

Câu hỏi:

1. Có bao nhiêu đơn hàng trong từng tháng? (transactionID)
2. Có bao nhiêu khách hàng mua hàng trong từng tháng? (customer_code)
3. Nhóm khách hàng Nam và Nữ thích điện thoại của hãng nào nhất, lấy top 3? (dựa vào việc đếm transactionID)
4. Nhóm tuổi nào mua nhiều nhất, Nhóm tuổi nào mang lại doanh thu nhiều nhất?
Bạn có thể rút ra kết luận gì không (sử dụng field Unit để cộng số lượng mua, hoặc transactionID, chỉ lấy data từ sheet Phone_sales)
5. Top 3 sản phẩm (điện thoại) mang lại doanh thu cao nhất của từng tháng? Đưa ra insight cho business nếu có (SalesValue)
6. Nhóm khách hàng 26-30 yêu thích hãng nào? (transactionID)
7. Nhóm khách hàng 26-30 có sẵn sàng mua thêm để mua phụ kiện, bảo hiểm không? (gộp phụ kiện và bảo hiểm tính chung)
8. Nhóm khách hàng của từng hãng có mua phụ kiện & bảo hiểm không? rút ra insight. (gộp phụ kiện và bảo hiểm tính chung)
9. Nhóm tuổi nào có hành vi mua trả góp nhiều nhất? (count transactionid)
10. Hãng điện thoại được mua trả góp nhiều nhất? (count transactionid)