## La cartographie des préférences

François Husson

Laboratoire de mathématiques appliquées

Agrocampus ouest

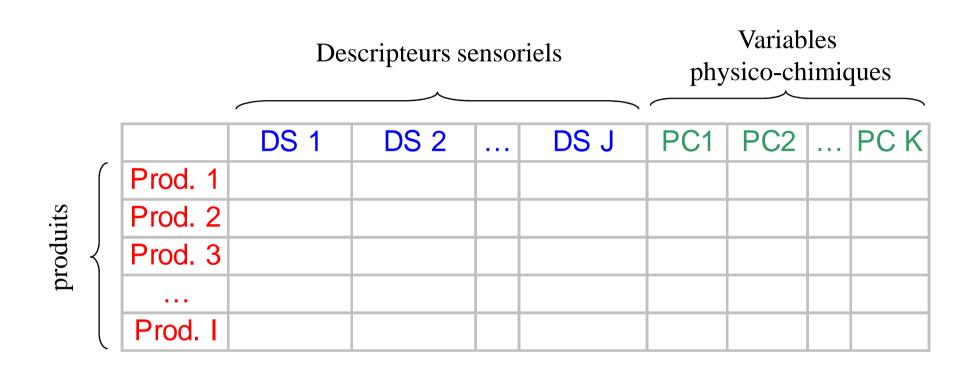
husson@agrocampus-ouest.fr

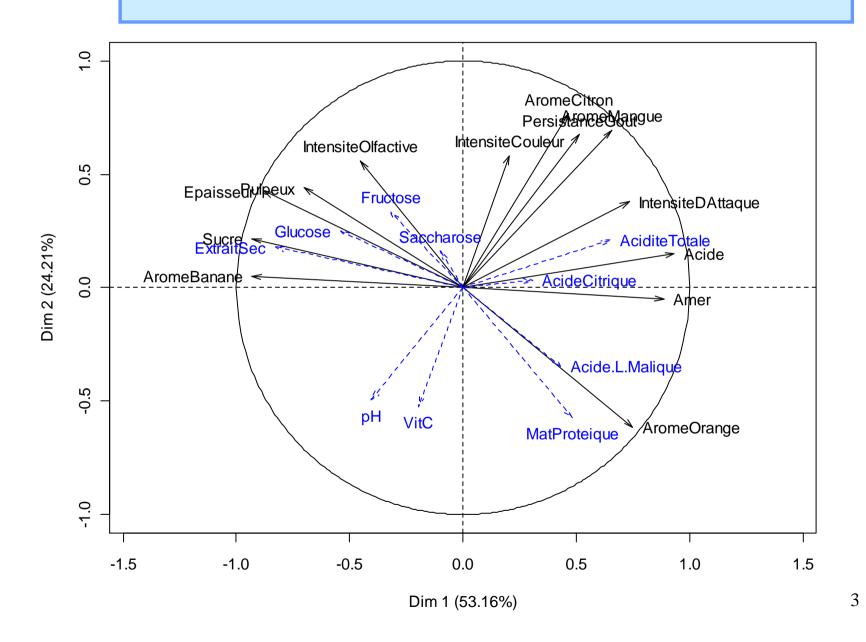
#### Pourquoi relier les données sensorielles à d'autres données ?

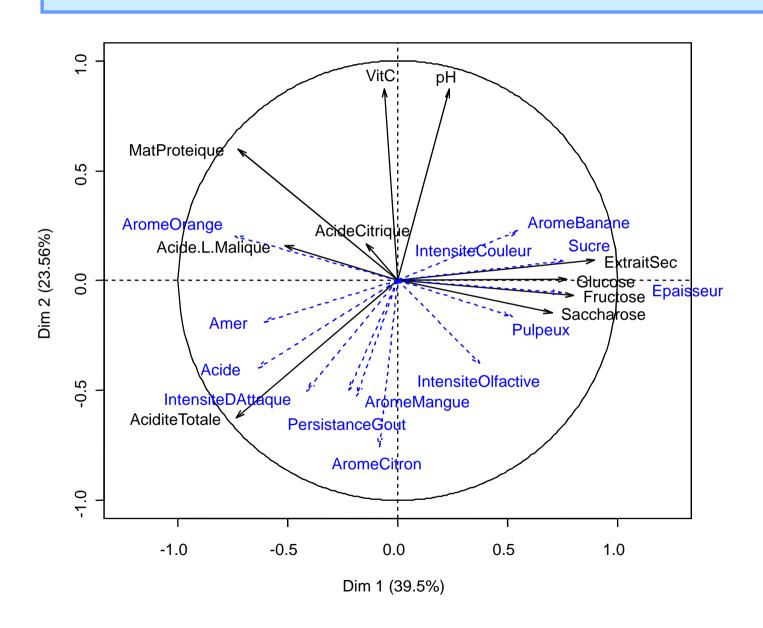
- Les jugements sensoriels sont souvent remis en cause
- Peut-on les « valider » avec des mesures « sûres » ?
- Peut-on remplacer les mesures sensorielles par des mesures instrumentales ?

