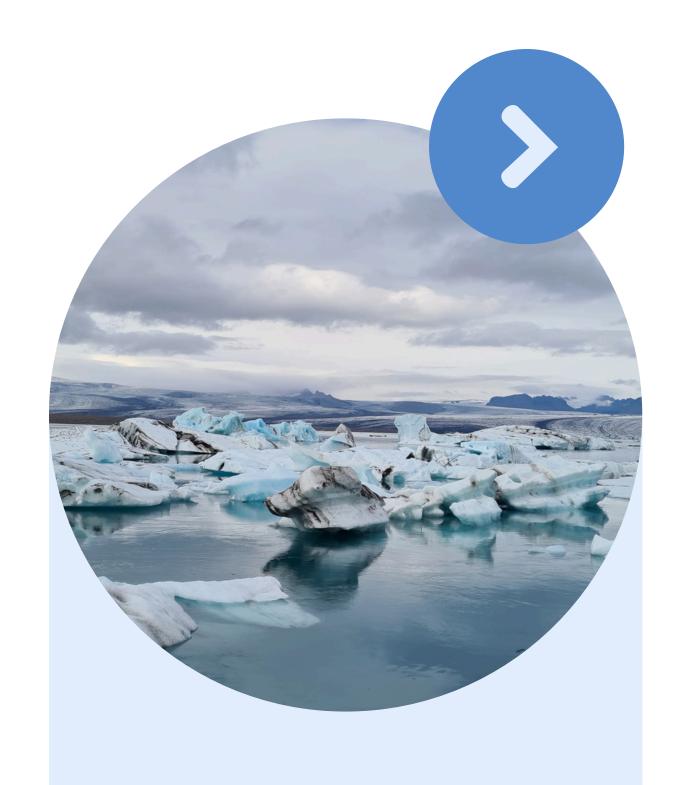
# PHÂNTÍCH RỦI RO KHOẢN VAY

**>>>>>** 





## **OBJECTIVE**

**>>>>>>>>>** 

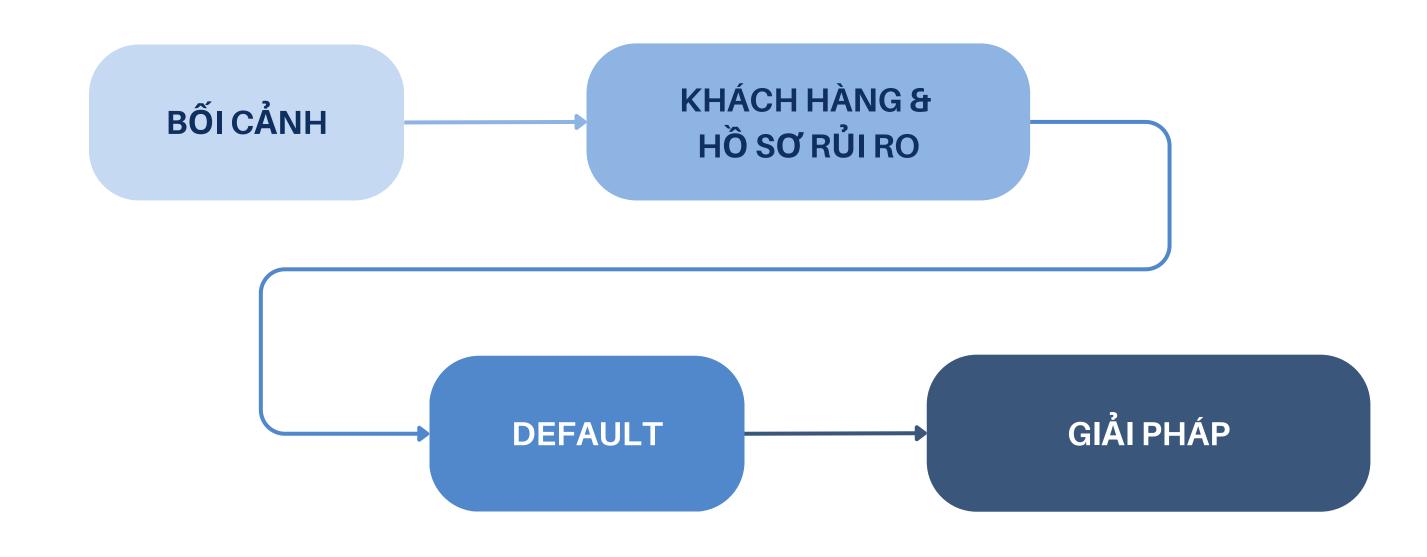
Giảm tỷ lệ vỡ nợ xuống 9% trong 12 tháng tới

