

为什么富二代创业成功率没那么高？

原创 九边 九边 2021-06-29 08:43



戳蓝字“九边”关注我们哦。

这段时间公司的事比较多，忙的有点过头了，上周五的文章没写出来，只好跳票，好像近一年来第一次一周只发一篇。

有小伙伴问为啥不辞职专门写作，主要是因为好不容易混到公司管理层，现在跑了太可惜。而且大家可能没感觉，现在的舆论环境很差，哪天说不定我说错一句话，也被围攻了，到时候我就麻溜停更跑路，不辞工作得给自己留条后路。而且有种感觉，只要号足够大，写的多了，迟早被围攻，现在竟然有点怀念当初还是个小号的日子。

我倒是一直在纠结是不是应该搞个团队，不过搞团队不得有经费嘛，也就有了成本压力，如果要是租个场地，那费用更是吓人，可能产能跟上来了，财务压力也上来了，索性继续一个人搞吧，文章中有纰漏在所难免，还请大家体谅。

此外我自己对这个号的定位是“学习型账号”，也就是不断学习，不断输出，写作这个习惯已经坚持了好多年了，从中受益不少，如果哪天被围攻，我就换个小号去写去。

视频也已经上线了，主要在抖音发，因为我这边没有视频团队，现在是头条团队给做，所以主要发头条那边，没法发到微信来，视频质量还不错，反响也挺好，现在在头条和抖音上发，头条号“九边Pro”有完整版长视频，抖音（“九边”）现在已经316万粉，有修改拆分过的短视频，如果嫌看文章费眼睛，可以在抖音上看，如果对视频没兴趣就算了。

以下今天正文。

=====

本来写了一大坨，把上市公司的公子们撸了一遍，想跟大家解释下二代们尽管资源足，人脉广，可从现在的情况来看，能当大任的没几个。后来又删了，毕竟担心收到一堆律师函。

而且就在我写本文的时候，我国著名某火腿商大老板罢黜了自己的长子，说到底，还是嫌儿子不争气，达不到老人的要求。另外一个某知名富二代之前的案例很明显，给人给钱给

资源，朴实无华赚一个小目标，最后给赔了20个小目标（这个说法很多，就不较真了）。

其实中国这边不太明显，因为中国的市场经济大潮是从1980年代开始的，在那之前基本没有民营产业。

大家可以把中国的家族企业列个表，就能看出来初代大佬现在都是七八十岁。互联网兴起的比较晚，所以互联网大佬还年轻，五六十岁，接班潮要推迟十几年。也就是说，中国的二代们还没开始大规模接班，这两年才出现了零星接班，所以中国这边接班情况怎么样，还非常不明显。

美国那边就很明显，美国现代的富豪崛起于1929年危机之后，到现在早就接班了，从他们接班的情况来看，大部分都不太理想，二代们大部分都脱离了管理，把企业交给了职业经理人打理，富豪家族去当食利阶层了。

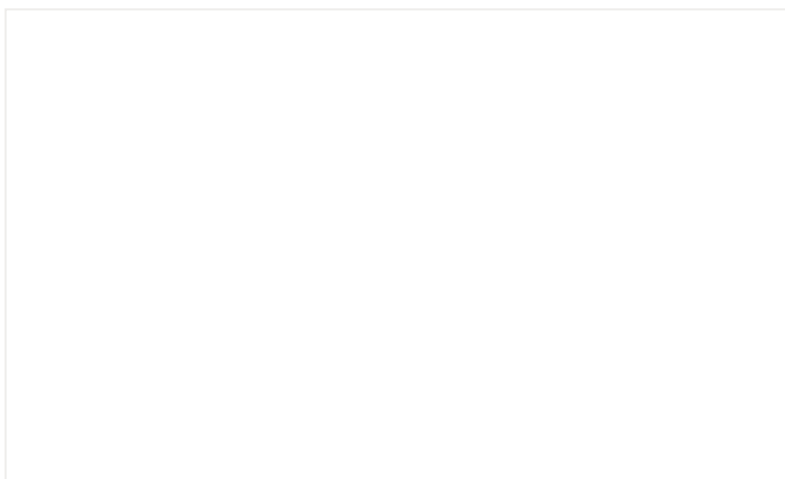
大家今后可以留意一下，美国那边的公司基本都是以创始人命名的，类似摩根大通，高盛，美林，以及倒闭的雷曼兄弟，现在这些企业管理层还姓这些姓吗？当然不姓了，基本都是职业经理人。甚至董事会里的主要股东也不姓这些姓。

