

为什么一些成功人士不享受人生，熬夜加起班来比普通员工还凶？ (非广告)

原创 九边 九边 2020-11-13 08:20



戳蓝字“九边”关注我们哦！

这个问题本来是在知乎回答的一个问题，当时随便说了几句，觉得没说透，今天拿到公号来详细说下。

首先要说，这个话题多多少少有点伪科学，因为并不是所有成功人士都不享受人生天天加班。但确实也有很多人收入家产已经很高了，但依旧天天忙得跟个陀螺似的。

而且这个话题似乎有点多余，毕竟大部分人没法随随便便成功，都是拼过来的，伤亡掉一批后，剩下的理所当然是很能吃苦的。

不过我今天显然不想只聊一般原因，咱们聊点别人说得不多的，也希望大家看完本文能有点启发。

1 虚妄的安全感

先说下我经历的一件事。我早年的一个兄弟之前被互联网大厂给赶出来了。

他跟我说在被赶出来之前，他一直以为自己很“安全”。项目按部就班地在做，该干啥干啥，突然有一天收到消息，说是产品线裁掉了，他们这些人全被合并到另一条产线去了，然后问题就在这个“合并”上。

合并后所有员工到了另一条产线都要重新安排岗位，对于那些基层干编码的小伙伴来说，这个事本身不是问题，在哪干都是干，无非是换个坑。最倒霉的就是我兄弟他们这种中层干部。

众所周知，大厂里啥都缺，但是唯独不缺领导，领导比公司的盆栽都多。所以他们这些领导到了另一条产线就比较尴尬，既没法让他们继续当领导（毕竟人家又不缺领导），也没法安排他们去编码，毕竟这些做管理的多年不写代码，编码水平跟个大学生差不多，而且让他们熬夜修bug他们心态也不太好。

不只这个问题，他们管理层工资要比基层高得多，公司不可能让他们拿着这么高工资去做编码的工作。

这就尴尬了，后来公司经过严肃讨论，给了他们两条路：

如果不降级，就去海外帮公司去开疆扩土，扩展业务，比较艰苦，要离家，要承受巨大的压力，建议优先选择。

要不就降级，去做基层员工，收入大幅削减，从基层干起，将来有管理岗优先提拔他（大厂里专用话术，跟每个人都说你在这个层级里算靠前的，下次优先考虑你），并且相信他的能力在新的岗位上很快就会有突破，blablabla。

我这个兄弟觉得气不过，既不想去海外（一把年纪了），又接受不了再回去写代码，就辞职了。辞职之后正经慌了一段时间，后来去另一个朋友的创业公司带团队了，收入少了一些。

前段时间约饭他说了两件事：

第一件就是我以前举的那个例子，美国那边很多程序员故意不升级也不涨工资，中国人趋之若鹜的“管理层”，他们死活不去，主要是因为公司出了问题，第一批裁的就是工资高产出不明的管理层。而且管理层往往没有技术防身，被赶出来慌得一批。他以前没懂这事，现在突然明白了。

第二件事是他早年有个机会去创业公司，但是觉得创业公司不太安全，随时有可能倒掉，缺乏安全感，不如去大厂稳定。

从事后的情况来看，大厂的岗位并不是稳定，而是他作为一颗螺丝钉，不知道自己的产品在市场上的状态，**自己因为无知而充满安全感。**

这也是我们今天要讲的事。

对于大部分人来说，都存在一个“虚幻的安全感”，觉得自己呆在一个安全港里，公司不会倒闭，岗位不会裁撤，市场非常稳定，每天起来都跟昨天差不多。

真实的情况肯定不是这样的嘛，最起码一点，**市场是不断波动的**，公司在市场这个大海里就跟一叶扁舟航行在波涛汹涌的大海上一样。

只是站在甲板上的船长能看到全景，并且知道明天可能是什么天气。他慌得要死，每天都觉得无比凶险，可是下边的人反倒是充满安全感。

这个意义上讲，站得越高，看得越全，越慌越痛苦。

因为不止要关心业务怎么样，还要关心到期的债务怎么办，投放的广告有没有效果，是不是有强有力竞争公司出现，剩下的现金还能撑多久，以及政策变化等等，把这些事都考虑进去，基本没人能安心睡得着。

