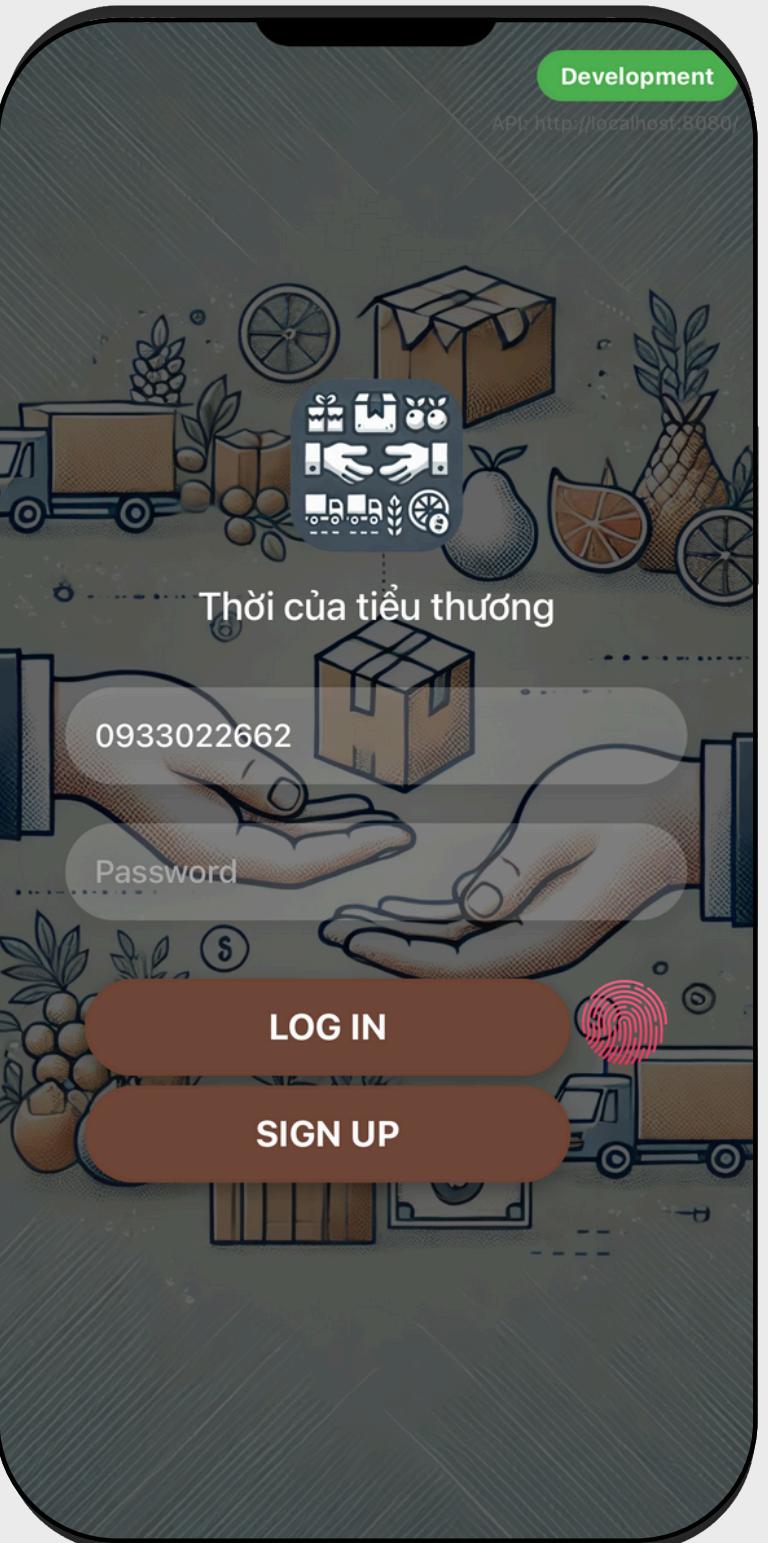




Thời Của Tiểu Thương



TRAO ĐỔI HÀNG HÓA NÊU VẤN ĐỀ VÀ GIẢI PHÁP

1. Ý tưởng xuất phát

Nhận thấy một thực tế quen thuộc trong đời sống kinh doanh của các tiểu thương (*) : có những giai đoạn việc buôn bán không thuận lợi, hàng hóa bị ế, thu nhập giảm. Khi đó, nhu cầu mua sắm của chính tiểu thương và gia đình họ cũng giảm theo.

-> Tác động dây chuyền: Khi một tiểu thương bán chậm, họ sẽ giảm chi tiêu cá nhân, từ đó làm giảm doanh số của các tiểu thương khác.