#### **Comment faire?**

- Expliquer l'espace produit sensoriel par les variables physicochimiques, des variables de composition
- Comparer l'espace produit sensoriel et l'espace produit physicochimique







## Analyse des préférences des consommateurs

#### **Questions:**

- Pourquoi les consommateurs aiment ou n'aiment pas un produit ?
- Quel nouveau produit fabriqué pour qu'il soit apprécié par beaucoup de consommateurs (quel nouveau marché visé) ?

## Objectif de la cartographie des préférences

Relier les préférences des consommateurs aux caractéristiques physico-chimiques et/ou sensorielles d'un produit

Visualiser ces relations sur une carte « facilement » lisible

## Cartographie des préférences

#### Deux types de cartographie

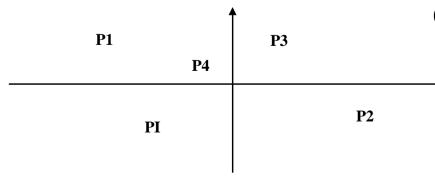
- Cartographie interne : différences entre produits fondées sur les préférences des consommateurs puis mise en relation avec les caractéristiques sensorielles et/ou physico-chimiques des produits
- Cartographie externe : différences entre produits fondées sur leur caractéristique sensorielle et/ou physico-chimique puis mise en relation avec les préférences des consommateurs

## Cartographie interne

C préférences des consommateurs

J descripteurs sensoriels et/ou physico-chimiques

		Conso 1	Conso 2	 Conso C	DS 1	DS 2	 DS J
	Prod. 1						
iits	Prod. 2						
produits	Prod. 3						
pr							
	Prod. I						



Construction d'une carte à partir des préférences des consommateurs :

ACP avec les préférences en variables actives

## Cartographie interne

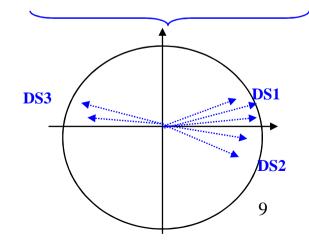
C préférences des consommateurs

J descripteurs sensoriels et/ou physico-chimiques

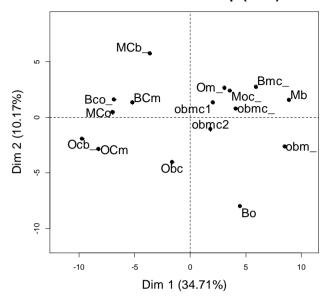
		Conso 1	Conso 2	 Conso C	DS 1	DS 2	 DS J
	Prod. 1						
iits	Prod. 2						
produits	Prod. 3						
Id							
	Prod. I						

Mise en relation avec les préférences des consommateurs :

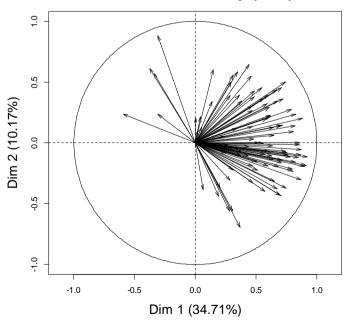
projection des descripteurs sensoriels et/ou des variables physico-chimiques en tant que variables supplémentaires



