

HENRY DAVID TORRES BUELVAS

Contacto: 3168649625 Correo: hthenrytorres@gmail.com

PERFIL OCUPACIONAL

Experiencia en Marketing Digital y Ventas de Soluciones Digitales con amplia experiencia en el desarrollo de sitios web, gestión de campañas de publicidad en línea, y creación de contenidos con el apoyo de inteligencia artificial. Capacidad comprobada en la gestión de clientes, ejecución de estrategias de Email marketing y manejo de CRM. Destacado por una fuerte habilidad en presentaciones y DEMOS, así como la autogestión y capacidad para hablar en público..

Aptitudes

- **Estrategias de Ventas:** Desarrollador de estrategias comerciales para maximizar ingresos, mediante tácticas de prospección y ventas basadas en el análisis de necesidades del cliente.
- **Comunicación y Negociación:** Habilidades avanzadas en comunicación persuasiva y negociación, con un enfoque en construir relaciones de confianza con los clientes.
- **Gestión del Tiempo:** Organizado y enfocado en la priorización efectiva de tareas para cumplir objetivos en tiempo y forma.
- **Desarrollo de Sitios Web:** Dominio de WordPress, desarrollo de sitios web optimizados para SEO, con contenido asistido por IA para mejorar la relevancia y captación de usuarios.
- **Gestión de Campañas de Marketing Digital:** Experiencia en Google Ads y Meta Business, creando campañas altamente segmentadas para maximizar el ROI.
- **Email Marketing y CRM:** Creación y gestión de campañas de Email marketing para fidelización de clientes y automatización de procesos comerciales mediante CRM.
- **Autogestión y Liderazgo:** Habilidad para trabajar de manera independiente y gestionar múltiples proyectos, con excelentes capacidades para tomar decisiones estratégicas y liderar equipos.
- **Presentaciones y DEMOS:** Experiencia en la creación y presentación de DEMOS para soluciones digitales, destacando habilidades de comunicación efectiva y claridad en la exposición de productos y servicios.
- **Desarrollo de Negocios:** Experiencia en identificar y desarrollar nuevas oportunidades de negocio, capaz de establecer estrategias efectivas para el crecimiento de la empresa.
- **Ventas de Software y Soluciones Digitales:** Habilidad para vender soluciones digitales y otros productos tecnológicos, con capacidad para comprender y satisfacer las necesidades del cliente.

HENRY DAVID TORRES BUELVAS

Contacto: 3168649625 Correo: hthenrytorres@gmail.com

Experiencia Laboral

Codeana Digital – Director de Desarrollo de Negocios

Enero de 2024 - Actualidad

- Desarrollo de sitios web en WordPress, utilizando IA para la creación de contenido optimizado.
- Gestión de campañas publicitarias en Google Ads y Meta Business, logrando un incremento en la captación de leads cualificados.
- Creación y ejecución de campañas de Email marketing para diferentes clientes, mejorando la retención y el engagement.
- Presentación de DEMOS y propuestas de soluciones tecnológicas a clientes, impulsando la adopción de herramientas digitales.
- Autogestión de proyectos y clientes, asegurando el cumplimiento de plazos y objetivos de cada campaña.

Instituto Compucaribe – Director de Mercadeo y Gestión Administrativa

Junio de 2006 - Diciembre de 2023

- Implementación de estrategias de marketing digital, incluyendo campañas en Google Ads y redes sociales, que impulsaron un crecimiento sostenido en las inscripciones de cursos.
- Gestión integral de las operaciones administrativas, optimizando recursos y procesos.
- Supervisión de estrategias de ventas que incrementaron la inscripción de estudiantes y mejoraron la satisfacción del cliente.

Sylicom Tecnología – Gerente de Ventas: Febrero de 2016 - Agosto de 2017

- Responsable de la venta de equipos de tecnología (hardware) y ERP Odoo, realizando DEMOS detalladas de los módulos de ventas, inventario, contabilidad y punto de venta.
- Implementación de estrategias de Email marketing y soporte técnico que aumentarán la satisfacción del cliente y las ventas recurrentes.
- Desarrollo de nuevas oportunidades de negocio y negociación de contratos con empresas, alcanzando los objetivos de ventas establecidos.

FORMACIÓN ACADÉMICA

Administración de Empresas

Universidad Nacional Abierta ya Distancia (UNAD) – 8 semestres (sin finalizar)

Junio de 2008 - Diciembre de 2013

HENRY DAVID TORRES BUELVAS

Contacto: 3168649625 Correo: hthenrytorres@gmail.com

Bachiller Comercial

Colegio Antonio Lenis

Finalización: Diciembre de 1999, Sincelejo

COMPLEMENTACIÓN ACADÉMICA

Curso: Fundamentos de marketing digital

Google Activate: 2021

Introducción a Campañas de Búsqueda

Digital Ad Expert: 2024

Digital Ad Certificate – Marketing Digital

Digital Ad Expert: 2024

Logros Destacados

- Aumento de inscripciones en Instituto Compucaribe a través de campañas digitales efectivas y personalizadas.
- Desarrollo y rediseño de sitios web optimizados con IA en Codeana Digital, mejorando la conversión de visitantes.
- Alta conversión de prospectos en clientes para el ERP Odoo en Sylicom Tecnología, mediante DEMOS técnicas y soporte personalizado.
- Expansión de la base de clientes mediante estrategias de marketing digital y gestión de CRM, logrando fidelización y nuevas oportunidades de negocio.

REFERENCIAS

Proyectos destacados:

ula.edu.co: Desarrollo del sitio web con un enfoque en SEO para mejorar el posicionamiento orgánico en Google. Implementé Google Search Console para la indexación, logrando un aumento significativo en el tráfico orgánico.

iepolipozon.edu.co: Creación de un sitio web intuitivo y optimizado para dispositivos móviles

funtab.edu.co: Desarrollé el sitio web con un enfoque "Mobile First" y optimización de contenido para SEO, utilizando palabras clave relevantes y monitoreando el rendimiento con Google Search Console, lo que resultó en una mejora notable en el ranking del sitio.

institutoceipj.edu.co: Desarrollo del sitio web con un enfoque en SEO para mejorar el posicionamiento orgánico en Google. Configure la ficha de Google my Business, logrando un aumento significativo en el tráfico orgánico.