

Carlos Augusto Schroeder

Viúvo - 54 anos, com dois filhos.

Rua: Estrada da Várzea, 249 – apto 1

CEP:95760-000 – Vila Rica - São Sebastião do Caí – RS

Fones: (51)9811-89791

E-mail:carlos_schroeder@hotmail.com

OBJETIVO:

Executivo de negócios-Empresas de Tecnologia em contas novas ou base instalada.

Supervisor, Gerente de Logística, Qualidade ou Produção.

Em termos de Magistério, Química, Física ou Matemática para segundo grau ou Técnico Químico.

ESCOLARIDADE:

PUCRS – Engenharia Química- Completo em 1987-1

1 ano de Matemática – UFRGS- 1981

Colégio Nossa Senhora do Rosário – segundo grau – Auxiliar de Laboratório de Análises Químicas- completo em 1980-2

Rastreabilidade – Alimentos 2015

Administração Financeira para Micro e Pequenas empresas- 1995-SEBRAE-RS

Academia SV+ TOTVS em 2011

Academia de Pré-vendas Datasul em 2007

Sales Solution - feito em 1999

Professional Selling Skills em 1996.

Controle da Qualidade ISO 9001 em 2006.

Administração do Tempo em 2003.

Como Vender Serviços em 2003.

MRPII feito em 1995.

Teoria das Restrições em 2002.

Trabalho em equipe em 2003.

Gerente de Projetos FDG em 2000.

Cromatografia- PUCRS em 1983

Participante Projeto Compilador WATFIV 1984 – Fortran- PUCRS

Participante Projeto Formulação de Produtos de Limpeza 1984- PUCRS

Monitor de Laboratório de Química Orgânica IV- 5 Semestres 1983/85- PUCRS

Monitor de Operações Unitárias I 1983-PUCRS

Monitor de Operações Unitárias IV 1986-PUCRS

Monitor de Cálculo Numérico 1984- PUCRS

Monitor de Computação I e II 1982/1984– 4 semestres- PUCRS

Fiscal de Vestibular – 2 Semestres- PUCRS

4 Cadeiras Curso de Energia Nuclear 1981/82– UFRGS- dois semestres

EXOBIOLOGIA 1981.

Vários treinamentos:

Em ERP Datasul, RM, Protheus, ABC71 e HGM...

Software de Workflow, GED e Portal TOTVS...

Software de automação Datasul e PWD...

BI Datasul.

Workflow LECOM.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL:

2015-Jan a Dez: Assistente de Diretoria na **Conservas Oderich**, desempenhando funções ligadas a rastreabilidade do produto e sustentabilidade. Além de treinamento e implementação de sistemas de apoio nestas áreas. Sistema de controle e rastreabilidade da Câmara Fria com controle do armazenamento e código de barras.

Motivo da saída: Redução de quadro. Referência Claudio Oderich, diretor, e-mail: claudio@oderich.com.br

2014- Professor de Corrosão, Operações Unitárias, Físico Química e Química Analítica Quantitativa no Curso Técnico em Química no **Colégio Pensar** em Guaíba RS.

2013- Executivo de Vendas na Empresa **Lecom** de SP, empresa que produz e mantém softwares na internet, especialmente BPM (Workflow), atendendo novas contas (com atendimento comercial) no RS. Atendia contas como Bebidas Fruki, Renner Hermann, Conservas Oderich, Termolar, DHB, Todeschini, Intral, TANAC, SETA entre outras. Realizando alimentação de CRM, controle de prospecção, pré-vendas e propostas.

2012- Executivo de Contas em SP, Barueri, da **PWD automação** que fazia softwares de apoio ao WMS, módulos de manufatura dos ERP's, acoplamento de CLP's ao ERP, e outros. Atendi contas como Vicunha, Orient, Marco Boni, Multigrain, Antalis, entre outras.

2009-2011- **TOTVS Paulistana**, em Barueri SP, atendia contas como Executivo de Atendimento e Relacionamento, contas novas e de base (contas com o ERP já instalado), atendia contas como Consigaz, Orient, Marco Boni, Antalis, Multigrain, World Minerals, Orient, Valspar, Marabraz, entre outras. Realizando prospecção, alimentando CRM, levantamento, Pré-vendas e propostas. Referência Orlando Tavares.

2002-2009 **Datasul Tecnologia**- Franquia da Datasul e posteriormente TOTVS que tratava do software de tecnologia e desenvolvimento do ERP Datasul, Automação (acoplamento de CLP'S e código de barras, vinculados aos módulos de produção, estoque e WMS) e ECM (Workflow, Portal e GED). Além de serviços em TI, como Banco de Dados (Progress, SQL Server e Oracle), projetos de dimensionamento de ambiente, ITIL, COBIT e outros serviços de TI (como contratos de terceirização, nuvem e internet em geral). Atuando inicialmente, como gestor da distribuição aonde apoiava as franquias das pontas, em todo o Brasil, fazendo treinamento, pré-vendas, montando propostas. Nos últimos dois anos, atuando como gestor nacional de vendas. Dirigindo equipe de dez vendedores e uma assistente de vendas, distribuídas pelo Brasil. Vendendo contas como IMBEL, SABEMI, CPFL, FACHINI, Bandag, Nissin, Bauducco, Akzo Nobel, Tintas Coral, Danone, YAZAKI, Metalfrio, Renner Sayerlack, LOGOPLASTE, Biscoitos Mabel entre outras. Referência Anderson Zanatta Dalmarco.

