

特朗普就是个“诈骗惯犯”

原创 九边 九边 2020-09-21 08:30



戳蓝字“九边”关注我们哦！

长期饱受争议的TIKTOK事件终于有了落下帷幕的迹象了，多次峰回路转，今天特朗普批准了TIKTOK和甲骨文的交易，这事似乎暂时尘埃落定了，协议比一开始预期好太多。

- 1、TIKTOK美国业务继续保留，接着奏乐接着舞；
- 2、甲骨文并没有想争取TT的控制权，而是为了争取TT这个客户。**现在字节跳动继续持有TT的80%股份；**
- 3、**TT不涉及任何技术和算法的转让。**

能有这个结果，当然和TT本身在法律上没有任何问题强相关，完全经得住查。中方关键时候出手，通过“限制技术出口”，给了TT国家队的支持。此外据外媒说，TT的海外股东也通过游说美国政府和白宫，也帮忙促成了这档子交易。

整体印证了一直以来流传的三件事：

- 1、美国并不是铁板一块，可以通过拉拢一部分利益一致的人一起努力；
- 2、TT在海外的守法程度完全经得起最苛刻的严查；
- 3、在特朗普那里，一切都是套路，没啥不能谈的，打就是为了谈。

这事最伤心的，无疑是扎克伯格。

前期美国说要封禁TT的时候，最慌的就是TT上的大小博主们，他们经过长期不懈努力，翻跟斗搞怪秀翘臀，好不容易攒了几十万粉，正准备变现带广告，突然间飞来横祸，说是TT在美国混不下去了，你们想象下广大博主们什么心态？

所以大规模向另一个替代APP转进，也就是facebook新推出的那个山寨货，博主都在主动引流，已经持续了一段时间了，这不突然间峰回路转，说是TT可以继续混下去了，博主们也就宣布不再搬家了，毕竟TT的好用有目共睹。

如果大家和我一样保持双进程，也就是既使用国内的互联网软件，又使用国外的，就知道国内的主流互联网软件（除了某度）都做的实在是太好了。

甚至用一段时间推特，会觉得微博都不那么讨厌了。扎克伯格之前在乔治城大学演讲中说，世界十大互联网巨头中，以前都是美国的，现在中国公司占了六个。从软件易用性角度来说，一点也不奇怪。

所以TIKTOK的用户体验要比小扎那个好太多也正常，扎克伯格一直想搞软件取代TT来着，不过难用的跟狗一样，已经搞废一个了，现在这个是第二个，本来想趁着这次机会来个大爆发，估计也就那样了。

不过这件事，最明显的透露出一个迹象，特朗普是个标准的诈骗犯。

1 啥是诈骗犯

所有的诈骗都要先创造一种氛围，可以称之为“势”。

这玩意最早应该是出自《韩非子》，他不是主张“势、法、术”嘛，我之前看过一个例子，正确描述了这是个啥玩意。

比如说你是个HR，你不希望员工们互相讨论工资，但不可能天天看着大家嘛，怎么办？

最好的办法就是不动声色把两个讨论工资的人开除掉，也不告诉大家自己是怎么知道的，这样大家就会觉得这个HR不简单，慢慢也就不愿意聊了，或者不是关系太好，不会信任同事以至于把工资告诉他。这种情况下，HR就建立了一种势。

把这个逻辑推广下，一般那种高级诈骗犯，每次出现都是带着几十上百万元的名表，开着几百万豪车，住在千万豪宅里，喝着顶级红酒，然后把这些统统发在朋友圈。

让看到他的人无形中就觉得他非常牛逼，非常成功，既然是成功人士，他说的话自然是有道理的，他指引的道路自然是康庄大道，把钱给他，让他带领自己发财，有问题吗？

其实绝大部分人不知道，他的名表可能是一千块买的高仿，顶级豪车展一天也就几千块，豪宅可能拍完照就撤了，顶级红酒连那个瓶子都是假的。

但是无形中就形成了这么一种“信任力”，让你不自觉地听他的话，他说啥你干啥，公安民警都拦不住。

此外很多人头上顶着什么学者教授的头衔，或者其他牛逼名号，一顿互喷，大家可能并不懂他说的对不对，甚至觉得他说的明显有点反常识，但是一看头衔，顿时就觉得原来是自己的认知有问题，进行一番自我批评。事实上很多学者蠢得要死，他们能爬上去，唯一的原因就是摊了个好时候。