## QUESTIONS

- 1. Ai là nhóm khách hàng có rủi ro vỡ nợ cao nhất?
- 2. Những yếu tố nào ảnh hưởng mạnh nhất đến default?
- 3. Chính sách nào có thể giảm thiểu rủi ro mà vẫn tăng trưởng portfolio?



## LỘ TRÌNH PHÂN TÍCH





## CHAPTER 1 \_ BÔI CẢNH

## "CHÚNG TA HIỆN TẠI ĐANG Ở ĐÂU?"



255.347

Number of loans

32,58 tỷ

Total Loan Amount

11,61%

Default Rate

13,49%

Average loan interest rate

574,26

Average credit score



Các khoản vay cho mục đích kinh doanh (Business) có rủi ro cao nhất, với tỷ lệ default khoảng 12,33%

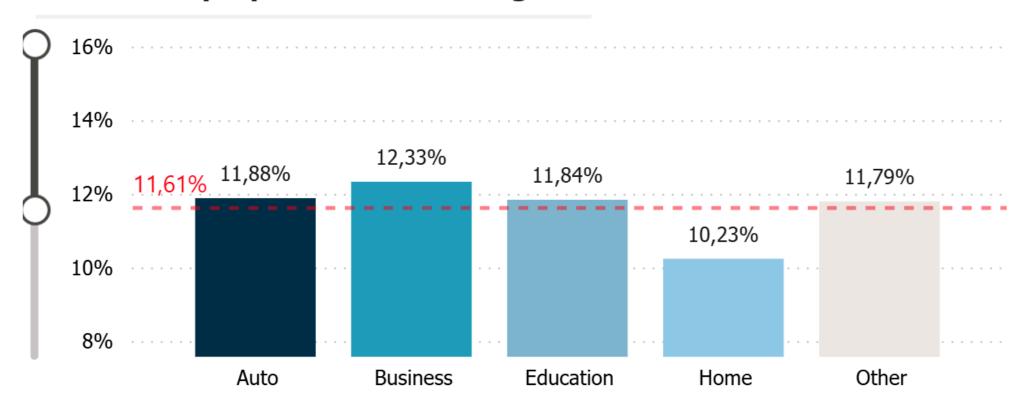
Các khoản vay cho giáo dục, auto và nhóm 'other', đều xấp xỉ 11,8%