1995-2002- **Datasul Filial RS**, inicialmente, atuando como implementação, treinamento, dos módulos de pedidos, faturamento, obrigações fiscais, módulos de manufatura e de manutenção industrial do ERP Datasul. Em 1996 já atuando em gerente de projetos, como na Cia Minuano, Intral e Móveis Carraro. Referência Marcelo Duarte.

No final de 1996, área comercial, gerente de contas, onde em 1997 e 1998 ficando como campeão de vendas nacional, vendendo contas como Tintas Renner, Borrachas Vipal, Recrusul, Cooperativa Vinícola Aurora, COSUEL (Dália), COAPEL (PIÁ), Baldo, Seven Boys, Conservas Oderich, Gethal, Todeschini, ORTOPÉ, Grendene entre outras. Diversas atividades como negociar com a área de serviços, prazos, projetos, montagem de propostas, habilidade de negociação, também foram necessárias. Implementação ISO 9001 em 1996 e em 2000 na empresa, participante da equipe de auditorias internas e responsável pela implantação.

1991-1994 **MPVS**, Empresa que faz projetos de qualidade e produtividade, além de treinamento, e estes projetos tem o retorno sempre medido com ganhos sobre o valor pago(investimento). Inicialmente como consultor Junior, fazendo o trabalho em áreas administrativas e produtivas. O projeto é sempre voltado a processos, assim analisa-se o processo de cada área. Lay-out, lotação, hierarquia e desenha-se um novo processo. Como tinha conhecimentos de TI, esta área sempre ficava comigo. Foram feitos vários projetos, como: Centro-útil, Termolar, SOUL, Vicasa, Nortran, Metasa, Gethal Caxias e Amazonas e Conservas Oderich.

Atuação nos projetos:

Termolar: Fiz todo o plano de downsizing na empresa, troca de gerente e equipe-TI, e planejei a troca do ERP, TMS para Datasul. Ajustes na área de PCP, compras e pessoal. Montando nova estrutura de compras sem gerente, e de RH sem gerente, estruturas apenas com supervisores.

SOUL: Troca da equipe de TI e ajustes no plano de informática.

METASA: Troca da equipe de TI.

VICASA: Sistema de manutenção e implementação de sistema de TI.

Gethal Caxias do Sul e Amazonas-Itacoatiara: Troca do ERP de PCP para ABC71. BI implantação de indicadores gerenciais e da Diretoria.

Conservas Oderich; Alterações de todo o planejamento de TI e organização. Também montando sistema de custos por absorção (RKW) com planejamento e programando o sistema de apoio- Módulo de Custos.

Passando em 1 ano a consultor pleno, mais 1 ano sênior, e terminando como Supervisor de Projetos.

1990-1991 Instrutor de informática na **Micronews Curso de Computação**, empresa nacional com 23 filiais, fui instrutor de BASICA, Clipper, DBASE III, COBOL, Wordstar, Lotus 1-2-3 e Autocad.

1987-1990- **Programador autônomo**, tinha sistemas de locadora, de biblioteca (escritórios de direito), controle de postos de gasolina. Sistemas em Clipper, alguns meus outros por empresas de informática, que faziam a definição e a análise.

1987- Estágio na antiga **Klabin- Riocell** (atualmente CPMC) em Guaíba RS. No Deptec, departamento de pesquisa tecnológica aonde fazíamos a parte de otimização de equipamentos, utilizando como base o balanço de calor e massa dos equipamentos, utilizando programação BASICA em IBM PC XT. Fizemos a otimização do Forno de Cal e da Caldeira de Recuperação. Fizemos também uma visita de uma semana na área(parada), durante a parada para manutenção.

1985 e 1986- Estágio na **COPEsul**, III Polo Petroquímico, em Triunfo RS, aqui fizemos um estágio mais voltado a P&D, na CODES, coordenação de desenvolvimento mercadológico, aonde fazíamos estudos de viabilidade para novas plantas no polo. Ou seja, fazíamos os estudos para o aproveitamento das correntes de produtos da Central de Matérias Primas, para trazermos mais plantas para o complexo. Além de fazermos alguns bancos de dados em DBASE III, para facilitar estes estudos.

Na parada fizemos visitas para conhecer a área (parada), além de estágio de uma semana na área.

1983- Venda de Terrenos de Praia, na EDEL, vendia terrenos retomados na praia de Magistério. Fiz vendas porta a porta.

1982- Venda de Enciclopédias DELTA, em bancos e estabelecimentos comerciais no Centro de Porto Alegre- RS.

1977-1980- Office boy no **escritório – Direito, do meu pai, Moacyr Schroeder**.

DADOS COMPLEMENTARES:

Excelente em trabalhos em equipe, sempre cumprindo metas e extremamente exigente consigo e com subordinados. Com equilíbrio, porém sempre cobrando desempenho e eficiência.

LAZER

Gosto de ver filmes, caminhadas, contato com a natureza e churrasco com os filhos.

Janeiro/2018