



## Rodrigo Camargo Medeiros Dantas

**Habilitação Cat. B**

**Brasileiro**

**37 Anos**

**Cel.: (14) 98140-2941.**

**Cel.: (14) 98169-0551 recado Josi**

**E-mail: [rodrigocdantas@outlook.com](mailto:rodrigocdantas@outlook.com) Skype**

**Casado**

### **FORMAÇÃO ACADÊMICA**

Administração de Empresas

Faculdade Anhanguera Bauru (presencial)

**ÁREA PRETENDIDA:** Administrativo e Compras / Comercial / Supervisão.

### **EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL**

**Vendedor Interno Junior**

**01/2018 – 04/2018**

**STICORP – Marketing e Sistemas Ltda - ME**

Consultor comercial, venda e solução WEB em gerenciamento de documentos fiscais, gerenciamento de arquivos, controle de clientes, organização interna, parcerias e desenvolvimento com ERP e escritórios contábeis.

**Administrativo Comercial e RH**

**04/2017 – 08/2017**

**Prieto & Prieto Central de Cons. Cobranças LTDA ME (estágio)**

Cobrança, telemarketing ativo, análise de crédito, venda de software de consulta de crédito para todos os segmentos, Serasa, SPC e SCPC Boa Vista, desenvolvimento e parcerias com sindicatos em todos os estados, treinamento de utilização do sistema via web, análise de currículos e entrevistas para contratação de vendedores externos.

**Operador de Televendas**

**01/2017 – 03/2017**

**CTF Software EIRELI EPP (Cotefácil).**

Telemarketing, Venda de software para farmácias sem manipulação de medicamentos em todos os estados, desenvolvimento e parcerias com distribuidoras de medicamentos em todos os estados, treinamento de utilização do sistema via web, e demonstrativo de resultados do sistema.

**Consultor Comercial Interno e Externo**

**07/2014 – 22/06/16**

**Jad Zogheib e Cia Ltda (Confiança Alimentos).**

Telemarketing, venda de cestas básicas, planejamento e metas semanais com foco nos resultados no final do mês, desenvolvimento de marcas e qualidades para comercialização de cestas padrões, prospecção de novos clientes, viagens e demonstrações de produtos e suas marcas.

**Almoxarifado – Comprador.**

**01/2014 – 06/2014**

**Bauru Truck Peças e Serviços.**

Serviço de entrada e saída de materiais, controle de estoque, compra de equipamentos e produtos, controle de frotas e serviços para manutenção, principais empresas Servimed, Baterias Cral e Confiança Alimentos.

**Venda Interna - Coordenador Trainee**

**04/2013 – 10/2013**

**Acebras Ferro e Aço Ltda.**

Treinamento interno para vendedores, telemarketing receptivo, venda de aço para construtoras e lojas da região, auxílio a vendedores externos, propostas comerciais, pré e pós-vendas, balcão de atendimento e venda.

**Promotor de Vendas Interno**

**06/2012 - 01/2013**

**Grupo Rossetti filhos Industria e Comércio Ltda. (Arcelor Mittal)**

Telemarketing ativo e receptivo, venda de aço para construtoras e lojas da região, levantamento de clientes inoperantes, propostas comerciais, agendamento de visitas, pré e pós-vendas.

**Consultor Comercial**

**01/2012 - 05/2012**

**Caderode Mobiliário Inteligente.**

Prospecção de novos negócios, levantamento de clientes inoperantes, elaboração de orçamentos, propostas comerciais, agendamento de visitas, pré e pós-vendas, visitas diretas com empresários, prefeituras e câmaras de várias cidades e participação em licitações, nos ramos mobiliário corporativo e residencial, projetos em Autocad 2D (DWG). Representante (Donafior e SD Design), mobiliário residencial interno e externo.

**Recebedor**

**08/2011 - 12/2011**

**Superbom Supermercados (temporário)**

Recebimento de mercadoria, conferência e contagem, análise de produtos perecíveis e validades, organização de estoque para armazenamento.

**Consultor Comercial Externo**

**10/2007 - 08/2011**

**Casa Omnigráfica de Máquinas Ltda.**

Prospecção de novos negócios na área de Telecom, propostas comerciais, agendamento de visitas, pré e pós-vendas, visitas diretas com empresários, prefeituras e câmaras de várias cidades e participação em licitações, nos ramos de telefonia corporativa e empresarial, móveis corporativos, outsourcing máquinas (impressoras e copiadoras), projetos em Auto Cad 2D (DWG).

**Vendedor Interno**

**07/2006 - 09/2007**

**Luiz Fernando Kizlek Ferreira M.E (A Pool Center Piscina)**

Venda de piscinas, todos os tipos de produtos de piscina, móveis externos entre outros atrativos para lazer, orçamentos, desenhos e encaminhamento do mesmo para fabrica treinamento com clientes para uso de produtos químicos, cadastro de clientes antigos e levantamento de clientes para novos negócios, negociações com Arquitetos e Decoradores, fechamento de caixa e auxílio em compras.

**Vendedor Interno**

**03/2005 - 06/2006**

**Casa Fácil Ltda.**

Atendimento interno, vendas internas de produtos e acabamentos residenciais, decoração de porcelanato, instruções em decoração residenciais.

**CURSOS EXTRACURRICULARES.**

- Telemarketing Ativo e Receptivo – venda Interna e externa (**Adriano Fabri Educação Corporativa**)
- Reprogramação Mental: os 03 poderes secretos para o sucesso (**SIC Ead**)
- Oficina de Informática II **Excel II (Anhanguera Educacional)**
- Curso auto instrucional Filosofia (**FGV- Fundação Getúlio Vargas**)
- Direito do Consumidor (**Anhanguera Educacional**)
- Imposto de Renda 2013 (**Anhanguera Educacional**)
- Curso de AUTOCAD 2D (**EngCad Bauru**)
- Curso de Aplicação Financeira na Bolsa de Valores. (**Conexão Consultores de Valores Mobiliários**)
- Treinamento Kyocera Mita (Copiadoras e Impressoras) - **Kyocera Mita do Brasil**
- Treinamento Alberflex Mobiliário (**Treinamento de Móveis corporativos, ergonomia com fisioterapeutas**) NR 17 (**Alberflex**)
- Curso de Informática (**Nível Intermediário - Instituto Programar**).
- Telemarketing ativo e receptivo – vendas internas e externas - (**Colégio Dante Alighieri – FIA / USP**)
- Combate a Incêndio / prevenção de acidentes de trabalho - (**Terceiro Grupamento de Incêndio Parque do Carmo**)
- Curso de Direção Preventiva e Defensiva. (**Via autódromo Interlagos e via Pública - Dow Química S/A**).

**Outras experiências:**

Telemarketing ativo e receptivo.  
Vendas internas e externas.  
Caixa.

Controle de clientes ativos e inativos.  
Atualização de banco de dados.  
Elaboração de projetos para clientes internos e externos.  
Eventos em comerciais de novos negócios.  
Projetos em AUTOCAD 2D (DWG), iniciante.  
Recebedor, conferente.  
Almoxarife.

**Conhecimento dos sistemas abaixo já utilizados.**

Sistema CRM e ERP  
Sistema SAP  
Sistema TOTVS  
Sistema Sugar  
Sistema PipeDrive