Mục đích nhà ở (Home) có rủi ro thấp nhất, chỉ khoảng 10,23%



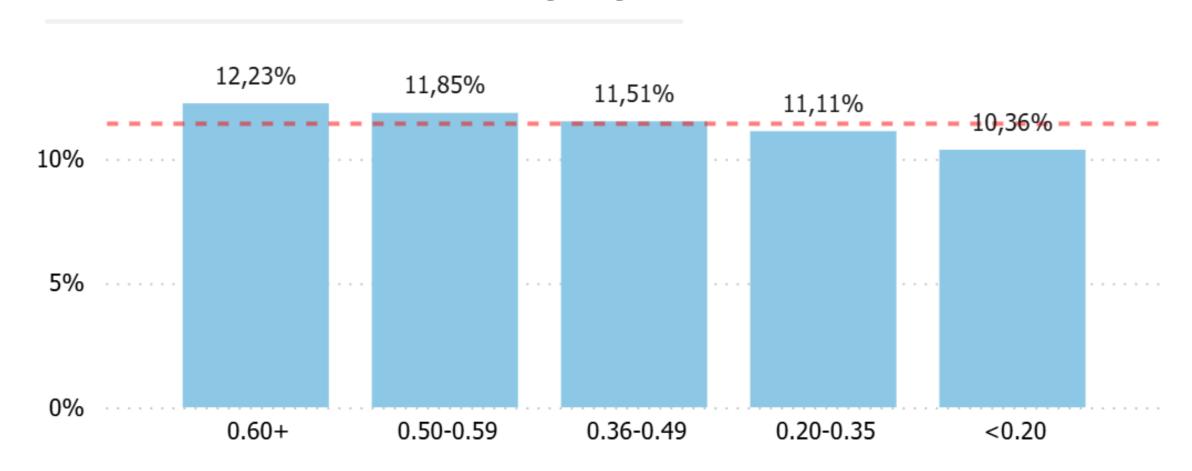
- Cân nhắc kiểm soát hạn mức đối với các khoản vay Business
- Cơ cấu danh mục thiên về Home loan sẽ giúp ổn định hơn

#### Which loan purpose carries the highest default risk?



#### How does the debt-to-income (DTI) ratio affect default risk?





DTI càng cao, rủi ro vỡ nợ càng tăng

Nhóm DTI trên 60% có tỷ lệ default 12,23%



DTI là một chỉ báo rủi ro rất mạnh

Nhóm DTI trên 20% có tỷ lệ default 10,36%



Nhóm dưới 580 điểm có tỷ lệ default 12,47%

Nhóm 800+ chỉ còn 9,81%



Credit score càng thấp, rủi ro vỡ nợ càng cao

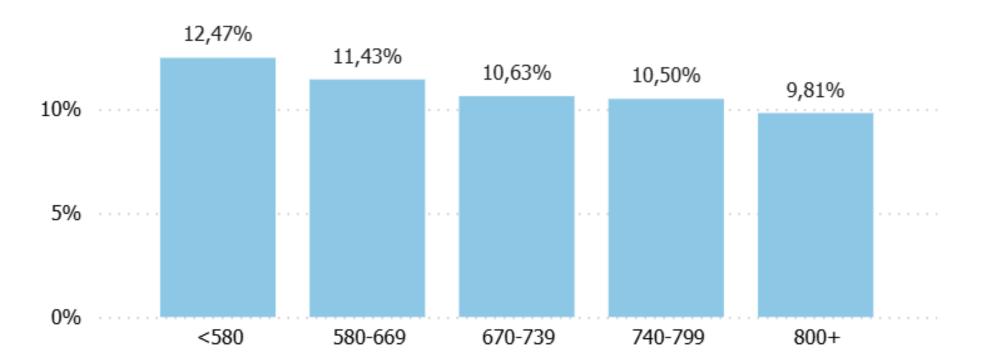
Phần lớn các khoản vay hiện nay tập trung vào nhóm khách hàng dưới 580 điểm

Nhóm từ 740 điểm trở lên lại chiếm tỷ trọng nhỏ



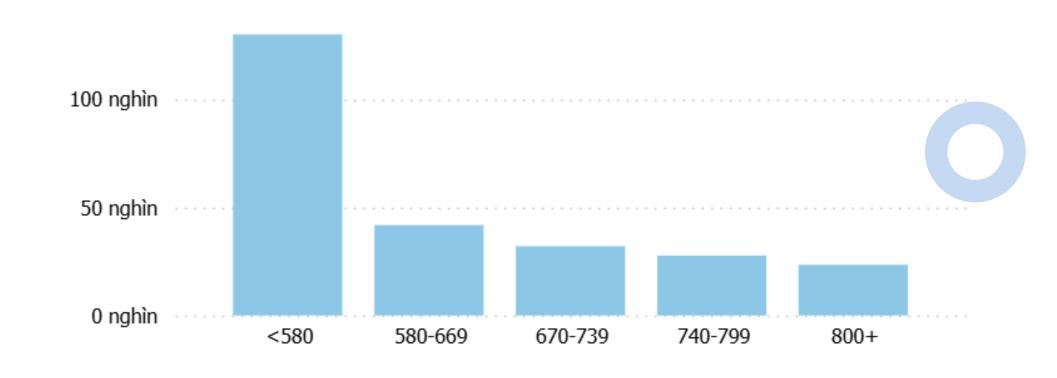
- Nghịch lý, nhóm dưới 580 điểm vừa có tỷ lệ vỡ nợ cao nhất, lại chiếm phần lớn danh mục cho vay.
- Cần giảm dần tỷ trọng cho vay ở nhóm < 580

