

# [ Level The Negotiator ]

## — Business English Online Course [ C1 ]

En sólo **3 meses** con este módulo podrás:

- Presentar propuestas de negocios, destacando ventajas y desventajas de un producto o servicio en inglés.
- Abordar temas de liderazgo, empatía y motivación, en mesas de debate en inglés.
- Participar de negociaciones defendiendo una idea o una postura de negocios en inglés.
- Integrar vocabulario y expresiones en inglés para hablar sobre el manejo de: conflictos, decisiones, riesgos y desafíos.

### [ Contenidos ]

#### Unit 1

#### [ Making proposals ]

- Advantages and disadvantages of a proposal
- Declining an offer politely
- Reaching agreements

#### Unit 2

#### [ Leadership ]

- Establishing empathy
- Leading a team successfully
- Generating motivation

#### Unit 3

#### [ Business development ]

- Pitching ideas
- Connecting with your audience
- Defending your ideas

#### Unit 4

#### [ Business management ]

- Making hard decisions
- Handling conflicts
- Facing risks & challenges