理解了这几个例子，大家也就明白了，“消息灵通的HR”，“炫酷朋友圈”，“牛逼头衔”，很多时候就是为了制造一种“势”，你一旦受这玩意影响，不自觉地倾向于相信他说的每一句话。

这也是为啥一些成功学大师，在线下取得了重大进展之后，把业务搬到了线上，准备在社交软件上再接再厉，往往效果奇差。

可是问题是这类视频一旦搬到网上，就缺了现场那种山呼海啸般的热烈场面，每次导师说出“听懂掌声”的时候，没有了那种掌声，刚才的那番话说服力自然就弱了很多。所以网上的野生“成功学大师”明显少了，都跑去线下忽悠去了。

特朗普其实就是这么个套路，他在当初做商人的时候，就学会了这招，把自己塑造成了一个先知类型的人物，到处精心包装。

人设弄好了，相当于在朋友圈把豪宅豪车名表塞满了，这时候对手如果不明白你的底细，很容易被你给弄晕，你说出来的话，对手情不自禁都信了，这时候再压价，事半功倍，川总把这玩意称为“极限施压”。

大家看出来了吧，这也是为啥你连菜价都讲不下来，川总可以把飞机的价格讲下来，因为他会创造一种错觉，让对手觉得他牛逼轰轰洞察一切。你如果能让卖菜阿姨相信你能决定他们家的拆迁工作，说不定她也会免费塞你一把韭菜。

2 虚实之间

川总当上美国总统之后，这个玩法玩的越来越过分。

当商人那会儿，就没人清楚他到底有多少钱，有人说他富可敌国，有人说他是个败家子，但是这些不重要，只要有人相信他富可敌国就可以了，他和相信他的人做生意。

当上美国总统后，这下好了，谁都知道美国的各方面实力雄厚，都不用装了，所以四处玩诈骗。今天威胁这个，明天威胁那个，只不过有时候效果不太好。这就奇怪了，怎么会发生这种事？

FOX的一个国际问题专家有个解释说的非常有道理。

他说两个公司的领导谈判的时候，发生僵持，如果让步能带来利益，可能其中一方就让步了。

但是国家不一样，看的不只是利益，还有政治影响，本国老百姓的接受能力等等因素。

这倒是有点像"五四运动"，中国在巴黎和谈上争取到的权益尽管算不上多美满，不过如果签了，倒也赚到了，肯定比不签强。但是签了就是丧权辱国，老百姓不接受，后来赴法开会代表和政府没法担责，最终没签字签字。

在中东问题，伊朗，俄罗斯等问题上也是这样，川总一再使出极限施压，但是效果非常差，因为这些国家都是寡头政治。他们的领导在遭遇施压的时候不但不能屈服，必须顶住压力反击回去，哪怕是象征性的反击，就是不能虚，虚了今后就没法领导国内群狼了。

所以川总在位期间外交是一团糟，也跟这个有关系，逼着盟友们交保护费，压着那些不太好打交道的国家低头，不是自己找不自在嘛，所以今年年初炸死了伊朗的情报头子之后，发现伊朗人还是没屈服，也就不再折腾伊朗了。后来的事大家也都知道，继续找中国公司的麻烦。

先是华为，又是TT。

操作其实如出一辙，都是先反复查，看看能不能查出问题来。之前出现过往死里查法国公司，后来真的查出来点问题，然后揪着这点事没完没了。对待华为和TT也都一样，一直查，后来实在是查不出问题来，干脆拿国家安全说事。“国家安全”这个理由有个好处，不需要解释，就这么霸道。

并且对TT放出来狠话，"要么关门要么出售"，明显是想空手套白狼。

大家当然知道他确实有这个能力，这种情况下，"势"已经到位了，只需要开出自己的条件，对方就得接受，前期的事情大家也都看到了。

不过很快的，中国这边出台了禁止出口技术的文件，这种情况下，"出售"这个选项也就被堵死了，并且中方暗示了某种决心。这种情况下，眼瞅要成双输了，显然不是川总想要的，事情有了新变化，也就有了如今的局面。

不过川普继续发挥"诈骗犯气质"，既然没能完全空手套白狼，那就忽悠下美国老百姓，随手拉一波选票，**今天说是TT交了50亿美元罚金，这个根本不存在**，过过嘴瘾，反正美国老百姓估计也懒得去求证。

