

去年混江湖的一些心得

原创 九边 九边 2021-01-22 08:25



戳蓝字“九边”关注我们哦。

不知道为啥，总有种感觉，直到春节，今年这一年才算过完了，这不春节又快了，我写篇文章说说我过去一年的体会吧。这篇文章写完后给周围的人看了下，反响还是很不错的，都表示有收益，发出来也希望能帮到大家。

1 慢就是快

有小伙伴说我公号为啥写热点新闻内容那么少，这事也是我去年想明白的最重要的几件事之一。

我前期蹭过一段时间，效果非常好，文章阅读量冲得非常非常高，一度让我有了种好日子就这样过下去的感觉。

但这是个双向的事，内容在选择读者，读者也会选择内容。天天蹭热点，读者结构也会慢慢发生变化，那些并不关注热点、在意深度的读者就会流失，最后都剩下了只看热闹的读者。不是说看热闹就不好，只是我跟他们在一起没法进步。

我后来发现不少有水平的博主，经常蹭热点，时间长了离开热点就不会写了；更重要的是，他的粉丝结构也变了，他再转不回去了，写点别的粉丝就嚷嚷，说别写这个我们不看这个。这样博主很容易动摇，一直蹭谁都心虚，不想蹭又停不下来。

所以我果断调整了思路，给自己定了个规矩，写每篇文章，我必须能学到点啥，也能让读者学到点啥。这么搞尽管阅读量不像之前那么高了，但是整体扎实了，我自己一边写一边学，也能保持一个不断进步的势头。

我想了想我以前做过的很多事，其实沿着既有路线慢慢搞下去就可以了，但是总是因为各种原因情绪波动，患得患失，急于求成；要不就是意志消沉，太过在意被人评价，反正是最终搞黄了。多年以后一复盘，发现绝大部分搞黄的事，基本跟“心态崩溃”有关；甚至这个公众号，我放弃过一次，考虑放弃过几十次。

大家也都可以反思下，是不是大部分没做成的事，跟能力关系都不太大，主要是当时想法太过奇葩，太过急于求成，自己把自己给坑了？

我也经常收到各种批评，有善意的也有恶意的。这是没办法的事，以前这玩意挺干扰我，经常让我陷入自我怀疑；现在好多了，能把这些乱七八糟的东西都排除在外了。

比较有意思的是，从我只有200个关注者开始，就不断有人说“博主你写得不如以前了”，到如今全网几百万关注了，还在听这种声音，现在想想，确实是没办法的事，不管你做啥，都会有人不喜欢，如果太过关注负面评价，那啥事都别干了。

而且“心态崩溃导致事情被搞黄”这个逻辑到处都适用。比如有人炒比特币、白酒、电动车、光伏，从价格很低的时候就开始炒，等到这些东西价格都非常高了，他们反而没赚到钱，因为这些东西都是在波动中上涨的，大部分人随着价格的波动各种操作、各种买卖，最后看着好像折腾很多年，其实根本没赚到。

不管干啥事，都要情绪稳定，最好是么得感情。

我前段时间在知乎回答问题的时候，当时讨论的是到底能不能一辈子做技术。

突然发现个问题，其实能不能一直做，和技术赚不赚钱没关系，关键是自己的心态。因为你慢慢地会承担以下非常惨烈的痛苦：

你最好的朋友升职加薪了你没有；

你大学同学发财了你没有；

你亲戚涨工资了你没有。

这些伤害非常大，远远比“技术有没有前途”重要得多。可能你自己三十多岁干着技术，一年能赚大几十万，别人还挺羡慕，但是你的内心却很崩溃，因为你周围的人去做管理了，收入比你高；你久久没法平衡，最后对职业产生了厌倦，手里的活越看越烦人。

同理，我最近不是认识一些网文大神嘛，书写得好好的，突然就太监了，我还挺纳闷。我说那么多人等着看，为啥就太监了？原因不一，基本都是后期出现了落差，自己觉得写得不如以前了；或者被人骂了，追更的人少了，反正心态崩了。其他人觉得写得还可以，但

是作者自己经历了一波跌落，心理上维持不下去了，手里的活再也没有吸引力了，只想尽快练个小号。

所以我这几年有个感受，每个成事的大神，都得对抗无数心态上的崩溃。别人泼脏水，自己天性里的惰性，还有社会比较导致的失衡，这些痛苦更加持续、更加伤害大。

回到文章话题，当一个博主吃惯了热点流量后，这种流量本来就不太稳，情绪随着流量波动，非常不利于身心健康，而且容易陷入各种没啥道理的自我怀疑。另外，热点文章保质期特别短，也就一两天，过了就没法看了，这和我一直以来的想法是相违背的。

我以前说过一件事，我说自己干和上班有个明显差别是“长尾效应”，你在公司搞个产品出来，公司付了你工资，然后就没了；将来这个产品能卖多少钱，能卖多少年，都跟你没关系，哪怕这个产品创造出来一个巨大无比的公司，也跟你没关系。

