## BUSHIDO NIPRO 2017

Programa de reconocimiento Recursos Humanos



## CREDO BUSHIDO



No tengo poder divino;

Hago del honor mi fuerza.

No tengo recursos;

Hago de la humildad mi apoyo.

No tengo el don de la magia;

Hago de mi fortaleza de animo mi poder mágico.

No tengo enemigo;

Hago dela distracción mi enemigo.

No tengo armadura;

Hago de la benevolencia y la rectitud mi armadura.

## **OBJETIVO**





Reconocer y promover una gestión organizacional sobresaliente a través de un sistema de asignación de puntos durante el año 2017

## PONDERACION







Puntos positivos y negativos de bajo impacto

Puntos de MEDIANO IMPACTO





Puntos de ALTO IMPACTO

## **BAJO IMPACTO**





#### **ASISTENCIA PUNTUAL**

- Reuniones de Nipro entre colaboradores dentro o fuera de la oficina previamente agendadas (Lotus, correo)
- Eventos y reuniones convocadas formalmente (correo, nipronews e invitaciones)
- Se excluye a quien convoca y quien sea parte de la organización del evento

#### **ENVIO PUNTUAL DE INFORMACION**

- Reportes o información que tengan un plazo establecido previamente acordado con fecha y hora.

#### COMUNICACIÓN

- Se premiará a las 5 personas con mejor índice de llamadas contestadas y devueltas

#### **AHORRO / COST AVOIDANCE**

- Negociaciones o actividades que representen un ahorro o un cost avoidance de \$20 a \$500.



## BAJO IMPACTO





#### PARTICIPACION ORGANIZACIONAL

- Participación en concursos y dinámicas organizacionales
- Apoyo en la ejecución de eventos organizacionales (no sean inherentes al cargo)

#### **PUNTOS NEGATIVOS Shuriken**

Se le restará 45 puntos, por los siguientes motivos:

- Atraso mayor de 5 minutos a las reuniones o eventos de carácter obligatorio
- Inasistencia a reuniones o eventos con invitación obligatoria
- No envío de información solicitada (plazo establecido)
- Tener el índice menor al 50% de Llamadas contestadas y devueltas
- \*Siempre en conocimiento del implicado y jefe directo

45

## PROCESO DE POSTULACIÓN





#### MAIL A RRHH

#### Info. de la actividad:

- Descripción
- Fecha

#### Postulación:

- RRHH
- Jefe Directo
- Colaborador

#### **AUTOPOSTULACION:**

- RRHH
- Jefe Directo
- Beneficiario Actividad

Notificación Aprobación

feedback negación

Registro y asignación de puntos





## MEDIANO IMPACTO





#### PARTICIPACION ORGANIZACIONAL

- Ser parte de la planificación y ejecución de eventos y reuniones organizacionales que no sean inherentes al cargo
- Organizar y ejecutar actividades de capacitación (Instructor)

\* Notificación previa

#### AHORRO / COST AVOIDANCE

- Negociaciones o actividades que representen un ahorro o un cost avoidance de \$501 a \$2500.

#### **GESTION COMERCIAL**

- Direccionamiento de procesos (CP –otras líneas)por un valor de \$1000 a \$6000.
- Ventas de administrativos /otras líneas por un valor de \$1000 a \$6000.
- Sobrecumplimiento de las cuotas de ventas y cobros

## MEDIANO IMPACTO





#### **DESEMPEÑO**

- Cumplimiento superior al 100% de cualquier Kpi establecido (CRM, Impact training, OI, Lead Time Importaciones, )

#### CRITERIOS DE CALIFICACION DE MEDIO IMPACTO

- Beneficio directo a varios puestos o un área
- Mejora de un proceso existente
- Negociaciones especiales (Crédito y cartera , Venta, Rentabilidad) de 10k hasta 20k
- Solución de problemas a criterio de CE
- Se valida RRHH, Jefe Directo y Beneficiario



## **ALTO IMPACTO**





#### PARTICIPACION ORGANIZACIONAL

- Planificar y ejecutar planes dentro de comités o grupos que tengan actividades a lo largo del año
- Liderar la organización y ejecución de un evento no inherente a las funciones
- \* Notificación previa

#### AHORRO / COST AVOIDANCE

-Negociaciones o actividades que representen un ahorro o un cost avoidance superior a \$2501\*

\*Cifras superiores analizará el CE si se otorga más puntos

#### **GESTION COMERCIAL**

- Direccionamiento de procesos (CP –otras líneas) por un valor mayor a \$6001.
- Ventas de administrativos /otras líneas por un valor mayor a \$6001.



