

FASTBOOK 10

¡Cerramos el proyecto!

Project Management





En este último fastbook de la asignatura te adentrarás en la última fase de la gestión de proyectos y aprenderás a cerrar un proyecto de forma adecuada, a reflexionar sobre lo trabajado y documentar los éxitos. ¡Vamos a verlo!

Autor. Jesús Elorza

Fases del cierre

Tiempo para reflexionar

Informe final de proyecto

Qué has aprendido?



Lección 1 de 4

Fases del cierre



Cerrar un proyecto no es tan sencillo como entregar el producto al cliente o apagar el ordenador. En esta fase, el *project manager* ejerce de nuevo un papel fundamental, ya que tendrá que verificar que todo el trabajo del proyecto se haya completado y que el proyecto haya cumplido sus objetivos, incluidas las tareas y los objetivos añadidos a lo largo del camino como resultado de solicitudes de cambio aprobadas (recuerda que todo cambio necesita ser aprobado).





Antes de nada debes asegurarte de que el proyecto está completo tal y como el cliente lo ha pedido. Aunque en algunas ocasiones se puede entregar el proyecto con puntos abiertos, es decir, sin finalizar completamente.

De cualquier modo, siempre tiene que producirse una firma, un contrato o un documento de entrega con el cliente.

Cierre del contrato con cliente y proveedores

Una vez que el contrato se ha entregado y firmado, es el **momento de facturar.** El cliente deberá abonar el coste total del proyecto.

Recuerda que el coste puede cambiar, con lo que en el cierre de contrato debe aparecer el precio final de proyecto y no el inicial. Lo mismo sucede con los proveedores.

Liberación del equipo _

Es momento de **liberar al equipo interno**. Desde este momento quedarán exentos del proyecto. Cualquier pedido adicional será fuera del proyecto principal.

Cierre financiero y administrativo

Debes asegurarte de que los pagos son correctos para poder cerrar el ciclo financiero. Asimismo, una vez que todo esté en regla, **debes cerrar de forma oficial el proyecto.** Generalmente esto lo realiza el director del proyecto o el *sponsor*.



Documentar lo aprendido __

Nunca debes olvidarte de **documentar todo el trabajo** para que futuros proyectos se realicen de una forma mejorada gracias a lo aprendido en procesos anteriores.

Vamos a profundizar en esto un poco más.



Lección 2 de 4

Tiempo para reflexionar



A la hora de cerrar un proyecto, es necesario documentar lo aprendido. Según <u>Miguel</u> <u>Comino López</u>, las claves para que la documentación sea exitosa son las siguientes:

- Debe contener información útil.
- Las sesiones de lecciones aprendidas pueden realizarse al finalizar una o de varias de las fases del proyecto, con lo que al cierre del mismo será más fácil recopilarlas.
- No se trata de un autoaprendizaje, sino de una puesta a disposición de conocimientos para los demás.
- Todos los miembros del equipo y los stakeholders clave deberán tener acceso a este documento.
- El director de proyecto es el primero que tiene que realizar esta tarea e inculcarla a todos los miembros del equipo.
- Es fundamental involucrar a todo el equipo para analizar lo que salió bien y lo que resultó mal. Debes asegurarte de que estos errores no se vuelven a cometer en proyectos futuros.
- Algunas de las preguntas más comunes a la hora de realizar este documento son: ¿qué ha salido bien?, ¿qué ha salido mal?, ¿qué acciones tomaremos para evitar que se vuelvan a dar las acciones negativas?, ¿y las positivas?



¿Qué salió mal?

- Identifica todos los problemas y la raíz de los mismos. Esto es una tarea que ya deberías tener realizada en la gestión de crisis pero conviene documentarlo nuevamente.
- Evita señalar a una persona, trabaja como un equipo.
- La comunicación es por lo general una factor clave en el fracaso de un proyecto.
 Comprueba nuevamente que los canales y la forma de comunicación fueron los adecuados.
- Por cada lección aprendida, trata de asignar un responsable para que documente la solución implementada.

¿Qué salió bien? __

- ¿Cuáles han sido los éxitos?, ¿cómo hemos llegado hasta ellos?
- Desarrolla una estrategia en base a los éxitos identificados. ¿Cómo podría repetirse en el futuro?
- ¿Cómo puedo implementar estas prácticas en mis procesos? A partir de ahora, los futuros proyectos deberán documentar estas buenas prácticas.
- Recompensa y motiva a los miembros del equipo que han desarrollado estas buenas prácticas.

Lección 3 de 4

Informe final de proyecto



Sí, todavía falta el último empujón. El informe final proporciona un resumen del desempeño del proyecto.

Algunos de los puntos más comunes a la hora de realizar el informe final son:

- La descripción resumida del nivel del proyecto o fase.
- Los objetivos, los criterios utilizados para la elaboración de los objetivos y evidencia de que se cumplieron.
- Los objetivos de calidad, los criterios utilizados para evaluar la calidad del proyecto y del producto, la verificación y las fechas de entrega de hitos, y los cambios que se han ido implementado fuera de lo principalmente acordado.
- El coste planeado y el coste real del proyecto.
- El resumen de cómo el producto final, servicio o resultado alcanzó los requisitos impuestos por el cliente. Si las necesidades no se cumplieron, debes indicar el grado en que se lograron o una estimación.
- El resumen de los riesgos o los problemas encontrados en el proyecto y cómo se abordaron.

Y por último, ino te olvides de celebrar la entrega o el fin del proyecto con el equipo!



Lección 4 de 4

¿Qué has aprendido?



Cerrar un proyecto no es tan sencillo como levantarse de la silla y entregar el producto final al cliente. Uno de los aspectos fundamentales a la hora de cerrar el proyecto es asegurarnos de que el proyecto se ha llevado conforme a lo planeado de principio a fin. Es también momento de reflexionar y ver los éxitos y aprendizajes del mismo.

Por último... jes tiempo de celebrar!