#### Individuals factor map (PCA)

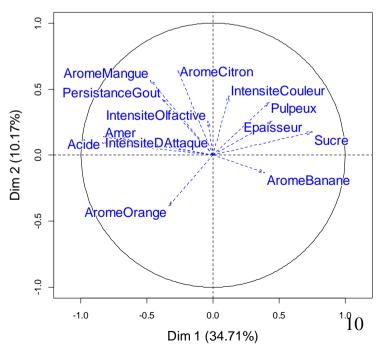


#### Variables factor map (PCA)



## Cartographie interne

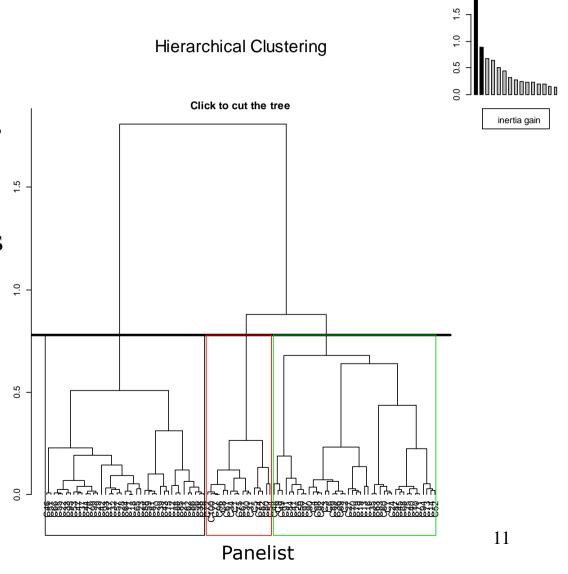
#### Variables factor map (PCA)



## Classification et segmentation des consommateurs

Segmentation des consommateurs en classes de préférence

Classification de variables ou transposition du tableau et classification des consommateurs

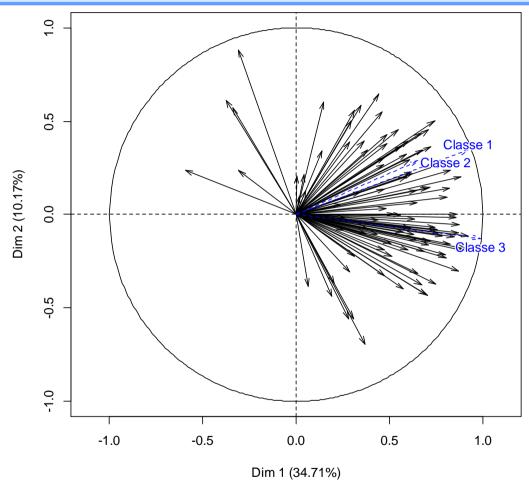


## Classification et segmentation des consommateurs

Caractérisation des classes à partir des produits préférés par classe ou des caractéristiques des consommateurs

Class	e 1 / 3											
	v.test	Mean	in c	ategory	Overall	mean	sd	in	category	Overall sd	p.value	
MCb_	4.978			6.366		4.97			1.664	2.326	0.000	
0cb_	4.766			4.537		3.53			1.654	1.752	0.000	
Bco_	4.381			5.341		4.26			1.946	2.048	0.000	
OCm	4.075			5.000		4.02			1.963	1.995	0.000	
BCm	3.851			5.439		4.58			1.547	1.850	0.000	
obmc2	3.794			6.707		5.74			1.642	2.115	0.000	
MCo	3.693			5.268		4.33			2.037	2.107	0.000	
obmc1	3.592			6.610		5.83			1.429	1.800	0.000	
Moc_	3.271			6.878		6.16			1.611	1.821	0.001	
Om_	2.931			6.683		6.05			1.369	1.791	0.003	
Bmc_	2.812			7.098		6.45			1.665	1.910	0.005	
Obc	2.123			5.537		5.10			1.516	1.706	0.034	
Mb	2.071			7.439		6.98			1.231	1.838	0.038	
Class	e 2 / 3											
	v.test	Mean	in c	ategory	Overall	mean	sd	in	category	Overall sd	p.value	
Om_	-2.344			5.118		6.05			1.711	1.791	0.019	
Во	-3.019			4.647		6.12			1.412	2.197	0.003	
Obc	-3.059			3.941		5.10			1.211	1.706	0.002	
obmc1	-3.253			4.529		5.83			1.460	1.800	0.001	
Mb	-3.553			5.529		6.98			1.913	1.838	0.000	
Bmc_	-3.835			4.824		6.45			1.504	1.910	0.000	_
obm_	-4.848			4.588		6.80			1.751	2.054	0.000	]

