**指标点：**

**1.创新点及解决方案**

整个暑期的实习过程中，最大的亮点有一下：

①销售方案的实现就是一种创新。如以往的销售手段只能将广告和销售分离，通过寻找愿意的合作方招代理通过分批发来铺垫市场。因此刚铺垫市场难，收益率不高，效果达不到预期。但是三级营销在微信小程序中实行因扩散，边推广边销售，裂变盈利。易管理，操作难度容易！

②核心盈利计算算法；虽然不像什么高级贝叶斯，傅里叶，卷积，弗洛伊德算法高级。但是数据结构决定的问题，只能设计很好地算法设计盈利计算让服务器的空间时间消费保持在最低的状态。并且可以商业利用。我们团队实现了。

**2.工程与社会：**

在综合运用计算机工程相关背景知识和专业知识，分析和评价具体的工程实践和复杂工程问题解决方案对

①社会的影响：让微信商业发展和微商发展道路贡献一份努力，经过努力去往自己后面处于萌芽的开发团队引导便捷的道路。

②安全的影响：在计算机网络安全和避免服务器宕机问题上的解决方案尤为重要。保护用户信息和个人隐私，更重要的是不影响商业盈利问题才是最重要的。

③法律的影响：三季营销手段总共只能招三个级别的代理去盈利，超过三级就属于传销。法律上属于违法，因此坚决保持盈利保持在三个级别内。

④文化的影响：促进新疆内少数民族在电子商业中的竞争和发展，拓宽营销道路。促进哈医学发展和民众对哈医学的认识

**3.环境和可持续发展**

在实习的同事我也懂得了一下的法律法规

第一、计算机软件保护条例是关于计算机软件的呢，还有专利法对此也有规定呢，也就是说你们的这个合同不得违反专利法和计算机软件保护条例的强制规定。

第二、网络上的只是一种参考，很多地方不适用于你们，你们可以根据其具体情况来确定；

第三、你可以去找律师来帮你处理呢。你们可以约定这个软件的著作权归任何一方所有呢，如果是利用你们单位资源来获得呢，就归属你们单位所有。

而对于环境问题跟可持续反正这一块不知道该写什么。

**4.职业规范：**

在整个实习期间严格操守职业道德，对自己写的每一个模块持着稳定为主的态度，坚决把BUG保持在最低量的基本，写好每一份文档。

对于组长要求的利用别人API上的漏洞始终保持拒绝的态度，坚决不故意存漏洞。从头到尾在职业和道德规范上约束自己。

**5.个人和团队：**

团队上保持从头到尾对自己分配到的任务进行逻辑排查检测和任务工作量量化。坚决不会让自己渔翁得利。服从组织和团队的安排。

**6.沟通：**

因为此次实习我回新疆，而且从头到尾接触到的是同民族同事，因此在交流方面无隔阂，无障碍。从头到尾提升自己的人际交往能力，学会管理层的管理能力。使个人在人际交往能力和沟通能力上有了阶段性的升级。

除此之外在此次的技术调研中所用到的文档都是用英文内容，因此在英语阅读和理解能力方面水平开始变得更加稳定了。尤其在专业名词上的理解更是上了一层楼。

**7.项目管理：**

因为项目中我从头到尾接触到了新的知识，因此我对项目的概念更加好了。比如如何运用git去提交项目去让自己有个轮廓可以回头看，多人参与等。理解并掌握工程管理原理与经济决策方法，熟悉计算机工程项目管理的基本方法和技术，并能在多线程环境中应用。

**8.终身学习：**

确实外面世界是真正的精彩。没有接触过，因此感觉我接触的所有东西都觉得新鲜。学会了Git概念，RabbitMQ 和PHP的CI框架等。所以觉得自己在大学生活中接触到的更是一个基础性问题。以为大学生活学的就可以养家糊口了，发现自己错了。我要学的内容确实还有很多，小至多线程，线程池。多至MVC，各种大型主流框架。学无止境。