而恐惧比其他所有动机都能让人充满动机。

很多老板看着非常光鲜，其实他们绝大部分都在踩钢丝，一步出错，几十年的积累都打水漂，这种事这两年估计大家也都看多了。大部分老板的钱都是账面上的，张三欠我两个亿，我欠李四一个亿，他俩对冲下，我有一亿资产。如果碰上今年这种百年一遇的大疫情，可能张三倒闭了，我就从资产一亿变成负债一亿了。好多老板今年一夜成“负翁”，就是这个问题。

反倒是“二代”们普遍过得非常爽，他们跟基层员工有点像，看不到全局，有种虚妄的安全感，“一代”们往往兢兢业业，加班加点。

2 所有生意都是一时的

这句话我听了很多年，一直不太明白，因为那些持续百年的企业有的是，为啥说生意都是一时的呢？

看得多了慢慢就明白了。

确实是有些企业做了很多很多年，不过都是一个动态的过程。诺基亚这个公司到现在已经搞了一百五十年了吧，以前是砍树的，后来造纸，橡胶制品，电缆，化工等等，再后来做手机，搞通信，还有其他副业，副业跟主业之间变来变去。

这个意义上说，每一个公司都是一艘“特修斯之船”，开出港之后没几天，修修补补，就不再是以前那艘了。

腾讯、阿里他们那些公司也一样，其实一直都在变来变去。前段时间跟一个阿里做预研的小伙伴聊了下，他说大公司没有“聚焦核心业务”的，因为你自己都不知道你的核心业务能持续多久。

大家都是不断地开拓新战线，在各个方向上突破，哪个有进展算哪个，每年浪费掉的钱不计其数，收购小公司，开发新产品，并且随时准备变换赛道，或者脚踏好几条赛道。如果天天关注自己这一亩三分地，迟早被不知道哪窜出来的竞争对手打个措手不及。

这个就很有点像“蜂群算法”了。蜜蜂们智商是负的，但是他们可以通过一些笨办法来搞定一些高难度操作。比如怎样找到远处的花，他们常见的一个套路就是四处出击，哪只蜜蜂找到资源算哪个，然后大家一拥而上。

大厂也一样，同时上马一百个项目，哪个成了算哪个。反正要不断地探索调整，没啥是不变的。

如果你不变，群众的口味是刁钻的，一旦出现竞品，可能瞬间就抛弃你。正如大家目睹诺基亚身上发生的事一样。

对应在我国这些年发生的事，也太明显了。这几年大佬们的沉浮跟过江的鲤鱼一样，谁要是处在风口上，谁都着急得一批，都想赶在这波机遇退潮之前把钱都赚了，别说“996”了，“007”都不是问题。

也就是说，几乎所有赚到钱的人都清楚一个道理，“赚钱的本质是信息差”，一旦你知道的东西别人也知道了，你就别想赚这个钱了。所以大家都“一万年太久，只争朝夕”，能不急嘛。

3 时间感不一样

大佬和普通人同样是开展工作建设社会主义，但是心态却完全不一样，因为工作性质就不一样。说这个之前，咱们先说个别的事。

现在有个新兴的学科，大学里不教，但是在游戏产业界却非常时髦，专门研究什么样的机制可以让人玩游戏就跟吸毒那么上瘾，好像叫什么“非物质成瘾性研究”。

这玩意到现在已经非常成熟，游戏宅男们都知道，类似《文明6》这样的游戏本来只想再玩一局来着，但是转眼就是一个通宵。我过年那段时间因为疫情在家上班，下载了两个游戏，《缺氧》和《这是我们的战争》，差点玩暴毙。尤其那个破《缺氧》，甚至拿个本子在那里算来算去，玩游戏都玩出来了高考的体验。

