

# 我国的传销魔幻往事

原创 九边 九边 2022-01-19 07:06



戳蓝字“九边”关注我哦。

不久之前，张庭林瑞阳夫妇公司因为非法经营被调查，在警方发布的公告说他们公司涉嫌网上传销。最新消息说自从2021年6月有关部门就开始调查，并且因为案情非常复杂，涉事的人数特别多，足足出动了超过400人来办案，可想而知公司有多大，有多少人被坑的倾家荡产，对社会造成了多大的影响。

不过我今天不只说这个案件，把这些年来传销往事一起说一下。

## 1 传销的兴起

如果是比较年轻的小伙伴，可能对传销曾经在中国有多严重，没有一个直观的印象。

大约在进入21世纪之后，不过几年时间，各种大小传销组织几乎遍布全国各大城市。那时候很多城市都有一片区域，被传销分子大量聚集，少的有上万，最多的城市多达几十万。

如果在网上搜索“中国哪里传销最严重”，你会发现根本没有统一答案。至少有四五个城市是有力竞争者。如果搜“十大传销之都”，答案至少会列出15个。

不过要说传销得先说直销，这是美国人发明的一个销售手法。主要卖的是化妆品和家用品，通过代理加盟直接销售，以此省下了商铺房租、广告花费和销售费用，使商品有更高的性价比。参与的很多是非全职人员（特别是家庭主妇），通过入户方式推销产品，跟现在卖保险差不多。

商家省成本、销售人员获得收入、客户能买到便宜好用的东西，听起来很不错，但是因为其中多层加盟方式和商品本身的问题，使得直销很容易被骗子利用，最后成了拉人头的骗局。在70年代的美国，80年代的日本，90年代韩国，都发生过大规模的诈骗案件。

大家看过《寄生虫》没，电影里躲在地下室里躲债的那人，他就是早年搞古早味蛋糕店破产了，为了躲债藏了起来。那个古早味蛋糕店，就是台湾人发起，在韩国遍地开花，后来发生暴雷，无数人破产后身无分文。

这里要说个经常被误解的问题，就是传销和庞氏骗局也不一样，虽说两者经常混合经营。但是庞氏骗局是依靠高额利息吸引人，拿新人的钱给以前参与者提供利息。一旦新钱不够多，一下就会资金链断裂暴雷。

而传销虽然也画大饼，说如何如何暴富，**但是前提是你要能拉来下线，传销人的所有收入都是依赖下线。**

如果没有下线，那你拿不到钱，他们是名正言顺不负责的，也就不存在什么经营压力。所以传销组织很多虽然拉不到人，大家打地铺吃水煮菜，看起来惨兮兮的但是散不了。

也正是因为没有多少内爆风险，这就使得传销组织很多时候可以十几年一直做，比如天津权健那种，要不是有自媒体大号丁香医生强力举报，这种公司估计能一直生存下去。

## 2 大发展

国内直销的开始，比较公认是1990年雅芳开设分公司。接着安利、玫琳凯这些国外品牌进入，国内也有很多人开公司做了起来。一开始大多就是入户推销化妆品。这些品牌的销售并不如预期那么快，但是直销这种看起来带有“国际先进经验”的销售方式，很快被各路诈骗分子们利用。于是打着直销名号，但实质是传销的诈骗组织兴起了。

说起那时的传销，就不能不提宝岛，台湾省传销起步不早但是步子特别大。台湾最早开始“突破传统”，在销售化妆品和保健品之外，把珠宝古董甚至一些没有实物的东西，都纳入了传销，甚至天珠都被他们拿来一顿炒。我之前给大家讲过台湾诈骗厉害，那时候大家应该已经想到他们在传销方面同样很优秀，优秀是一种习惯。

传销的手法倒是不复杂，就是想办法把人找来，然后洗脑忽悠瘸了，发展成为下线，然后叫他再去拉别人。

当然了，为了写本文我专门查了不少自述，发现“专业洗脑”这事也是个技术活，话术水平极高，毕竟他们那套说辞从美国传到台湾，再从台湾传到内陆，经过反复演变和进化，已经非常深入人心。

