

Sehr geehrte KINTO-Partnerinnen und -Partner,

wir freuen uns Ihnen mitzuteilen, dass wir zum 01.12.2022 zwei neue Produkte einführen werden.

Der „**GAP Schutz**“ wird automatisch in jedem Leasingvertrag integriert sein und im Falle eines Totalschadens oder Diebstahls greifen. Die Leasingnehmer müssen sich nicht mehr selbst um einen GAP Schutz kümmern. Finanzielle Lücken, die zwischen einem Wiederbeschaffungswert des Fahrzeuges und dem Restleasingwert bei KINTO zu Lasten des Leasingnehmers entstanden wären, werden durch den Schutz ausgeglichen. Auf eine Nachforderung gegenüber dem Leasingnehmer werden wir verzichten. Unser Versicherungspartner ist die Aioi Nissay Dowa.

Sie können Ihrem Kunden den GAP Schutz als weiteres Argument für einen KINTO Leasingvertrag anbieten. Es muss keine separate Versicherung mehr durch den Kunden abgeschlossen werden. Aufgrund der automatischen Integration in jedem Leasingvertrag müssen Sie sich um nichts weiter beim Abschluss des Vertrags kümmern.

Die „**Verkäuferprovision**“ bietet Ihnen die Möglichkeit, in Produkt „KINTO One Standard Leasing mit/ohne Service“ eine Provision einzurechnen. (siehe Bild 1)

Im MilesWeb Kalkulationsfenster können Sie von Stufe 1 – 4 wählen.

Die Stufen stehen für den Prozentsatz, der mit der Mietberechnungsgrundlage multipliziert wird und die Provision ergibt. (Siehe Bild 1)

Der Betrag wird Ihnen in der „internen Kalkulation“ angezeigt. (siehe Bild 2)

Mit der Vertragsaktivierung wird die Provision an das Autohaus ausgezahlt.

Damit werden Sie zukünftig, neben den 50 Best of Kinto Points bei einem KINTO One Standard Leasingvertrag mit Service, auch eine zusätzliche Verkaufsprovision erzielen können.

Wir machen darauf aufmerksam, dass der Provisionsbetrag die Leasingrate des Leasingnehmers erhöht.

Im Falle einer vorzeitigen Vertragsbeendigung oder Stornierung des Leasingvertrages (unabhängig vom Grund) werden wir den anteiligen Provisionsbetrag zurückfordern.

Wir wünschen Ihnen weiterhin viel Erfolg!