最奇葩的是我同事。他手底下有个小伙伴晚上熬夜玩《缺氧》进医院了，他很不理解，觉得他小弟大老爷们一点都不成熟，就也去试玩了下，结果有两周每天晚上玩到两三点，熬夜研究布水管子不好好带小孩倒垃圾遛狗，被他媳妇暴打，家庭都差点破裂了。

大家有兴趣可以去尝试下，这类游戏非常挑人，可能都玩不进去，一旦进去了，跟钓鱼、吸毒没啥区别。

为啥这些游戏这么厉害呢？

道理也不复杂，他们仔细研究了人类底层固件里的基本逻辑，做出来的东西专门直接刺激人体内那些成瘾按钮。

比如人类本身对短期刺激非常敏感，所以无论是游戏，还是电影，甚至网文，都要“千字小高潮”，也就是说网文行业里每一千字，就得搞个刺激玩意出来，不然纯粹的平铺直叙没人看。电影也是，三分钟一个小高潮。游戏基本也遵循这个逻辑，这就是为啥有“关卡”、“小boss”和“大boss”之类的统一元素。

懂了这个逻辑，大家就知道看电影很爽，网文很爽，游戏很爽，教科书非常无聊，因为教科书没法做成前边那几种好玩东东。

此类游戏还有“有限挑战”，“短期激励”，“及时反馈”和“随机奖励”等东西。

人对“反馈”有严重的依赖，做了一件事，如果迅速有反应，就会触发奖励机制，觉得非常过瘾。最明显的就是这两年比较时髦的《LOL》和《绝地求生》，放个技能就把对方干死，或者远远一枪爆头，都能产生巨大的欢乐。这类游戏往往500小时起步，也就是玩家不知不觉就能在游戏里泡500个小时以上。

而且做的事得稍微有点挑战性，大家玩游戏也有这种感觉，如果游戏本身挑战不足，很快就乏味了；如果太有挑战，类似《只狼》那种，受众也不是太大，绝大部分人都是云玩家，说起来一套一套的，其实一刀都没砍过。

现在回到主题，如果你当上了大佬，手底下有了人，就有了选择和自主性，把不愿意做乏味的事可以“外包”给别人，专注做点有挑战的事，工作的性质就变了，变得不再像社畜，反倒是有点像打游戏，刺激而不乏味。

而且赚钱多的时候，有点像玩吃鸡，枪枪爆头，状态好得不得了，有良好反馈，越玩越有。

这也是为啥我之前说，创业是条单行道，一旦开始创业，基本就回不了头了，因为那种紧张刺激、自己做决定自己收钱的欢乐成瘾性太强，创业者们基本上不可能再回格子间，听别人指令给别人做事了。

4 我们应该做点啥

其实说了半天，不是为了开个帖子专门膜拜别人，而是说了解了这事对我们自己也非常有裨益。

在我看来，有了一定的家底依旧奋战不止的，往往是一种“船长思维”，处在风口上，也意识到风险和机遇，并且去迎接挑战。

人没有不喜欢挑战的，基因里决定的，大家都爱玩游戏，本质也是“挑战适度”。有些人觉得自己是咸鱼，大部分是不小心参加了难度过高的游戏，被打击了，比如我上次去玩了《只狼》后就发誓这辈子都再不玩了。

选择好难度，适当挑战，不断提升，谁都能有个好结果。

而且我也经常说，成年人知道了社会的真相后，还是要早做准备，弄清楚有些事是在为老板凑首付，有些事是自己的首付，避免虚妄的安全感，平时就在生活中融入变化，不要虚，折腾起来。

全文完，如果觉得写得不错，那就点个赞或者“在看”吧，多谢阅读。

如果转载本文，文末务必注明：“转自微信公众号：九边”。

文末再说个事，我的第二本书前段时间又出版了，反响还不错，也是公号早期文章合集，大家如果不想买，翻翻公号也能看到。点击下方图片或者“阅读原文”还有在当当网搜索《西方博弈往事》都可以购买。

[阅读原文](#)

喜欢此内容的人还喜欢

印度因为支持俄国要被美国制裁？因为印度才是俄国真正好基友

九边

