# 熟悉项目管理计划,查看项目关键要素

新上任项目经理首先熟悉该项目的管理计划,查看项目几大关键要素:范围、进度、成本、质量、风险、干系人关系、团队关系、 里程碑节点等。

### 范围:

查看项目说明书、需求文件、核实可交付成果;

# 进度:

核对项目进度计划,弄清项目是否延迟,如果延迟,考虑提升进度的解决方案;

#### 成本:

核对项目成本,弄清项目是否超支,如果超支,考虑节约成本的解决方案;

### 质量:

审查客户对可交付成果的质量要求,并核查检团队是否正在按照此要求执行质量管理;

# 风险:

评估可预测的风险,并检查应对金是否充足;

## 干系人:

梳理项目关键干系人,包括团队核心骨干、客户高层,公司高层等,方便后续工作联系;

### 团队关系:

通过团建来使彼此互相熟悉,吃饭、聊天等等,这些都是方式,根据实际情况来执行(我有通过和团队成员打LOL来增进彼此感情);

# 里程碑节点:

属于进度管理的一部分,把握关键里程碑的可交付成果,保质保量产出可交付成果,这样可以在客户和团队内部树立好的形象。

# 介绍并表明自己身份,了解企业及团队文化

让大家明白你是真正的项目经理,一个好的表达与介绍一定要有。 有成果的领导都比较会得到信服。制定计划练兵、练人,识人断事,速度看清一切,优秀的人就让他发光发热。

# 包括以下几点:

- 1. 了解公司环境和项目背景
- 2. 明确权责范围
- 3. 熟悉流程
- 4. 掌握技术要点
- 5. 了解人力状况
- 6. 把握内外资源

# 做好填坑的准备了解前任项目经理

#### 心态摆正:

空降一个项目的管理者,前方一定有高能预警,不知道有什么坑,这个时候一定要做好心理准备,有勇气和信心。

## 情报收集:

一定要和前任项目经理沟通一次,了解项目基本情况,尽可能的了解那些坑,最重要的是了解项目 团队中的关键队员;找领导了解客户,明确项目干系人及厉害关系,最好确认关键用户,做到有的 放矢。

# 进入项目:

召集全员开会,说出自己对项目的了解,然后听取团队成员的项目进度汇报及项目面临的问题反馈。

## 维持现状:

保持项目团队组成,不要新官上任三把火,让子弹飞一会儿,确认对项目情况有了自己的认识,才 去想办法整改。

如果是对外做项目,必须首先和甲方的项目经理做一次沟通,沟通内容视情况而定,沟通目的大家都懂得。

# 项目经理最想看的,汇报工作内容是什么

## 每周汇报:

- 项目计划, 当前阶段进度, 完成情况和比例
- 进度偏差多少、原因分析及解决办法
- 个人的工作量
- 当前里程碑成果完成了哪些
- 下周和下阶段主要工作安排,需要什么时间协调甲方、乙方哪些资源完成什么工作

# 反馈项目风险:

- 人员配合问题
- 需求或设计等遗漏项
- 每个需求的谈判进度
- · 人员变动(如请假或离职)
- 对于每个客户的动态把握

# 其他问题:

- 过程中遇到的难点
- 进度变更分析以及解决方法
- 已爆发问题和解决情况
- 剩余工作的安排、资源是否需要调整
- 项目组人员绩效和评价

所以项目汇报一般分技术和业务,中期会介入测试后期会介入售后,项目经理最需要的是每个模块 的整体进度,其次是每个人的工作量一目了然。

对于新任项目经理来说,在项目的不同阶段,要找到自己的控制点,和各个阶段的分析工具和原则(甘特图、鱼骨图、SMART原则……)和你之前工作经验中可以用到的东西(你的优势)。只有不断提升,才能找到工作的快感。