## Représentation des moyennes de classe Variables factor map (PCA)



Mb MCb\_ MCo Moc\_ Obc obm\_ obmc\_ obmc1 obmc2 Ocb\_ OCm Om\_ BCm Bco\_ Bmc\_ Classe 1 5.44 5.34 7.10 5.95 7.44 6.37 5.27 6.88 5.54 7.10 6.61 6.61 6.71 4.54 5.00 6.68 Classe 2 4.88 4.00 4.82 4.65 5.53 4.24 4.82 5.41 3.94 4.59 5.59 4.53 4.88 3.47 4.35 5.12 Classe 3 3.62 3.31 6.48 6.88 7.12 3.90 3.21 5.76 5.14 7.40 6.17 5.60 5.14 2.57 2193 5.81

J descripteurs sensoriels et/ou physico-chimiques

C préférences des consommateurs

		DS 1	DS 2	 DS J	Conso 1	Conso 2	 Conso C
	Prod. 1						
iits	Prod. 2						
produits	Prod. 3						
pr							
	Prod. I						

P4 P2 P1 P3

1ère étape : Construction d'une carte à partir des descripteurs
→ sensoriels et/ou physico-chimiques
: ACP avec descripteurs en

variables actives

Comment construire la carte des produits en cartographie externe?

Par une ACP

Composantes Préférences des principales consommateurs DS 2 DS J Conso 2 Conso C DS 1 **F2** Conso 1 Prod. 1 produits Prod. 2 Prod. 3 Prod. I

2ème étape : Mise en relation avec les préférences des consommateurs : régression des préférences sur les composantes principales de l'ACP obtenues à l'étape 1

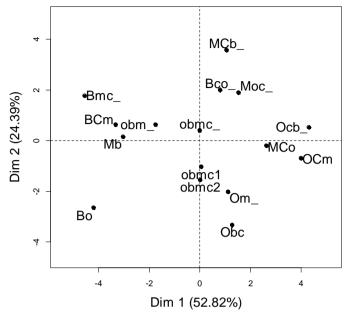
Comment relier la carte des produits aux préférences des consommateurs ?

Idée: construire, par consommateur, un modèle de régression de la préférence en fonction des composantes principales de l'ACP

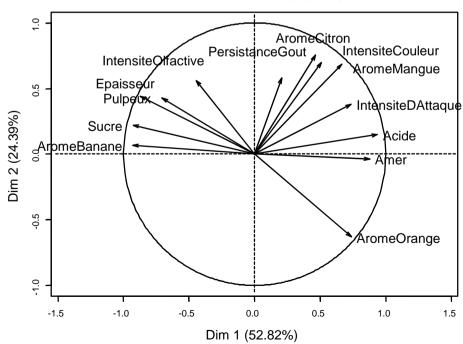
	Conso j	F1	F2
Prod. 1			
Prod. 2			
Prod. 3			
Prod. I			

Conso 
$$j = m + a F_1 + b F_2$$

#### **Individuals factor map (PCA)**

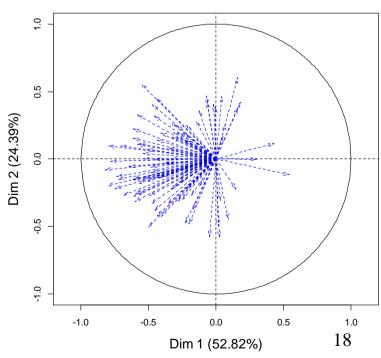


#### Variables factor map (PCA)

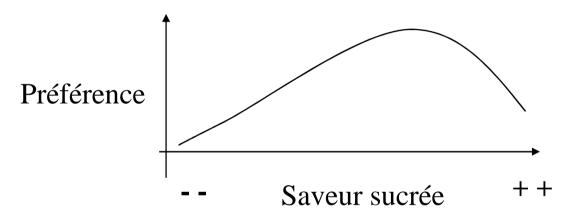


## Cartographie externe

#### Variables factor map (PCA)



Mais: préférences des consommateurs pas toujours linéaires



Produit apprécié si ni trop sucré ni trop peu

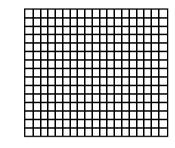
#### Plusieurs modèles possible :

- Modèle vectoriel :  $Y = m + a F_1 + b F_2$

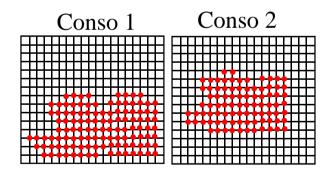
- Modèle complet :  $Y = m + a F_1 + b F_2 + c F_1^2 + d F_2^2 + e F_1 F_2$

Comment synthétiser les préférences de tous les consommateurs ?

