Plan de Lanzamiento para App de Salud y Bienestar

1. Objetivos SMART

Objetivo general:

Lanzar una aplicación móvil innovadora de salud y bienestar que permita a los usuarios monitorear su actividad física, salud general y bienestar emocional, alcanzando 50,000 descargas en los primeros 6 meses.

Objetivos específicos:

Objetivo	Descripción	Métrica	Plazo
1. Validar producto	Realizar pruebas piloto con 200 usuarios para recibir feedback y mejorar funcionalidades.	Feedback y tasa de retención >70%	2 meses antes del lanzamiento
2. Generar awareness	Implementar campaña de marketing digital para lograr 100,000 impresiones y 10,000 visitas a la landing page.	Número de impresiones y visitas	1 mes antes del lanzamiento
3. Alcanzar usuarios activos	Conseguir 50,000 descargas y que al menos 30% sean usuarios activos diarios.	Número de descargas y DAU	6 meses post- lanzamiento
4. Soporte y fidelización	Establecer un equipo de soporte que responda el 90% de consultas en menos de 24 horas.	Tiempo de respuesta y tasa de satisfacción	Durante todo el lanzamiento

5. Mejoras continuas

Recoger y analizar

datos de uso para

lanzar 3

actualizaciones con mejoras basadas en

feedback.

Número de actualizaciones y

mejoras

implementadas

6 meses postlanzamiento

2. Estructura del proyecto y Kick Off

Equipo y roles:

Rol Responsabilidades

Project Manager Coordina el proyecto, cronogramas, y

comunicación entre equipos.

Product Owner Define funcionalidades y prioriza

desarrollo según feedback.

Equipo de Desarrollo Implementa la app, corrige bugs, y

despliega actualizaciones.

Marketing Manager Diseña y ejecuta campañas, gestiona redes

sociales y PR.

Equipo de Soporte Atiende consultas, recopila feedback y

mejora la experiencia de usuario.

Analista de Datos Mide KPIs, analiza comportamiento de

usuarios y reporta insights.

Kick Off

Fecha: 3 meses antes del lanzamiento.

Objetivos del kick off:

- Presentar visión y objetivos SMART del proyecto.
- Definir roles, responsabilidades y canales de comunicación.
- Revisar cronograma y principales hitos.
- Establecer criterios de éxito y herramientas de seguimiento.
- Fomentar colaboración y motivación del equipo.

3. Plan de Acción y Cronograma

Fase	Actividades clave	Responsable	Plazo	Hito
Fase 1: Preparación y desarrollo	Desarrollo de MVP y funcionalidades básicas. Testeo interno y corrección de bugs.	Equipo de Desarrollo, PO	Mes 1-2	MVP funcional listo
Fase 2: Prueba piloto y ajustes	Reclutamiento de 200 usuarios para piloto. Recopilación y análisis de feedback.	PM, Marketing, Soporte	Mes 2-3	Feedback recopilado y ajustes realizados
Fase 3: Marketing pre- lanzamiento	Campaña digital, generación de contenido, PR y landing page.	Marketing Manager	Mes 3	Campaña activa y landing page optimizada
Fase 4: Lanzamiento oficial	Publicación en tiendas (App Store, Google Play). Monitorización activa de métricas y soporte.	PM, Desarrollo, Soporte	Mes 4	Lanzamiento en vivo
Fase 5: Post- lanzamiento y mejoras	Análisis de datos, soporte a usuarios, corrección de errores y nuevas actualizaciones.	Analista, Desarrollo, Soporte	Mes 4-9	Primeras 3 actualizaciones lanzadas

Herramientas y seguimiento

- Gestión del proyecto: Jira / Trello
- Comunicación interna: Slack / Microsoft Teams
- Métricas y análisis: Google Analytics, Firebase, Mixpanel
- Gestión de campañas: Facebook Ads, Google Ads, Mailchimp