那些讲师也是在极高的淘汰率下筛选出来的，到最后每个讲师都有一套极其成熟的话术，尽管在哪都说那一套话，但每次都会更新一部分，煽动力和洗脑力一流。曾经有雅芳的讲

师去做主持人，混到几乎全国人尽皆知。

我在几年前在销售部学习过大半年，当时集团给请了一个顶级讲师讲销售话术，他坦言他早年就在传销组织里混过，并且干到了顶级骨干，后来觉得那地方迟早出事，于是加入了销售相关的培训组织，赚的不如以前多，不过今后不用担心被抓起来。

后来吃饭的时候他给我讲过一个心法，说他们最常见的一个模式是，通过给你讲述名人们是怎样浴火重生，慢慢的把一些观念传递到学员心里，一般而言，他们这群讲师总结出来的成功人士核心心法就是：

- 1、不要脸，要脸是没法成功的，列举名人们是怎么不要脸才成功的。
- 2、不怕苦，所有苦难都是门槛，拦住意志不坚定的人。
- 3、不怕失败，每次成功背后都是一千次的失败尝试，凑不够就没法成功。
- 4、食物链顶端的都是顶级推销员，从比尔盖茨到乔布斯，再到马云。

当然了，后来又糅合了类似《秘密》那本书里的“吸引力法则”，稻盛和夫的“现场精神”，这几年的马斯克，死了的彼得德鲁克等等，还有《道德经》的一些非主流解释。

大家看出来了吧，他们这些前提都是没有问题的，问题出在用正确的观点推导出了错误的结论。

需要注意的是，他们这些思维方式本身都是对的，但最后得出来的结论却很奇怪：

你得不断去拉别人入伙，完全不要顾忌脸面，反而要锻炼自己不要脸，拉失败了也不要气馁，一次次地区拉，每次失败都是一个锻炼推销能力的机会，等到你彻底不要脸不怕苦，反复磨砺，那你迟早会成为一个顶级推销员，财富规模会大到难以想象。

并且现场成功人士显示说法自己是怎么从穷光蛋开上了库里南，告诉大家成功并不难，只要按照心法操作，谁都可以。

一个大班50个人，一套组合拳下来，总能忽悠到一大半

而且那个讲师还有个理论，他说地球上现在所有人都来自一个叫Lucy的女人，我们都是她的直系后代，所以大家的基因大同小异，几乎共享着同一套基因，所以很多想法也是想通的，最明显的，就是人的体内都有两种原始冲动：

一种是崇高的使命感，一旦觉得自己是在做一件崇高的事，就会奋不顾身，哪怕其他人看他的那个使命很搞笑；

另一种是“万里觅封侯”的雄心壮志，觉得自己是天生之人，排除万难也要富。

他们这些讲师要做的，就是激发大家这两种冲动，一旦被激发了，立刻就变得跟打了鸡血似的，彻底跟以前不是同一个人，家人都揪不回去。

所以那些洗脑观念不是每个人都接受，但是总有一些人很接受，然后就洗脑成功了。成功之后会产生一种崇高的使命感和命运感，觉得自己拿到了成功的钥匙，通往天堂的道路就在眼前，这种感觉太要命太上头，以至于别人看他们都跟有病似的，他们自己毫不在意。

咱们经常看到新闻说有人深陷传销组织，费尽全力才逃出生天。其实现实里还有很多人深陷传销组织后，亲戚朋友怎么都拉不回去，就算拉回去竟然又偷摸跑回传销组织，本质就是他们确信自己人生已经大不一样，眼中有光心中有火，俯视众生。

当然了，这是和平洗脑，还有暴力洗的，就跟《权力的游戏》里小剥皮那样，使劲折磨学员，之前好多次搞出来了命案。

比如著名的“天津天狮”，用各种理由把人忽悠进去，强行洗脑，吃大锅饭睡通铺，谁要敢跑追回来往死里打，这个组织后来破获后，判决书上写着：

2009年以来，以“天津天狮”名义进行的传销活动引发各类刑事案件2781例，除了以“组织、领导传销活动罪”定罪的案件，其他案件主要表现为非法拘禁、故意伤害、抢劫、过失致人死亡、故意杀人等，共导致155人死亡。