- Discrétiser le plan de la carte de l'ACP
- Pour chaque consommateur, prédire sa préférence en chaque point du plan



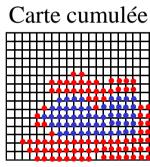
• Pour chaque consommateur, séparer le plan en zone(s) de préférence et zone(s) de rejet (i.e. pour chaque point de la carte, prédire à l'aide du modèle de régression, si la prédiction est supérieure à la moyenne : zone de préférence, sinon zone de rejet)



• Cumuler toutes les zones de préférences sur une seule carte

(i.e. pour chaque point de la carte, comptabiliser le nombre de consommateurs qui considèrent ce point comme un point de préférence)

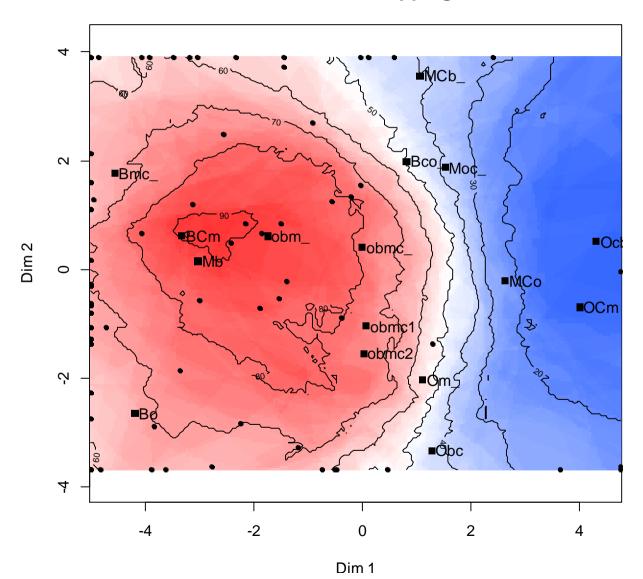
• Pour chaque consommateur, on peut aussi matérialiser « son » produit idéal (i.e. le point de la carte pour lequel la prédiction est la plus élevée) par une croix



- Zone de préf pour les 2
- Zone de préf pour 1 des 2



#### **Preference mapping**



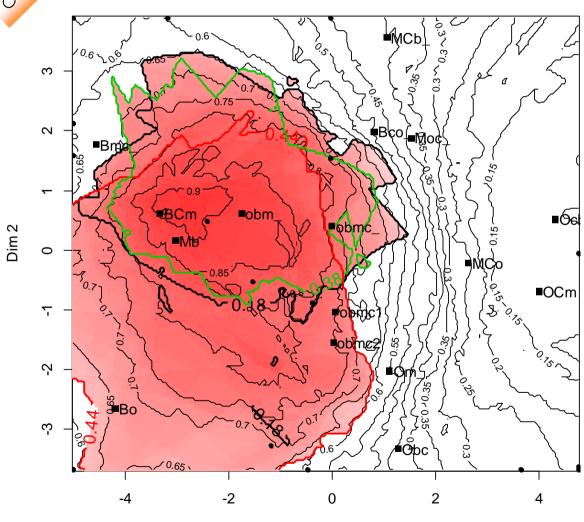
## Modèle quadratique complet

Produits BCm, obm\_, Mb plus appréciés que les autres : intérêt de la carto sur ces données ?

# carxocorsumer

## Cartographie externe

#### **Preference mapping**



Dim 1

Alliance de segmentation et carte de préférences:

Superposition de trois cartes, une par classe de consommateurs

#### Cartographie

#### Avantages de la cartographie :

• La carte a un rendu joli : ne plaît pas toujours au statisticien, mais beaucoup au marketing !

#### Désavantages:

- Stabilité des jugements hédoniques peu évidente
- Axes 1 et 2 de l'analyse factorielle pas toujours liés aux préférences
- Construction de modèle avec peu de produits peu stable : six paramètres sont à estimer à partir de I produits (I = 8, 10?), quelle est la stabilité du modèle ?