#### Customers with which credit score range are more likely to default?



#### The majority of loans come from which credit score groups?





Chúng ta đang đứng ở vị trí danh mục quy mô lớn, lợi nhuận tiềm năng cao, nhưng cấu trúc lại nghiêng về khách hàng rủi ro, khiến tỷ lệ vỡ nợ cao và lợi nhuận bấp bênh

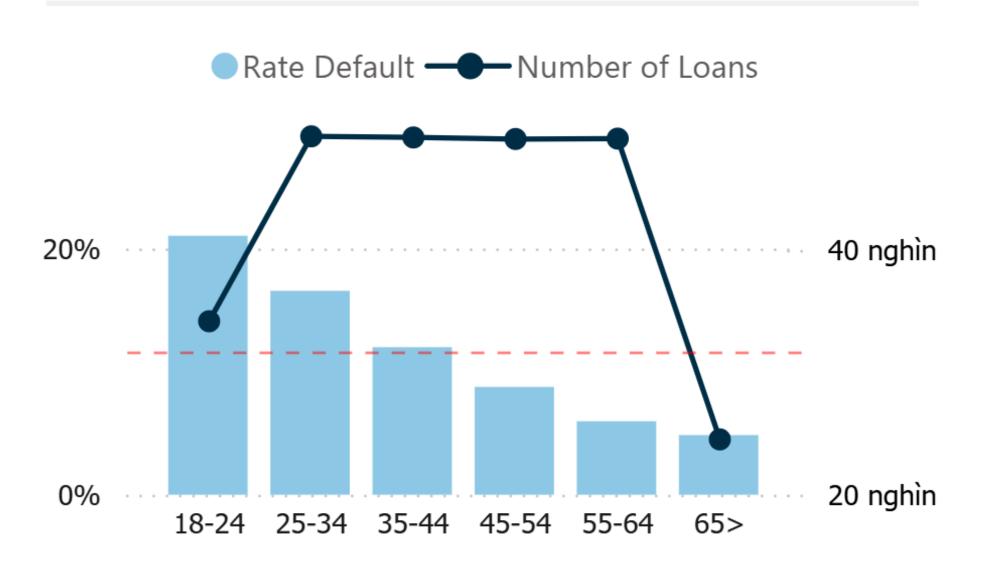


# Who? CHAPTER 2\_

# "AI ĐANG VAY VỐN?"

#### Which age group is more prone to default?

KHÁCH HÀNG & HỒ SƠ RỦI RO





Nhóm 18-24 tuổi có tỷ lệ vỡ nợ cao nhất (trên 20%)