而且我查到，这个组织单是传销人员跳楼就死了52人，匪夷所思。好在涉案人员都抓到了。

### 3 南北分流

在2005年前后，出现了一个传销方式变化，分成了南北两派。

南派就是“好来好散”，把人找来带着四处转转，听听课，画画饼。如果不愿意也不勉强，有的组织在最后会向要走的人要“伙食费”，有的干脆也懒得要，就当是获客成本了。

这种的标准造型就像旅行团，带人去当地比较新的地方，展示当地的“光明前景”，号召你来“共同创业”，还要装模作样说这些都是政府项目，一般人不告诉他。一般一个礼拜说服不了你，就会及时止损让你走了。如果愿意加入，生活条件也不那么艰苦，大多是在城郊住。有的甚至可以租当地农民自建别墅，各种设施也基本以大学宿舍为蓝本。宣传手法以“一起赚大钱”为基础。

比较著名的是“深圳善心汇”，这个组织是典型的南派传销，集传销、非法集资、互联网诈骗、庞氏骗局为一体，属于传销组织的终极形态，而理念竟然是“共同富裕”，忽悠你花300块买一个“善种子”，买的越多，收益越高，如果你能拉下线，下线交的钱也会有一部分到你手里，利用大家的贪欲聚财。这个组织后来破获的时候已经聚了500万人，涉案总资金超过1000亿，匪夷所思。

跟它类似的是一个叫“青岛大狮”的团伙，也是用app集资，声称有国家背景，打着共同富裕的大旗让他们打钱，每月分红，如果能拉到下线还可以分红加倍，也聚集了500万人，这些人共交了70亿，属于上边那个“善心汇”的低端版本。

如果说这个组织有啥“美中不足”，那无疑是没有涉及比特币和新能源，不过其他传销组织弥补了这个不足，比如2016年湖南破获一个大案，就是传销比特币，忽悠了10多万人，累计10亿的总金额。

当然了，这些人跟最近爆出来的张庭夫妇相比弱爆了，我查了下公开数据，截至2018年9月，他们的代理商有613万人，覆盖的消费人群达4906万，他们也是发展代理，代理再去发展代理，为了降低成本，美容产品的质量一降再降。我看一些新闻说他们需要补税100多亿，不过应该很难了，有说法认为，那两口子已经把钱转走了不少。

北派的相对寒酸一些，大多会打着“集体生活”的名目，讲究“家人团队”。把人塞到整个组织里面，每天同吃同住。至于是否暴力，各个团体气质不太一样，我上文说的天津天狮，显然就是个暴力团伙。

在21世纪的前十年，传销组织发展速度飞快。其中一个原因，是当时经济发展加速，各种“一夜暴富”的故事真的在发生。这就使得传销的“画饼”看起来不那么离谱。面对这些

故事，不少人难免会想“我为什么不会是下一个”？

而且当时国内的经济加速，城市化进程越来越快。那时候各大城市纷纷开始了“新区建设”，全国各地大量新区都建立了起来。但是城市扩张的速度，比起城市人口增加却有点太快了。

这种情况使得传销组织有了合适的栖身之所。这种新区比起城乡结合部，这里有城市的配套设施（很多都比老城还好得多）；同时因为人少，监管力度也要小得多；而且生活成本要低人口密度小，各种活动开展起来更加方便。

说到这里，大家可能有个问题，这些人能赚到钱吗？

当然能了，不过跟炒股差不多，一赚七赔两平，只是往往有一个人赚钱，就足够煽动起一堆人向他学习，问题是你准备学习他赚钱的时候，他盯的其实是你的钱。

#### 4 高潮与沉寂

大约在2010-2017年，传销的规模是最大的，那时也差不多是经济最火热的时候，各种新的金融模式层出不穷。传销组织几乎是一夜之间，都打起了“资本运作”的牌子，开始了新一轮扩张。很多地区聚集了十万以上传销人员。这么多人聚集在一起，最明显的一个问题，就是对于打击传销来说，困难大多了。

首先是很多组织都互通消息，当时派出所门口，随时都有传销组织望风的。只要警察大量出动，就会有人马上报告，然后骑摩托车跟着警察随时报告位置。一旦发觉可能是朝自己来的，传销人员就会如鸟兽散，警察就算抓也大多抓到些底层人员，组织者早就跑的没影了。

