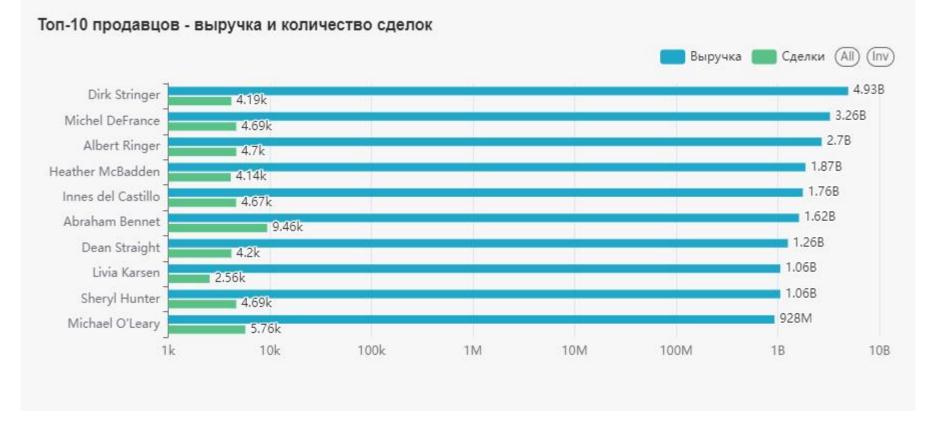
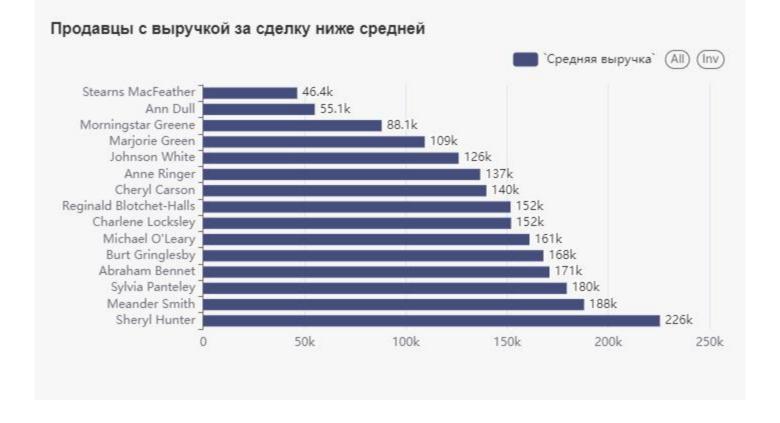
Проект "Продажи"

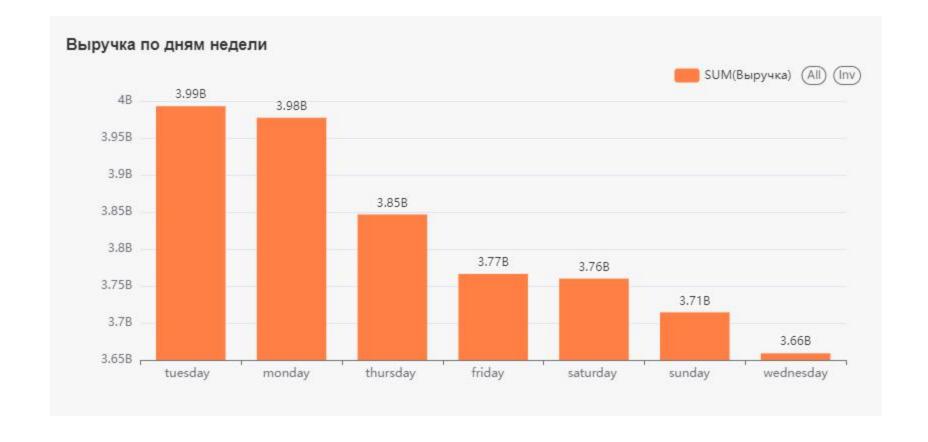
Анализ отдела продаж и покупателей



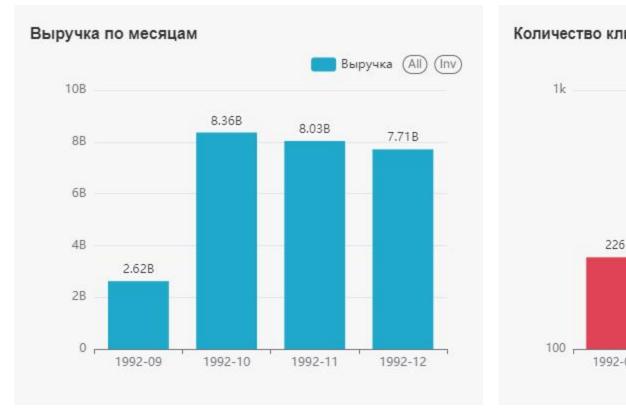
Лидер по объему выручки - **Dirk Stringer**. В среднем на одного продавца из топ-10 по выручке приходится 4 - 5 тысяч заключенных сделок. Исключение составляют **Livia Karsen** (2.56k сделок) и **Abraham Bennet** (9.46k сделок), из чего можно сделать вывод, что **Livia Karsen** имеет высокую среднюю выручку за сделку, а **Abraham Bennet** - низкую.

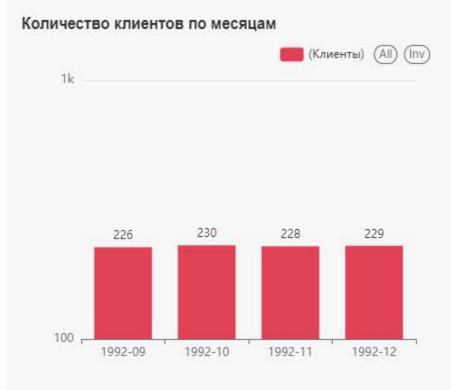


15 продавцов из 24 имеют выручку за сделку ниже средней. Также подтверждается предыдущий вывод об Abraham Bennet - его выручка за сделку также ниже средней.



Самый объемные по выручке дни недели - вторник и понедельник.





Меньше всего выручки было получено в сентябре 1992 года.

Учитывая, что количество клиентов по месяцам почти одинаковое, можно предположить, что причиной низкой выручки в сентябре и роста выручки в последующие месяцы стали маркетинговые акции, которые проводились в сентябре...

... что подтверждается данными по клиентам, которые воспользовались специальным предложением (цена товара - 0).

Все сделки со спецпредложением были заключены в сентябре 1992 года.

Клиенты, воспользовавшиеся специальным предложением

Клиент 🗇	Продавец 🐡	Дата ⇒
Cristina Xu	Abraham Bennet	1992-09-21
Jacob Martinez	Michael O'Leary	1992-09-21
Kaitlyn Allen	Dirk Stringer	1992-09-21
Karen Huang	Dirk Stringer	1992-09-21
Kristen Li	Michael O'Leary	1992-09-21
Levi Gonzalez	Marjorie Green	1992-09-21
Mario Rai	Abraham Bennet	1992-09-21
Olivia Bennett	Michael O'Leary	1992-09-21
Richard Martinez	Abraham Bennet	1992-09-21
Tyrone Ruiz	Marjorie Green	1992-09-21
Jared Gray	Dirk Stringer	1992-09-22
Krista Gill	Marjorie Green	1992-09-22
Samuel Sharma	Michael O'Leary	1992-09-22
Willie Gao	Michael O'Leary	1992-09-22
Mya Coleman	Michael O'Leary	1992-09-24



Наибольшая и самая значительная возрастная группа клиентов - это люди старше 40 лет.