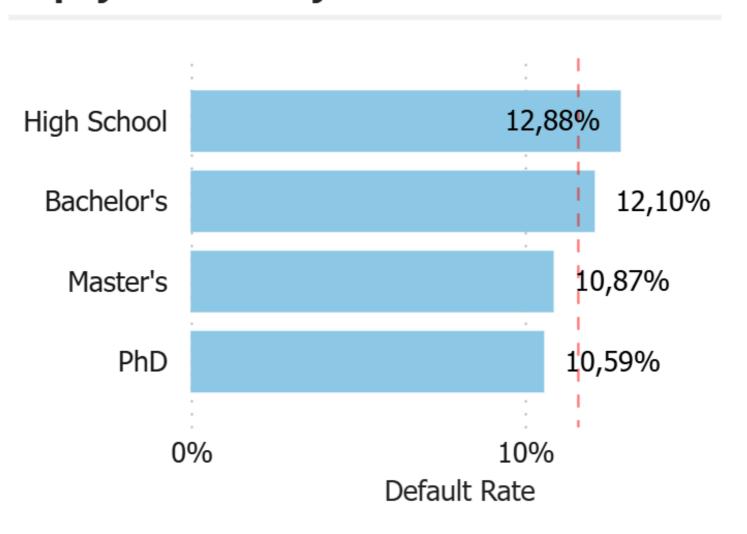


Nhóm tuổi 35-54 tuổi có quy mô lớn và rủi ro thấp



Nhóm 65+ có tỷ lệ vỡ nợ thấp, nhưng đồng thời số lượng khoản vay ở nhóm này cũng rất ít, tác động không đáng kể

Tỷ lệ vỡ nợ giảm dần khi nhóm tuổi tăng lên, có thể do công việc và thu nhập đã vững chắc









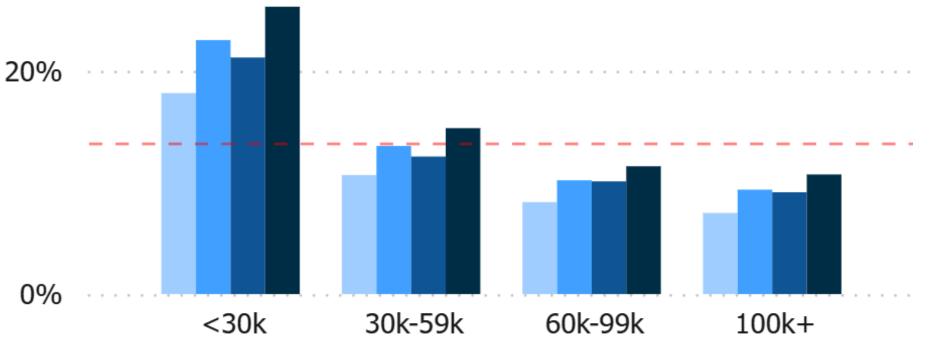
- Học vấn càng cao → Default Rate càng thấp
- Đây là tín hiệu để đưa học vấn vào mô hình chấm điểm tín dụng

## How do income and employment type affect default risk?





Nhóm thu nhập <30k tỷ lệ vỡ nợ cao nhất, hoàn toàn vượt mức trung bình





Nhóm thu nhập từ 30k trở lên tỷ lệ vỡ nợ giảm mạnh



Trong từng nhóm thu nhập thì Unemployed có tỷ lệ vỡ nợ cao nhất, tiếp theo đó là Part-time

- Income <30k là nhóm rủi ro cao nhất, bất kể loại hình công việc
- Unemployed và Part-time trong nhóm thu nhập thấp có tỷ lệ vỡ nợ vượt xa trung bình, tiềm ẩn rủi ro tín dụng lớn

## Which combination of age group and employment type carries the highest default risk?

EmploymentType	18-24	25-34	35-44	45-54	55-64	65>
Full-time	17,07%	13,97%	9,37%	7,22%	4,85%	3,80%
Part-time	22,25%	16,35%	12,51%	8,94%	6,40%	4,61%
Self-employed	20,68%	16,52%	11,71%	8,66%	5,78%	4,98%
Unemployed	24,10%	19,37%	14,34%	10,17%	6,82%	6,00%



Điểm nóng rõ ràng nhất là Unemployed 18-24, với tỷ lệ default 24,10%, cao gấp đôi mức trung bình; Ngay sau đó là Part-time



