3/14作业参考答案: 你是如何理解企业核心竞争力的?

来自: 茶话股经



2019年03月17日 11:03

扫码加入 查看更多优

问题:

我们经常说要选择具备有核心竞争力的企业,那么到底什么才是企业的核心竞争力?

什么样的企业才具备核心竞争力?

体现在哪些方面?

个人的核心竞争力又是什么?

请说出你自己的理解。

我的作业:

企业核心竞争力:

星球第一篇文章我就讲过了,我们毕竟是散户,很多东西,专业的人比我们更专业,要和他们正面比拼专业性并不现实,也太费劲了。

比如,从市场分析,产品分析,经营分析等方面去判断一个企业的核心竞争力,那就 是正面分析,这些我们再怎么分析,比起一线从业人员,或者行业资深从业人员来 说,都是纸上谈兵。

所以,我们要学会借力,多从侧面,多角度去看问题,让更专业的人来为我们服务,要学会站在巨人的肩膀上。

例如,我们可以从企业股东背景,领导人的能力,主营业务,毛利率,券商研报,市场口碑,企业主要客户等各种侧面去综合印证。

下面讲实际操作,大家要把券商软件的F10用起来:

最新提示	公司概况	财务分析	股东研究	股本结构	公司报道	高层治理	关闭
经营分析	风险因素	港澳特色	分红扩股	主力追踪	龙虎榜单	公告快讯	图文F

如图, F10主要看公司概况, 股东研究, 经营分析, 财务分析这几个, 其余我一般不看, 没什么有用的信息, 大家有兴趣自己去看看。

下面是来看一家企业核心竞争力的分析流程:

第一步、按F10, 先看主营业务, 看他是做什么的。

以机器人为例子:

【截止日期】2018-12-31 项目名	营业收入 (万元)	营业利润 (万元)	毛利率(%)	占主营业务 收入比例(%)
 智能装备制造(行业)	309074.10	97011.41	31.39	99.87
其他业务(补充)(行业)	398.59	370.53	92.96	0.13
合计(行业)	309472.69	97381.94	31.47	100.00
	93531.29	26946.00	28.81	30. 22
物流与分储自动化成套装备 (产品)	97017.76	29907.06	30.83	31.35
自动化装配与检测生产线及 系统集成(产品)	82293.37	29952.97	36.40	26.59
交通目动化系统(产品)	36231.68	10205.38	28.17	11.71
其他业务(补充)(产品)	398.59	370.53	92.96	0.13
合计(产品)	309472.69	97381.94	31.47	100.00

首先就看到,机器人主营业务是智能装备制造,细分下来就是工业机器人,物流仓储、检测设备自动化生产线。

那么,我们就会联想当下的制造业升级,国家已经把工业机器人,自动化生产线列入了重点发展项目,这个是制造业升级的重中之重,前途无可限量。

如果你还能联想到机器人是2009年创业板第一批上市的企业,那就更厉害了。

机器人代码30024,这就代表着他是第24个上创业板的企业,其实第一批是30个企业 一起上的创业板。

另外,看他的毛利率,已经超过30%。

我们说一家企业具有核心竞争力,那么他一定会反应在毛利率上面,例如宇宙第一牛股,贵州茅台的毛利率就超过了90%,也就是说,卖一瓶茅台酒,他的成本只有不到10%,利润超过了90%。

不过国内机器人,自动化行业还是起步阶段,毛利率低是很正常的,只要高于国内同行就可以了。

在我个人的标准里面,30%也是高科技企业的最低门槛,如果低于30%,那么科技含量可能比较低,不能称为高科技了。不过机器人这种国家重点项目,就算低一些还是可以接受的,因为前景广阔,还有大量的资源倾斜。

还有一点,主营业务不能太分散,如果一个企业,主营业务没有一项超过70%,那么 很可能是因为他的主营业务是不赚钱的,才不集中。或者是因为业务太分散,反而没 有竞争力, 所以不赚钱。

确认了主营业务集中,毛利率高,行业有前景之后,就再进一步分析其他因素。

如果这一步不过关,那后面就不用看了,直接扔掉,找另一个股票。

第二步、我会先看股东背景,实际控制人是谁。

一家企业的实际控制人,往往能够决定一家企业的生死。很多企业,会因为具有一个厉害的领导人而兴起,也会因为领导人的一个错误决策而倒闭。

说企业领导人是企业的灵魂,这一点都没错,就像乔布斯是苹果的灵魂,任正非是华 为的灵魂,马云是阿里的灵魂一样。

例如没有乔布斯的苹果,看起来就已经不是以前那个苹果,开始走向平庸了。

我就听说过依顿电子的董事长,是一个很保守的香港人,年纪大了,一心求稳,一直不愿意跟外部资金合作去炒作自己的股价,所以他的股票也就一直不温不火,没有大涨也没有大跌。

有一些妖股,他们的董事长投机性一般也是比较强的,有时候一个股票的股性,代表的就是实际控制人的个性。

国企就比较特殊,国企主要看背景,跟领导人关系不大。

例如机器人:



实际控制人是中国科学院,这就是核心的核心了。

要资源有资源,要市场有市场,这背景自然是强大的,这也是他的核心竞争力之一。

有了这样的背景,他根本不惧怕任何犯错,也不需要考虑资金问题和债务风险,只要 有技术,就万事大吉。

如果实际控制人是个人,或者是民企,那就还要再综合的去分析各种风险了。

第三步、看主要客户群体,或者做过的主要项目。

就像我之前讲过的精锻科技,做汽车齿轮的,福特,大众,通用等都是他的主要客户,这就从侧面说明他的产品实力已经具备很强的竞争力。

例如利亚德,从2008年设计了背景奥运会的灯光秀之后,各种春晚,国际大赛的灯光项目都做了很多,这也能说明这家企业是有核心竞争力的。

还有康得新的光学膜,但听说市场占有率也很高,口碑也不错,很多大厂都跟他有合作,这也是具有核心竞争力的。

其实不管是机器人, 还是灯光秀, 还是光学膜, 我都是外行, 但很多事情, 并不需要自己什么都懂, 只要别人懂, 而我们懂得怎么去分析利用就行了。

然后把这些信息整合起来,就能够得到一个相对客观全面的结论。

这就是信息处理能力,逻辑分析的能力,这也就是个人的核心竞争力了。