他还说TT是一家美国公司，跟中国没关系。这个就更扯了，我们上文说了，**字节跳动持拥有TT 80%的股份，甲骨文和沃尔玛只是花了1000亿买走了20%的股份，他俩对TT没有控制权。**

至于川普说的TT会提供25000个工作岗位以及几十亿税收，数据不知道是哪来的，大概率是编的。不过既然TT在美国混，税肯定是要交的，也得雇佣美国工人，属于部分事实。

而且吧，税收不是罚款，可能是川普觉得今后几十年的总税收，往多吹倒也没啥问题。**税收这东西，交的越多，说明字节跳动在美国赚的越多**，赚的还是美国人的钱，能做到这一点，也算是中国企业海外开拓的标杆了。

从这件事上也能看出来，现在川普在其他的一些苛刻的要求，比如往死里逼华为，可能也不是川总真实的目的，真实的目的是你这边的出价，如果出价合适，没啥不能谈的。

3 前路坎坷

现在的局面整体来说用一个字来形容就是"难"，不过"难"不是借口，而且不会因为难就不继续混下去了。

大家可以注意下，生活中那些碰上什么事一直在强调"不可行性"的人，大部分混的不咋样。

因为生活中好走的路从来都挤满了人，这条路上的人自然也只有个平均收益。只有那些几乎所有人都觉得走不下去的路，才会呈现爆发性收益，我们可以称为"绝境收益"。

再说了，如果想搞死一个国家的工业，最好的办法是"倾销"，也就是低价向那个国家卖工业品，让他们本国做这行的企业都倒闭，正如英国对印度做的，美国当初对民国做的。现在做的最好的，是微软，通过不加限制的Windows盗版"倾销"，彻底摧毁了我国的操作系统行业，这也是为啥前几天比尔盖茨站出来反对"对华芯片禁令"，长期看来，这步棋没有任何胜算。

"盗版"这事就是倾销，好处是可以免费用，毛病也很明显，大家开开心心没羞没臊把自己的产业给毁了。

封锁这种操作唯一有效的就是针对那种没有市场的国家，比如前苏联，计划经济嘛，没有国内市场，所以缺乏"内源性动力"，尽管德国法国一直在跟苏联做买卖，但是苏联消化西方技术非常差。

美国这种封锁另一个市场经济国家的操作从来没成功过，当初拿破仑封锁英国，后来拿皇的盟友们没有一个不和英国做买卖的，最后拿皇自己的人偷偷跑去跟英国做买卖了，**市场就有这个伟力，它和生命体一样，会自己突围。**