Khi tuổi tăng, rủi ro giảm ở tất cả các loại hình công việc

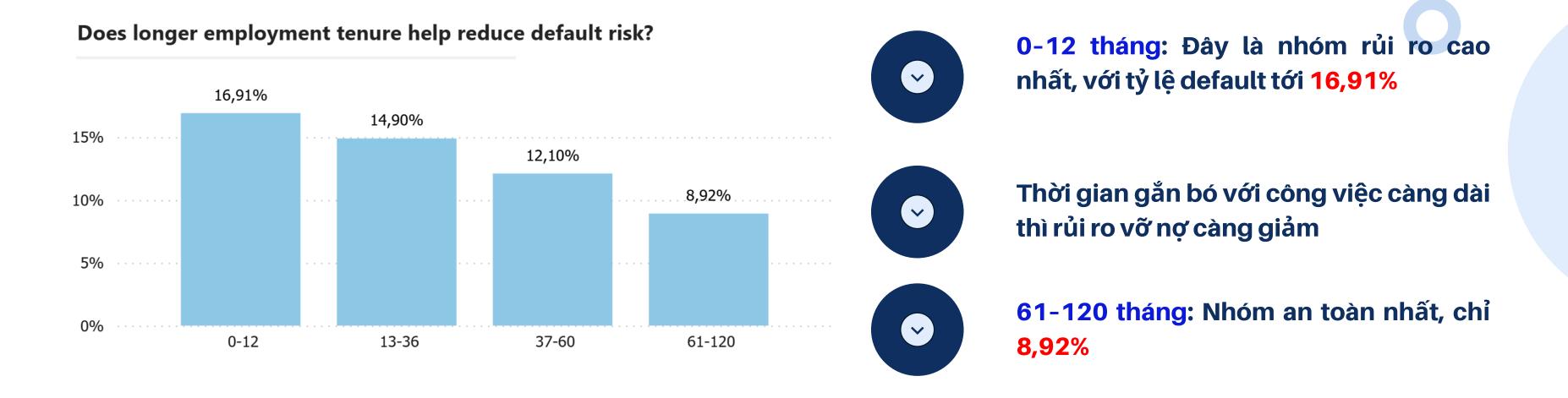


Ở mọi nhóm tuổi, Unemployed luôn rủi ro cao nhất



Ở tuổi càng lớn, vai trò của loại hình việc làm trong phân biệt rủi ro giảm đi

- Khách hàng trẻ, việc làm thiếu ổn định là nhóm rủi ro lớn nhất
- Việc làm ổn định (Full-time) là yếu tố giảm rủi ro mạnh
- Tuổi tác chính là một yếu tố giảm rủi ro tự nhiên (do thu nhập và kinh nghiệm tài chính ổn định hơn)



• Độ ổn định công việc (employment tenure) cũng là một yếu tố cực kỳ mạnh để phân loại rủi ro

Khách hàng vay vốn chủ yếu là những người trẻ, thu nhập trung bình - trung cao, làm việc trong khu vực tư nhân hoặc tự do, với thời gian công tác còn ngắn. Đây là nhóm có nhu cầu vay vốn lớn nhất, nhưng cũng tiềm ẩn rủi ro cao hơn so với nhóm khách hàng ổn định lâu năm