既然二代们接班都不顺利，那谁来填充他们留下的空位呢？寒门子弟？

当然不是了，从国外近几十年的情况来看，寒门能一口气冲到上层也有，但绝对是低概率，真正战斗力强悍的，恰恰是中等阶层家庭的孩子，大家可以翻开排名靠前的那些上市公司，一个一个去查他们CEO的背景，会惊讶地发现真含着金钥匙出身的人非常少，贫困家庭的更少，大部分都是那种父母工作不错、他们接受了良好教育，然后起点相对较高，一路爬上去了。

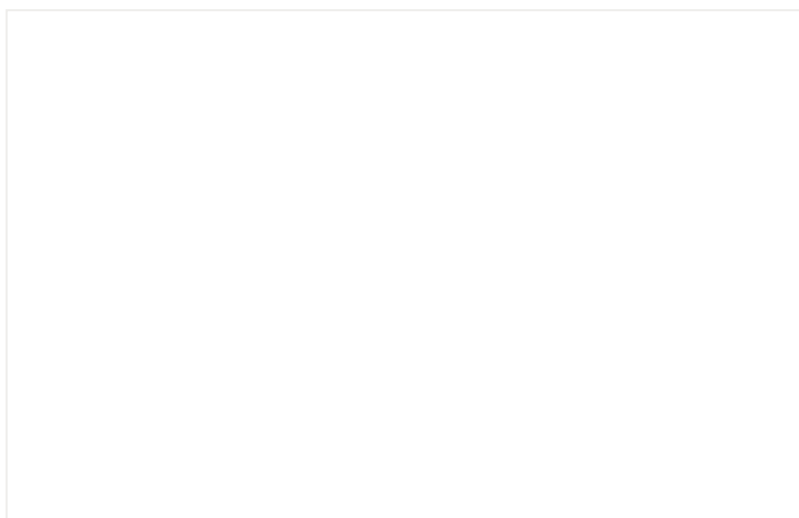
咱们以高盛最近两代掌门为例，看看这些人都是些干啥的。因为很多媒体的眼里，高盛就是神一般的存在，基本可以呼风唤雨，那我们看看他们的掌门都是些啥出身。

现在的高盛掌门叫布兰克梵，下图这个秃了头的老同志：



他出生于美国纽约中等偏下的家庭，他爹是邮局员工，他母亲是个接待员，这哥们从小就到处卖汽水，不过后来拿到奖学金考上哈佛，毕业后加入了一个小公司，这个公司后来被高盛合并，再后来他被高盛大佬看上，最终成了接班人。

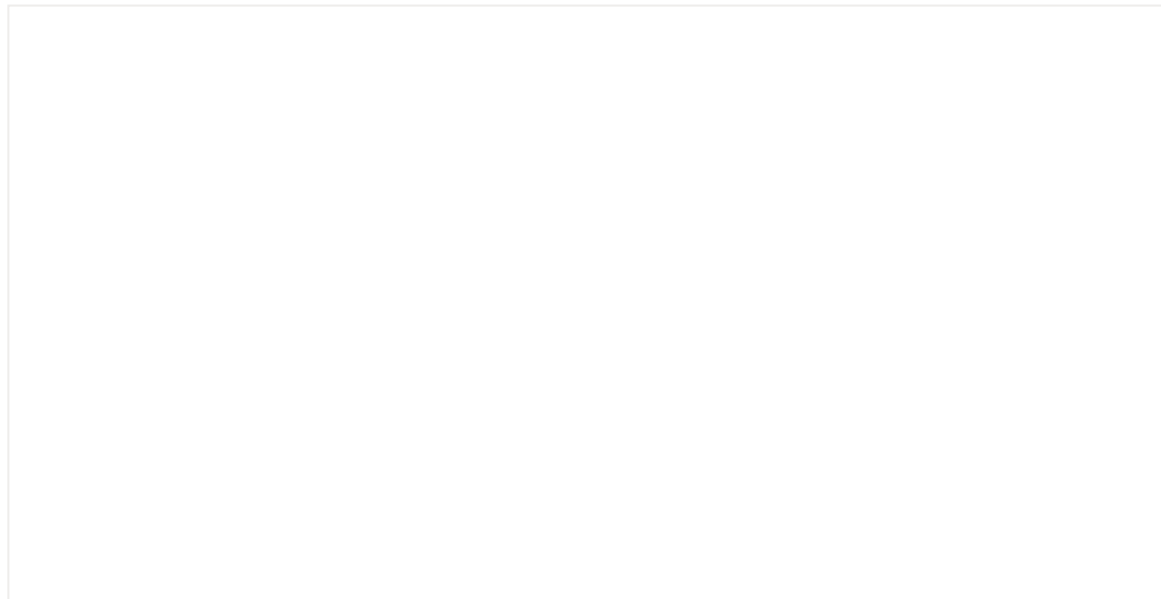
布兰克梵之前的高盛掌门叫保尔森，后来布什总统的末代财政部长（一般一个总统会有不止一任财政部长），正好碰上了2008年经济危机，主张政府出台救助措施干预经济，共和党给他的外号叫“共产主义者保尔森”。