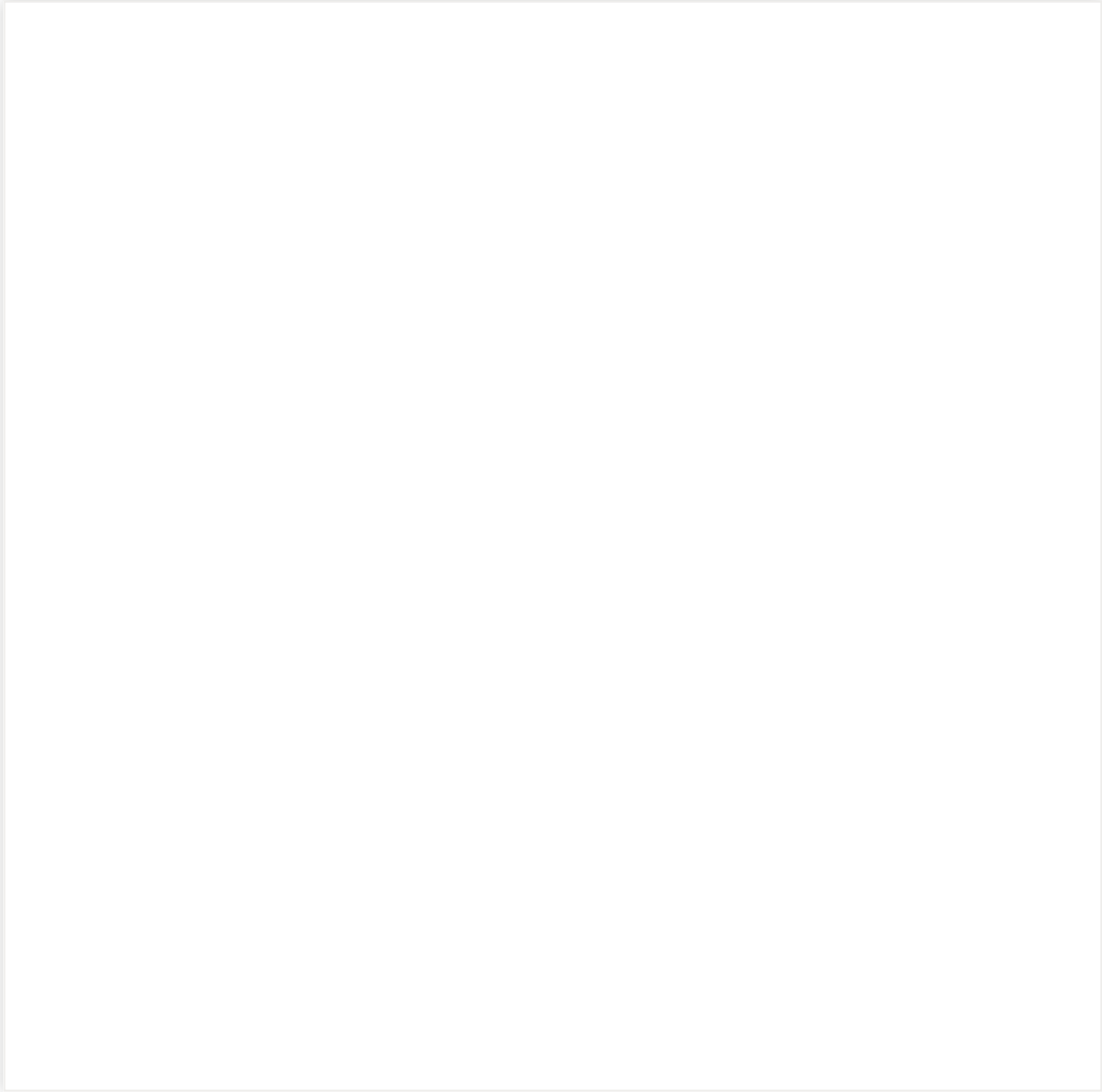
市场只需要用高额的利润形成价值洼地，去吸引那些有资源有能力的人去解决问题，毕竟"犯法的事有人干，赔钱的买卖没人干"，到最后总能突围。

这件事也教会我们，既要学会利用舆论，又要学会斗争求生存。

从正式禁令生效以来，TikTok立即发了再次起诉的声明，而且提交到了更有说服力的华盛顿的法院，一大群TT用户在网上发起了抗议活动，人数涨得很猛，两三个小时募集到近6万人参加，加上推特上的反对声音此起彼伏，舆论声势很大，特朗普不得不面对，能找到台阶下不容易了。不过还是本性不改，硬说成了自己的胜利，这倒是很"懂王"，嘴上从不吃亏。

美国内部也并不是铁板一块，内部利益诉求千差万别，"爱国"这事绝对是他们思考最少的。所以我非常不喜欢那句"美国人已经达成了共识"，事实上很少有共识，钱是资本家的唯一共识。

而且我觉得中国不会像美国一样无端打击美国企业，可能用别的方式反击，毕竟“自由贸易”这杆大旗属于“秦失其鹿，天下共逐之”的那只“鹿”，这种需要几百年才能树立起来的名声中国肯定不会像特朗普一样败掉，用国家强力修理一个具体公司，我国干不出来（谷歌那个事其实李开复有解释，大家可以看看，说白了，谷歌是不愿意遵守中国法律退出了，TT是愿意遵守美国法律的，还是被搞了又搞，这事美国不占理）。



4 尾声

我也相信一点，等川总下台了，后续的美国总统慢慢会重新走回到**法制**这个大旗下，耍流氓也要走法律程序，毕竟玩诈骗这种事一时爽，损害的是长期的利益。

也不复杂，大家都觉得你是个体面人，讲规则，有信用，才用你的货币，去你的地盘上做买卖。如果你持续不要脸耍流氓，玩诈骗，一开始能产生巨大的收益，毕竟这种操作相当于把美国两百多年的信用变现了，但是长期怎么办？