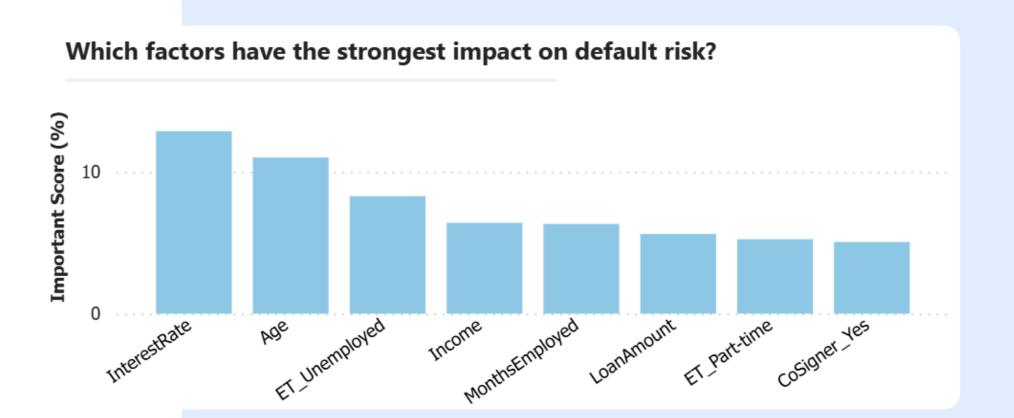


# "TẠI SAO HỌ VÕ NỢ?"

Interest Rate có điểm cao nhất, lãi suất càng cao thì rủi ro vỡ nợ càng lớn

Age là yếu tố nhân khẩu học quan trọng: nhóm trẻ tuổi có rủi ro cao hơn nhóm trung niên

Employment Type - Unemployed: Việc thất nghiệp hoặc mất việc làm ngay lập tức làm tăng khả năng vỡ nợ





Credit score càng cao → rủi ro vỡ nợ càng thấp. Score thấp = nhóm rủi ro cao nhất bất kể DTI.

Khi DTI tăng lên (tức nợ chiếm tỷ trọng cao trong thu nhập), default risk cũng tăng

Tuy nhiên, ở nhóm score cao (800+), default risk tăng ít hơn khi DTI tăng. Tức là credit score có khả năng "bảo vệ" một phần trước tác động của DTI

Credit Score là lớp bảo vệ mạnh nhất: Dù DTI cao

#### How do credit score and DTI ratio affect default risk?

DTIRange	<580	580-669	670-739	740-799	800+
<0.20	11,17%	10,51%	9,77%	9,05%	8,07%
0.20-0.35	12,13%	10,72%	9,81%	9,83%	9,47%
0.36-0.49	12,50%	11,41%	9,91%	10,45%	9,68%
0.50-0.59	12,67%	11,55%	10,56%	11,10%	10,44%
0.60+	12,98%	12,07%	11,68%	11,13%	10,39%



Khoản vay càng lớn → rủi ro càng cao, ngay cả khi lãi suất thấp. Chỉ riêng khoản vay lớn đã làm tăng gấp đôi rủi ro, so với khoản vay nhỏ.

Lãi suất càng cao → rủi ro càng tăng ở mọi mức loan

Khi khoản vay lớn kết hợp lãi suất cao → rủi ro vỡ nợ bùng nổ

Cho thấy loan amount và interest rate không chỉ cộng dồn, mà nhân lên rủi ro

## Do large loan amounts and high interest rates increase default risk?

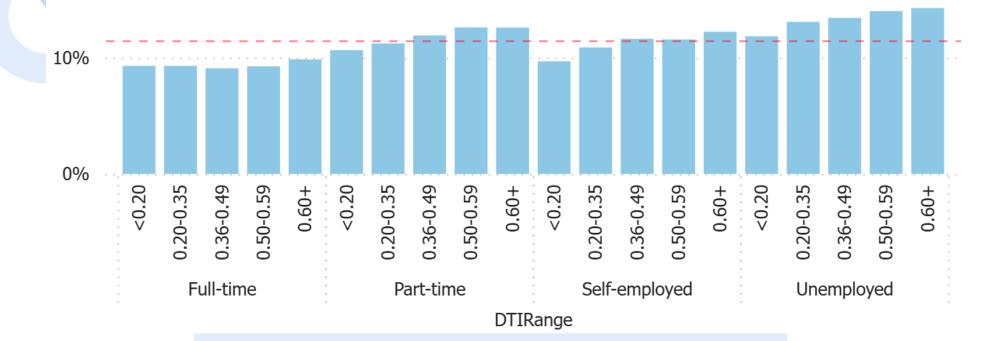
LoanAmount_Range	<8%	9% - 15%	16% - 20%	20%+
<25.000	4,11%	5,72%	9,23%	13,01%
25.001 - 75.000	4,81%	7,12%	10,48%	13,47%
75.001 - 150.000	5,74%	9,36%	12,91%	16,65%
150.000+	8,65%	12,59%	17,04%	21,85%



Việc làm toàn thời gian có tính "bảo vệ" mạnh mẽ trước rủi ro từ DTI. Ngược lại, thiếu sự ổn định thu nhập khiến default risk nhạy hơn với DTI.