2. Ví dụ cụ thể

Giả sử một người bán bánh mì hôm đó bán chậm, hàng còn dư. Một người bán bún riêu ở gần cũng rơi vào tình trạng tương tự. Thay vì mua đồ ăn từ người khác, mỗi người sẽ chọn ăn sản phẩm của chính mình để tiết kiệm chi phí. Tuy nhiên, việc ăn lặp lại một món khiến họ nhanh ngán, và cũng không tạo ra thêm giao dịch nào trong cộng đồng.

3. Giải pháp

Nếu có một cơ chế hoặc hệ thống giúp các tiểu thương nhận biết nhu cầu trao đổi của nhau, họ có thể hoán đổi hàng hóa một cách thuận tiện. Ví dụ, người bán bánh mì đổi vài ổ bánh lấy vài tô bún riêu, cả hai vừa có bữa ăn đa dạng, vừa không để hàng hóa bị lãng phí. Hình thức trao đổi này không những giúp tiểu thương giải quyết hàng tồn, mà còn kích thích giao thương trong cộng đồng một cách linh hoạt và bền vững.



ĐÃ CÓ TRAO ĐỔI THEO DẠNG SƠ KHAI

Thực trạng

Tại nhiều khu chợ truyền thống, việc tiểu thương trao đổi hàng hóa với nhau đã tồn tại từ lâu, thường diễn ra giữa những người bán quen biết trong cùng khu vực (“nội khu”).

