DQN, PPO, SAC):** tối ưu chiến lược định giá, phân bổ ngân sách quảng cáo động.
- Multi-agent RL: mô phỏng môi trường nhiều đối thủ cạnh tranh, chuỗi cung ứng đa tác nhân.
- Úng dụng: dynamic pricing trong e-commerce, robot warehouse logistics, chiến lược bidding quảng cáo.

3. Thuật toán trong Analytics hiện đại

- Causal Inference (Propensity Score Matching, Causal Forests):
 - Không chỉ dự đoán mà còn hiểu "nguyên nhân hệ quả".
 - Úng dụng: đánh giá hiệu quả chiến dịch marketing, chính sách nhân sự.

- Graph Analytics (Graph Neural Networks, Community Detection):
 - o Phân tích mối quan hệ mạng lưới (khách hàng, đối tác, nhân viên).
 - Úng dụng: phát hiện gian lận tài chính, phân tích chuỗi cung ứng, phát hiện nhóm khách hàng ảnh hưởng cao.

4. Các kỹ thuật tối ưu và dự báo tiên tiến

- Metaheuristics (Genetic Algorithms, Particle Swarm Optimization): giải các bài toán tối ưu phức tạp (routing, logistics).
- **Bayesian Optimization:** tìm siêu tham số tối ưu cho mô hình hoặc ra quyết định trong môi trường bất định.
- Ensemble Forecasting (Stacking, Hybrid models): kết hợp nhiều mô hình dự báo nhu cầu, giá cả, doanh thu.

5. AI thế hệ mới cho quyết định kinh doanh

- Large Language Models (LLMs) + Planning (ReAct, Tree-of-Thought):
 - o Hỗ trợ ra quyết định dựa trên dữ liệu văn bản, báo cáo, hợp đồng.
 - Úng dụng: chatbot tư vấn khách hàng, hỗ trợ ra quyết định chiến lược từ báo cáo tài chính.

Agentic AI:

- Hệ thống AI hoạt động như tác nhân, có thể lên kế hoạch, hành động, học từ phản hồi.
- Úng dụng: trợ lý thông minh trong marketing, tự động tối ưu ngân sách, tuyển dụng.

TLDR – Những thuật toán hiện đại quan trọng nhất nên cập nhật:

- 1. XGBoost/LightGBM (Gradient Boosting) dự báo, phân loại cực mạnh.
- 2. **Deep Learning (LSTM, Transformer)** xử lý dữ liệu chuỗi & văn bản.
- 3. Deep Reinforcement Learning tối ưu chiến lược động trong pricing/ads/logistics.

- 4. **Causal Inference** hiểu nguyên nhân thay vì chỉ dự đoán.
- 5. **Graph Analytics** phân tích mạng lưới khách hàng/đối tác.
- 6. **LLM + Agentic AI** hỗ trợ quyết định chiến lược từ dữ liệu ngôn ngữ.