DTI chỉ là một phần câu chuyện, tính ổn định thu nhập mới quyết định "khả năng chịu đựng nợ" của khách hàng

#### At the same DTI level, how does occupation affect default risk?





Họ vỡ nợ không chỉ vì vay nhiều (DTI cao), mà vì thiếu nền tảng tài chính bền vững - thu nhập thấp, nghề nghiệp kém ổn định và trình độ học vấn hạn chế - khiến khả năng chống chịu nợ giảm mạnh



# "CÂN LÀM GÌ?"

#### **Triange dinh vấn đề cốt lõi**

Nguyên nhân chính dẫn tới default là:

- DTI cao nhưng không phù hợp với năng lực trả nợ thực tế (thu nhập thấp, nghề nghiệp không ổn định, học vấn hạn chế).
- Khách hàng rủi ro cao (young, low-income, unemployed/self-employed) chiếm tỷ trọng đáng kể trong portfolio.
- ==> Như vậy, vấn đề phải xử lý trước tiên là quản lý DTI theo thu nhập & nghề nghiệp (segmentation)

### #1 Dynamic Income & Occupation-Based Thresholds

#### Income & Occupation Segmentation

 Bottom 25% thu nhập hoặc nghề nghiệp part-time/self-employed/unemployed => Max

#### DTI = 25% - 30%

- Middle 50% thu nhập, nghề nghiệp ổn định (full-time, >2 năm tenure) => Max DTI =
   35%-40%.
- Top 25% thu nhập, credit score >720 => Max DTI = 45%

#### Enhanced Income Verification:

 Yêu cầu sao kê 24 tháng, kiểm chứng thu nhập phụ (side business).

#### · Stress Test:

- Thẩm định khả nặng trả nơ khi thu nhập giảm 20%.
- **© Objective:** Giảm default nhóm lowincome/unemployed ≥40%
- >> Expected outcome: -7% portfolio risk reduction, ổn định loan book chất lượng cao

#### #2 Smart & Dynamic DTI Monitoring

#### Real-time DTI Alerts:

- Khi khách hàng vượt ngưỡng 35%-40% (ví dụ tăng nơ mới, thẻ tín dụng) → cảnh báo sớm.
- Debt Consolidation Advisory:
- Chủ động đề xuất gom nơ cho khách hàng nhiều khoản vay.

#### · Tiered Intervention:

- DTI 35-40% → tăng collateral.
- DTI >40% → manual underwriting.
- Objective: Ngăn ngừa vỡ nơ sớm, giảm DTI-driven defaults ≥30%.
- >> **Expected outcome**: Giảm risk thực tế ~5% trong 12 tháng, tăng retention.

#### **#3 Tiered Credit Growth Policy**

#### Risk-Based Pricing:

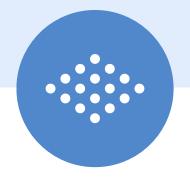
- Credit score <600 → Premium rate + collateral cao hơn.
  - Credit score 600–720 → Standard rate.
- Credit score >720 → Preferred rate, vu đãi –
   0.5%.

#### · Portfolio Balancing:

- Giới hạn exposure nhóm unemployed/selfemployed ở mức <20% tổng portfolio.
- Tăng trưởng nhóm prime (>720 score, fulltime) lên ≥35%.

#### Credit Building Programs:

- Hỗ trợ khách hàng yếu cải thiên credit score (secured loan, small-ticket loan).
- **Objective**: Cân bằng rủi ro & tăng trưởng, giữ market share mà không đánh đổi default.
- >> **Expected outcome**: Portfolio cải thiên chất lượng, tăng trưởng bền vững ở nhóm khách hàng prime.



# THANK YOU!

>>>>>