但自己搞出来的东西自己卖的话，就有一个随机性和长尾性。随机性说的是你的作品可能会没啥效果，但是也可能会爆火，爆一个可能就能改变一生。“长尾性”说的是你今天的一篇文章，明年可能还在给你吸流量，很多文章叠加在一起，就会产生一个巨大的长尾。

人总是要做选择的。选择短期还是长期，是快还是慢，都得主动选，最起码得做到让自己不做流量的奴隶，能够静下心来研究点价值输出。

所以我后来就下决心能不蹭就不蹭，争取每篇文章我自己搞明白一件事，比如上一篇电动车，我看了几十万字的材料，找了十多个业内大神，最后反正我自己对电动车的理解上了一个台阶，也让读者有所收获。

2 价值网络

这个问题也想过很久，如果要是做买卖，到底做什么样的买卖才能又大又长久？

现在有个想法，叫“价值网络”，也就是你能提供价值——能帮到别人的东西叫价值；你还需要网络，网络让价值不断放大，价值让网络不断铺开。

这个说得有点绕，但是举个例子大家就清楚了。

最明显的是蒸汽机。这玩意其实一直都在，从雅典时代就有了，而且一直在被人改进。瓦特其实是个临界点，在他之前，蒸汽机一直在矿井里抽水，也能帮上点忙，但是故障率和笨重性严重束缚了这玩意，优点缺点一抵消，缺点占主流，导致一直没法铺开。

瓦特改进之后，蒸汽机才开始变得在越来越多的领域能提供正向价值，大家也就需要这玩意。用的人越来越多，就会被越来越多的人知道并使用，慢慢也就势不可挡，席卷全世界。改进之后蒸汽机用在了火车上、轮船上，大英帝国跑步进入了新时代。

大家做其他事情都是一样的。但凡能成的事，肯定是给别人多多少少提供点价值的，只有大家获取到的价值大于付出的时间成本，你做的这事就会跟那个蒸汽机似的有人需要。

另一件事“网络”，网络不是咱们用的这个网络，可以理解成“链接”。而是一种互相背书的关系，类似你基友用过一个东西不错，介绍给你；你用了也不错，介绍给另一个基友，说不定他就收到两次推荐了，可能更喜欢这个产品。

而且网络里有大热点，被他们推荐一次，可能顶被人一万次，类似淘宝店里经常说“薇娅李佳琪推荐”一样。还有那种奇葩事，老先生的画一辈子没人理会，突然被大画廊选中拍卖一次，于是身价暴涨。

有价值的东西会自己形成网络，这里的价值又包括很多东西，比如知识、方法论、安抚情绪什么的。

所以说不管做啥，首先第一想到的是能不能提供价值？而且是持久的那种。

如果可以，那就不断输出，慢慢让价值沿着网络扩散。

3 微小迭代

我当初刚踏入软件行业的时候，经常纳闷一个项目工程几百万行代码，大家是怎么写出来的。

后来发现这确实不是个事。如果一次性写这么多出来，确实比较麻烦，但是项目跟楼盘似的，都有一期二期三期，每次加点新功能，慢慢就变得非常离谱了。

我见过一个奇葩的项目，最早是客户担心设备过热，又不想在现场看着，于是让我们给做个小功能，一旦过热，就给客户发个短信。一个实习生总共写了不到五十行代码搞定，后来客户说要不把其他的一些故障检测也发短信提醒，这样需求越来越多，一直折腾，折腾了五六年，现在已经衍生成了一个独立的管理系统，还能单独卖钱。

其他软件项目也差不多。每年做几个月，每次加几个小功能，慢慢就变复杂了。有些软件被某个公司做了几十年，形成了壁垒，其他人想加入非常困难，比如那几个著名的数据库公司和操作系统公司。

包括我们上文提到的蒸汽机，瓦特在纽科门蒸汽机上做了改进，后来又有人在瓦特的蒸汽机上做了改进，特里维西克又在瓦特的蒸汽机上做改进，成了高压蒸汽机，用在了火车上。这玩意也是个进化的过程。

这几年我发现做产品、运动和写文章，都差不多，一开始搞个小的，慢慢往大折腾。后来发现马斯克在一个谈话类节目里也讲到这事，忘了原文怎么说的，大概意思是“微小迭代”，这对我冲击很大。也就明白了那句话，“做大事和做小事差不多”，反正再大的事，也是分成很多个小事慢慢搞。

我写文章也是，看着一大篇，如果一口气写出来确实比较虚。现在也是写好几波，先写个架子，然后再慢慢填，或者把微博里的内容找过来塞进去；一开始没法看，改几遍就成型了。

我现在也开始觉得，不管啥事，只要能分成足够小的可操作步骤，基本啥事都搞得定。

4 尾声

这些年有个感受，人可以选择自己做的事，做的事也会反过来塑造人，互相之间是一个相互进化的过程。

还是希望大家都能找到属于自己的事，能够长期输出价值。价值去创造网络，价值反过来也会塑造你。

全文完，如果觉得写得不错，那就点个赞或者“在看”吧，多谢阅读。

如果转载本文，文末务必注明：“转自微信公众号：九边”。



喜欢此内容的人还喜欢

印度因为支持俄国要被美国制裁？ 因为印度才是俄国真正好基友
九边