他出身于巴林顿山的一个农场家庭，这个巴林顿山是一个特别特别小的小镇，只有4000人，也是个中等家庭，后来达特茅斯大学学院毕业，大学本科学的是英国文学，后来去高盛从推销员干起，一直干到高盛总裁。

如果大家有兴趣，可以把美国那边的投行和对冲基金经理都翻出来看看，会发现无论是初代还是后来的掌门，大部分出身中等家庭，比较高级的就是律师家庭，包括我经常提到的达利欧，他也是中等家庭，也就是那种家庭出身并不穷，但也不是富二代。

再比如显卡行业那两个大神，黄仁勋和苏姿丰，现在苏妈是AMD的CEO，老黄是NVIDIA的创始人兼CEO。他们都是台湾中产阶级家庭，苏妈他爹是统计学家，黄仁勋他爹是工程师。



说到这里，大家估计也看出来了，整体而言，**初代大佬和继承者绝大部分来源于中等家庭。**

那问题来了，二代们问题出在哪了？中等家庭又有啥优势？

首先当然不是娇生惯养什么的，“生于忧患死于安乐”这个道理连普通老百姓都知道，那些快成精的大佬们能不懂？所以他们一般都尽量送那种特别好的学校，那类学校贵族教育也是比较严格的，可见问题不在这里。

其实吧，主要问题就在于，“企业经营”这事本身非常不稳定。很多人把大企业跟大朝代相比，事实上根本不一样，朝代有“创业之主”和“守成之主”一说，因为新朝代建立之后，第一件事就是垄断武力，如果把这事做成了，谁要是敢造反就杀谁全家，而且在国家机器面前，除非是占人口大多数的农民活不下去，否则想造反非常非常难。

企业就不一样了，真正的企业家其实是“永远在创业”，就算是垄断企业，长时间范围内也要担心被突然冒出来的对手给灭了，最明显的案例就是当初诺基亚的手机业务，还有柯达，几乎一夜之间就崩了。

再比如英特尔今年就不太好过，遭到了AMD和苹果的挑战，压力非常大。我们现在看到的鹅厂和阿里，也不那么舒坦，他俩也在一直自我革命，不断推出新产品，Pony同志不是说过嘛，他们推出微信晚一些，情况也会非常麻烦。度娘这些年一直没推出来新产品，现在一副倒霉样，要知道，它可是绝对的垄断型企业。

说到这里，大家就明白了，企业家继承人最难的地方，就在于“二代不是创业者”，而只有创业者才能带着公司继续往前走。

理解了这个道理，就能理解老王当初给了小王五个亿出去创业，老王自己是很清楚的，将来想接班，接班人就得是个成功的创业者，所以要给钱让他练手。

那为啥小王黄的那么彻底呢？其实把这事理解了，也就解开了我们今天的话题。从小王身上就能看出来为啥二代创业特别难。

首先要说一件事。创业这事本身就是九死一生，屌丝创业更是地狱级难度，二代们相对来说容错成本低，容易的多。但这也只是提高了一定的概率，并没法彻底改变游戏的规则，只是把成功率从千分之一拉高到百分之一，看着好像上升了一个数量级，但是依旧非常低。