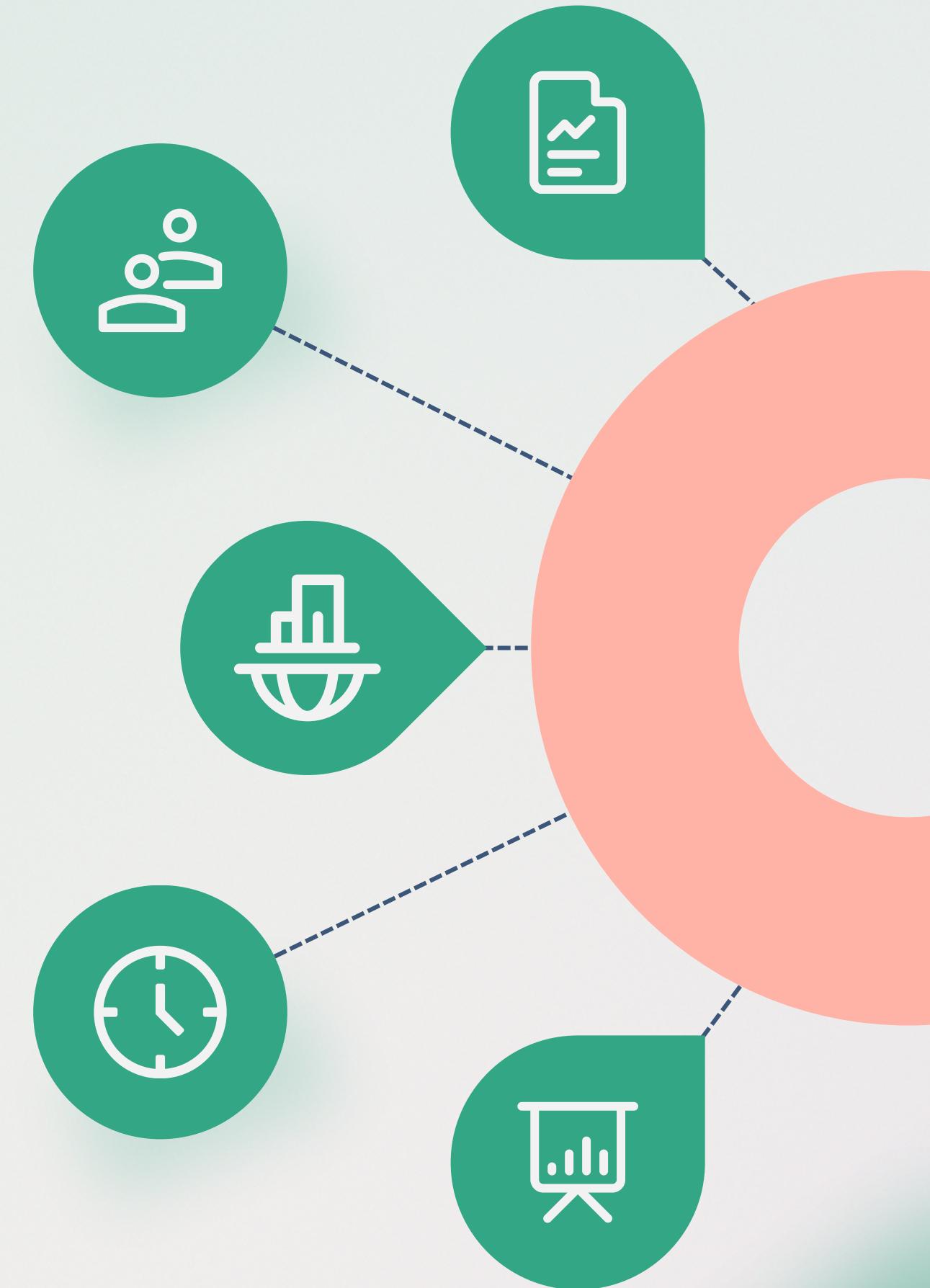
Ví dụ

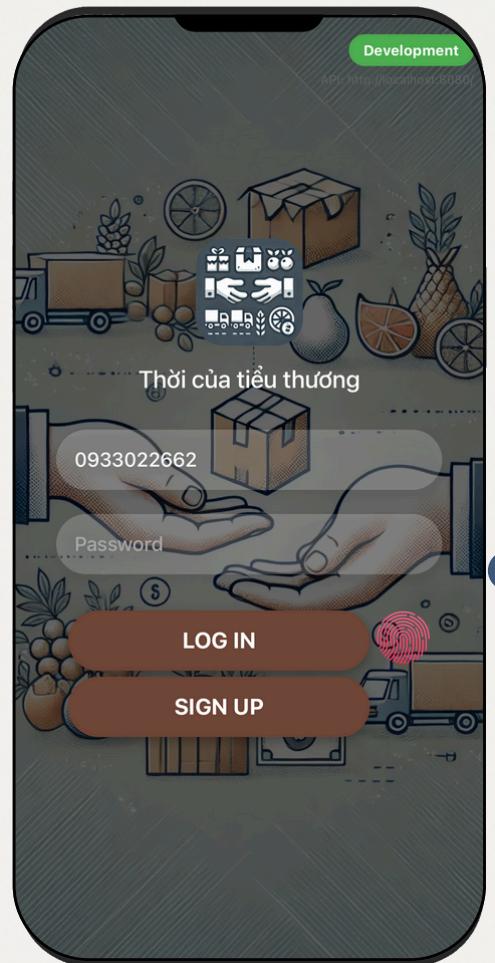
- Người bán thịt đổi thịt lấy rau củ.
- Người bán bún riêu đổi vài tô bún lấy bánh ngọt.
- Người bán hoa đổi hoa lấy trái cây hoặc thực phẩm.

Hình thức này mang tính tự phát, dựa trên sự quen biết và thỏa thuận miệng, không qua bất kỳ nền tảng hay cơ chế quản lý nào.