### **ALTO IMPACTO**

# 忠義豐

#### **PROYECTOS**

- Implementar un proyecto con beneficio y alcance organizacional
- Deberá ser auspiciado por un miembro de CE
- Tendrá que ser propuesto previamente y tener los siguientes puntos : Objetivos, responsables, plan de trabajo, cronograma e indicadores

1600 total

- Deberá tener una aplicación mínima de 4 meses
- Se puntuará de la siguiente manera:

1) Kick off	400
2) Cumplimiento 50%	400
3) Cumplimiento 75%	400
4) Verificación Final	400





## ALTO IMPACTO



# CRITERIOS DE CALIFICACION DE alto IMPACTO

- Beneficio directo a dos o más áreas
  - Implementación de un proceso
- (no mandatorio, presentado en formato de proceso y con notificación previa)
- Solución de problemas a criterio de CE
  - Negociaciones especiales

(Crédito, Venta, Rentabilidad) desde \$20001

- Se valida RRHH, Jefe Directo y Beneficiario



### PROCESO DE POSTULACIÓN





#### MAIL A RRHH

#### Info. de la actividad:

- Descripción
- Fecha
- Beneficio

#### Postulación:

- RRHH
- Jefe Directo
- Colaborador
- Beneficiario de la actividad

#### **AUTOPOSTULACION:**

- RRHH
- Jefe Directo
- Beneficiario de la actividad

Notificación Aprobación

feedback negación

Registro y asignación de puntos





## SAMURAI DEL MES





# COLABORADOR CON EL MAYOR EL MAYOR NUMERO GANADOS EN EL MES



## SAMURAI DEL MES





# MIEMBRO DEL COMITÉ EJECUTIVO que más postuló durante el mes





Colaborador que más postuló durante el mes

## CANJE CUATRIMESTRAL





Se premiara a los tres colaboradores con más puntos de cada cuatrimestre

ZEN - 禅

1700 puntos

aprox.

## SENSEI/ 先生

850 puntos

aprox.

SAN/さん

450 puntos

aprox.



## PREMICION ANUAL







3er lugar

Gift card \$400

## 2do lugar

Hospedaje nacional
2 pax
Sin transporte

# Samurái Nipro

Viaje internacional Pasajes y hospedaje 2 pax Colombia Aruba

## CRONOGRAMA





**ENERO** 

Kick off

CONVENCIÓN

MAYO

SEPTIEMBRE

DICIEMBRE

PREMIACION / CAJNE

ENE - ABRIL

PREMIACION / CAJNE

MAYO - AGOSTO

PREMIACION / CAJNE

SEP - DIC



## PRESUPUESTO





#### **Datos Importantes:**

Promedio de empleados 2017: 85 personas Porcentaje de participación 80%: 68 personas

CANJE				
Nivel	%	# PERSONAS	Valor Unitario	Valor Total
San	70%	47	\$ 35	\$ 1645
Sensei	20%	14	\$ 60	\$ 840
Zen	10%	7	\$ 80	\$ 560
Valor total por cada canje			\$ 3045	
Valor anual canjes (x3)			\$ 9135	

**BUDGET PROMOCIONALES** 

Pasaportes 180
Stickers 600
Envoltura 100
TOTAL 880

Total

\$13770

Premiación Cuatrimestral				
Puesto	Cuatrimestre	Anual		
Tercer	\$ 80	\$ 240		
Segundo	\$ 95	\$ 285		
Primer	\$ 110	\$ 330		
Valor Total		\$ 855		

Premiación Anual		
Puesto	Anual	
Tercer	\$ 400	
Segundo	\$ 750	
Primer	\$ 1800	
Total	\$ 2900	