一个真正的创业者肯定是在走一条周围的人都不太认可的道路，很简单嘛，周围人都认可了，这玩意红利期肯定过了，跟开饭店差不多。但是作为创业者，**最基本的能力就是在别人的质疑中前进**，如果每个人都支持你懂你，那你得多肤浅啊；你干的事又得是多简单明了，才会让大家看好。

不过别人的质疑往往也不是没有道理，他们提到的困难往往也都存在，只是绝大部分人只能看到困难却看不到前景，创业者需要在更高的维度来看待这些问题，并且积极主动规避别人提出来的那些坑。

二代们最大的问题就是周围都是马屁精，没一个说真话的，往死里吹，时间长了真觉得自己智力比较优越，该避的坑一个都避不开。这一点无关智商，这就是人性，人都想听顺耳的话，只是对于普通人来说，没人惯着你，听点刺耳话反而是帮了你。

此外绝大部分商业模式都是“平民模式”，也就是你的产品是要卖给普通人的，如果你不了解普通人需要啥，最后生产出来的东西也就卖不出去，都砸手里，自娱自乐。

富二代们往往缺乏“基层视角”，理解不了基层人民到底需要啥，比如小王曾经质疑过充电宝租用模式，这个我也能理解他为啥质疑，事实上开车的人都能理解，上车就可以充电嘛，但是中国的现状是大部分年轻人没有车，有车也没法开着去逛街，他们就需要这玩意。

可见“市场需求”这事不是“你觉得”，你觉得什么样一文不值，你需要去捕捉大家到底需要啥，这时候就需要深入生活去观察痛点。

最后，一种商业模式能不能玩起来，最关键是要打一个“收益-成本差”，这就要求创业者疯狂压低成本，想尽一切办法地压成本。

二代们普遍以为只要砸钱就行，问题是砸钱出来的模式有个大问题就是不可持续，如果迟迟实现不了“自循环”，一座山砸进去很快也没了，而且摊子越大，消耗越快，可能前期五年消耗一亿，到后来一个月消耗一亿，最后一个月五亿。这种崩溃都是加速崩溃的。

那为啥中等家庭孩子在这方面又存在优势呢？

首先是数量比二代们大的多。数量这事很多时候对局面影响非常大，数量足够大的情况下，再给予点机会，啥都能冒出来。基层人民数量更大，但是机会又少的多，这一点大家估计都有感觉。一块学习料子，呆在非洲可能就废了；呆在北上广等一线城市，如果父母条件不错有学区房，可能就能冲985，如果到了美国，可能直接上常春藤了。

比如刚才提到的苏妈和老黄，他俩当然都是天才，但是如果出生在边远山区，就完蛋了，但恰好出生在台湾中产阶级家庭，可以上好学校进大公司，一路开挂，最后成了“华人之光”。

此外中等家庭子弟跟上层相比，更加烟火气更加懂这个社会，跟下层相比，又拥有相对较多的资源去接受教育；父母也接受过教育有一定社会地位，懂的也多，一些路父母可以帮他们走，一部分经验可以直接传授，就不用重新造轮子了，他们就可以在父母的基础上往上爬。他们凭借着这系列优势，不断向上冲击。

说到这里大家看出来了吧，社会慢慢会进入一种状态，就跟沥青似的，越来越稠，流动性慢慢变差。

不过并不是代表没有流动性，从欧美那些稳定社会来看，流动依旧有，不过确实非常慢，从草根到上层的神话越来越少，一步升天主要靠“特殊技能”，比如当歌星，或者当体育明星，再或者其他方面极高的天赋，反正靠变异。