Các hạn chế của hình thức trao đổi tự phát

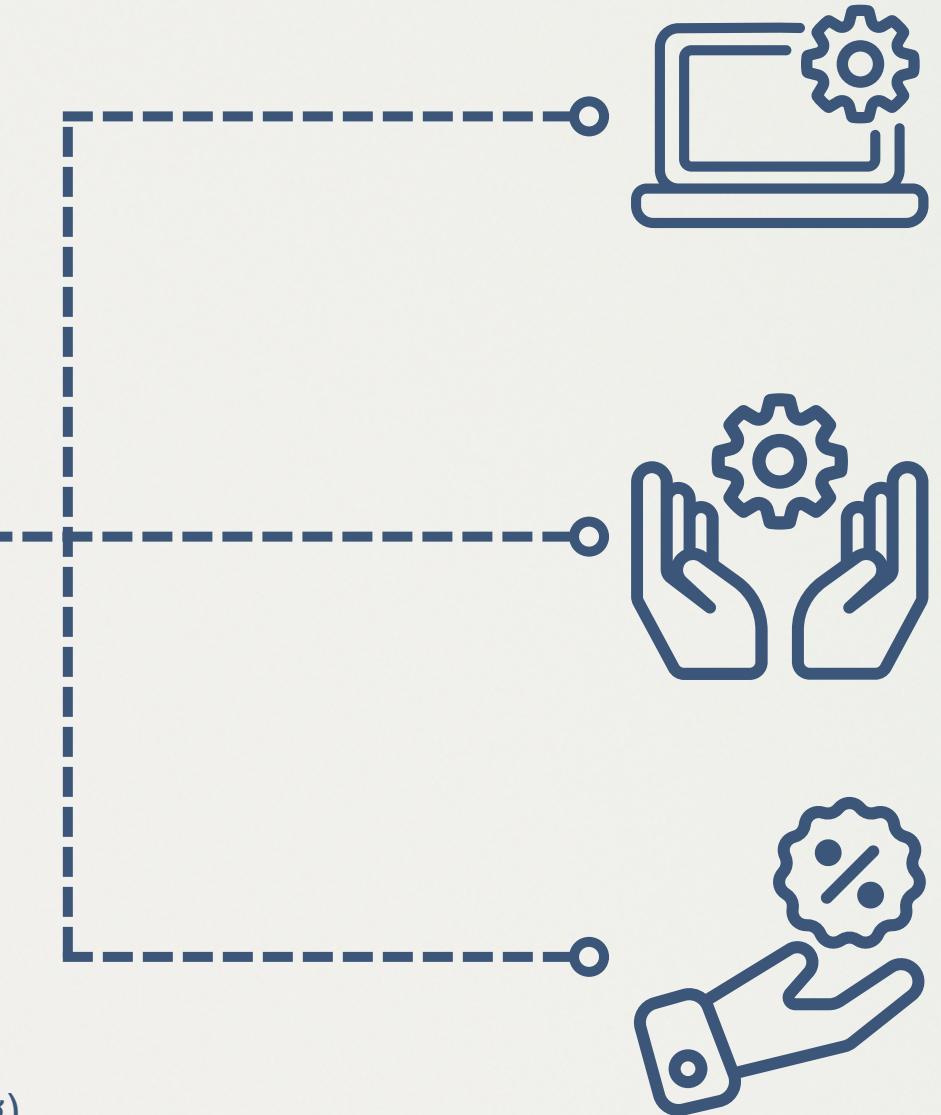
- Phạm vi trao đổi hẹp
- Chỉ diễn ra giữa những người quen trong cùng khu chợ.
- Tiểu thương ở chợ khác hoặc khu vực khác hầu như không thể tham gia.
- Không có cơ chế lưu giữ “quyền trao đổi”
- Hàng hóa phải đổi ngay lập tức, nếu không có nhu cầu thì cơ hội bị bỏ lỡ.
- Dễ dẫn tới việc đổi hàng chỉ để... “cho xong”, không đúng lúc cần, làm giảm giá trị thực tế.
- Việc định giá dựa trên cảm tính (“tôi nghĩ chừng này thịt bằng chừng này rau”).
- Thiếu kênh thông tin tập trung
- Muốn biết ai có hàng gì để đổi phải hỏi trực tiếp, mất thời gian và cơ hội.
- Không có danh sách nhu cầu và nguồn hàng cập nhật liên tục.





mobile
APPLICATION

Xây dựng một hệ thống (ứng dụng) kết nối tiểu thương để trao đổi hàng hóa với hai nguyên tắc chính



Nguyên tắc 1: Ghi nhận thỏa thuận trao đổi hàng hóa

- Ghi nhận trên hệ thống giúp:
- Tránh việc “quên” thỏa thuận.
- Tạo bằng chứng minh bạch để tránh tranh chấp.
- Dễ dàng theo dõi lịch sử trao đổi.

Nguyên tắc 2: Trao đổi trong thời hạn 1 tháng (rất quan trọng)

- Điểm khác biệt nổi bật của hệ thống là quyền trao đổi không bắt buộc thực hiện ngay lập tức.
- Sau khi thỏa thuận được ghi nhận, mỗi bên có thể yêu cầu nhận hàng bất kỳ lúc nào trong vòng 30 ngày.

Ví dụ

- Ngày 5, người bán bánh mì thỏa thuận trao đổi 10 ổ với người bán bún riêu. Người bán bún riêu chưa cần bánh mì ngay, nên họ “giữ quyền” nhận hàng và đến ngày 20 mới yêu cầu giao. Ngược lại, người bán bánh mì cũng có thể nhận bún riêu vào bất kỳ ngày nào trước hạn 1 tháng.

Giá trị mà Ứng dụng mang lại cho Tiểu Thương và gia đình họ



Đối với hàng hóa

Tối ưu giá trị hàng tồn: Thay vì để é hoặc bán lỗ, hàng hóa trở thành phương tiện trao đổi



Phục vụ nhu cầu sinh hoạt hàng tháng

Giúp họ không chỉ bán hàng cho khách mà còn biến chính sản phẩm của mình thành “tiền tệ” để phục vụ nhu cầu sinh hoạt hàng tháng của cả gia đình.



Ví dụ: Đổi bánh mì lấy cá tươi, nhưng nhận cá vào tuần sau khi gia đình cần nấu bữa lớn.

Lợi ích cho tiểu thương và gia đình

Đa dạng thực đơn và nhu yếu phẩm: Gia đình được ăn uống, sinh hoạt phong phú hơn mà không phải chi thêm tiền.



Giảm áp lực tài chính:

Một phần lớn nhu cầu hàng tháng được đáp ứng bằng trao đổi, không cần chi tiền mặt.



BORCELLE RESTAURANT

THANKS GIVING

DINNER MENU

*Celebrating the Flavors of
Thanksgiving*

