



Irwyng Pontes Fogaça

Objetivo: Comercial

Perfil


Sólida experiência como SDR, inteligência de mercado e cliente oculto. Tenho capacidade de transformar dados em informações estratégicas. Sou Persuasivo, focado em metas, abuso da criatividade, gosto de ser proativo e me sinto muito à vontade ao falar em público.

Conhecimentos

- CRM Sales Force
- CRM Microsoft Dynamics
- Big Data SIMM Neoway
- Office 365
- Sales Navigator
- Ramper
- Exact Sales

Contato

 irwyng.pf@gmail.com

 (15) 9 8104-8000
(15) 9 7402-2604

 linkedin.com/in/irwyng/

Informações Pessoais

- Sorocaba
- 26 anos
- Casado
- Filhos(as): 1
- Disponível para viagens

Experiência

JUNHO 2018
PRESENTE

Consultor de Vendas
UNIMED SOROCABA - eMedBR

Faço parte da equipe de expansão da Unimed eMedBR. Sou responsável por realizar visitas de treinamentos do sistema para os cooperados.

MARÇO 2014
FEVEREIRO 2018

Analista de GDM / SDR
MEGA SISTEMAS CORPORATIVOS S/A

Atuei como GDM nos seguimentos de Manufatura, Construção e Serviços.

JULHO 2013
- SETEMBRO 2017

Auditor / Cliente Oculto
TRACKING TRADE

Responsável por realizar auditorias e cliente oculto em campo.

Educação

2014
Curso Superior em Marketing
ESAMC - SOROCABA

2012
Curso Complementar - Vendas: Fidelize o Cliente
SENAC - SOROCABA

2015
Curso Complementar - Marketing Digital
COMSCHOOL - EAD

Idiomas

Inglês - Básico

Projeto

K2 - Inovação

Voluntário

Cefas e Super Férias