但是还有一种模式，就跟接力赛似的，每一代人都往前走一步，用一代人熬成中产，下一代人再往前走一步，这种模式下概率大涨。

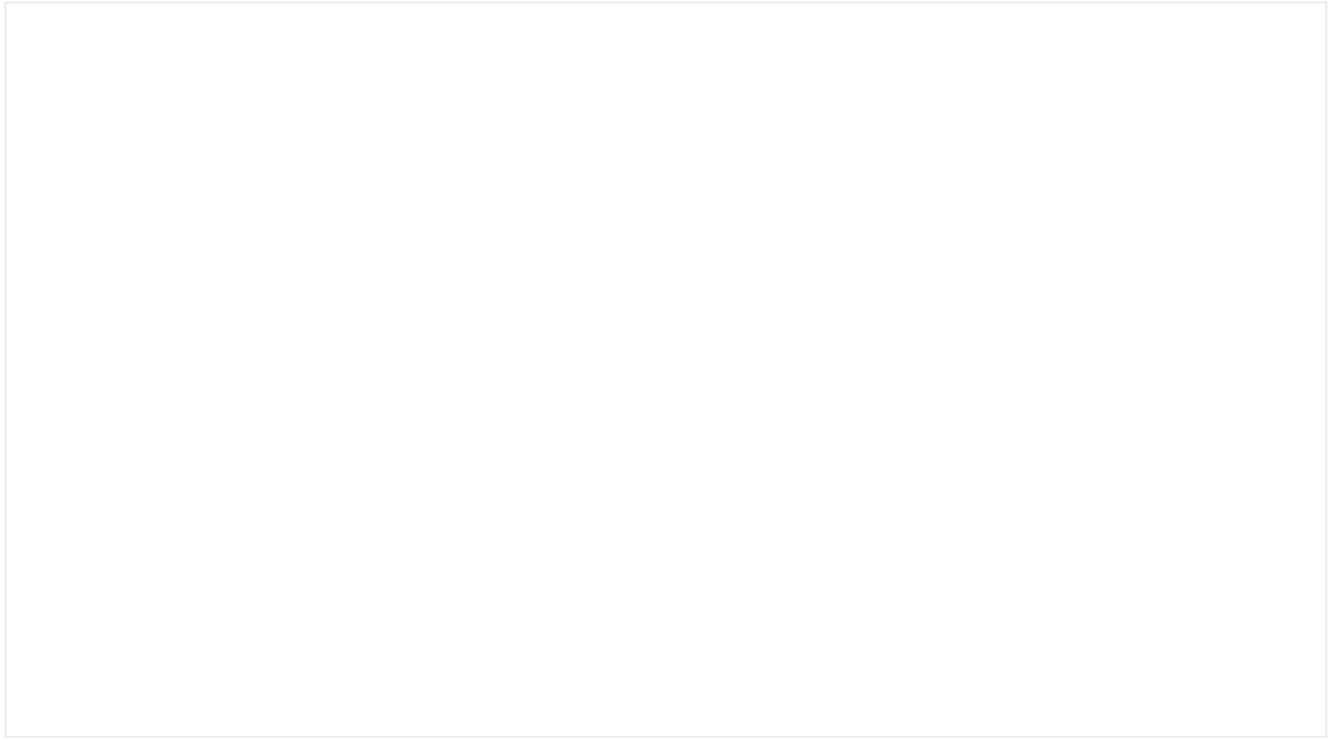
这也是我理解我国为啥坚定不移推动城市化，并且坚定搞扶贫，本质还是“机会下乡”，毕竟你呆在村里，受教育机会和眼界自然会受限。几十万人才能支撑起一个博物馆，一百万人才能支撑起一座歌剧院，人口少的地方就算有网络，眼界依旧狭小，导致很多人潜力没法释放。我一点都不怀疑，中国基层还有无数的苏妈和老黄，只是他们的潜力还没有被释放，人生就没了选择。

中国的人口库如果不能释放潜力，那就是单纯养老负担和各种失业人口；如果能充分释放潜力，那就是全世界最大的资源库。

所以说，从国家层面讲，最重要的事就是通过扶贫、城市化、提高教育公平等手段让更多的人有机会加入游戏，从个人讲，最重要的事就是尽量呆在城市里，这代人每往前一小步，下一代人的机会都能多那么一些。

全文完，鉴于这段时间比较敏感，我就不开评论了，谢谢大家阅读，如果觉得写得还不错，就点个赞或者“在看”吧。

如果转载本文，文末务必注明：“转自微信公众号：九边”。



喜欢此内容的人还喜欢

印度因为支持俄国要被美国制裁？ 因为印度才是俄国真正好基友
九边