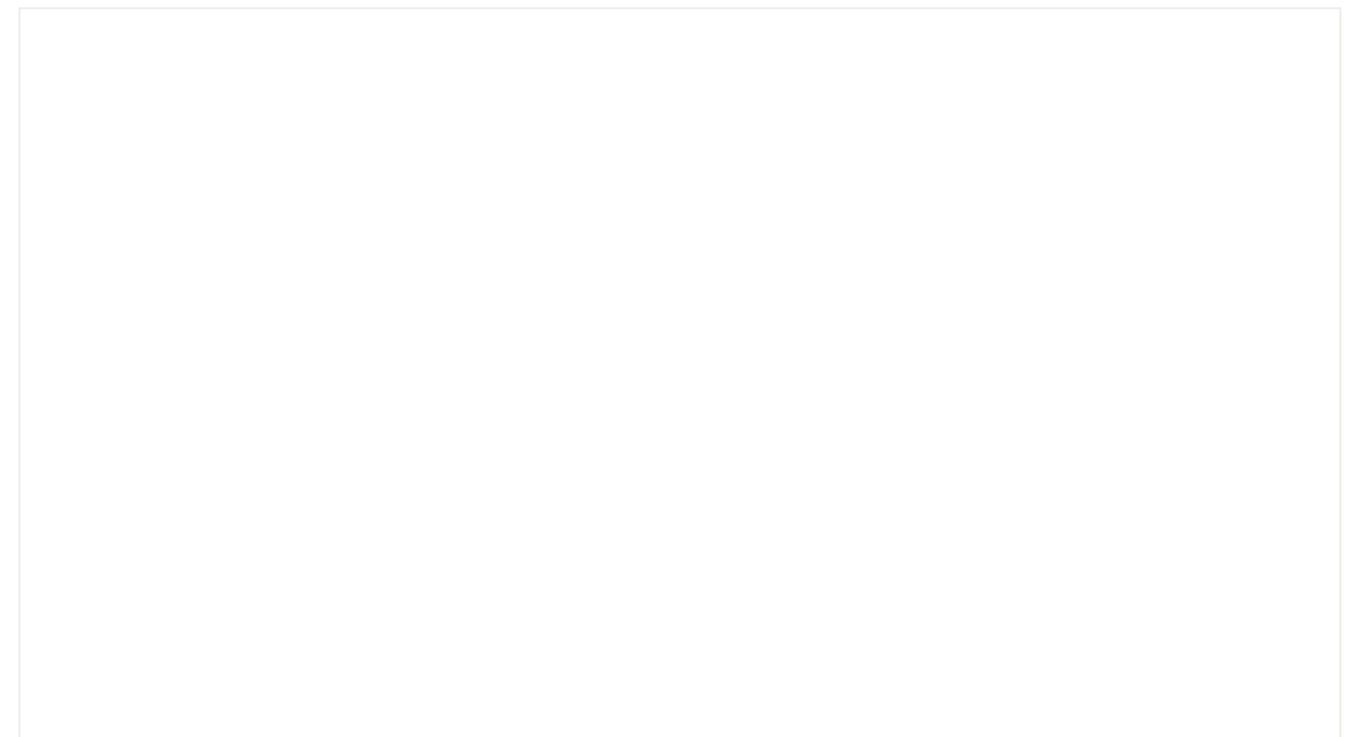
总有人说，美国可以一直发货币就能活下去，这种人脑子一般不太好使，很简单的道理，**如果可以一直这么做，那为啥美国一直挣扎着发展经济搞建设，直接发钱不就行了吗？**很明显这个操作本身也是“七伤拳”，带有巨大的隐患和副作用，所以能不用就不用，现在用不代表将来会一直用。

耍流氓搞诈骗也一样，本质都是透支，利用了大家对美国的信任玩敲诈，这种操作本身是自残型的，没人会脑残到一直自残下去。

不过在他们停止脑残之前，中国这边会继续处于防守态势，继续迎接他们各种奇怪的讹诈，在斗争中求发展。没办法的事，还是刚才提的那句话，考生没法选试卷，只能是放弃幻想，深耕科技，挖掘内需。而且大家也要清楚一件事，已经走到这一步了，哪有还什么在商言商，都是企业背后的国家在较量。所以国家层面不能出问题，不然海外企业人人自危，都得被围剿。

全文完，如果觉得写得不错，那就点个赞或者“在看”吧，多谢阅读。

如果转载本文，文末务必注明：“转自微信公众号：九边”。



喜欢此内容的人还喜欢

印度因为支持俄国要被美国制裁？因为印度才是俄国真正好基友