更加严重的是传销人员聚集，出现了围攻对抗执法人员的事件。曾经发生多次打击传销，结果执法人员被闻讯而来的大量传销人员围堵。因为很多地方传销人员聚居在几个小区，很容易就纠结几百上千人，加上围观人员经常堵满整个路面。每次出事都要出动防爆警察，有时对峙数小时才能把人抓走。

甚至发生过警察中午被围堵，傍晚才能出来，结果夜里居然有大量传销人员聚集在派出所门口，喊着口号要警察放人。当然了，他们这么闹也是出于私心，因为他们都交钱了，如果老大被抓，自己的钱也就颗粒无收。

国家对传销的打击一直持续，然后从2015年开始，传销的热度就渐渐的降低了，以前那种十万级别聚集的情况越来越少。可以说在2018年金融乱象整治之前，传销就已经边缘化了。

说起来，在当时金融大热的情况下，各种金融理财、P2P、价值投资、“XX宝”，真的是花样百出，传销的运营方式就显得落后时代了。特别是随着网络的兴起，那种聚集上大课过集体生活的模式，更是给人“土法炼钢”的感觉，属于落后产能。

北派动不动把人强行扣留不许走，这种行为真是成本高收益低。不要说国内这个社会执法环境，就是在境外，但凡有点脑子的犯罪分子都搞网络赌博去了。敢扣人的基本只有在缅北那种“天高皇帝远”的地方（缅北其实也是网络诈骗为主）。那帮人都是绑票的路子，做的是一锤子买卖。把人扣下来洗脑发展下线，效率实在太低。

南派那种纯洗脑的稍好一点，虽说法律责任低一些。但是性价比更低，把人找来陪吃陪玩陪聊，有这个口才和话术（还要体力），干脆去打电话诈骗不好么？工作强度起码低多了，一个人拿个电话簿就能干，一天下来能打几百个。

说不定电话弄一单大的比发展十个下线还多呢。而且出了事情，通过电话联系的，被警察逮住的可能性也低得多。传销就算跑了，受害人认识你，警察抓你不要太容易。

更主要是多年宣传下来，人们对于传销警惕性高了，也就是所谓“骗子太多，傻子不够用了”。这次张庭夫妇的案子就是一个传销变种，以前在微信混，后来搞“网络传销”，以直播和网课的模式向人宣传产品。

所以这几年很明显，传销这种模式在国内开始萎缩，开启了“产能输出”之路，走向了东南亚，东南亚和印度的传销案件大量发生。很多就是骗子在国内实在不好干，带着丰富经验转战那里开辟“新事业”，不论是赌博的还是小额贷款，其中就有不少干传销的。

## 5 尾声

传销之所以能忽悠那么多人，究其原因，前些年太多人太想发财，而且身边的人确实发财的也不少，这种效应下不少人容易冲昏脑子，大家可以注意下台湾省，作为“诈骗强省”，台湾也经历了一个到处骗子的时代，这些年已经好起来了，大家都被骗了一遍，有

了警惕心，就不再好骗了。那些被骗了依旧不长心的，经过无数镰刀的猛割，基本被连根拔，台湾的秩序好了很多，于是对大陆和东南亚输出诈骗。

我国老百姓经过这么多年的磨砺，再加上政府这几年管理严格，整体好了太多。不过传销这种事利用了人性中“快速致富”的弱点，太多人知道这玩意不合法有危险，依旧乐此不疲，所以打击力度很大，依旧屡禁不止。还有张庭这种，也是服了，在抖音有一千多万粉，全天候火力全开地做宣传，甚至警方发了通告后，短视频还在一直发，有时候觉得自己依旧太年轻，没见过这场面。

只能说，这个世界坑太多，国家加强法制的同时，大家也要收敛下自己的贪欲，不要心甘情愿走入了魔鬼的圈套。

**全文完，多谢大家阅读，如果喜欢。请点赞和“在看”吧，或者分享到朋友圈。**

**如果转载本文，文末务必注明：“转自微信公众号：九边”。**

**往期回顾：台湾是怎么凭一省之力达到诈骗巅峰的**



九边

印象笔记评出2020最具收藏价值十大公众号排第四  
312篇原创内容

---

公众号

喜欢此内容的人还喜欢

印度因为支持俄国要被美国制裁？因为印度才是俄国真正好基友

九边